

证券代码：300084

证券简称：海默科技

公告编号：2020-016

海默科技（集团）股份有限公司

2019 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

董事、监事、高级管理人员异议声明

姓名	职务	无法保证本报告内容真实、准确、完整的原因
----	----	----------------------

声明

除下列董事外，其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
-----------	-----------	-----------	--------

大信会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况：公司本年度会计师事务所由瑞华会计师事务所（特殊普通合伙）变更为大信会计师事务所（特殊普通合伙）。

非标准审计意见提示

☐ 适用 ☒ 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

☒ 适用 ☐ 不适用

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以 384765738 为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 0.15 元（含税），送红股 0 股（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 0 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

☐ 适用 ☐ 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	海默科技	股票代码	300084
股票上市交易所	深圳证券交易所		
变更前的股票简称（如有）	无		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	和晓登	武锐锐	
办公地址	兰州市城关区张苏滩 593 号	兰州市城关区张苏滩 593 号	
传真	0931-8553789	0931-8553789	
电话	0931-8559076	0931-8559076	
电子信箱	securities@haimo.com.cn	securities@haimo.com.cn	

2、报告期主要业务或产品简介

（一）主要业务简介

公司主要从事油田高端装备制造及相关服务业务和页岩油气勘探开发业务。公司设有海默研究院负责公司技术研发、高端技术人才培养、技术引进吸收、科技成果转化，并为各业务板块提供全方位的技术支持。报告期，公司主要业务未发生变化。

（二）主要产品和服务

1、多相计量产品及相关服务

公司的多相计量产品可以对油气井产出的油气水的流量、组分和其他过程参数进行准确、可靠、实时的测量，满足油气田开发者对油气作业井评价、生产井计量、勘探井试油和移动测试的需求，是石油公司获得开发管理关键数据的重要手段之一。公司的多相计量产品分为陆地油田及海洋油田平台安装使用和海洋油田水下安装使用两类，目前以陆地油田安装使用的各种类型产品为主，技术含量更高的水下及井下安装使用的多相流量计研发不断取得突破，水下多相流量计已经取得商业化订单。多相计量产品相关服务主要是公司利用自主研发生产的多相计量产品，通过移动式的油气井勘探测试、评价测试及生产测试，向客户提供数据和数据评价分析的油田服务业务。

2、井下测/试井、增产仪器和工具及相关服务

公司的井下测/试井仪器和工具主要包括勘探测井、完井测井、生产测井及试井所使用的仪器和工具；增产仪器和工具主要是在油气井生产开发过程中所使用的一系列提高产能与采收率的仪器、仪表和工具；按照用途分为注水工艺仪器、采油气工艺仪器、动态监测测井仪器和油气增产工程技术仪器，主要用于油气勘探开发。井下测/试井、增产仪器和工具相关服务主要是公司利用自主研发生产的井下测/试井仪器和工具为石油公司提供勘探测井、完井测井、生产测井及试井服务，对油井（包括勘探井、采油井、注水井、观察井等）从钻完井开始到投产后直至报废的整个生产过程中进行井下测试，以获取相应地下信息、评价油管内流体的流动情况和井的完成情况，可帮助石油公司有效降低石油勘探和采储的风险，提高生产效率。

3、压裂设备及相关服务

压裂设备主要是压裂泵液力端、高压流体元件、高压管汇及相关部件，压裂泵液力端是压裂车三大模块之一，属于高值易损件，主要应用于油气勘探开发过程中对油气井的压裂作业，而且是页岩油、页岩气等非常规油气勘探开发过程中必须使用的设备。

4、油田环保设备及相关服务

油田环保设备主要是压裂返排液处理设备，主要有三类，分别为车载式、“撬装”式和集中建站处理设备，主要用于处理油气井压裂作业过程中产生的压裂返排液，使处理后的压裂返排液达到回注或回配标准，实现资源化利用。油田环保设备相关服务主要是公司利用自主研发生产的压裂返排液处理设备及相应特殊工艺，在压裂作业的施工现场或集中处理站直接对产生的压裂返排液进行处理，使压裂返排液达到回注、回配标准，实现水资源的高效利用，降低油气井压裂作业成本。

5、页岩油气勘探开发业务

公司在美国拥有油气区块权益，并从事页岩油气勘探开发。公司全资子公司海默油气是美国德克萨斯州政府许可的油气开发独立作业者，在Niobrara油气区块以联合作业的方式开采页岩油气，在Permian盆地

自主开发油气区块以独立作业方式开采页岩油气。

（三）经营模式

公司专注于石油天然气行业细分领域，采取“研发+制造+销售+服务”的一体化经营模式，经营过程中的主要环节，均可以由公司自主完成。公司设有专门的技术和产品研发部门、产品制造部门、销售团队和服务团队，并建立了广泛而稳定的销售渠道。公司充分利用国内人才和生产成本优势，研发和制造立足国内，销售和服务面向全球石油公司和油气服务公司。同时公司为了提高研发效率、降低生产成本、扩大销售渠道，在研发方面积极和国内外科研机构开展合作，在产品制造方面将部分低附加值的生产环节外包、部分零部件直接从外部采购，部分产品采用代理+直销的销售模式。

（四）业绩的主要驱动因素

1、数字化转型驱动

在石油行业数字化转型的重要时期和行业转型发展的关键节点，智能化油田设备和数字化技术的应用迎来发展机遇。公司是石油开采领域数字化转型过程中不可或缺的数据提供者，生产的多相计量产品和井下测/试井仪器产品正是油气开采过程中采集基础生产数据和油藏数据的关键设备，市场需求的快速增长，带动公司相关业务持续发展。

2、市场驱动因素

报告期，国内石油公司贯彻执行“保障国家能源安全”、“加大国内勘探开发力度”的政策要求，国内油气勘探开发行业提出“七年行动计划”，中石油、中石化和中海油2019年勘探与开发部分资本支出均同比保持增长，并超额完成了全年的资本支出指标，带动油田设备和油田服务市场的稳定发展，使公司业务发展有了充分的市场保障。

3、技术和产品创新驱动因素

公司始终坚持通过技术创新驱动公司业务发展的经营理念，报告期内技术研发投入保持较高水平，产品技术不断提高，产品种类不断丰富。公司从普通的多相流量计到短节型流量计、低成本一体化多相流量计、水下流量计、井下流量计；从碳钢材料的压裂泵液力端到不锈钢材料和高强度低碳合金钢材料的压裂泵液力端；从套管井测井仪器和工具到裸眼井测井仪器和工具；从常规配水器到智能分层注水、智能分层采油仪器，从提供基础的多相流量计移动测试服务、测/试井服务和增产服务向智能油井、智慧油田生产优化整体解决方案提供商发展。上述持续的产品升级和技术创新，使得公司核心产品目前在细分行业内均处于领先地位。同时，新产品不断投放市场带来新增收入和利润，成为公司可持续发展的内在保障。

（五）行业发展状况

近年来，原油价格中枢总体下移，价格波动加大，成为石油行业发展的一项不利因素，同时也面临着新能源持续发展的影响。但是，从全球石油需求、产量以及国内政策等方面来看，短期增速放缓，中长期来看，石油行业仍然具有稳定发展的基础和增长的空间。

1、政策方面

我国基于国家能源安全的需要，国内能源保供政策“七年行动计划”在2019年推出，为油田设备和油田服务行业中长期发展提供了需求保障和增长空间。2019年5月份国家能源局召开了由各相关部委、重点产

油省份和国内主要石油公司参加的“大力提升油气勘探开发力度工作推进会”，会议提出“石油企业要落实增储上产主体责任，不折不扣完成2019-2025七年行动方案工作要求”，国家政策层面第一次在油气勘探开发行业提出“七年行动计划”。在国家政策的驱动下，中石油、中石化和中海油积极响应，明确提出了保供增产的具体时间表“七年行动计划”，持续加大勘探开发的资本性支出，提高目标油气产量。

2、市场方面

国内市场方面，我国的油气资源未来加大开发有两个重要的方向：一个是陆上非常规油田；另外一个海上油田。其中，已具有经济性的页岩气开采及南海深海油气资源开发将成为重要支撑点。国内石油公司中长期加大油气勘探开发力度、提高目标产量，将使得石油公司对上游勘探开发设备需求同步增长，油田设备制造企业的生存环境持续改善，发展空间进一步打开。国外市场方面，全球常规石油产量总体保持稳定。但是，以美国为主的页岩油气产量的持续增长，成为国际油田设备和油田服务市场的重要增长点。

3、石油行业数字化转型方面

近年来人工智能、云计算、大数据、物联网为代表的数字化技术的大规模商用，使工业技术与新一代信息通信技术充分结合，数字化技术正由支撑系统向驱动创造的生产系统进行转变，加速着各行各业的数字化进程。传统油气行业企业实现数字化转型，已成为必然的趋势。尤其是5G的大规模商用，让油气行业实现无人和自动化管理运维成为可能，智能油井、智慧油田成为石油行业发展的目标，成为驱动油气企业的数字化转型的重要因素。

（六）公司的行业地位

公司是国际领先的油气田多相计量和生产优化解决方案提供商，国内拥有核心竞争力的压裂泵液力端制造商、国内领先的井下测/试井及增产仪器、工具制造商、国内油气田环保技术引领者和首家投资海外非常规油气资源的民营上市公司。

公司在多相计量产品方面拥有多项世界领先核心技术和丰富的市场经验，可以向客户提供油气田多相计量整体解决方案。公司多相流量计是公司自主创业新产品，凭借领先技术获得了国家工信部和中国经济联合会第二批制造业单项冠军企业和单项冠军产品。多相计量产品一直面向全球市场销售，在阿曼、阿联酋和国内海洋油田占有较大市场份额，并成功进入沙特阿美市场。公司水下多相流量计，打破了国外同类产品的垄断，将实现海洋油气开发国产水下高端生产装备首次商业化应用。

子公司清河机械主要从事压裂泵液力端产品制商，是全球知名油服公司和压裂服务商的优秀供应商和合作伙伴。同时也是国内主要石油公司及下属油田或油服公司的压裂泵液力端产品主要供应商。

子公司思坦仪器作为国内井下测/试井及增产仪器、工具制造行业的知名企业，尤其在智能分层注水、智能分层采油、水井智能测调仪器、测/试井仪器领域，具有较高的市场占有率，产品及服务遍布国内主要油气田，具有较高品牌的知名度和市场认可度。思坦仪器自成立以来，以市场为导向，研制开发了一批具有自主知识产权的先进产品，引领中国油气田精细化注水、智能分层采油的发展方向。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

☐ 是 ☒ 否

单位：元

	2019 年	2018 年	本年比上年增减	2017 年
营业收入	692,308,236.35	701,814,795.51	-1.35%	511,638,748.40
归属于上市公司股东的净利润	34,547,122.42	65,935,690.28	-47.60%	12,883,714.91
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-63,556,498.98	57,752,424.94	-210.05%	21,872,897.70
经营活动产生的现金流量净额	34,589,123.72	37,678,381.81	-8.20%	45,816,173.30
基本每股收益（元/股）	0.0898	0.1714	-47.61%	0.0335
稀释每股收益（元/股）	0.0898	0.1714	-47.61%	0.0335
加权平均净资产收益率	1.84%	3.61%	-1.77%	0.70%
	2019 年末	2018 年末	本年末比上年末增减	2017 年末
资产总额	3,146,147,490.25	3,080,427,569.88	2.13%	3,191,173,397.40
归属于上市公司股东的净资产	1,905,511,783.85	1,860,407,766.34	2.42%	1,800,486,679.49

(2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	89,234,952.24	111,094,876.71	119,708,112.83	372,270,294.57
归属于上市公司股东的净利润	-18,514,356.38	-10,656,745.75	-17,588,778.02	81,307,002.57
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-23,547,660.19	-12,020,813.87	-18,421,670.03	-9,566,354.89
经营活动产生的现金流量净额	-17,484,738.18	-46,253,138.12	-13,005,101.62	111,332,101.64

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

☐ 是 ☒ 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	23,849	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	22,780	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
窦剑文	境内自然人	17.86%	68,736,810	51,552,607	质押	53,900,000	
中国华电集团财务有限公司	国有法人	4.82%	18,527,700	0			
李建国	境内自然人	4.70%	18,070,000	0	质押	18,070,000	

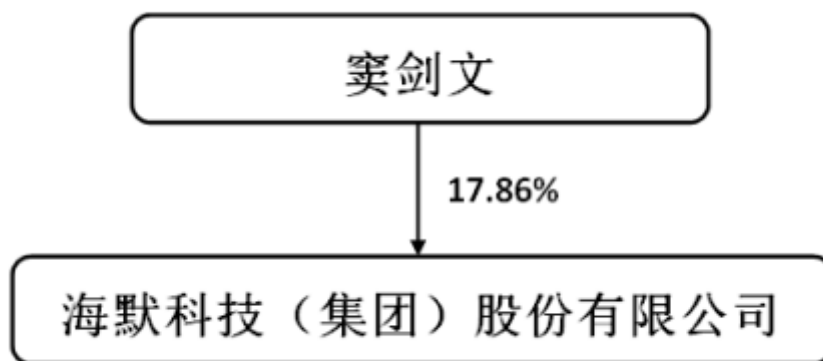
金正谦	境内自然人	0.92%	3,529,936	0		
麦克传感器有限公司	境内非国有法人	0.90%	3,470,600	0		
洪沁	境内自然人	0.88%	3,398,590	0		
肖钦羨	境内自然人	0.83%	3,183,720	0		
张立刚	境内自然人	0.77%	2,948,396	0		
北京德恒有限责任公司	境内非国有法人	0.67%	2,559,900	0		
马骏	境内自然人	0.64%	2,479,000	1,859,250		
上述股东关联关系或一致行动的说明		窦剑文和张立刚具有关联关系，张立刚为窦剑文之姐的配偶。				

（2）公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

（3）以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券
否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

报告期，原油需求增速放缓，全球油田设备和油田服务市场规模与2018年基本持平。国内市场方面：油田设备和油田服务市场受政策驱动影响明显，市场景气度提升。2019年是国内石油公司贯彻执行党和国家“保障国家能源安全”、“加大国内勘探开发力度”的重大方针政策，提出油气勘探开发“七年行动”计划的关键开局之年。国内三大石油公司2019年勘探与开发资本性支出均同比保持增长，并超额完成了全年的资本支出指标，带动国内油田设备和油田服务市场的需求增长。“七年行动”计划的逐步实施，给行业的稳定发展提供了充分的市场保障，特别是页岩气、致密油气等非常规油气资源、深层超深层油气资源、海洋油

气资源成为国内加大勘探开发力度、增产保供的重要领域。国际市场方面：由于原油平均价格与2018年有所下降，国际贸易环境趋紧，国外市场竞争更加激烈。

报告期，公司一方面抓住国内市场需求增长的机会，推出新产品，加大水下多相流量计、压裂设备、增产仪器和工具等产品的市场开拓力度。其中，水下多相流量计打破国外产品垄断，国内外市场均取得突破，获得商业化订单，业务规模有望快速增长，成为公司新的收入增长点；压裂设备国内销售额同比增长20.75%。另一方面，紧抓石油行业数字化转型带来智能化油田设备和数字化技术发展应用的重要机会，推出智能分层注水、智能分层采油、智能油井生产优化系统和智慧油田生产管理系统，成为转型发展的重要方面。

报告期，公司实现营业收入69,230.82万元，比上年同期下降1.35%；实现主营业利润28,014.66万元，比上年同期下降7.09%；实现归属上市公司股东的净利润3,454.71万元，比上年同期下降47.60%。公司营业收入与上年基本持平，净利润同比减少的主要原因有以下几个方面：一是公司对商誉、油气资产、存货等资产分别计提了减值准备；二是受销售产品结构调整、美国加征关税等因素影响，公司井下测/试井、增产仪器和工具及相关服务业务、压裂设备及相关服务业务实现的利润同比减少；三是由于销售产品结构调整，公司加大了新产品市场推广力度，导致销售费用同比增加；四是报告期公司借款增加，利息费用比上年同期增加。

公司主要业务的具体经营情况：

1、多相计量产品及服务

报告期，公司多相计量产品及服务业务实现收入12,095.38万元，比上年同期增长2.23%；实现主营业务利润6,550.76万元，比上年同期增长16.59%。报告期，公司多相流量计产品及相关服务业务总体保持平稳发展，在产品市场开拓取得多项突破，为该项业务后续发展打开了增长空间：一是水下多相流量计研制成功并获得国内外市场客户商业化订单；二是陆地油田安装的多相流量计成功进入阿尔及利亚市场，取得10台订单并在报告期完成交付；三是沙特市场再获突破，成功进入沙特阿美海洋平台市场。

2、井下测/试井及增产仪器、工具及相关服务

报告期，公司井下仪器和工具相关业务实现收入27,632.92万元，比上年同期增长2.23%；实现主营业务利润13,623.71万元，比上年同期减少12.18%。报告期，公司根据市场的变化，调整井下测/试井及增产仪器、工具产品销售结构，充分挖掘市场潜力、拓展新领域、培育新的增长点，重点开拓勘探测井仪器市场，推广智能分层注水、智能分层采油系统，其智能分层注水仪器收入同比增加2,576.29万元，同比增长28.06%。一方面，由于贸易形势的不利影响，国外市场销售收入有所减少；另一方面，受产品销售结构调整的影响，导致井下测/试井及增产仪器、工具销售业务综合毛利率同比下降8.09个百分点。

3、压裂设备及相关服务

报告期，公司压裂设备及备件实现销售收入23,912.44万元，比上年同期增长4.57%，实现主营业务利润7,910.59万元，比上年同期增长3.12%。报告期，受益于国内加大油气勘探投入，尤其是非常规油气勘探开发规模快速增长，国内压裂设备市场需求明显增加。公司研发的高性价比不锈钢压裂泵液力端产品已经批量生产并交付客户使用，随着公司不锈钢压裂泵液力端的推出，使该产品市场竞争力进一步提升，打开

了该业务可持续发展的空间。报告期，公司国内市场销售额同比增加20.75%，国内销售占比进一步提高，对美国客户的产品销售受中美“贸易战”的影响同比减少。

4、页岩油气勘探开发业务

报告期，公司油气销售实现收入2,210.42万元，比上年同期减少30.86%；实现主营业务利润-239.11万元，比上年同期减少823.91万元。报告期，公司Niobrara联合作业区块新参与开发钻完井13口；Permian盆地自主开发区块新增生产井1口，完成钻井1口。报告期，公司参与完井的油井尚未形成产量，加之油价下跌及页岩油气单井产量递减规律的影响，原油权益产量同比下降29.26%，导致公司油气销售整体收入同比减少。

报告期，公司油气区块权益产量情况如下：

油气区块	在产井数量 (口)	2019年度权益产量		2018年度权益产量	
		原油 (万桶)	天然气及凝析油 (油气当量万桶)	原油 (万桶)	天然气及凝析油 (油气当量万桶)
Niobrara联合作业区块	360	3.97	1.04	5.82	1.75
Permian盆地自主开发区块	7	1.47	0.57	1.96	0.98
合计	367	5.44	1.61	7.78	2.64

5、研发及技术创新

报告期，公司持续推动业务和生产管理的数字化转型及技术创新，围绕开发水下、井下、非常规油气勘探开发和油田数字化领域，研发水下多相流量计、豁免源多相流量计和含水仪、新材料压裂泵液力端产品、油田环保技术、油田特种车辆技术和设备、数据潘多拉智能油井生产优化系统和面向国际上中小油田作业的Slimes轻量级生产执行管理系统，重点研发项目顺利进行并取得了阶段性成果，具体的重点研发项目及进展情况如下：

(1) 多相流量计方面

报告期，公司多相流量计产品研发主要有三个方面：一是“水下”产品方面，公司承担的国家工信部“水下两相湿气流量装置研制”项目正在等待答辩结题验收通知，国家科技部（十三五重大专项）“水下多相流量计样机研制”项目成功研制出国内首台套水下多相流量计并已开始商业化生产，承接国家工信部创新专项“水下油气生产系统工程化示范应用”项目的课题3“水下多功能管汇工程化技术研究”项目。二是针对广大陆地低产油气田产品方面，公司研发的豁免源多相流量计和含水仪（低成本多相流量计）取得成功并开始商业化推广，将填补国内陆地低产油田低成本、可靠的油气水三相流量计设备的空白；三是单井含水率计量方面，公司研发的无须气液分离即可实时、准确的测量油气水三相流中含水率的三相含水仪已开始产品化应用，解决了海上和陆地油田单井含水率准确计量的困难，给建设数字化油田，推行智能油气田生产优化建立了基础数据的保障。

(2) 压裂泵液力端产品方面

报告期，不锈钢材料和其他高性能合金材料的压裂泵液力端产品逐步取代传统碳钢材料，公司凭借多年积累的技术经验，积极开展新材料应用研发，以高使用寿命、高性价比的不锈钢材料和高强度低碳合金材料裂泵液力端为核心，配套研发新型柱塞和阀体阀座。通过持续投入研发和产品改进，促进压裂泵液

力端产品技术的持续升级。同时，公司利用多年积累的压裂泵液力端研发材料、结构以及使用条件等方面的大量数据，展开了数字化技术在压裂泵液力端智能监测监控、寿命预测方面的应用系统研究，以技术的变革促进业务模式的升级。

（3）智能油井和增产技术方面

报告期，公司加大智能油井和增产技术数字化转型产品的开发力度，重点开发完善智能分层注水、智能分层采油、智能油井生产优化系统和智慧油田生产管理系统。成功改造传统的纯机械分层注水工作筒，升级为智能分层注水测控工作筒，并完成智能分层采油测控工作筒的油田现场实验，具备了市场推广的条件。公司引入裸眼井仪器技术，并不断的完善技术和制造工艺，报告期已经形成规模销售。

（4）环保设备和技术服务

报告期，完成海洋油田“完井液修井液压裂返排液高效净化处理装置”研发和“措施废液处理设备”研发。公司环保设备研发不断适应客户的业务的需求，将设备和技术服务相结合，在返排液处理方面成功开发固定建立处理站的模式，在报告期突破性的中标长庆油田废液处理技术服务，随后陆续建站7座，为日后公司油田服务业务在环保领域的发展奠定了基础。同时，公司研发的量子点水平井产液剖面测试技术、完成了关键材料的引进和实施工艺及关键技术论证，并在长庆油田实验3口井，该项目的研发将可拓宽公司在测试井领域业务范围，使公司在国内致密油水平产液评价井领域获得市场优势。

（5）油田特种车辆方面

报告期，公司完成测吊一体化测井车迭代升级和在中石油的现场测试，得到了客户的高度评价。

（6）数字化转型产品

海默潘多拉在2019年主要开发了两款产品，一款是数据潘多拉智能油井生产优化系统，另一款产品为Slimes轻量级生产执行管理系统。数据潘多拉系统目标用户为国际上中小油田作业者，为其提供智能油井远程监控、生产优化、智能决策解决方案。Slimes是面向中小制造型企业开发的轻量级生产过程管理系统，为制造型企业提供敏捷高效，灵活易用，容易部署的生产过程管理解决方案。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

☐ 是 ☒ 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

☒ 适用 ☐ 不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
多相计量产品及相关服务	120,953,788.44	55,446,203.28	54.16%	2.23%	-10.75%	6.67%
井下测/试井及增产仪器、工具及相关服务	276,329,204.60	140,092,138.99	49.30%	2.23%	21.65%	-8.09%
压裂设备及相关	239,124,373.10	160,018,466.75	33.08%	4.57%	5.30%	-0.46%

服务						
----	--	--	--	--	--	--

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

☒ 是 ☐ 否

按业务年度口径汇总的主营业务数据

☐ 适用 ☒ 不适用

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

☐ 适用 ☒ 不适用

6、面临暂停上市和终止上市情况

☐ 适用 ☒ 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

（1）与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

☐ 适用 ☐ 不适用

（2）报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

☐ 适用 ☐ 不适用

（3）与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

☒ 适用 ☐ 不适用

报告期，公司合并报表范围发生以下变动：

1、公司于2019年4月25日新投资设立控股子公司海默潘多拉数据科技(深圳)有限公司(公司持股55%)，自成立之日起纳入公司财务报表合并范围。

2、公司于2019年8月26日新投资设立控股子公司海默水下生产技术(深圳)有限公司(公司持股55%)，自成立之日起纳入公司财务报表合并范围。

海默科技（集团）股份有限公司董事会

法定代表人：窦剑文

2020年4月23日