

深圳市科信通信技术股份有限公司 2019 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文,为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划,投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

董事、监事、高级管理人员异议声明

姓名	职务	无法保证本报告内容真实、准确、完整的原因
----	----	----------------------

声明

除下列董事外,其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
-----------	-----------	-----------	--------

立信会计师事务所(特殊普通合伙)对本年度公司财务报告的审计意见为:标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况:公司本年度会计师事务所由变更为立信会计师事务所(特殊普通合伙)。

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司计划不派发现金红利,不送红股,不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	科信技术	股票代码	300565
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	杨亚坤	朱斯佳	
办公地址	深圳市龙岗区宝龙街道新能源一路科信科技大厦	深圳市龙岗区宝龙街道新能源一路科信科技大厦	
传真	0755-29895093	0755-29895093	
电话	0755-29893456-81300	0755-29893456-81300	

电子信箱	ir@szkexin.com.cn	ir@szkexin.com.cn
------	-------------------	-------------------

2、报告期主要业务或产品简介

1、公司从事的主要业务、主要产品及其用途

公司是一家通信网络基础设施解决方案提供商，主要为国内外电信运营商、主设备商和网络集成商提供通信网络解决方案和技术服务。其中，光通信网络解决方案为客户提供传输网、接入网和无线网的光纤物理连接产品、模块和器件，实现全光通信网络的高效覆盖。通信网络能源解决方案为客户提供通信局、站建设电源分配、转换、管理设备及末端站址的物理空间承载设施产品，为客户构建安全、高效、绿色的通信网络。数据中心解决方案为客户提供从核心数据节点到边缘数据节点的多场景条件下的数据中心建设产品，帮助客户构建高效、低耗的数据云。物联网解决方案为客户提供通信局、站、井等固定资产设施的物联网化产品和管理系统，提升客户的经营管理价值和设施管理的智能化。公司主营的ODN产品及FTTX解决方案、通信电源和电池类产品、冷通道和微模块产品、智慧井盖和智能锁产品，能满足现有光传输网络、通信网络建设和4G、5G网络建设不同场景下的网络建设需求。



图：公司四大产品解决方案

在5G网络建设及应用高速发展时期，公司将聚焦于5G网络基础设施解决方案，综合公司在机柜、光通信、电源、电池、物联网等方面的技术能力，为运营商提供端到端的5G网络建设方案。

2、经营模式

(1)销售模式

公司主要客户为我国三大通信运营商和中国铁塔公司、爱立信。公司对三大运营商及中国铁塔公司的收入均通过招投标方式产生，其招投标采用集团招标和省级、地市级招标相结合的方式。公司经营业绩受客户资本开支及国家政策影响明显。同时，因招投标定价和定制化的业务特点，使得产品价格受具体招投标竞争情况的影响较大。

(2)采购模式

公司采购模式以《供应商评估及管理控制程序》、《二级供应商管理办法》、《供应商开发流程》、《供应商考核流程》、《采购控制程序》、《订单备货及季度预测管理规定》、《安全库存及请购控制原则》等一系列采购管理办法为基础，综合考虑原材料类型及供应商评价等因素而制定采购计划。公司采购工作由供管部、计划部、行政部共同负责。供管部根据计划部提供的订单情况、既有库存情况开发供应商，同计划部、行政部对接，由专门的采购负责人具体落实采购工作及跟踪处理订单。

(3)生产模式

公司生产主要由公司生产部、全资子公司惠州源科以及外协厂商负责，公司产品的关键零部件及重要工序自行生产，部分工序委托加工。

3、主要的业绩驱动因素

报告期内，4G网络建设进入尾声，5G的网络建设处于初始阶段，还未形成规模建设及应用，通信设备制造厂家竞争日趋激烈，加上原材料价格变化等因素的综合影响，公司营业收入、净利润及毛利率整体下行趋势明显。

通信行业作为典型的技术驱动型行业，技术的演进发展推动了市场需求的增长。随着客户需求的变化和技术替代的加快，

对通信设备制造行业内企业的综合实力、持续的技术创新能力和敏捷高效的市场反应能力提出了更高的要求。为提高核心竞争力，快速研发出前瞻性和解决客户痛点的产品，夯实管理，应对未来的行业发展趋势，公司加强了人才引进力度，加大了研发投入，导致企业运营成本的上升。因此，报告期内公司净利润有较大幅度下降。

4、报告期内公司所属行业的发展阶段、周期性特点以及公司所处的行业地位

(1) 通信行业的发展阶段

通信行业是一个高投入、高竞争和国际化的行业。目前，全球5G正在进入商用部署的关键期，2019年6月6日，工信部向中国电信、中国移动、中国联通、中国广电发放5G商用牌照，中国5G已经具备商用基础，中国正式进入5G商用元年。

公司所处的行业与电信运营商通信网络建设投资密切相关。三大通信运营商及铁塔公司基于政策及其自身业务需求，其资本支出存在一定的波动，其投资方向、投资结构及重点、投资方式等的变化，会影响到公司相关业务市场规模。

(2) 公司所处的行业地位

通信设备下游客户较为集中，主要为电信运营商、ICT设备商及网络集成商，该等下游客户对供应商严格的认证、持续提升的准入门槛，对本行业起到一定的优胜劣汰作用。运营商采购政策调整后，市场进入重新洗牌期，规模小的供应商在行业整合过程中面临缩小份额或逐步淘汰。一方面，市场集中度的逐渐提高，给公司带来进一步拓展市场的机会。另一方面，受运营商提速降费的经营压力影响，市场竞争非常激烈，合理价最高分策略拉低行业产品的市场价格。

公司作为国内领先的通信网络物理连接设备制造商，在5G网络基础设施解决方案中，公司通过近几年的技术储备和研发，在快速建站能力、提升机房使用率、热管理能力、节能降耗等方面都处于领先地位。

随着5G建设的不断推进，全球范围内对5G通信网络基站的建设需求将不断加大，对此，公司将积极强化业务拓展、增加新产品研发及交付力度、合理进行产业布局，积极参与运营商规范制定和网络建设，始终以客户为中心，聚焦解决客户的真实痛点，拓展国内外市场，增强公司的盈利能力。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位：元

	2019 年	2018 年	本年比上年增减	2017 年
营业收入	339,068,492.60	542,620,179.53	-37.51%	671,492,455.36
归属于上市公司股东的净利润	-82,028,059.48	16,702,529.06	-591.11%	58,820,785.58
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-85,387,715.52	8,193,617.00	-1,142.12%	43,732,783.57
经营活动产生的现金流量净额	-18,328,378.53	18,386,294.18	-199.69%	169,368,716.29
基本每股收益（元/股）	-0.39	0.08	-587.50%	0.28
稀释每股收益（元/股）	-0.39	0.08	-587.50%	0.28
加权平均净资产收益率	-11.57%	2.26%	-13.83%	8.03%
	2019 年末	2018 年末	本年末比上年末增减	2017 年末
资产总额	955,266,918.05	1,022,469,640.54	-6.57%	1,105,304,651.21
归属于上市公司股东的净资产	667,382,827.20	738,888,053.94	-9.68%	746,185,524.88

(2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	46,217,953.13	91,704,657.36	109,608,608.89	91,537,273.22
归属于上市公司股东的净利润	-18,457,294.01	-8,100,571.41	-22,001,433.36	-33,468,760.70
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-18,722,934.81	-9,206,575.33	-23,684,810.70	-33,773,394.68
经营活动产生的现金流量净额	-55,086,631.25	-6,529,358.89	-18,427,812.53	61,715,424.14

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	21,258	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	24,470	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
张锋峰	境内自然人	13.44%	27,945,236	22,052,277	质押	14,806,352	
陈登志	境内自然人	12.63%	26,277,420	19,708,065	质押	10,490,000	
曾宪琦	境内自然人	9.04%	18,797,088	14,759,316	质押	14,220,000	
云南众恒兴企业管理有限公司	境内非国有法人	8.82%	18,350,200	0		0	
唐建安	境内自然人	5.00%	10,399,980	0	质押	9,290,000	
花育东	境内自然人	4.10%	8,523,244	0	质押	3,981,270	
吴晓斌	境内自然人	3.95%	8,219,016	0	质押	3,300,000	
赵英姿	境内自然人	3.17%	6,598,332	0	质押	2,729,920	
深圳市珠峰基石股权投资合伙企业(有限合伙)	境内非国有法人	1.65%	3,434,087	0		0	
欧阳星涛	境内自然人	1.49%	3,090,000	0		0	
上述股东关联关系或一致行动的说明	公司控股股东、实际控制人张锋峰女士、陈登志先生、曾宪琦先生三方达成的一致行动关系已在 2019 年 11 月 21 日到期后自动终止，不再续签。公司由原三名一致行动人共同控制变更为无实际控制人及无控股股东。						

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系

5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券
否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

2019年6月6日，工信部向中国电信、中国移动、中国联通、中国广电发放5G商用牌照。目前，全球5G正在进入商用部署的关键期，中国5G已经具备商用基础，中国正式进入5G商用元年。根据5G的技术特征和频段限制的特点，若要求5G网络的大量应用则必须依靠建设密集基站来完成，而现阶段，建设密集基站不仅仅是站址密度的问题，更是5G基站配套能力的问题。为了应对即将爆发的行业机会，推出新产品，公司从整体商业模式进行考虑，构建营销、研发、交付的战略与方法，寻找基于客户痛点需求和公司能力、资源的匹配点，积极“备战5G”。报告期内，公司推出的“5G边缘数据中心及BBU集中解决方案”获得由人民邮电报社授予的“5G边缘数据中心及BBU集中解决方案创新奖”。公司领先的产品品质、研发技术、交付能力、营销与服务能力等保障公司连续入围我国三大运营商的供应商认证，参与多个产品集采并中标。

报告期内，公司实现营业收入33,906.85万元，较上年同期下降37.51%，实现归属于上市公司股东的净利润-8,202.81万元，较上年同期下降591.11%。报告期的营业收入、净利润均有较大幅度波动的原因如下：

1、报告期内，5G网络处于建设初期阶段，还未形成规模建设及应用。电信运营商的大规模招标尚未开始，导致在有限的存量空间内，通信设备制造厂家竞争日趋激烈、竞相降价以获得订单，再加上原材料价格变化等因素的综合影响，公司营业收入、净利润及毛利率整体下行趋势明显。

2、公司的新产品还没有形成规模销售，尚不能支撑公司的收入规模增长。

3、通信行业作为典型的技术驱动型行业，技术的演进发展推动了市场需求的增长。随着客户需求的变化和技术替代的加快，对通信设备制造行业内企业的综合实力、持续的技术创新能力和敏捷高效的市场反应能力提出了更高的要求。为提高核心竞争力，快速研发出具有前瞻性和解决客户痛点的产品，夯实管理，应对未来的行业发展趋势，公司加强了人才引进力度，加大了研发投入，导致企业运营成本的上升。

报告期内，公司基本完成公司转型需求的产品布局，同时聚焦战略，完成了欧洲上市公司Efore Oyj剥离的通信电源业务（以下简称“Fi-Systems Oy”）的收购，本次交易拓展了公司电源产品线和海外市场空间。公司将继续聚焦行业、聚焦经营、坚定战略方向、加强战略管控，保障战略落地。2019年度，公司主要工作如下：

1、技术研发方面：

公司持续加大技术研发投入，在做好营销支撑的同时，结合公司的发展战略和规划，积极提升公司的综合研发能力及基础技术能力建设。

面对日益迫近的5G规模化建设需求，公司通过对通信运营商的前期试点工作的参与、跟踪，分析5G规模建设过程中可能出现的场景和产品变化，成立项目组，并积极推进5G建设配套产品解决方案和产品研发，持续推进项目制，研发人员充分深入到客户需求第一线，充分理解客户的需要，优化公司现有的解决方案和产品，提升客户满意度。目前已经形成了能够覆盖室内和室外、集中和分散建设等多种场景的如持续推进5G BBU智能模块产品从研发到市场推广、明确锂电项目的发展路径、数据中心产品的市场拓展、边缘计算产品的规划与研发。

2、市场营销方面：

公司坚持国际国内市场并重的营销策略，有计划、分步骤地持续推动公司国际化进程。

国内市场方面，优化现有市场布局，加大市场需求旺盛地区的资源投入，收紧非战略项目，提升资源的有效产出。巩固

重点市场的渗入深度，贴合客户痛点，聚焦于数据中心、边缘计算、网络能源新建及改造、物联网等领域，为客户提供个性化的解决方案。在销售管理方面，加强从线索到订单的销售过程管理，提升线索发现能力、项目管理能力和解决方案销售能力，提高项目成功率，逐步从单产品销售向解决方案销售转型。

国际化是公司的必由之路，因全球网络建设的步调并不一致，国际化可以化解国内运营商的投资周期给企业带来的经营风险。公司正在提升国际化业务的运营能力。报告期内，公司通过收购Fi-Systems Oy 拓展电源产品线和国际市场，通过拓展高端市场的运营商，规避受国际形势影响而带来的风险。在国际化的道路上，公司将考虑合资建厂等机会，并在全球范围内寻找合适的投资并购机会。

3、产品交付方面：

目前公司正处在从无源产品到有源产品的转型阶段，为打造长期、稳定、可靠、有竞争力的供应链能力，公司以客户为中心重构交付体系组织架构，建立各级培训体系，完善干部梯队，优化交付流程。构建集成交付能力，积极开拓供方资源，统筹交付界面，提高交付质量，降低交付成本。

4、人力资源管理方面：

报告期内，公司继续加强规范运作与内部控制，推进信息化和数字化建设，促进业务发展、推动精益化运营，提高组织协同效率。持续深化基于“价值创造，价值评价，价值分配”的人力资源管理方针，根据2019年业务发展对人力资源的需求，优化岗位价值测量、任职资格认证、工作绩效管理的评价标准。坚持以绩效结果为导向的价值评价，坚持以奋斗者为本的分配原则，根据价值评价结果进行价值分配，让真正做出贡献的员工获得更多的回报。

5、财务与资本管理方面：

公司将持续完善财务制度，规范财务管理，加强全面预算管理和费用控制，提高财务分析及风险控制能力，为经营决策提供支持。截止报告期末，公司资产负债率为30.14%，继续保持在较低水平。公司将及时根据发展的需要规划融资渠道和规模，采取多样化融资策略，合理使用财务杠杆，有效控制融资成本，优化财务资源配置，加强财务风险防范。在做实内生业务的基础上谨慎开展收购兼并、风险投资等外延式投资。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

是 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

适用 不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
无线网络能源产品	217,306,616.99	39,640,293.27	18.24%	85.40%	46.69%	-4.81%
数据中心产品	34,855,790.67	11,778,064.01	33.79%	1,546.65%	2,226.14%	9.87%
固定及传输网络产品	80,017,791.46	18,364,670.15	22.95%	-80.47%	-87.56%	-13.06%
其他产品	6,888,293.48	1,919,682.62	27.87%	-48.93%	-52.54%	-2.12%

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

是 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

适用 不适用

报告期内，公司实现营业收入33,906.85万元，较上年同期下降37.51%，实现归属于上市公司股东的净利润-8,202.81万元，较上年同期下降591.11%。报告期的营业收入、净利润均有较大幅度波动的原因如下：

1、报告期内，5G网络处于建设初期阶段，还未形成规模建设及应用。电信运营商的大规模招标尚未开始，导致在有限的存量空间内，通信设备制造厂家竞争日趋激烈、竞相降价以获得订单，再加上原材料价格变化等因素的综合影响，公司营业收入、净利润及毛利率整体下行趋势明显。

2、公司的新产品还没有形成规模销售，尚不能支撑公司的收入规模增长。

3、通信行业作为典型的技术驱动型行业，技术的演进发展推动了市场需求的增长。随着客户需求的变化和技术替代的加快，对通信设备制造行业内企业的综合实力、持续的技术创新能力和敏捷高效的市场反应能力提出了更高的要求。为提高核心竞争力，快速研发出具有前瞻性和解决客户痛点的产品，夯实管理，应对未来的行业发展趋势，公司加强了人才引进力度，加大了研发投入，导致企业运营成本的上升。

6、面临暂停上市和终止上市情况

适用 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

适用 不适用

公司报告期内存在会计政策变更的情形，不存在会计估计变更或重大会计差错更正的情形。报告期内会计政策变更情况具体如下：

1、公司于2019年4月20日召开了公司第三届董事会2019年第二次会议及第三届监事会2019年第一次会议，分别审议通过《关于公司会计政策变更的议案》，因：（1）财政部于2017年3月颁布的《企业会计准则第22号——金融工具确认和计量》（财会[2017]7号）、《企业会计准则第23号——金融资产转移》（财会[2017]8号）、《企业会计准则第24号——套期会计》（财会[2017]9号）、《企业会计准则第37号——金融工具列报》（财会[2017]14号），要求境内上市企业自2019年1月1日起施行新金融工具相关会计准则。（2）财政部于2017年4月发布了《企业会计准则第42号——持有待售的非流动资产、处置组和终止经营》。要求自2017年5月28日起在所有执行企业会计准则的企业范围内施行。（3）财政部于2017年5月修订了《企业会计准则第16号——政府补助》，修订后的准则自2017年6月12日起施行，对于2017年1月1日存在的政府补助，要求采用未来适用法处理；对于2017年1月1日至施行日新增的政府补助，也要求按照修订后的准则进行调整。（4）财政部于2018年6月发布了《关于修订印发2018年度一般企业财务报表格式的通知》（财会[2018]15号）（以下简称“《修订通知》”），于2017年12月25日发布的《关于修订印发一般企业财务报表格式的通知》（财会〔2017〕30号）同时废止。根据上述会计准则的修订要求，同意公司对会计政策相关内容进行相应变更，按照上述通知规定的一般企业财务报表格式编制公司的财务报表。详见公司2019年4月23日披露于巨潮资讯网（<http://www.cninfo.com.cn>）的《关于公司会计政策变更的公告》（2019-025）。

2、公司于2019年8月18日召开了公司第三届董事会2019年第五次会议审议通过《关于公司会计政策变更的议案》，因：

（1）财政部于2019年4月30日发布了《关于修订2019年度一般企业财务报表格式的通知》（财会〔2019〕6号），对一般企业财务报表格式进行了修订，要求执行企业会计准则的非金融企业按照企业会计准则和财会[2019]6号文的要求编制2019年度中期财务报表和年度财务报表及以后期间的财务报表。（2）财政部于2019年5月9日发布了《企业会计准则第7号——非货币

性资产交换》(财会〔2019〕8号),修订后的准则自2019年6月10日起施行,对2019年1月1日至本准则施行日之间发生的非货币性资产交换,应根据本准则进行调整。对2019年1月1日之前发生的非货币性资产交换,不需要按照本准则的规定进行追溯调整。(3)财政部于2019年5月16日发布了《企业会计准则第12号——债务重组》(财会〔2019〕9号),修订后的准则自2019年6月17日起施行,对2019年1月1日至本准则施行日之间发生的债务重组,应根据本准则进行调整。对2019年1月1日之前发生的债务重组,不需要按照本准则的规定进行追溯调整。根据上述会计准则的修订要求,同意公司对会计政策相关内容进行相应变更,并按照上述文件规定的日期执行新的会计准则。详见公司2019年8月20日披露于巨潮资讯网

(<http://www.cninfo.com.cn>)的《关于公司会计政策变更的公告》(2019-039)。

3、公司于2019年10月28日召开了公司第三届董事会2019年第七次会议,审议通过《关于公司会计政策变更的议案》,因财政部于2019年9月19日发布了《关于修订印发合并财务报表格式(2019版)的通知》(财会[2019]16号),对合并财务报表格式进行了修订。根据上述会计准则的修订要求,同意公司对会计政策相关内容进行相应变更,并按照上述文件规定的日期执行新的会计准则。详见公司2019年10月30日披露于巨潮资讯网(<http://www.cninfo.com.cn>)的《关于公司会计政策变更的公告》(2019-051)。

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

适用 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上年度财务报告相比,合并报表范围发生变化的情况说明

适用 不适用

子公司名称
惠州市源科机械制造有限公司
南昌市焕达金悦科技有限公司
深圳市科信智网技术有限公司
深圳市君科股权投资管理有限公司
Fi-Systems Oy
科信国际(香港)有限公司

1、根据公司与Efore Oyj签署的《股份购买协议》,公司在报告期内现金收购Efore Oyj剥离的通信电源业务,具体为:Fi-Systems Oy的100%股份,包括附属公司Efore Telecom Finland Oy、Efore Telecom Oy、安伏(苏州)电子有限公司、Efore AB四家公司。公司已于2019年11月与Efore Oyj签署《交割备忘录》,上述股份购买的交割条件已成就,并已办理完成了交割手续,科信通信持有Fi-Systems Oy的100%股权。

2、公司报告期内通过投资新设立了科信国际(香港)有限公司1家全资子公司。