

无锡隆盛科技股份有限公司 2019 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

董事、监事、高级管理人员异议声明

姓名	职务	无法保证本报告内容真实、准确、完整的原因
----	----	----------------------

声明

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

除下列董事外，其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
-----------	-----------	-----------	--------

大华会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况：公司本年度会计师事务所由立信会计师事务所（特殊普通合伙）变更为大华会计师事务所（特殊普通合伙）。

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以 74312721 为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 1 元（含税），送红股 0 股（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 8 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	隆盛科技	股票代码	300680
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	徐行	卞莉莉	
办公地址	无锡市新吴区珠江路 99 号	无锡市新吴区珠江路 99 号	
传真	0510-68758688-8022	0510-68758688-8022	
电话	0510-68758688-8022	0510-68758688-8022	
电子信箱	zqb@china-lsh.com	zqb@china-lsh.com	

2、报告期主要业务或产品简介

（一）公司从事的主要业务

公司及全资子公司所处行业主要为汽车零部件行业。公司的主营业务为发动机废气再循环（EGR）系统产品的研发、生产与销售，报告期内，公司在新能源领域、燃料替代以及燃料电池等的核心零部件产品方面也有一定程度的布局和拓展；公

司全资子公司的主营业务为应用于传统汽车节能减排模块、安全模块、座椅门锁模块、新能源汽车电控电机模块等的精密冲压件、塑料制品、精密冲压模具、精密型腔模具以及电子产品领域的光电子器件等的研发、生产与销售。目前，公司及全资子公司的主营产品涵盖了乘用车、商用车、非道路以及新能源汽车电机驱动模块领域，构建了从内燃机、燃料替代到新能源领域的立体化布局。

（二）经营模式

1、采购模式

公司整体采购的原材料包括钢材等金属材料、机加工件、冲压件、电子元器件、塑料件等。公司原材料采购主要为直接采购。公司在综合考虑订单情况、生产计划、安全库存的基础上制定采购计划。公司通常与合格供应商签订年度采购框架协议，以订单方式实施具体采购计划，保证公司生产顺利进行。

公司制定了供应商管理的相关制度，建立健全了供应商管理制度和管理流程。公司采购部根据《供方管理控制程序》考核供应商资质，审查供应商的质量一致性、保证能力、稳定持续供货能力，将经评审合格的供应商列入合格供方名录；公司定期对合格供应商进行绩效评定，根据供方业绩评定结果动态管理合格供方名录。报告期内，公司为了进一步“降本、增效、提质”，对采购系统的职能进行了一定程度的优化升级，加强了“物流”的概念，针对公司采购、物流部门的职能进行了针对性调整，采购部门从供应商定点、定价、物料采购变更为供应商定点、定价及供应商质量管理职能，物流部门从内外库仓库管理及物流配送变更为内外库仓库管理、物流配送、物料采购和制定计划职能。

2、生产模式

公司采用“哑铃型”的经营模式，以产品的研发设计和市场的开拓维护为重心，在生产环节中注重核心工序的自主制造和装配检测。公司综合考虑生产成本经济性和产品质量稳定性来安排产品生产，在产品的研发设计、核心部件加工及装配、软件加载、总成装配、检测等关键工序上坚持自主制造，同时对基础零部件的生产通过定制化采购方式完成。由于产品零部件通用程度较高、加工市场发达、替代性强，定制化零部件采购可以适应公司产品零部件品种多样、小批量多批次的特点，有效降低生产准备投入，提高生产加工灵活性和资产利用效率，增加风险承受能力。通过上述模式，公司可以在保证公司产品竞争力的同时最大程度提高公司的生产能力，充分满足客户的产品需求。公司根据客户提供的年度、月度采购计划，并综合考虑安全库存情况等要素，制定生产计划。在报告期内，公司针对下游客户以及自身未来发展的需要，对制造部的部分职能进行了调整，原先制造部负责制定相关的生产计划，调整后，制造部不再负责生产计划制定，只负责按计划按时交付产品，目的是为了突出和提高制造部的“制造”职能，为后续市场需求的爆发以及大规模的精益生产做准备。

3、销售模式

公司主要以直销方式向汽车整车及发动机制造商进行销售。汽车整车及发动机制造企业一般对零部件供应商实行合格供应商管理模式，意向供应商需要通过严格的研发、质量、供货能力等多方面评价、经多轮次考核后方能进入客户的合格供应商名单。公司针对不同客户给予差异化的信用政策，综合客户的资金实力、经营情况、经营规模及合作时间长短、历年订单和回款情况给予一定的信用回款周期，信用期一般为60天至120天。

随着公司在内燃机、燃料替代到新能源领域的逐步拓展，现有的按地理片区进行划分的销售模式已经略显脱节，因此，在报告期内，公司对原有销售部的工作职能、范围也进行一定程度的优化调整，从以往的片区划分变更为按客户系列划分，例如康明斯体系包含东风康明斯、福田康明斯、安徽康明斯等由同一销售业务单元进行分管负责，该调整会极大的提高商务、物流、项目对接等的协同性、增加效率。

（三）公司各主要业务版块分析

1、EGR板块

为了应对新能源发展的趋势，公司在报告期内在燃料替代、新能源领域都做了较多的布局。但EGR作为公司自成立起就作为主营业务的产品仍然是公司重要的业务板块，公司将继续深耕汽、柴油发动机EGR系统领域，持续巩固和引领EGR产业；抓住国六排放标准实施的政策“红利”，在EGR系统这个传统汽车零部件行业仅存的为数不多的具备爆发力的产品上进行发力。2020年7月1日，国家将正式实施轻型汽车国六排放标准，由于轻型汽车主要由3.5吨以下的乘用车、皮卡，SUV等组成，因此对汽油乘用车市场的影响更为明显。对商用车部分，我们的客户群体中生产皮卡为主的企业将率先实施国六，国六的产品价值量会有一定的提升，因此在此期间对于销售拉动也会产生积极的影响。除此之外，公司会把更大的关注度放在2021年7月1日实施的重型车国六实施节点上，因为对隆盛而言商用车的大部分市场均聚集在此。通过轻型车国六实施初期，把同类产品批产质量（产品设计质量、生产过程控制质量、客户数据质量、客户实验验证质量）问题逐一解决，从而可以更为顺利的迎接重型车法规实施。

2、新能源板块

在新能源版块，伴随着特斯拉的强势进入以及国家对于新基建的明确定义，已经非常充分且明确的表明了一点，在乘用车领域汽车电动化的趋势，已经不可逆转。向头部企业靠拢，打造成国内高端驱动电机铁芯的智造基地，是公司在新能源领域跨出的重要一步。公司马达铁芯项目在2019年的推进效果喜人，在内部设备购置、调试安装、试样等工作有条不紊的推进的同时，公司还拿到了两大国际化平台客户的供应商定点书，为后续产品顺利产业化奠定了基础。

除了马达铁芯项目外，商用车重卡天然气喷射系统项目也将在今年下半年陆续进入小批量阶段。通过该项目的顺利实施，公司不光可以通过该产品实现产品的销售，更重要的是通过与博世等世界一流企业的交流合作，充分学习、借鉴生产管理和质量控制体系等方面的经验，这一点对公司未来希望实现的产品和客户转型意义重大。

此外，氢燃料电池的核心部件已进行项目的持续推进，这也是公司为未来做的极为重要的技术储备。

3、精密零件板块

公司全资子公司微研精密在报告期内立足于原有主营业务：汽车及消费类电子的精密冲压零件、注塑、模具等主营业务的同时，结合自身优势资源，继续积极拓展新能源电气零部件业务。

2020年，突如其来的新冠疫情给公司提出了警示，公司管理层在业务发展平衡性的问题上再次进行了深入的探讨，肯定了公司目前在内燃机、燃料替代、新能源等方向上做的横向拓展，同时也进一步明确了公司未来在汽车行业以外领域所应做

的业务平衡性战略布局。

报告期内，公司所从事的主要业务、主要产品及用途、经营模式等未发生重大变化。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位：元

	2019 年	2018 年	本年比上年增减	2017 年
营业收入	406,552,174.51	226,561,229.21	79.44%	150,466,440.52
归属于上市公司股东的净利润	30,039,092.35	3,827,177.56	684.89%	18,275,481.17
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	24,480,873.08	1,116,577.08	2,092.49%	10,949,026.84
经营活动产生的现金流量净额	65,111,180.53	24,605,286.05	164.62%	-8,072,533.55
基本每股收益（元/股）	0.4	0.05	700.00%	0.31
稀释每股收益（元/股）	0.4	0.05	700.00%	0.31
加权平均净资产收益率	5.61%	0.96%	4.65%	7.02%
	2019 年末	2018 年末	本年末比上年末增减	2017 年末
资产总额	997,099,270.05	880,047,589.27	13.30%	461,897,590.36
归属于上市公司股东的净资产	547,186,288.63	524,605,198.38	4.30%	339,411,064.71

(2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	82,122,300.84	90,491,748.87	103,055,708.30	130,882,416.51
归属于上市公司股东的净利润	3,697,090.72	8,662,825.77	7,857,075.47	9,822,100.39
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	2,742,242.83	7,498,168.75	6,851,891.75	7,388,569.75
经营活动产生的现金流量净额	-5,275,263.29	5,734,371.33	24,410,873.19	40,241,199.30

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	7,231	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	9,170	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份	质押或冻结情况		

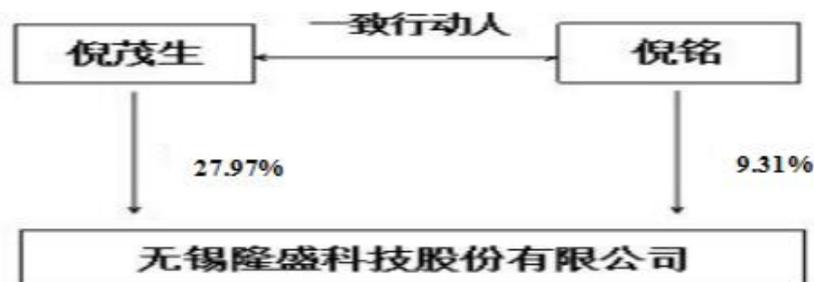
				数量	股份状态	数量
倪茂生	境内自然人	27.97%	20,786,600	20,786,600	质押	630,000
倪铭	境内自然人	9.31%	6,921,500	6,921,500		
谈渊智	境内自然人	5.23%	3,885,723	3,885,723		
薛祖兴	境内自然人	2.68%	1,989,700	0		
无锡隆盛科技股份有限公司—第一期员工持股计划	其他	2.58%	1,920,557	0		
#马美琪	境内自然人	1.50%	1,116,768	0		
王泳	境内自然人	1.43%	1,061,508	0		
郑兆星	境内自然人	1.36%	1,009,000	938,325		
江苏金百灵资产管理有限责任公司—爱嘉专项基金	境内非国有法人	0.91%	676,600	0		
#沈佩英	境内自然人	0.77%	573,202	0		
上述股东关联关系或一致行动的说明	倪茂生与倪铭为父子关系，公司控股股东和实际控制人。					

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券
否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

纵观2019年，面对着严峻的汽车市场形势，隆盛科技总体情况稳健。根据中国汽车工业协会统计，2019年汽车销量2576.9万辆，比上年同期下降8.2%。其中乘用车销量2144.4万辆，比上年同期下降9.6%；商用车销量432.4万辆，比上年同期下降1.1%；受补贴退坡影响，新能源汽车下半年销售出现明显下滑，全年度销量120.6万辆，同比下降4%。数据显示，2018年出现拐点后，下滑趋势延续。受新冠疫情影响，可以预见2020年汽车整体销量异常严峻，下滑趋势非常明显，乘用车市场将首当其冲。同时，可以预见汽车消费刺激政策也将会有出台的可能。

2019年度，隆盛科技本部销售收入稳中有升，受项目投入、固定资产投入、财务费用等综合因素影响利润维持低位水平。整体情况虽未恢复至2016年水平，但国五实施对于隆盛科技的影响即将在2020年年内正式结束。子公司微研精密保持较高增速，得益于下半年度新项目批产，顺利完成第二年度业绩承诺。柳州微研天隆和柳州致盛均在年内注册完成并已逐步进入运营阶段。

报告期内：公司实现营业收入40,655.22万元，实现净利润3,003.91万元。

（一）市场营销

在主业EGR板块，2019年度隆盛科技销售收入在2018年基础上增长较为明显。国五排放法规的执行对主要聚焦商用车市场的隆盛科技其深度影响仍有所延续；同时，国六项目的开发工作紧锣密鼓地开展。2019年初，根据客户项目、人员负荷以及市场竞争情况分析，公司明确以EGR阀、冷却器、节气门作为支撑国六项目的三大核心产品，并以此三大件产品针对客户市场进行重点攻关工作，取得了良好的效果。特别是EGR阀以及电子节气门产品，根据配套客户发动机市场占有率情况，预计重型车国六标准实施之后，这两款产品市场占有率或将达到60%左右，远超国四阶段水平。非道路市场，明确以康明斯、云内动力、全柴动力、新柴股份、中国一拖、玉柴股份、雷沃斗山、常发股份作为重点市场开拓，并顺利收获了EGR阀及节气门的全部预期项目。在汽油发动机领域，随着东安动力国六项目批产，在今年下半年对汽油EGR产量拉动会比较明显，同时针对增程混动发动机直线电机EGR产品项目也已经启动。

在新能源汽车零部件板块，公司重点投入的驱动电机马达铁芯项目，目前已经正式成为联合汽车电子的一级供应商，同时项目也获得了日系客户、大众、蔚来、广汽新能源、电咖等客户的二级供应商定点。

针对商用车燃料替代的重卡天然气喷射系统项目，已经获得博世汽车系统的供应商正式定点，预计在2020年下半年正式进入小批量生产阶段。随着该项目的实施，也为隆盛科技未来在高端电磁阀领域的拓展打下坚实基础，为客户结构调整打开空间。

在燃料电池部分，公司针对上海捷氢、博世定向开发的氢气切断阀、氢气喷射阀、EAC空气压缩泵定子及空气轴承部件等，均进入到小批量A阶段样件交付阶段，并将在2020年进行进一步的设计优化。

在精密零件板块，全资子公司微研精密销售收入在2018年基础上增长幅度也较为明显。这主要得益于新项目量产拉动，2019年下半年生产销售屡创新高。微研精密客户结构稳定，在年末获得联合汽车电子年度优秀供应商荣誉。2019年共承接客户项目总计42项。

（二）技术创新工作

2019年，公司申请专利30件：其中发明8件，实用19件，外观3件；2019年授权实用新型专利16件；目前，公司累计申请专利数514件：其中发明225件，实用282件，外观7件；授权状态为有效的专利数共217件：其中发明55件，实用160件，外观2件；行业标准5项。

2019年度，公司新获授权专利16件。

序号	名称	专利权人	专利类型	专利申请日	专利号	期限
						(年)
1	一种用于电路板的防静电拧螺丝工装	隆盛科技	实用新型	2018年10月9日	ZL 2018 2 1628601.7	10
2	一种汽车接插件检测装置	隆盛科技	实用新型	2018年10月8日	ZL 2018 2 1626973.6	10
3	一种可检测双向压差的压差传感器	隆盛科技	实用新型	2018年10月8日	ZL 2018 2 1626352.8	10
4	一种汽车压差传感器的电路板总成结构	隆盛科技	实用新型	2018年10月8日	ZL 2018 2 1627203.3	10
5	智能节气门控制器外壳防拆结构	隆盛科技	实用新型	2018年10月9日	ZL 2018 2 1628810.1	10
6	一种汽车传感器用组合式PCB电路板	隆盛科技	实用新型	2018年10月8日	ZL 2018 2 1626580.5	10

7	一种用于多路高温传感器的电阻阻值及温度检测设备	隆盛科技	实用新型	2018年10月9日	ZL 2018 2 1628955.1	10
8	一种改进的双阀芯结构的EGR阀	隆盛科技	实用新型	2018年12月27日	ZL 2018 2 2210030.1	10
9	一种节气门开启力的检测装置	隆盛科技	实用新型	2018年12月27日	ZL 2018 2 2210029.9	10
10	一种节气门性能检测装置	隆盛科技	实用新型	2018年12月27日	ZL 2018 2 2210467.5	10
11	一种低压EGR阀的密封轴承	隆盛科技	实用新型	2018年12月28日	ZL 2018 2 2223853.8	10
12	扭矩电机提升EGR阀	隆盛科技	实用新型	2019年1月3日	ZL 2019 2 0008213.7	10
13	一种扭矩电机EGR蝶阀	隆盛科技	实用新型	2019年1月3日	ZL 2019 2 0007683.1	10
14	一种扭矩电机碟片式EGR阀	隆盛科技	实用新型	2019年1月3日	ZL 2019 2 0008304.0	10
15	一种扭矩电机提升EGR阀	隆盛科技	实用新型	2019年1月3日	ZL 2019 2 0007698.8	10
16	方向盘转角传感器	隆盛科技	实用新型	2019年5月7日	ZL 2019 2 0639570.3	10

(三) 运营管理工作

公司在2019年针对各运营模块持续进行了针对性的调整和优化：

1、针对采购、物流部门的职能进行了针对性调整，采购从供应商定点，定价、物料采购变更为供应商定点、定价及供应商质量管理职能。物流从内外库仓库管理及物料配送更变为内外库仓库管理、物料配送、物料采购和制定计划职能。

2、制造部不再负责生产计划制定，只负责按计划按时交付。质量部不再负责供应商质量管理，只负责来料检验、在线检验及客户零公里、三包质量问题对接。

3、销售部门的岗位和职责范围进一步进行了针对性的调整。从以往的片区划分变更为按客户系列划分，例如康明斯体系包含东风康明斯、福田康明斯、安徽康明斯由同一销售经理负责，主要考虑商务、物流、项目对接等的协同性。

4、针对新能源零部件开发，独立设置运行团队，以此提升项目团队运行效率及专注度。

5、公司技术中心总计实施中的项目有197项。其中，国六项目96项；非道路第四阶段项目82项，汽油机和新能源项目19项。

6、WMS、SRM系统在上半年上线成功，同时为生产MES系统打下基础。

2019年，是微研精密完成重大资产重组的第二个经营年度，公司对照上市公司内控管理制度，严格规范各项经营活动，报告期内，较好的完成了年度业绩承诺。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

是 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

适用 不适用

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

是 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

适用 不适用

报告期内，公司实现营业总收入406,552,174.51元，较上年同期增加79.44%；实现归属于上市公司股东的净利润30,039,092.35元，较上年同期增加684.89%。本报告期经营业绩较上年同期增加，主要原因系2019年合并全资子公司无锡微研精密冲压件有限公司全年收入及利润。

6、面临暂停上市和终止上市情况

适用 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

适用 不适用

2017年3月31日，财政部发布了《企业会计准则第22号——金融工具确认和计量（2017年修订）》（财会〔2017〕7号）、《企业会计准则第23号——金融资产转移（2017年修订）》（财会〔2017〕8号）、《企业会计准则第24号——套期会计（2017年修订）》（财会〔2017〕9号），于2017年5月2日发布《企业会计准则第37号——金融工具列报（2017年修订）》（财会〔2017〕14号）（上述准则以下统称“新金融工具准则”）。公司于2019年1月1日起执行新金融工具准则，相关会计政策变更已经本公司第三届董事会第九次会议批准。

2019年04月30日，财政部颁布了《关于修订印发2019年度一般企业财务报表格式的通知》（财会〔2019〕6号），修订了一般企业财务报表格式。相关会计政策变更已经本公司第三届董事会第九次会议批准。

2019年9月19日，财政部发布了《关于修订印发合并财务报表格式（2019版）的通知（财会〔2019〕16号）（以下简称“财会〔2019〕16号”），修订了合并财务报表格式。相关会计政策变更已经本公司第三届董事会第十次会议批准。

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

适用 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

适用 不适用

柳州微研天隆科技有限公司为本公司的子公司无锡微研精密冲压件有限公司于2019年3月28日新设的控股子公司，其注册资本人民币2,000.00万元，无锡微研精密冲压件有限公司认缴出资额人民币1,020.00万元，占其注册资本51%。截至2019年12月31日，无锡微研精密冲压件有限公司实际已缴纳出资额人民币1,020.00万元。柳州微研天隆科技有限公司自设立日纳入合并范围。

单位（盖章）：无锡隆盛科技股份有限公司

法定代表人（签字）：

2020年3月30日