证券代码：002967 证券简称：广电计量

**广州广电计量检测股份有限公司投资者关系活动记录表**

编号：2020-002

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | □特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观  ☑其他 （投资者电话交流会议） |
| **参与单位名称及人员姓名** | 中国人保 于文博、国金证券 王华军、国金证券 赵玥炜  国盛证券 彭元立、国盛证券 姚 健、东吴基金 张浩佳  浦银安盛基金 李浩玄、银河基金 刘从菁、源乐晟 胡中游  交银施罗德基金 刘 鹏、汇添富 董 超、汇添富 陈 威  睿远基金 李一鸣、光大保德信 陆达之、煜德投资 李 贺  东北证券 邰桂龙、英大人寿 石晴川、华安财保 庞雅菁  中国人寿 和 川、大家资产 姜盼宇、前海人寿 翟盛杰  招商基金 高 岩、农银汇理 刘 攀、平安资管 孟 可  融通基金 张 鹏、东吴基金 张浩佳、富国基金 吴栋栋  上投摩根 林 桢、华泰证券 王玮嘉、华安基金 陈 淳  方正证券 张小郭、浦银安盛 李浩玄、中金基金 李 辰  睿远基金 李一鸣、东方资管 汤旭人、圆信永丰 丁柔茵  博道基金 张迎军、国投瑞银 马 柯、博道基金 黄奕彬  国华人寿 韩 诚、广发证券 孙柏阳、彤源投资 郭 磊  博时基金 蔡宗延、嘉实基金 延健磊、国联安保基金 孟亦佳  富国基金 袁晓昀、太平资产 徐纯波、天安人寿 刘 瑜  广州金控 马莉安、西藏趣合 纪晓玲、中加基金 黄晓磊  东方资管 汤旭人、中欧基金 汤 洁、建信基金 黄子凌  中融基金 骆 尖、华宝基金 黄超杰、永赢基金 沈平虹  高毅资产 庞 韬、中信保诚 俞 崴、敦和资产 诸文洁  万联证券 徐益彬、万联证券 黄 超、万联证券 高 翔  长江证券 贾少波、长江证券 徐 科、东吴证券 朱贝贝  东吴证券 陈显帆、东吴证券 姚明昊、中信保诚基金 孙浩中  途灵资产 赵梓峰、华融证券 牟 欣、中天国富证券 江 坚  华夏基金 马生华、华富基金 邓 翔、溪牛投资 杜朝水  兴银基金 高 鹏、东吴基金 张浩佳、国金证券 赵玥炜  国金证券 王华君、银河基金 神玉飞、财通基金 曹玉龙  兴业基金 张希晨、新华基金 李 东、博道基金 张迎军  博道基金 黄奕彬、长盛基金 郭 堃、渤海人寿 王雪峰  大家资产 姜盼宇、敦和资产 诸文洁、睿柏资本 劳逸华  涌金资产 刘 强、偏锋资产 楼 奕、中天证券 张 晟  裕晋投资 邱馨慧、相聚资产 白昊龙、万联证券 高 翔  万联证券 黄 超、光大证券 刘 勇、汇鸿投资 魏 春  交银施罗德基金 周 中、俊远投资 刘会铭、永禧投资 沈 彬  宇摩投资 曾昊哲、中信建投 邢少雄、国元证券 周 雷  等127位投资者 |
| **时间** | 2020年4月8日，10:00-11:30 |
| **地点** | 无 |
| **上市公司接待人员姓名** | 副总经理、财务负责人 赵 倩  副总经理、董事会秘书 欧楚勤  证券事务代表 苏振良  证券事务主管 张 源 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | **一、公司情况介绍**  1、公司2019年度主要经营情况介绍。（参见公司2019年年度报告第四节。）  2、公司2020年第一季度主要经营情况说明。（参见公司2019年年度报告摘要关于对2020年1-3月经营业绩的预计说明。）  3、公司2020年第二季度及后续经营情况展望：  公司保持2020年经营指标不做调整，对二季度经营业绩持谨慎乐观的态度。  一是随着国内新型冠状病毒疫情逐渐受控，全国各地加快推动复工复产，公司业务及订单已逐步恢复正常，战略性行业大客户合作较为稳定，预计公司市场经营状况将持续向好；二是公司将持续深化“两个高端”的市场策略，加大对战略性行业大客户的市场拓展力度，进一步深化战略性行业大客户合作；三是公司将加快落实2020年的3.28亿元技术改造计划，将在智能驾驶、元器件筛选、半导体检测、仿真测试等领域形成新的能力和产能，也将带来一定的业绩增长；四是公司面对新的形势，也会加强对重点成本费用项目的管控，加强内部管理提升，加强内部挖潜增效。  但是，我们也关注到海外新型冠状病毒疫情不断恶化，国内防控任务远未结束，影响公司经营的不确定因素仍然较多。由于近年公司大客户市场策略的实施，目前公司尚未明显感受到下游行业客户的需求下降，但市场需求从制造业传递到计量检测行业可能存在滞后效应，我们将持续关注；同时，下游行业客户经营压力的传递，也会导致市场竞争的加剧，带来一定不确定性。  作为有责任有担当的国有控股计量检测机构，公司坚信计量检测行业的大趋势没有变化，有信心共克时艰，并紧随市场的变化，化危为机，加快自身的发展。  **二、问答环节**  **1、公司2020年第二季度能否顺利开展特殊行业客户业务？**  答：特殊行业客户订单已于2020年3月开始逐步恢复，随着交通限制取消，现已逐步进入正常跟进的阶段。  **2、公司2019年期末短期借款较多，其用途是什么？**  答：公司短期借款一般为流动资金借款，用于日常经营开支。  **3、公司2019年期末应收账款增加较多，主要涉及哪些下游客户？**  答：公司应收账款主要涉及特殊行业客户和政府类客户，这些类型客户大多资信优良、回款记录良好，且多与公司保持长期合作关系，因此相关的应收账款增加对坏账损失影响较少。  **4、2019年公司主要行业板块业务的增速如何？**  答：2019年公司特殊行业业务增速高于公司整体增速，而汽车行业业务增速低于公司整体增速，主要因为汽车行业处于调整期，对计量检测行业有所影响，但公司汽车行业业务尚能保持两位数增长。  **5、新型冠状病毒疫情对公司特殊行业和汽车行业业务的影响？**  答：目前新型冠状病毒疫情对特殊行业的影响不大，但相关业务存在延后效应。近年汽车行业处于调整期并受到疫情影响，公司结合市场情况在能力提升和营销策略调整等方面进行针对性的布局，减少相关业务受到的影响。  **6、如何看待5G、新能源、半导体等新领域检测的市场情况？**  答：公司布局5G、新能源、半导体等新领域检测不会太过超前，会布局相对成熟的应用性市场。目前公司元器件筛选业务已贡献一定的收入，但其他新领域检测对公司收入贡献较低。公司认为新领域相关检测形成较大市场需求尚需时间，公司现在属于前期布局阶段，希望在以后需求释放时能及时把握市场机会。  **7、请介绍公司在提质增效方面的措施？**  答：公司已推出了一系列针对采购、人员结构、车辆使用、场地租赁等方面的提质增效措施，例如公司今年成立了采购中心，对公司的成本费用项目进行集中管控等，目前已取得了一定的成效。  **8、2019年经营活动现金流入占营业收入比例较2018年有所下降的原因是什么？**  答：主要为特殊行业客户和政府类客户的信用期延长导致的应收账款账期延长，其他行业客户的情况与往年持平。公司经营活动的现金流量净额保持超过净利润的水平。  **9、公司传统项目的价格是否下降？长期看计量检测价格会否下降？**  答：公司计量检测涉及项目众多，各类项目的价格受各种因素影响，不能一概而论。2019年公司计量业务质量进一步提升，仪器校准均价较大提高。随着同行技术水平提升，同类项目价格水平下降不可避免，公司近年保持较高水平的技改投入，通过提升技术水平以掌握相对定价权来抵消降价影响；另外得益于大客户战略，公司选择性放弃部分对价格比较敏感的中小客户，公司的价格水平维持情况较好。  公司近期针对中小客户搭建了网络营销平台，在降低营销成本的同时加大对中小客户的开发力度，预计未来价格将有所下降，但对公司整体毛利率影响不大。  **10、公司2020年及未来人员增速计划？2019年公司人均薪酬上涨较快，对2020年的判断如何？**  答：公司2019年人员增速为4.83%，预计2020年及未来人员增速不超过10%。公司正逐步调整人才结构，未来更倾向于吸收行业成熟人才，注重提升整体人才素质，同时通过提高实验室自动化水平以降低对一线操作人员的依赖。  公司将人力资本作为第一生产要素，通过有竞争力的薪酬吸引优秀人才，并通过合理的人员增速保持合理的人均薪酬水平。  **11、公司“两个高端”战略的具体实施策略？**  答：一是围绕高端行业市场和重点行业高端大客户，持续增强优势行业领域市场开发能力，形成全产业链技术解决方案，确立优势行业的领先地位。  二是灵活机动配置合理的业务和技术资源，以定制化的技术服务方案向客户提供专业的综合计量检测服务；充分发挥市场骨干的市场突破能力和标杆示范作用，进一步完善大客户项目团队管理制度及激励机制。  **12、公司公告的关联交易涉及3亿元融资租赁授信，公司过往的融资租赁利息水平如何？通常融资租赁的利息费用较高，公司为何考虑增加较多的融资租赁授信？**  答：公司公告的关联融资租赁只是关联方给予的授信额度，不代表公司一定使用该额度。  公司上市前的融资租赁利息率和手续费率合计约6.25%，上市后整体下降到5.35%左右。  融资租赁的资金用途相对宽松，与银行授信的专项用途相比具有更灵活的使用范围；公司开展融资业务时会结合款项用途和融资成本，选择最优的融资途径及利率。  **13、2019年计量、化学分析的毛利率下滑较大的原因。**  答：主要因为人工薪酬、固定资产折旧、运营费用增加较多。 |
| **附件清单（如有）** | 无 |
| **日期** | 2020年4月8日 |