证券代码：002697 证券简称：红旗连锁

**成都红旗连锁股份有限公司投资者关系活动记录表**

 编号：2020-01

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | √特定对象调研 □分析师会议□媒体采访 □业绩说明会□新闻发布会 □路演活动□现场参观 □其他 （请文字说明其他活动内容） |
| **参与单位名称及人员姓名** | 天风零售：刘章明、马松申万宏源：赵令伊广发零售：嵇文欣、洪涛罗贤飞、 张玲玉 |
| **时间** | 2020年4月27日 |
| **地点** | 公司会议室 |
| **上市公司接待人员姓名** | 副董事长、副总经理、董秘：曹曾俊财务总监：何旭萍证券事务代表：罗乐 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | 主要了解了公司2020年第一季度基本情况等内容。**1、公司20Q1的开店情况如何？20Q1综合毛利率略有下降，其中的细拆是怎样的？****答：**公司20Q1开店速度并没有因为疫情放缓，一季度新开门店近50家。综合毛利率同比略有下降，主要是因为疫情发生后很多人所购多为米面粮油类的商品，尽管推高了公司营收，但这类商品毛利本身较低，从而影响整体的综合毛利率。**2、公司20Q1在员工管理费用方面的支出情况如何？员工绩效奖金何时发放？**答：因为疫情期间，公司保持营业、提供延时服务需要给员工支付加班费，春节后给了员工补贴。在配送方面也增加了人员输出以及配送、电力成本。员工绩效奖金按月发放，根据员工上个月的销售情况核算，跟随当月工资一同发放。**3、公司一季度现金流为何出现净流出？**答：原因主要是疫情发生后,公司作为成都市重点应急保供单位，需大量备货。和以往不同的是在疫情这个特殊时期很多厂家不是完全复工复产的状态，为帮助这些公司顺利复工复产，公司会加快货款结算，有些货品还会出现预付款项的情况。**4、到家业务会成为公司今年发展的重点吗？在线上业务上是如何布局的？**答：线上业务是公司线下门店的补充。**5、新网银行业务是否受疫情影响？对全年的预期如何？**答：新网银行Q1同比上升，去年同期2600多万，今年是4400万。今年因疫情可能很多人收入、还款能力下降，因此对银行来说稳定发展最重要。**6、公司近几年的开店计划是什么？有做3-5年的计划吗？**答：今年计划不少于开200家门店，但公司并未因疫情而减缓拓展进度，从目前的来看，很有超过原定计划的可能。**7、配送方面呢？如何跟进？** 答：目前正在使用的是3个配送中心，都属于我们的自有配送，目前来说，配送还没有到一个饱和的状态，当然我们也正在对其中的温江配送进行升级改造，改造后的温江配送中心配送能力应该更好。**8、居民囤货性的需求是否相对较少，接下来几个季度的增长还是比较可观的？**A：总体来看增长势头良好，我们也在不断开新门店，从目前来看营收还是不错的增长。 |
| **附件清单（如有）** | 无 |
| **日期** | 2020年4月27日 |