

5 证券代码：000007

证券简称：全新好

公告编号：2020—038

深圳市全新好股份有限公司
关于全资子公司与江门市晨采实业有限公司
签订《产品销售合作合同》的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

一、合同签署情况

为进一步落实向生活用纸领域的造纸商经销商提供技术及产品的工作，加快落实向生活用纸领域的造纸商和经销商提供技术和产品的工作，开拓市场业务，深圳市全新好股份有限公司（以下简称“全新好”或“公司”）全资子公司零度大健康技术（深圳）有限公司（以下简称“零度大健康”，合同称“甲方”）于2020年4月20日与江门市晨采实业有限公司（以下简称“晨采实业”，合同称“乙方”）签订了《产品销售合作合同》。

二、合同当事人

公司名称：江门市晨采实业有限公司

法定代表人：区家俊

注册资本：1429 万元人民币

企业类型：有限责任公司（自然人投资或控股）

注册地址：江门市蓬江区棠下镇堡棠路 53 号 1、2、3、4、5 栋

经营范围：生产及销售：高档生活用纸及纸制品，一次性卫生用品。（依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动）

晨采实业与公司不存在关联关系。

三、合同主要内容

（一）甲方权利及义务

1、甲方有权利制定代理商、品牌商准入资质，制定《代理商管理制度》，要求代理商、品牌商依照相应制度从事产品代理工作；

2、甲方有权以半年度为单位，考核代理商、品牌商业绩指标，对于未达到业绩指标的代理商、品牌商，有权依照相应标准，终止合作关系，具体由双方另行签订补充协议约定；

3、甲方有权制定相应产品标准及生产流程规范，品牌商需达到甲方所制定的标准规范；

4、甲方有义务向代理商提供技术指导及售后支持，并根据生产及销售标准向乙方有偿提供纳米胶囊，具体费用由双方另行签订补充协议约定。

5、甲方有义务维持乙方纳米胶囊价格稳定，不得随意变动纳米胶囊价格，价格变动需双方确定同意方可实施。

6、甲方承担产品在纳米胶囊技术方面的质量风险及法律风险，因技术缺陷在市场上造成不良影响，而引起的消费者索偿，甲方承担由此造成的损失赔偿，同时也承担乙方所造成的损失赔偿。

注：如乙方愿意成为平安保险对纳米胶囊《1. 产品无功效责任险，2. 产品对人体伤害及财产损失险》的责任保险承接人，甲方可以出资给乙方办理。同时取消第 6 条款，并用该备注替代第 6 条款。

7、甲方按照委托平台代理原则，不得干预涉及乙方已开发或已签注合作意向协议的品牌商或客户，对任何与销售有关的事宜只能与乙方沟通和对接，甲方不得擅自委托第三方生产厂家生产或假冒乙方代理渠道内的品牌产品。

（二）乙方权利及义务

1、乙方需在代理区域内，积极扩展不少于符合甲方准入资质的品牌商 1-5 家，单一品牌商年生产、销售规模不得低于 2000 吨纸巾。协助品牌商及时生产达到甲方产品标准的消毒杀菌纸产品。

2、乙方负责为品牌商提供商业模式的培训及业务对接过程的全程跟进，包括平台业务的业务咨询、业务受理、后续服务。

3、乙方及乙方拓展的品牌商须对所接触到的商业机密严格保密，不得将纳米胶囊及技术资料用于协议约定的生产活动外的其他用途。

4、甲乙双方共同制定代理区域内的产品营销推广方案，乙方所做出的推广方案需甲方认可方可实施。

5、乙方需维护甲方品牌形象。乙方拓展的品牌商产品需在产品外包装醒目

注明“eleten 株式会社零度技术”、甲方“tenou”商标等信息，不得擅自变更、隐去专利技术方信息。

6、乙方及乙方品牌商生产的消毒杀菌纸，需遵守甲方统一制定的价格政策，不得擅自调整价格。促销及营销方案需统一经甲方报备方可实施。

7、未经甲方书面同意，乙方不得将本协议约定的全部或部分权利义务转移给任何第三方。

（三）业绩目标

1、甲方授权乙方成为平台业务代理商后 12 月内，乙方应促使拓展的品牌商完成消毒杀菌纸销售规模合计不低于原纸 15000 吨；乙方应促使单一品牌商销售规模不低于原纸 2000 吨。

2、甲方有权以半年度为单位，考核代理商、品牌商业绩指标，对于未达到业绩指标的代理商、品牌商，有权依照相应标准，终止合作关系。

3、本协议签订后，乙方应当于 60 天内，完成品牌商的筛选、签约、产品生产及检测合格并完成首批杀菌纸产品正式推向市场。

（四）产品价格

纳米胶囊现行标准价格为每吨杀菌纸不低于 2000 元（因 eleten 研究所与上海东冠纸业有价位承诺）

（五）原料供应

乙方平台品牌商生产的所有消毒杀菌纸必须使用甲方提供的纳米胶囊，并严格遵守甲方的生产标准及工艺流程。按每吨杀菌纸的纳米胶囊使用标准量计价，现行价格为 2000 元/吨，双方可根据市场拓展力度，友好协商价格。

（六）质量控制

乙方平台品牌商生产的所有消毒杀菌纸产品须达到甲方“零度技术”的检测标准，并提供检测报告，方可进入市场销售。甲方有权对乙方产品抽样质检，对于产品质量严重不达标的情形，甲方有权暂停双方合作关系，直至乙方解决。

（七）合同期限

自本协议签订之日起，代理期限一年。到期后双方根据合作情况决定是否续签。

四、合同对上市公司的影响

晨采实业为纸巾行业运营管理企业，具有一定的渠道资源及运营经验。零度大健康与晨采实业《产品销售合作合同》的签订，进一步明确了合作目标、合作的安排及方案实施，有利于后续销售业务有序开展。

五、风险提示

1、截止目前，零度大健康消毒杀菌纸巾系列产品营业收入占公司总营业收入比例较小，《产品销售合作合同》的签订为零度大健康与晨采实业在平台建立的基础上明确后续销售工作安排，实际销售量及对公司业绩的影响存在不确定性；

2、合同双方履约能力良好，但合同存在受到不可抗力因素影响导致无法履行的不确定性；

3、零度大健康消毒杀菌纸巾系列产品具备一定的行业优势，但考虑到公司刚刚进入生活用纸市场，相关产品市场知名度及认可度不确定，晨采实业业绩目标的完成存在不确定性。

特此公告

深圳市全新好股份有限公司

董 事 会

2020 年 4 月 21 日