证券代码：300271 证券简称：华宇软件

**北京华宇软件股份有限公司投资者关系活动记录表**

编号：2020-003

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | 电话调研 |
| 参与单位名称及人员姓名 | |  |  | | --- | --- | | Lazard | Fisher Xi | | Tina Tian | Fidelity | | 北信资产 | 吴克伦 | | 淳厚投资 | 吴宗若 | | 东方资管 | 刚登峰 | | 富敦基金 | GraceLu | | 富国基金 | 毕天宇 | | 高瓴资本 | 李广帅 | | 国海证券 | 刘航 | | 国君资管 | 陈思靖 | | 国寿安保基金 | 张标、李捷 | | 国寿养老 | 郑楠、于蕾 | | 国泰君安 | 齐佳宏 | | 海螺创业投资 | 刘建义 | | 海青鼎投资管理有限公司 | 卫强 | | 和聚投资 | 衡畅 | | 弘康人寿 | 王东 | | 泓嘉基金 | 周捷 | | 鸿兴资产 | 王林 | | 华创研究所 | 刘逍遥、侯斌 | | 华创证券 | 陈宝健 | | 华汯资产 | 霍竟春 | | 华商基金 | 金曦 | | 华夏久盈 | 董理 | | 华夏久盈 | 桑永亮、宫永建、白岩 | | 华夏未来 | 褚天 | | 汇丰晋信基金 | 陈平 | | 汇添富基金 | 刘伟林 | | 嘉实基金 | 王贵重、刘美玲、丁杰人、何鸣晓、姚志鹏、谢泽林、赖礼辉、张淼、刘晔 | | 交银施罗德基金 | 何帅、沈楠 | | 景领投资 | 邹炜 | | 魁北克 | 李皛 | | 乐正资本 | 杜位移 | | 民生加银 | 王凤娟、金耀 | | 民生加银基金 | 金耀 | | 摩根士丹利 | 张嘉行 | | 南方基金 | 朱苌扬、曹帆 | | 诺德基金 | 朱红、周建圣 | | 盘京投资 | 王震 | | 磐厚资产 | 胡建芳 | | 平安大华基金 | 黄维 | | 平安证券 | 陈苏 | | 萍乡万方资产 | 高瑒 | | 千合资本 | 崔同魁 | | 前海海运通 | 吕科 | | 人保养老 | 李金阳 | | 人保资产 | 孙秋波 | | 睿峻资产 | 王磊 | | 上海博道投资 | 高笑潇 | | 深圳市景泰利丰投资发展有限公司 | 何少 | | 世诚投资 | 陈家琳 | | 泰康资管 | 陈恬、陈弘毅、黄成扬 | | 天虫资本管理 | 许嘉诚 | | 天弘基金 | 周楷宁 | | 通晟资产 | 陈丰 | | 西部利得 | 温震宇 | | 新华基金 | 钟俊 | | 兴业全球基金 | 陆士杰、任相栋、王品、王坚、陈锦泉、廖欢欢 | | 兴业自营 | 郜震霄 | | 兴证资管 | 卓佳亮 | | 银河证券 | 李泉 | | 裕晋投资 | 张恒 | | 圆信永丰 | 洪流 | | 中海基金 | 谢华 | | 中金资管 | 吴任昊、薛一品 | | 中融信托 | 赵晓媛 | | 中信建投资管 | 徐博 | | 中信证金 | 吕兰 | | 中信证券 | 刘雯蜀 | | 中信资管 | 刘琨 | | 中邮基金 | 杨欢 | | 等90余人参会 |  | |
| 时间 | 2020年4月26日——27日 |
| 地点 | 北京市海淀区中关村东路一号院清华科技大厦C座25层一会 |
| 上市公司接待人员姓名 | 华宇软件董事会秘书：韦光宇  华宇软件CFO：王琰 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 1. **公司2020年一季度经营情况的介绍。**   报告期内，受“新冠”疫情影响，公司在一季度的项目实施工作无法正常开展，项目验收进度放缓，收入和利润均出现较大幅度下滑。但公司业务具有明显的季节性特点，经营业绩更集中于下半年，一季度收入对全年业绩影响较小。报告期内，公司积极应对突发疫情，借助信息技术帮助客户应对疫情带来各方面工作的挑战，同时也探索了新的产品交付方式和服务模式，为有效提升客户价值创造打下了良好基础。报告期内，公司实现营业收入2.50亿元，比上年同期下降47.87%；实现归属于上市公司股东的净利润-0.25亿元，比上年同期下降141.77%；归属于母公司所有者的扣非净利润-0.30亿元，较去年同期下降149.39%。  在疫情期间，为保障全国法院、检察院、司法行政和部分政府等相关单位工作正常开展，公司推出了“云间+庭审、云间+仲裁、云间+调解、云间+接访”等系列互联网+法律服务产品。截止三月底，公司累计为全国31个省（自治区、直辖市）2500余家法院13600余间法庭开通“云间+庭审（法院互联网庭审）”免费服务，每天开庭的案件数量在1800个以上，从2020年2月3日上线累计开庭审理近7万次，累计开庭时间近8万小时。报告期内，公司助力律师等法律人积极应对疫情，为其免费提供业务智能辅助、内外部协作工具和业务通路服务，有效促进新客户的拓展覆盖。报告期内，公司努力创新线上教学和学生管理新模式，帮助高校客户做好疫情期间的教学和管理工作的开展。公司第一时间免费开放“我在校园”、“校园AI助手”等创新产品，推出“办事大厅”部署方案，帮助学校快速实现一网通办、无接触办事；免费帮助客户将“奕课堂——云教室”新技术融入在线教学，创新线上教学新模式，已累计为全国近600所高校提供信息化保障服务，受到用户广泛好评和高度认可；公司及时推出“校园疫情防控全过程解决方案”，帮助学校“科学有效防控、安全有序开学”，积极助力学校从返校前、中、后三方面系统展开返校工作部署。  报告期内，聚焦智慧政务，公司与多家国内CPU、整机、操作系统、数据库、安全等厂商建立战略合作伙伴，推出了一系列基于信创平台的产品和解决方案，包括：华宇TAS中间件、华宇大数据和AI解决方案、新一代智慧政务协同解决方案、智慧办公“三剑客”和新一代电子卷宗深度应用解决方案、一体化运营解决方案等，同时完成了与华为技术有限公司Tai Shan系列服务器、统信软件UOS统一服务器操作系统、天津麒麟以及中标麒麟服务器操作系统（龙芯版）、鲲鹏桌面云、人工智能计算平台、桌面操作系统等多个基础系统平台完成集成适配和兼容性测试认证。报告期内，公司聚焦智慧政务的业务应用，与厂商、集成商、客户三方深度合作，共同构建起新型政务协同应用生态。   1. **投资者交流问答环节。**   **1、全面复工情况,客户需求恢复情况如何？**  随着全国各地疫情减缓,各领域经济建设逐步恢复，公司项目实施和项目投标等业务活动也在快速恢复。因为一季度业务量占全年比重较小，对全年业绩影响有限，公司对全年目标没有做调整。目前，公司全力推进业务发展，追赶业务进度。  2**、今年强制开始实行了强制收入确认的准则，会对表观业绩会有什么影响吗？**  整体来说，根据公司的业务类型和特点，新会计准则对整个确认收入、利润方面应该没有什么影响，对损益表影响小。主要影响期初资产负债表数据的重新分类的问题，与应收账款中合同资产有关系。  **3、疫情下，公司对主要竞争对手的基本判断，和华宇的对比？**  疫情对整个经济、各行业都是有影响的，业内各公司在新项目获取、项目实施等方面都会受到相关影响。华宇的优势在于，在泛电子政务市场，作为多个重要细分领域的领先和龙头企业，市场份额大、战略空间大，相对来说公司可以选择的业务动作多一些、可投入的战略资源会好一些。面对疫情，我觉得两点考验一个企业。一是，怎么样在疫情带来的不确定下控制相关风险，稳健经营；二是，如何能够在把握风险的同时，持续提升自身核心能力，这对公司战略落地和持续健康有力发展很重要。  **4、公司所在几个细分市场的市场空间判断？**  公司所在业务领域都属于国家、社会发展的重要领域，比如法律科技、教育信息化、智慧政务、信创等。在这些符合国家大政方针发展策略的重要领域，政策、资金、创新、人才都会集聚。作为一个勤奋、专注、专业的智慧信息服务商，公司的业务发展空间和增长速度都是比较有保障的。  **5、公司觉得可以提升的点有哪些？可以学习的竞争对手有哪些？**  公司需要向各个领域最优秀的企业去学习，持续技术创新、管理创新、组织架构创新，才能支撑公司在自身专注的业务领域中持续快速发展。此外，作为软件公司，效率源自技术复用，我们还能做的更好。去年年底公司推出了业务中台、技术中台，极大提升了技术和业务能力的复用。如何去沉淀更多共性的技术、业务能力、服务能力、智能能力；如何更高效支撑到一线客户的应用创新等，这些是公司持续发展的效率来源，需要我们持续关注和不懈努力提升。  **6、远程办公、线上法庭、区块链等业务创新进展如何？**  疫情期间，我们第一时间推出在线庭审、线上诉服、高校学生服务、学生管理、在线教学辅助等创新应用和解决方案。公司作为行业龙头企业，危难时刻必须冲得上去，必须能助力客户在特殊时期可以有序开展业务和管理工作。从商业和经营角度，在品牌建设、客户习惯培养、新业务模式探索等方面，疫情期间推出的这些创新应用和服务打下了良好的基础。比如“云间”线上庭审，支持全国法院网上开庭，上线81天，开庭审理超10万件案件，累计开庭时长超11万小时。  **7、公司近期有一批定增的战略投资人解禁，想请教他们解禁都大概是什么样的规划啊？**  从参加公司定增的投资人背景可以看出，他们的诉求更多是战略合作、业务协同，所以可以认为他们是长期股东。 |
| 附件清单（如有） | 无 |
| 日期 | 2020年4月28日 |