

证券代码：300693

证券简称：盛弘股份

公告编号：2020-012

深圳市盛弘电气股份有限公司 2019 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

董事、监事、高级管理人员异议声明

姓名	职务	无法保证本报告内容真实、准确、完整的原因
----	----	----------------------

声明

除下列董事外，其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
-----------	-----------	-----------	--------

致同会计师事务所(特殊普通合伙)对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况：公司本年度会计师事务所由瑞华会计师事务所（特殊普通合伙）变更为致同会计师事务所（特殊普通合伙）。

非标准审计意见提示

☐ 适用 ☒ 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

☒ 适用 ☐ 不适用

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以 136,850,329 为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 1 元（含税），送红股 0 股（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 0 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

☐ 适用 ☒ 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	盛弘股份	股票代码	300693
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	杨柳	胡天舜、杨宁	
办公地址	深圳市南山区粤海街道深圳湾科技生态园 10 栋 B 座 29 层	深圳市南山区粤海街道深圳湾科技生态园 10 栋 B 座 29 层	
传真	0755-26928054	0755-26928054	
电话	0755-88999771	0755-88999771	
电子信箱	stock@sinexcel.com	stock@sinexcel.com	

2、报告期主要业务或产品简介

（一）主营业务

报告期，公司专注于电力电子技术在能源互联网领域中的应用，为能源互联网提供核心设备及全面的解决方案。通过研究电力电子变换和控制技术在用电安全、新能源综合运用、高端制造装备、储能微网系统、消费及动力电池制造、网络能源

及轨道交通等领域的不同运用形式，提供不同的产品及解决方案。公司主要产品包括：（1）专注提升用电质量及安全的电能质量产品；（2）应用在高端制造装备及半导体芯片制造设备中的工业电源产品；（3）服务于新能源汽车等绿色出行领域的新能源汽车充电设备及服务；（4）服务于能源互联网领域的储能微网系统核心设备及解决方案（原新能源变换设备业务）；（5）运用在消费及动力电池研发与制造过程中的电池化成与检测设备。公司产品广泛应用于石油矿采、轨道交通、IDC数据中心、通信、冶金化工、汽车制造工业、高端制造装备及装备制造、公共设施、银行、医院、剧院、广电、主题公园、电力系统、电动汽车充电站、锂电池、铅酸电池生产商、电动汽车生产商、集中式光伏电站、分布式光伏屋顶、可再生能源并网电站、电力辅助服务、无电地区电力供应、智能电网、工商业综合能源管理应用等行业。

（二）主要产品及服务

公司所属业务分类	主要产品	主要用途	应用领域
电能质量设备	有源电力滤波器（APF）、三相不平衡调节装置（SPC）、动态电压调节器（AVC）、低压线路调压器（LVR）、不间断电源（UPS）、变频器	解决用户在用电过程中遇到的电能质量问题，通过解决电网谐波、三相不平衡、电压暂降、突然断电等问题，提升用户用电质量及用电安全	高端装备制造、石油矿采、轨道交通、IDC数据中心、通信、冶金化工、汽车制造工业、公共设施、银行、医院、剧院、广电、主题公园、电力系统等三十多个行业
电动汽车充电服务	分体式及一体式充电设备、交流充电桩、恒功率充电模块、充电站建设及运营管理服务	为新能源汽车车主及运营商提供充电设备及充电服务	电动汽车充电站、停车场充电装置
新能源变换设备	储能变流器、储能电站集成方案设计及实施	储能电池和电网之间的双向电能变换及传输	分布式光伏系统、电力储能、微电网系统等
电池化成与检测设备	锂电池系列、铅酸电池系列电池化成与检测设备	电池研发及制造过程中的充放电检测及电池化成和分容等工序	锂电池、铅酸电池生产商、新能源汽车制造商
工业电源	激光器电源、半导体冶炼炉加热电源	LPM系列激光器电源模块、单晶加热电源系统	激光器生产商、半导体加工厂商

注：2019年公司原新能源电能变换设备业务中销售的绝大部分产品为储能变流器等储能微网类产品，光伏逆变器产品占比较小，公司决定自2020年起该业务名称变更为储能微网业务。

（三）经营模式

（1）“事业部+支持平台”相结合的运营模式

公司依据各事业部所处行业的特点及事业部自身特点制定相应的战略目标并动态指导、修正经营方向和重点，公司各事业部负责根据公司整体战略目标制定其运营计划，负责市场开拓及产品研发，事业部运营团队负责本事业部的全面运营；同时，公司建立并强化支持平台体系，通过内部资源整合建立了品牌建设推广平台、商务管理中心、研发技术资源与检验检测平台、供应链平台、财经及法务平台、人力资源平台、信息技术及流程优化平台等支持平台，与事业部形成内外协同的运行机制。“事业部+支持平台”相结合的运营模式将成为公司不断发展进步的动力源泉之一，是支撑公司实现成为世界级电力电子技术公司这一愿景的基石。

（2）销售模式

公司各事业部针对自身行业特点结合自身优势，采用不同的销售模式。电能质量、储能微网、电池化成与检测设备等业务部采用的是自主销售为主，辅以培育长期稳定的分销商或合作伙伴，拓宽客户群体及销售范围；充电及服务事业部一方面通过自主推广，来实现核心模块产品的销售，另一方面通过与各类直接或间接潜在充电站建设商和运营商充分沟通交流，为客户提供项目选址、设备方案配置、场站周边热力分析、盈利评估等一系列增值服务，最终促成产品及服务销售。工业电源等业务部则是继续依靠公司强大的研发实力，快速地响应客户需求，在客户新产品研发阶段就开始与行业客户进行深度合作，针对客户的需求开发符合其要求的产品，形成长期的深度合作。

（3）研发模式

公司研发主要分为五个阶段：概念阶段、计划阶段、开发阶段、中试阶段和量产阶段。在概念阶段确认研发方向后，计划阶段根据现有技术确定解决问题的技术方案，开发阶段根据既定方案解决在产品实现过程中遇到的具体问题，中试阶段主要解决产品在批量化过程中遇到的技术困难，量产阶段则是产品正式发布后在产品生命周期内负责日常的生产与市场维护等。

整个新产品研发过程中共有四次重大的决策评审，包括概念决策评审、计划决策评审、转中试评审、转量产评审。概念决策评审是根据项目组在概念阶段的专业报告，从业务角度对项目的可行性进行决策，并将决策意见记录在相应的评审表中。计划决策评审是从公司的发展战略出发，根据项目组在计划阶段的工作成果，从业务的角度对项目的计划、预算、财务等可行性进行决策。转中试评审是从业务的角度对项目进行评估，以决策是否转入中试状态，决策意见记录在《开发转中试决策评审表》中。转量产评审是按照转产标准对项目的成熟度、可批量生产性进行转产决策评审，此过程中，中试和供应链密切合作推动转产交接工作的顺利开展，包括计划、物料、生产文档、工装夹具等交接工作，公司决策层从产品、市场、服务、供货等方面评估新产品市场发布的准备情况，决定是否具备发布条件。

（4）采购模式

公司销售支持部门每月根据与客户沟通情况、销售预测以及正式订单汇总各地域、各产品线的需求信息，并将汇总情况反馈至计划管理部门。计划管理部门在回顾现有存货备料的基础上，对需求数据结合主生产计划、市场预测、在途订单等情

况进行微调核算，由物控人员分解给采购人员。按采购金额等级的不同经公司主管领导审批后由采购人员下发采购订单，采购订单经供应商确认后组织生产、送货。

仓库根据采购订单及送货单对进料进行初检并对初检问题进行反馈处理。品质部依照《进料检验控制程序》对进料组织检验，并出具质量检验报表后办理正式入库；针对进料不合格，依据《不合格品控制程序》出具品质异常报告，经与供应商沟通后，办理退换货等手续。

（5）生产模式

公司从事软件烧录、模块组装、整机组装和产品检测等生产环节，印制电路板装配（PCBA）、结构件组装、电缆组装、充电桩模块组装采用外协加工方式完成，电子元器件和结构件等原材料对外采购。公司根据历史订单及资金状况备有少量安全库存。

深圳作为中国重要的电子装备制造产业聚集地，电子加工产业配套齐全，为公司外协加工模式的运用提供了良好的产业基础。与公司合作的外协厂商技术可靠、加工质量稳定、交货及时，与公司在技术、品质、供应等方面均保持充分沟通，并签署了相关协议，形成了稳定的合作关系。

就具体生产管理而言，公司在接收客户订单后，基于已有的产品和技术平台分解客户需求，以标准化产品销售为主，同时辅以局部定制，形成对应的产品设计方案。公司产品采用模块化设计，功率模块可独立运行，也可将多个模块组装为整机。公司在生产过程中先生产模块再生产整机，在满足客户定制化需求的同时，提高了生产效率；根据客户需求，既可向客户交付整机产品，又可向客户交付模块产品。

（四）所属行业的发展阶段、业绩驱动因素

1、电能质量业务

随着我国风电、光伏等可再生能源发电的快速发展，电气化铁路、城市轨道交通建设的加速，新能源汽车充电桩的大规模使用和各种新型电子设备的出现，由此产生了一系列新的电能质量问题，也加剧了以往一些长期存在的电能质量问题。2018年12月29日颁布的《中华人民共和国电力法》修正案在第四章第二十八条规定：供电企业应当保证供给用户的供电质量符合国家标准。对于公用供电设施引起的供电质量问题，应当及时处理。用户对于供电质量有特殊要求的，供电企业应当根据其必要性和电网的可能，提供相应的电力。这个条款将电网公司的电能质量责任提到了一个新的高度。

在此背景下，我国电能质量治理市场呈现稳步增长趋势。根据前瞻产业研究院估算，2019年-2023年，滤波设备和无功补偿设备的复合年增长率超过15%。

与此同时，我国经济的飞速发展，居民生活水平的显著提高，各种“高精尖”设备的大量使用以及生产领域对产品质量的更加重视，使得电力用户对电能质量的要求进一步提高。一场关于电能的供给侧结构性改革已是势在必行，电力的服务要求已经悄然从“保电量”转向“保电质”。根据《中国制造2025规划》，预计2020年工业机器人保有量将达到80万台。电压暂降及工业UPS的治理需求或将明显上升。

公司作为国内最早研发生产低压电能质量产品的企业之一，公司首先将三电平模块化技术运用于电能质量产品。在电能质量领域不断地拓展产品类型及应用领域。目前，公司电能质量产品已经覆盖谐波治理、无功补偿、地铁储能、电压暂降、保障用电安全的工业UPS等领域。公司的电能质量产品凭借领先的技术水平、可靠的产品性能多次中标地铁、医院、大型主题公园、工矿企业、电网三项不平衡专项治理等重大项目，充分证明了公司在低压电能质量这一细分领域的领先地位。

2、新能源汽车充电服务

根据中国电动汽车充电基础设施促进联盟发布数据，截至2019年12月底，全国充电基础设施累计数量为121.9万台，其中，公共充电桩数量为51.6万台，私人充电桩数量为70.3万台。2020年1-2月，全国充电基础设施增量为2.6万台，其中公共充电桩增加1.5万台，私人充电桩增加1.1万台。虽然新能源汽车作为一项战略性新兴产业近年来获得了快速发展，备受瞩目，但是充电桩数量不足等原因造成的里程焦虑仍然是掣肘的“短板”，因此，充电桩作为“新基建”的重要一环，在受新冠肺炎疫情影响的特殊时期，政策的加码与落地、建设步伐的加快都将为充电桩产业带来更多实质利好，并推动上下游产业链重回发展快车道。

2019年，公司凭借多年的服务充电桩行业运营商积累的经验，配合公司研发技术优势。针对商务车充电市场的快速增长和商务车快速充电的特殊需求，本着做最懂运营商的设备提供商的经营理念。公司加大与充电运营商及出行服务商的合作力度。其中，公司与滴滴出行旗下的小桔充电进行合作，成为其重要的合作伙伴。

2010-2018年美国电动汽车充电桩建设规模一直呈现稳定增长，截止2018年2月，其充电桩数量已经达到54000桩以上。另外，日本、法国等国家在其政策的支持下，其电动汽车充电桩数量也将会迎来飞速增长。公司在2020年将加大海外充电桩市场开拓力度，研发满足欧标、Chademo以及北美标准的充电桩产品。

3、储能微网

储能变流器的市场需求在2012年开始起步，由电网公司、高校、科研院所、高科技工业园等业主引导和建设了一定数量的储能系统，并多以示范项目为主。但是随着示范项目的成功探索、电池技术的成熟和成本的下降、以及国家对微网储能项目的补贴引导，储能技术越来越得到重视。

近年来，我国储能呈现多元发展的良好态势。2018年储能产业政策支撑体系日趋完善，储能应用领域逐步打开，以电网为主导的多个大型储能项目落地，加速了储能产业的发展。

2017年9月，国家发改委、能源局等五部门印发《关于促进储能技术与产业发展的指导意见》，该政策既明确了储能装备的关键作用，又明确了储能技术参与调峰的角色和定位，意味着国家政策已经直接触及储能本身。相继发布的《解决弃水弃风弃光问题实施方案》旨在完善促进可再生能源电力消纳的交易机制、辅助服务机制和价格机制，不断提高可再生能源发电的市场竞争力；《完善电力辅助服务补偿（市场）机制工作方案》的通知，进一步完善和深化电力辅助服务补偿机制，推进电力辅助服务市场化，鼓励储能设备、需求侧资源参与提供电力辅助服务，允许第三方参与提供电力辅助服务。相关政策

逐步落地，说明储能的市场主体地位及其在能源结构转型中的重要性更加凸显，政策的导向性及可操作性也更加明确，将有利于加快促进储能的市场化发展。

随着国内外多个项目的建设及交付，公司对多种应用场景下的用户需求形成了完整的方案体系理解与实践，积累了丰富的相关经验，进一步提升了为用户提供系统解决方案及增值服务的综合能力。随着商用储能、微网系统等储能系统新应用模式的推广，将积极推动公司从传统的产品销售向提供系统解决方案、再到提供运营服务的转型。

海外市场由于新冠疫情的影响，调研机构Wood Mackenzie公司将美国2020年部署的用户侧储能系统装机预测容量由632MW下调到430MW，但与2019年相比仍增长了100%以上（分析师在该公司最初发布的《储能监控器》调查报告中预测，美国2020年将部署632MW用户侧储能系统，与2019年的272MW相比增长232%）。

2019年，凭借着目前业内较全的海外认证证书及项目交付能力，公司在美国伊利诺伊州和西弗吉尼亚州向Energport公司提供了两个总容量为72MWh磷酸铁锂（LFP）电池储能项目的集装箱式电池储能系统，其中包括除电池以外的集成电源转换系统（PCS）、消防、空调和其他配套设备。使得该项目能够向电网运营商PJM互联公司提供频率调节服务。这两个项目已于2019年9月开始安装，并在2019年底开通运营。

4、电池化成及检测设备

工信部2019年12月发布的《新能源汽车产业发展规划（2021-2035年）》（征求意见稿）中明确指出到2025年新能源汽车新车销量占比达到25%。出于恢复市场信心考虑，2020年新能源汽车政策中总体将比较积极。3月31日，国务院常务会议审议通过三项提振汽车消费政策，让处在下行压力的汽车工业，尤其是新能源汽车产业信心大增。这也将带动动力电池需求量的增长。

公司生产的电池化成及检测设备全部采用能量回馈技术，实现放电能量回收，环保节能。产品主要包含电芯化成分容及测试设备、模组测试设备、PACK测试设备，分别针对电芯、模组、PACK的生产充放电测试和实验室测试环节。电芯化成分容及测试设备型号涵盖5V10A到5V1000A各电流等级。模组测试设备型号涵盖电压60V到200V，电流20A到1000A各等级。PACK测试设备型号涵盖电压200V到750V，电流50A到1000A各等级。

当前动力电池产业正在加速洗牌，强者愈强，这一定程度上将有利于电动成本的降低、电池技术的进步。随着在行业耕耘的时间越来越长，公司的产品技术优势已经树立了良好口碑，获得了众多优质企业的青睐。目前公司已经给CATL、亿纬锂能、ATL、BYD、国轩高科、长城汽车、远景能源等众多行业重要客户供货，进一步奠定了公司在电池化成及检测设备领域技术领跑者的地位。目前公司还在进一步开拓海外市场，努力扩大产品应用的版图。

5、工业电源业务

根据美国半导体产业协会（SIA）发布的数据显示，2018年全球半导体销售额4,688亿美元，增速为13.7%。我国半导体产业薄弱，但需求巨大，近年来发展较快。根据中国半导体行业协会统计，2018年我国集成电路销售额达到6,532亿元，同比增长20.7%。预计未来几年内，中国仍是全球最大的集成电路市场，且将保持20%左右的年均增长率。

在近来中美贸易摩擦背景下，半导体设备的国产替代进程或将加速。目前工业电源业务中的激光器电源产品，已配合国内多家激光器企业开展配套研发工作。

3、主要会计数据和财务指标

（1）近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

☐ 是 ☒ 否

单位：元

	2019 年	2018 年	本年比上年增减	2017 年
营业收入	635,844,776.77	531,257,081.10	19.69%	451,287,050.70
归属于上市公司股东的净利润	62,050,632.60	48,481,608.04	27.99%	46,014,798.01
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	54,058,389.62	36,768,118.53	47.03%	39,297,298.71
经营活动产生的现金流量净额	111,887,425.37	37,461,743.73	198.67%	31,527,853.27
基本每股收益（元/股）	0.45	0.35	28.57%	0.4
稀释每股收益（元/股）	0.45	0.35	28.57%	0.4
加权平均净资产收益率	9.81%	8.17%	1.64%	12.61%
	2019 年末	2018 年末	本年末比上年末增减	2017 年末
资产总额	1,076,380,126.15	887,764,782.69	21.25%	801,773,776.72

归属于上市公司股东的净资产	662,184,582.03	609,794,641.82	8.59%	584,786,009.72
---------------	----------------	----------------	-------	----------------

(2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	96,251,429.62	114,436,264.31	204,636,299.86	220,520,782.98
归属于上市公司股东的净利润	2,291,858.00	2,128,730.72	36,563,417.54	21,066,626.34
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-3,488,487.13	5,452,454.99	34,327,428.62	17,766,993.14
经营活动产生的现金流量净额	-10,579,783.60	14,136,298.28	48,351,640.59	59,979,270.10

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

□ 是 √ 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

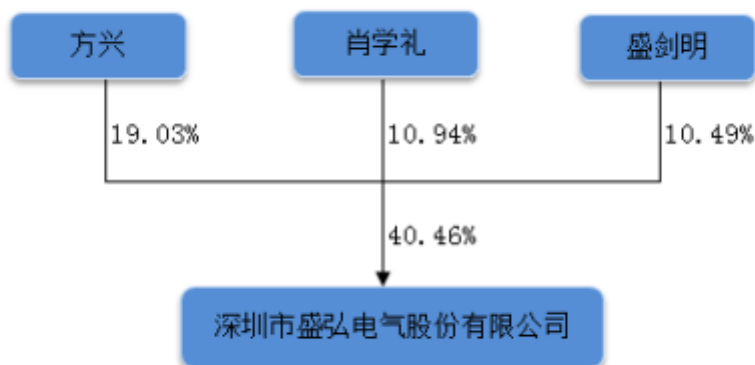
报告期末普通股股东总数	12,164	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	13,012	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
方兴	境内自然人	19.03%	26,046,075	26,046,075			
肖学礼	境内自然人	10.94%	14,970,367	14,970,367		9,750,000	
盛剑明	境内自然人	10.49%	14,354,803	14,354,803		12,330,000	
刘子嘉	境内自然人	3.88%	5,310,000	0			
深圳市盛欣创业投资合伙企业（有限合伙）	境内非国有法人	3.48%	4,764,285	4,764,285			
深圳市千百盈创业投资合伙企业（有限合伙）	境内非国有法人	3.48%	4,764,285	4,764,285			
肖舟	境内自然人	3.06%	4,192,499	0			
宗郁林	境内自然人	1.53%	2,100,000	0			
上海晶隆投资有限公司	境内非国有法人	1.46%	1,993,485	0			
史建军	境内自然人	1.01%	1,378,600	0			
上述股东关联关系或一致行动的说明	方兴、肖学礼、盛剑明为一致行动人；公司未知其他股东是否存在关联关系，也未知是否属于一致行动人。						

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

□ 适用 √ 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券
否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

(一) 报告期内总体经营情况

报告期内，公司实现营业总收入635,844,776.77元，较上年同期增长19.69%；实现营业利润70,924,956.36元，较上年同期增长29.58%；实现利润总额71,130,886.70元，较上年同期增长29.42%；实现归属于上市公司股东的净利润62,050,632.60元，较上年同期增长27.99%；公司基本每股收益0.45元，较上年同期增长28.57%。

本报告期内，公司营业利润、利润总额、归属于上市公司股东的净利润较上年同期增长的主要原因为：

1、公司电能质量、充电桩、储能等产品线按照公司2019年度经营计划稳步推进各项工作，上述产品线收入均实现增长，其中电能质量产品线同比增长21.02%，充电桩产品线同比增长17.17%，储能产品线同比增长112.20%。

2、报告期内，公司产品销售结构发生变化，通过新产品研发与原有产品持续升级迭代，并配以供应链综合降本等措施，使得2019年公司综合毛利率较2018年提高。

(二) 各事业部主要工作

1、电动汽车充电桩业务

2019年公司电动汽车充电设备产品销售收入21,935.2万元，同比增长17.17%。公司针对电动汽车充电设备市场专业车辆充电运营及民营运营商逐渐成为市场投资主力的市场特点，提出要做“最懂充电运营商的高品质供应商”的市场方针。针对充电运营商在日常使用中频发的问题，做针对性的产品优化升级，突破设计难点，解决痛点，努力提升产品使用中的用户体验。依靠领先的技术方案，成功与滴滴出行旗下的小桔充电进行合作，并成为其重要的合作伙伴。

2、储能业务

经过多年持续不断的研发及市场投入，公司在储能产品领域已拥有针对不同使用场景较为完善的储能解决方案及成熟的系统集成能力，公司首创的“多分支输入”设计理念，能够将多个支路输入直接介入变流器，减少储能电池串并联，降低电池损耗风险，并且能够更大化利用梯次电池，降低建设成本。以在美国伊利诺伊州和西弗吉尼亚州向Energport公司提供了两个总容量为72MWh磷酸铁锂（LFP）电池储能项目的集装箱式电池储能系统为标志，公司在海外储能市场取得明显突破。

3、电能质量业务

2019年，针对行业发展的新形势，公司一方面加大研发投入，从丰富产品系列结构与不断提升现有产品性能两个方面着手，优化了相关产品结构，丰富了产品体系，持续提升公司项目整体解决方案的设计及实施的技术能力。推广专门针对解决困扰汽车制造、半导体芯片制造等高端制造行业的电压暂降问题的50-2400KVA系列实时动态电压调节器（AVC），已在武汉天马微电子、上海新昇半导体、东风日产等高端制造业项目中成功投运。另一方面积极拓展海外客户，保持公司海外业务稳定增长。同时，开展工业UPS等新产品的研发工作，进一步丰富产品线结构。

4、电池检测设备业务

2019年，下游动力电池制造行业进行着激烈的洗牌，导致公司产品销售收入下降。针对行业资源向头部厂商逐渐集中的特点，公司调整措施集中资源向头部客户倾斜，2019年公司已经给CATL、亿纬锂能、ATL、国轩高科、远景能源等行业重要客户供货，为2020年的发展打下了良好的基础。

5、工业电源产品业务

公司明确了围绕新型金属加工制造的定制电源和半导体制造电源为工业电源业务的主要方向，并针对行业龙头企业开展定制化产品的开发工作。在国内制造业转型之际，公司期望通过技术革新，为新型制造提供电能设备供给和保障。2019年以原工业电源项目组为骨干逐渐发展成公司新的事业部，并与多家激光器生产企业进行产品配套研发工作。

（三）经营管理方面的工作

1、持续加大研发投入

技术储备是公司未来发展的动力，针对行业发展趋势，公司持续投入研发资金，保持公司技术竞争力。报告期内，公司研发投入资金63,735,491.79元，约占报告期内营业收入10.02%。2019年公司共获得授权发明专利14项、实用新型专利7项、外观设计专利2项、软件著作权1项。截止2019年12月31日，公司共获得发明专利35项、实用新型专利49项，外观设计专利20项，软件著作权34个。

2、新领域产品开发工作

《中国制造2025》战略任务和重点之一是发展高端制造装备。目前，应用于高端制造设备，特别是半导体芯片制造设备中的工业电源类产品大部分使用的是进口产品。公司在2018年3季度成立西安盛弘，专门从事工业电源产品的研究。

3、ERP管理系统建设工作

为迎接公司规模不断扩大带来的管理挑战和提高整体运营效率的需要，公司完成Oracle云ERP集团化管理系统的部署，有效提升了客户反馈的快速传递与销售渠道的及时反应，有力提升了研发创新的协同能力与产品供应的有效衔接；通过集团化管控结构与机制的完善、财务与风控管理机制的完善、沟通与决策机制的完善，进一步降低管理沟通成本，提升内部协作效率。

4、质量管理方面的工作

在质量管理方面，公司持续关注客户需求，完善质量体系。推进完成多个产品及过程改进专项，不断提升产品设计和生产质量水平，提高客户满意度。完善供应商质量管理体系和规范，开展公司质量月、质量提升计划等活动，提升全员质量意识。

5、人才队伍建设工作

公司启动人才盘点及关键人才计划、后备干部计划，完成关键人才盘点及员工发展计划。通过任职资格体系的建立、关键人才的识别，加强员工赋能管理，明确员工发展目标，激活公司内部造血功能，提升了公司人才队伍素质，促进了人才团队成长，为公司培养了大量的行业综合人才。

6、品牌建设工作

公司通过展会、技术研讨会、专业媒体渠道和社交网络、自媒体等加大品牌推广力度，增加营销投入，加强行业技术引导，树立专业形象，提高品牌知名度和美誉度；充分利用在各地的营销服务网点，做好售前售后服务，提升用户满意度和品牌忠诚度。针对境外市场，公司优先采取合作模式，树立品牌口碑，并利用国内研发资源和当地服务力量，逐渐扩大品牌影响力。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

☐ 是 ☒ 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

☒ 适用 ☐ 不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
电能质量设备	255,269,271.71	36,719,445.51	58.39%	21.02%	29.70%	-1.67%
新能源电能变换设备	99,119,159.66	9,777,195.29	49.73%	112.20%	123.91%	1.49%
电动汽车充电机	219,351,537.50	17,723,522.78	35.52%	17.17%	21.07%	3.38%

电池检测及化成设备	52,563,093.77	6,238,561.01	49.95%	-18.95%	2.28%	4.39%
-----------	---------------	--------------	--------	---------	-------	-------

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

☐ 是 ☒ 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

☐ 适用 ☒ 不适用

6、面临暂停上市和终止上市情况

☐ 适用 ☒ 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

☒ 适用 ☐ 不适用

会计政策变更的内容和原因	审批程序	备注
财政部于2017年颁布了《企业会计准则第22号——金融工具确认和计量（修订）》、《企业会计准则第23号——金融资产转移（修订）》、《企业会计准则第24号——套期会计（修订）》及《企业会计准则第37号——金融工具列报（修订）》统称“新金融工具准则”。 变更详情见财务报表附注“重要会计政策、会计估计的变更”。	公司于2019年4月24日召开的第二届董事会第六次会议审批通过。	采用新金融工具准则对本集团金融负债的会计政策并无重大影响。
财政部于2019年5月16日发布了《企业会计准则第12号——债务重组》（以下简称“新债务重组准则”），修改了债务重组的定义，明确了债务重组中涉及金融工具的适用《企业会计准则第22号——金融工具确认和计量》等准则，明确了债权人受让金融资产以外的资产初始按成本计量，明确债务人以资产清偿债务时不再区分资产处置损益与债务重组损益。 变更详情见财务报表附注“重要会计政策、会计估计的变更”。	公司于2019年8月28日召开的第二届董事会第九次会议审批通过。	新债务重组准则对本集团财务状况和经营成果未产生影响。
财政部于2019年5月9日发布了《企业会计准则第7号——非货币性资产交换》（以下简称“新非货币性资产交换准则”），明确了货币性资产和非货币性资产的概念和准则的适用范围，明确了非货币性资产交换的确认时点，明确了不同条件下非货币性资产交换的价值计量基础和核算方法及同时完善了相关信息披露要求。 变更详情见财务报表附注“重要会计政策、会计估计的变更”。	公司于2019年8月28日召开的第二届董事会第九次会议审批通过。	新非货币性资产交换准则对本集团财务状况和经营成果未产生影响。
财政部于2019年4月发布了《财政部关于修订印发2019年度一般企业财务报表格式的通知》（财会[2019]6号），2018年6月发布的《财政部关于修订印发2018年度一般企业财务报表格式的通知》（财会	公司于2019年8月28日召开的第二届董事会第九次会议、2019年10月28日召开的第二届董事会第十次会议审批通过。	财务报表格式的修订对本公司的资产总额、负债总额、净利润、其他综合收益等无影响。

[2018]15号)同时废止;财政部于2019年9月发布了《财政部关于修订印发合并财务报表格式(2019版)的通知》(财会[2019]16号),《财政部关于修订印发2018年度合并财务报表格式的通知》(财会[2019]1号)同时废止。 变更详情见财务报表附注“重要会计政策、会计估计的变更”。		
--	--	--

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期无合并报表范围发生变化的情况。