

证券代码: 300244

证券简称: 迪安诊断

公告编号: 2020-043

迪安诊断技术集团股份有限公司 2019 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文,为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划,投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

立信会计师事务所(特殊普通合伙)对本年度公司财务报告的审计意见为:标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况:公司本年度会计师事务所由变更为立信会计师事务所(特殊普通合伙)。

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为:以 620458296 为基数,向全体股东每 10 股派发现金红利 1.28 元(含税),送红股 0 股(含税),以资本公积金向全体股东每 10 股转增 0 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	迪安诊断	股票代码	300244
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	沈立军	祝迪生	
办公地址	杭州市西湖区三墩镇金蓬街 329 号		杭州市西湖区三墩镇金蓬街 329 号
传真	0571-58085606	0571-58085606	
电话	0571-58085608	0571-58085608	
电子信箱	zqb@dazd.cn	zqb@dazd.cn	

2、报告期主要业务或产品简介

公司主要面向各类综合医院与专科医院、社区卫生服务中心(站)、乡(镇)卫生院、体检中心、疾病预防控制中心等各级医疗卫生机构,以提供诊断服务外包为核心业务的第三方医学诊断整体化服务提供商,凭借具有迪安特色的“服务+产品”

一体化商业模式成为体外诊断行业的领先者。

公司致力于技术驱动和模式创新，依托全国连锁化的实验室网络和诊断产品渠道资源，推动实现第三方独立医学诊断平台的多服务领域拓展与上下游产业链的整合式发展，业务涉及诊断服务、诊断产品销售、技术研发生产、健康管理、冷链物流、司法鉴定、CRO 等领域，以不断完善和精进的整体化解决方案服务体系，践行“让国人平等地分享健康”的使命。

公司的主要业务模式包含诊断产品代理经销模式、诊断外包服务模式和合作共建模式。报告期内，公司三种商业模式共同发展、互为补充，全方位有效满足各级医疗机构各阶段、各场景的服务需求。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位：元

	2019 年	2018 年	本年比上年增减	2017 年
营业收入	8,453,207,047.41	6,966,857,366.95	21.33%	5,004,124,178.11
归属于上市公司股东的净利润	347,281,816.96	388,608,434.97	-10.63%	349,592,987.53
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	271,908,813.81	329,633,642.12	-17.51%	220,440,372.36
经营活动产生的现金流量净额	483,185,627.75	373,237,375.45	29.46%	38,510,798.84
基本每股收益（元/股）	0.56	0.71	-21.13%	0.64
稀释每股收益（元/股）	0.56	0.71	-21.13%	0.64
加权平均净资产收益率	9.04%	15.55%	-6.51%	15.97%
	2019 年末	2018 年末	本年末比上年末增减	2017 年末
资产总额	10,750,013,417.63	10,665,400,879.20	0.79%	7,389,643,136.76
归属于上市公司股东的净资产	3,983,799,129.09	3,675,937,618.96	8.38%	2,351,954,550.25

(2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	1,835,664,778.87	2,158,688,940.54	2,215,648,969.02	2,243,204,358.98
归属于上市公司股东的净利润	72,576,241.42	175,389,329.85	103,772,925.66	-4,456,679.97
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	68,936,849.98	158,959,858.48	89,876,038.32	-45,863,932.97
经营活动产生的现金流量净额	-245,585,813.31	197,723,886.13	181,228,760.02	349,818,794.91

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

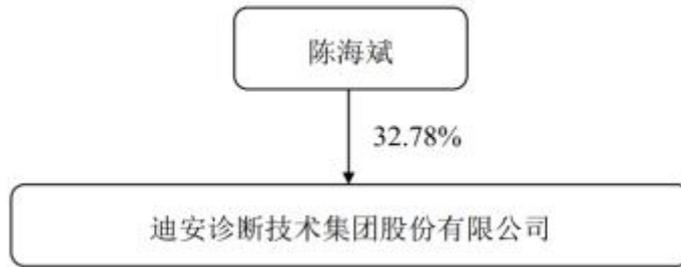
报告期末普通股股东总数	30,590	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	31,810	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
陈海斌	境内自然人	32.78%	203,388,238	157,399,378	质押	124,625,350	
香港中央结算有限公司	境外法人	8.36%	51,886,748	0			
中国华融资产管理股份有限公司	国有法人	5.00%	31,007,751	31,007,751			
北信瑞丰资产—民生银行—北信瑞丰资产民生凤凰 1 号专项资产管理计划	其他	2.76%	17,105,943	17,105,943			
杭州迪安控股有限公司	境内非国有法人	2.26%	14,040,000	0	质押	6,780,000	
高华—汇丰—GOLDMAN, SACHS & CO.LLC	境外法人	2.24%	13,888,888	13,888,888			
徐敏	境内自然人	2.16%	13,417,718	13,417,718			
中央汇金资产管理有限责任公司	国有法人	0.96%	5,985,000	0			
浙江迪安诊断技术股份有限公司—第二期员工持股计划	其他	0.81%	5,050,024	0			
上海复星平耀投资管理有限公司	境内非国有法人	0.81%	5,013,055	0			
上述股东关联关系或一致行动的说明	1、公司前 10 名股东中，杭州迪安控股有限公司的控股股东为陈海斌； 2、除上述外，公司未知上述其他股东间是否存在关联关系，也未知其是否属于上市公司持股变动信息披露管理办法中规定的一致行动人。						

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

□ 适用 √ 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券

否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

报告期内，公司坚守“医学诊断整体化服务提供商”战略定位，积极落实“有利润的收入，有现金流的利润”的经营指导思想，潜心专注打造具有竞争优势的营销力、技术力、产品力、组织力，有效增强公司整体竞争壁垒，推进长效高质量发展。报告期内，公司实现营业收入8,453,207,047.41元，较上年同期增长21.33%，实现归属于母公司净利润347,281,816.96元，较上年同期下降10.63%，若剔除新疆元鼎业绩及商誉减值的影响，则归属于上市公司股东的净利润比上年同期增长23.50%。

(一) 持续优化诊断服务运营体系，“服务+产品”一体化模式推动长期发展

报告期内，公司诊断服务实现营业收入2,808,658,230.06元，较上年增长18.92%。公司注重精细化运营，数字化管理，强化定期复盘机制和应收账款追踪；加大三级医院及地方龙头医院的开发，通过学术营销，着力提升客户单产量；优化绩效考核，围绕感染、妇幼、肿瘤、慢病四大学科，质谱、测序两大技术平台，提升重点项目的业务占比；持续强化营销队伍的引进和培养，推进“赛马”机制和战地教官模式；重视高端人才、学术带头人的引进，搭建项目合伙人机制，并以多种形式强化实验室人员的技术培训；成立全国调度运营指挥中心，通过天眼系统、智能质量信息平台、配送管理系统等信息化服务平台，有效提升样本配送运营效能；启动“金啄木鸟”质量提升专项项目，常态化飞行检查机制和预防机制，强化风险和质量管控。

报告期内，公司产品业务实现营业收入5,501,973,504.34元，较上年增长23.07%。公司进一步丰富产品的多样性，加大原产品线的深挖和新产品线的引入，坚实利基市场，推动区域内整体化解决方案的市场实施；积极运用DABS管理理念和管理工具，实现全国产品标准化术语的统一和信息系统的打通；结合SFE（销售效能提升项目），精细化管理营销过程，运用漏斗管理工具，实现销售效能的提升和营销人员能力的提升；推进系统性的人才培养和发展，制定高潜人才计划，以产品公司、检验实验室、集团职能部门的轮岗培养和VP带教模式，以人员的深度融合以促进服务和产品业务推动的一体化。

报告期，公司“服务+产品”一体化模式，在精准中心、合作共建、医共体区域中心等业务中，组合拳效果突出。着力将精准诊断中心打造成为临床检测和科研服务公共平台、特检项目孵化器以及产品技术创新的应用场景，实现精准中心规模化复制。2019年，精准中心送检业务较去年增长200%。针对合作共建业务，结合该模式具有合作周期长、服务项目多、能力要求高等特色，公司建立了五年三阶段增值服务体系，从科室管理、精益运营、质量体系、技术与学科、人才培养等维度满

足不同层级医院在各发展阶段的服务需求，现已有客户400余家。在医共体区域中心业务，公司参与了中国县域医共体平台，助推国家“医联体、医共体”建设与“分级诊疗”制度落地，赋能医共体区域中心检验技术和质量的提升，培育新业务增长点。

（二）高精尖技术平台建设持续加码，依托学科构筑行业技术壁垒

报告期，公司整合优势资源，加强四大学科建设，推动科研和技术发展。在肿瘤学科方面，公司继续深化学科建设与营销力建设并举，于9月在CSCO学术年会摘得了CSCO年会最佳卫星会（基因检测组）第二名的桂冠，11月于中华医学会第十五次全国白血病·淋巴瘤学术会议上举办了多发性骨髓瘤专题讲座，向业界及临床展示了公司学科建设成果。在感染学科上，公司引进新技术完善肝炎、呼吸道感染、结核、艾滋、感染相关癌症早筛等疾病线，联合主办“第一届呼吸道感染精准诊疗研讨会”，同时，深入与丙肝联盟合作，与国内外知名药企共同为国内丙肝患者持续提供超3万例丙肝免费检测，助力“消除丙肝”计划。在妇幼学科方面，公司推广以疾病为导向的临床应用，围绕不孕不育诊疗方案、围产医学解决方案、宫颈癌筛查疾病管理系统，做深做细遗传和妇科肿瘤领域，率先推出宫颈癌筛查综合报告，为临床提供全面宫筛方案和报告解读；同时，公司致力于推动遗传咨询事业的发展，在浙江、重庆等地组织召开遗传咨询培训班，为医疗行业培养更多的遗传咨询师。在慢病学科方面，公司着重在预防、诊断和治疗的三个环节，构建慢病的一体化病程干预及管理机制；以普检项目为基础，串联质谱、核酸质谱、NGS等精准平台为突破，在慢性疾病、营养管理、安全用药、健康体检等领域进行人体的精准管理。

报告期，公司积极引进高精尖技术人才团队，重点打造质谱和基因测序两大技术平台。公司控股子公司凯莱谱致力于围绕临床检验、代谢组学、PharmaCRO与法医毒理等多个应用方向量身定做标准化质谱实验室整体解决方案，其自主开发的胆汁酸谱、精准用药、精准类固醇激素检测等多个方法通过迪安诊断参股公司迪赛思转化成为临床质谱试剂盒并完成备案，在全国多个大型三级医院与迪安各实验室得到应用。报告期内，迪赛思3个二类试剂盒已完成发补（2020年1月已拿到产品注册证），备案产品7个完成，同时在研产品包括维生素D系列产品、甲氧基肾上腺素检测试剂盒、脂溶性维生素检测试剂盒等多个二类/三类临床质谱诊断试剂盒产品。公司参股公司迪谱诊断致力于核酸质谱检测系统及其创新型诊断试剂盒的研发生产、NMPA注册与临床应用，核心产品DP-TOF核酸质谱分析系统入选2019年浙江省重点高新技术产品开发项目。公司FMI平台已完成数千例样本检测，与多名领域国内外资深医生及医疗机构建立长期合作关系，共同推进中国精准医学服务。与此同时，公司NGS检测报告系统对标FMI体系全面提升质量与服务，为中国罕见遗传病的诊疗贡献力量。

报告期内，公司以技术创新驱动打造核心竞争力，持续加大研发投入，在上游产品产业化方面取得长足进步。截止本报告期末，公司已取得三类注册证3项，二类注册证1项，一类备案产品27个，目前有1个三类诊断产品进入注册程序。同时基于LC-MS和Nanopore三代测序平台建立了一套用于临床常见微生物快速鉴定和耐药诊断的检测体系，基于一代测序平台已完成9项临床特检项目开发 and 转化，基于NGS平台已完成两项临床特检项目开发 and 转化。

（三）细分板块业务发展势头强劲，健康生态圈日渐丰满

迪安鉴定始终以“科学匠心，润法泽物”为使命，以鉴定服务为支撑，重点发展法润鉴识平台和迪安鉴科产品，积极培育迪安心理和教育培训项目，致力于成为中国第三方司法鉴定领域真正整体方案提供者。在鉴定服务发展中，除北京迪安鉴定无需进行认证认可，其他8家均已通过中国合格评定国家认可委员会（CNAS）实验室认可或国家级、省级资质认定的各类评审，同时搭建了法医临床、法医病理远程会鉴中心，以提供有效的技术支撑。法润鉴识板块，汇聚了鉴识专家、鉴识管理、鉴识质控、鉴识基因、鉴识云库、鉴识数据等模块，全力搭建的“司法鉴定+互联网（InternetofForensics）”鉴识平台，面向鉴定机构同行、法律工作者推出各类创新服务项目，助力司法鉴定行业发展。迪安鉴科板块，通过产品研发、代理与合作，探索“销售公司+服务平台”新模式，已逐步形成毒品检验一体化产业链条。在心理培育板块，聚焦心理健康辅导、心理技能培训、心理评估（测谎）服务，“理念+技术+设备”产品服务模式已初步成型，学科建设日臻完善，心理培训业务稳步成长。在鉴识教育培育板块，聚集司法鉴定相关的职业化教育，并逐步形成“三体九柱”的理论体系，承担内蒙古、浙江、湖南、甘肃等省司法行政部门或行业协会委托的培训。

迪安健检紧紧围绕公司核心检测技术优势，设计特色体检服务产品，推动疾病早筛、加强疾病预防和健康管理服务。坚持“以人为本”的服务理念，通过建立分级医疗质量管理体系，采取自查、互评、巡查监督等医疗制度，加强日常化医疗培训及各项应急预案提高员工应急事件处理能力；以打造“有温度、有高度、有深度”的体检服务为目标，按CEM体系建设要求与行动计划，通过客户满意度实时调查及时解决客户反馈问题，持续提高客户满意度；全面提升健康管理专业水准，80%以上的健康顾问均取得健康管理师资格，通过专业培训确保优质服务。报告期内，迪安健检与杭州师范大学、杭州师范大学附属医院开展深入合作，参与“健康养老智能服务技术及设备研究--支持互联网医院的医养护机器人和养老服务体系的研究与应用开发”省级重点研发计划。同时，结合杭州师范大学健康管理学院专业学科技术及附属医院的丰富医疗资源，开设消化道门诊、女性健康门诊、中医门诊、耳穴门诊等特色专科门诊，切实落地“治未病与健康管理”服务，实现从“检”到“管”的闭环健康管理服务。

深海冷链作为第三方医学诊断行业内少数具有第三方医疗器械经营许可、高危病原微生物菌毒种等特殊资质的冷链物流企业,报告期内，坚持冷链集成技术研发、全球运输网络、精益管理体系建设、核心骨干培养，成熟运用TMS/CCTS打通上下游的服务流和信息流，建立并推行100余项药品质量体系制度流程、冷链运营管理体系制度流程，推动IVD智能化供应链平台的高效协同，全面打造“深海健康”的专业化品牌。在医疗器械、生物制品领域已成熟运作基础上，加速推进临床及商业化药品市场份额，建立30家以上的标杆药品生产研发客户，并与默沙东、信达生物制药、华东制药、海正药业等多家知名药企达成合作。同时公司聚焦打造冷链技术衍生和服务能力，自主研发深海健康品牌的温控箱、温度计，并建成冷链服务咨询、设备验证等延伸服务的专业团队。报告期内，深海冷链杭州地区2号库启动使用，投入药品、医疗器械库区库位3000余个，加速区域仓配一体化进度；加强各地运营中心网点建设。报告期内，深海冷链接连获得医药供应链“金质奖”十佳物流企业、医药物流最佳服务企业、最佳医药冷链物流中心（基地）三项荣誉。

上海观合作为公司布局CRO业务的重要板块，逐步完成从传统向新型中心实验室的转型，桥接临床试验与药物上市后的伴随诊断，为客户提供更有价值的临床解决方案。报告期内，上海观合的NGS检测平台、生物分析平台、病理平台和流式平台发展迅速，进行了方法开发、转移及验证、技术支持和对外技术合作。观合中心实验室（TeddyLab）与美国Hematogenix公司合作，为一项治疗急性髓系白血病（AML）的国际多中心3期临床试验提供流式细胞术检测等的中心实验室服务。报告期内，观合为200余项I-IV期药物临床试验提供了严格而复杂的实验室解决方案。

（四）升级搭建迪安商业系统（DABS），全方位强化管理支撑体系

基于“卓越品质”的质量战略，公司秉承匠心、精益求精，持续引进和优化具有国际先进水平的质量管控模式，提升质量竞争核心优势。围绕“以顾客为中心”，着眼于领导力发展、战略计划、卓越运营和业务成长四大模块，从丰田TPS管理模式发展到丹纳赫DBS，报告期内，公司再从丹纳赫引入，结合医疗行业特性与公司产业链属性，升级转化搭建成自己的迪安商业系统（DABS），以实验室、研发与生产、销售业务为重点，以精益管理为方向，运用5S、可视化管理、改善KAIZEN等工具，形成“以改善为生活方式”的管理文化，通过打造质量信息共享平台、开展内部质量审计等举措，及时、有效识别和管控风险，实现质量管理的“零投诉”、“零事故”、“零差错”。报告期内，公司4家实验室通过ISO15189现场评审，6家通过定期监督评审，3家通过复评审，累计已有19家实验室获得ISO15189认证，1家实验室获得CAP认证，实验室质量位居行业前列。

供应链建设方面，公司着力于迪安特色的精益供应链建设，持续打造具有竞争力的供应链价格体系，推进战略采购、智能仓储、冷链物流、需求计划的联动效应，并坚守质量合规一票否决制的质量管理方针。报告期内，公司围绕战略供应商，通过战略采购合同的签订、采购价格的商务谈判、以量换价的集中采购、中小供应商的缩减合并、采购招标等措施，提高采购供应品质量，优化采购路径，实现供应品采购成本领先。报告期内，公司聚焦采购成本、周转天数、供应链营运资本三大关键指标的优化，从采购管理、自营物流管理、质量管理及需求计划管理四方面出发，高度融合供应链模块职能，夯实数据、流程及组织基础，创新方法促进供应链营运能力的提升。报告期内，公司使用“GPO”模式（Group purchasing organization，集团采购组织）作为中央采购平台的有效补充，对非核心品牌的诊断设备、试剂、耗材的产品遴选、性能评估、招标议价、采

购供应等开展试点工作。

信息化建设方面，公司进一步深化“医疗诊断产业数字化平台经济”信息化战略，实现小数据基本闭环，打造IVD产业链科技创新、成本优化、服务领先的核心竞争力。围绕“基础服务、专业服务、商业服务、创新服务”四大服务模块，公司完成IrisLIMS系统2.0版本的研发并上线使用；依托于人工智能算法、大数据，自主开发“自营+第三方”医疗器械冷链物流WMS/TMS/OMS/PA平台、液基薄层细胞学（TCT）阴性筛查模块；两癌筛查平台顺利通过浙江省卫健委的验收，入选“浙江省全民健康信息化应用发展典型案例参选目录”，服务600余家医院500万人，实现与国家直报系统的无缝对接；医院供应链系统为全国数百家医院提供医共体供应链的解决方案。打通医院和厂家数据，全程溯源，实现精细化管理，确保高效运营。

报告期内公司提出用人做事人才观，旨在驱动在各自领域中通过管理革新进行呼应，真正把用人做事在这个规模庞大的企业内部、在所有人才管理工作的每一个细节中落地生根，发挥作用。2019年公司通过引入第三方专业人力资源咨询公司美世公司，运用专业的工具帮助人才战略落地。用人做事已经成为了迪安人才管理体系的建设总纲，在公司未来的组织、人才发展道路上发挥引领性作用。用人做事人才观经过近一年的思考与实践，业已基本形成了从人才引进、人才盘活、人才加速发展以及人才激励的人才管理体系建设思路，进一步提升公司在人才管理、技术创新、经营决策等方面的效率，全面推动企业效能增长，促进公司持续健康发展。

（五）秉承匠心打造行业领先品牌，积极践行社会责任

2019年，是迪安诊断集团转型独立医学实验室15周年，围绕转型升级15周年，公司从内容传播、公益责任、团队文化、学术营销四个维度开展了系列主题活动，内部组织文化建设和外部传播得到进一步升级。报告期内，公司与浙江省肿瘤医院、美国约翰·霍普金斯大学医学院共同举办了第五届中美病理高峰论坛，同时，公司入选“长三角商业创新样本”，公司子公司济南迪安、佛山迪安、山西迪安、天津迪安、长沙迪安、成都迪安、呼和浩特迪安、长春迪安、杭州凯莱谱共9家子公司获得国家高新技术企业资质，杭州迪安生物获得省级高新技术企业研究开发中心，基因小镇获得浙江省省级孵化器认定。

报告期内，公司践行以“善”为核心的责任观，形成了以关爱民生健康为主线，支持专业人才培养、帮扶弱势群体和助力慈善事业等为辅助的多元化公益支持系统，设立“善”基金，树立“善”形象，有部署、有计划、有支撑地履行企业社会责任。公司“迪安诊断志愿同行服务团”组织多起各类公益活动，总服务人数超过万人；公司内部“善基金”累计援助人数360余人，资助金额累计超600万元；公司积极参加社会慈善捐款捐助和社会公益项目，如两癌筛查、无偿献血等活动百余项，连续10年获得中国癌症基金会“社会公益奖”。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

是 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

适用 不适用

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

是 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

适用 不适用

6、面临暂停上市和终止上市情况

适用 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

适用 不适用

2020年4月9日，公司第三届董事会第五十三次会议审议通过了《关于会计政策变更的议案》，董事会认为：执行新收入准则、非货币性资产交换准则和新债务重组准则能够更加客观公正地反映公司财务状况和经营成果，为投资者提供更可靠、更准确的财务状况和经营成果，不影响公司当年净利润及所有者权益，也不涉及以往年度的追溯调整，不存在损害公司及中小股东利益的情况。公司会计政策变更符合公司实际情况，符合《企业会计准则》及相关规定。

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

适用 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

适用 不适用

2019年1月，子公司嘉兴迪安医学检验实验室有限公司完成注销，故从2019年1月起不再将其纳入合并范围。

2019年1月，控股公司杭州恒冠医疗器械有限公司投资设立桐庐恒冠医疗器械有限公司，故从2019年1月起将其纳入合并范围。

2019年2月，子公司新疆元鼎医疗器械有限公司投资设立喀什迪盛医疗器械有限公司，故从2019年2月起将其纳入合并范围。

2019年3月，子公司内蒙古丰信医疗科技有限责任公司投资设立内蒙古惠生医疗科技有限公司，故从2019年3月起将其纳入合并范围。

2019年4月，子公司浙江迪安证鉴检测技术有限公司投资设立甘肃迪安法润鉴定技术有限公司，故从2019年4月起将其纳入合并范围。

2019年4月，公司通过股权交易协议控制上海观合医药科技有限公司，故从2019年4月起将其纳入合并范围。

2019年5月，控股公司温州迪安健检医院有限公司完成注销清算，故从2019年5月起不再纳入合并范围。

2019年5月，子公司杭州迪安基因工程有限公司股权转让杭州康元医疗设备有限公司，故从2019年5月起不再将其纳入合

并范围。

2019年5月，控股公司杭州恒冠医疗器械有限公司与杭州凯莱谱精准医疗检测技术有限公司投资设立桐庐迪凯医学检验实验室有限公司，故从2019年5月起将其纳入合并范围。

2019年6月，控股公司甘肃迪安法润鉴定技术有限公司投资设立甘肃迪安同享医学检验中心司法鉴定所，故从2019年6月起将其纳入合并范围。

2019年7月，子公司杭州迪安医学检验中心有限公司投资设立六安迪安医学检验实验室有限公司，故从2019年7月起将其纳入合并范围。

2019年7月，控股公司深圳迪安医学检验实验室完成注销清算，故从2019年7月起不再纳入合并范围。

2019年7月，控股公司齐齐哈尔迪安医学检验实验室有限公司完成注销清算，故从2019年7月起不再纳入合并范围。

2019年8月，子公司杭州海鲁股权投资合伙企业(有限合伙)完成注销清算，故从2019年8月起不再将其纳入合并范围。

2019年9月，控股公司北京法润鉴识科技服务(常州)有限公司完成注销清算，故从2019年9月起不再纳入合并范围。

2019年9月，子公司上海迪智设备租赁有限公司处置上海聿灏医院管理有限公司股权，故从2019年9月起不再纳入合并范围。

2019年11月，子公司沈阳迪安医疗器械有限公司完成注销，故从2019年11月起不再将其纳入合并范围。

2019年10月，子公司杭州意峥投资管理有限公司完成注销清算，故从2019年10月起不再纳入合并范围。

2019年11月，子公司云南盛时迪安生物科技有限公司投资设立昇华生物医疗技术（云南）有限公司，故从2019年11月起将其纳入合并范围。

2019年12月，控股公司泰州市迪安医疗器械有限公司完成注销清算，故从2019年12月起不再纳入合并范围。

迪安诊断技术集团股份有限公司

董事长：陈海斌

2020年4月11日