## 上海华测导航技术股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2020-002

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | ☑特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观  □其他 |
| **参与单位名称及人员姓名** | 见附件名单 |
| **时间** | 2020年4月29日上午10:30-12:00 |
| **地点** | 上海市青浦区高泾路599号D座三楼 |
| **上市公司接待人员姓名** | 总经理：朴东国  副总经理、董事会秘书：杨云 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | **（一）公司副总经理、董事会秘书杨云女士介绍公司2019年年报及2020年第一季度报告情况**  公司自成立以来，始终聚焦高精度卫星导航定位（GNSS）应用相关的核心技术及其产品的开发、制造、集成和应用产业化。  2019年度，面对复杂的国内外形势，公司取得了不错的成绩。公司实现主营业务收入114,552.27万元，较上年同期增长20.32%。其中，数据采集设备业务实现收入83,451.13万元，较上年同期增长23.89%；数据应用及系统解决方案业务实现收入31,101.13万元，较上年同期增长11.70%。  数据采集设备包含基础测绘装备RTK和新型测绘装备。2019年，受新型测绘装备替代和阶段性市场需求不足的影响，2019年国内的RTK市场有所下滑，但公司通过持续投入产品的开发、迭代，以及调整市场拓展策略，实现了稳定增长。新型测绘装备包括激光雷达、移动测绘、无人机航测、海洋测绘等也保持了良好增长。  2019年度，公司研发投入17,049.85万元，较上年同期增长28.63%，占2019年营业收入的14.88%。公司投入开发了GNSS全星座全频点芯片，研制SWAS卫星广域增强服务系统，并在GNSS基带算法、精密定位定轨算法、卫惯组合导航算法、三维影像、三维激光点云数据采集及处理、AI、AR等核心技术领域进行了重点投入，不断提高算法精度，保持公司技术先进性和夯实核心竞争力。  2020年一季度，受到国内外新型冠状病毒疫情的影响，企业复工延期、部分订单延后，使得公司2020年一季度营业收入有一定下滑。公司将按照年初制定的年度经营计划及业务目标，在防控新冠疫情的基础上，扎实、有序开展工作，降低疫情对公司经营的影响，实现2020年经营目标。  **（二）交流互动环节**  **问题1：公司研发的芯片的最新进度？**  答：公司自主研发的GNSS全星座全频点基带芯片已经完成了样片流片及测试工作，目前测试效果来看，各项指标非常理想，预计会在今年6月份左右投片量产。未来，公司将不断根据市场需求及技术发展趋势，布局GNSS定位、导航芯片等自主核心器件。  **问题2：公司五大板块的未来增长情况？**  答：公司以高精度卫星导航技术为基础，秉承“用精准时空信息构建智能世界”的愿景，不断自主创新，历经17年的积累，构建了从“二维”到“三维”、从静态到高动态、后处理到实时处理、陆地到“星空地海一体化”的一套完整的应用体系，向测绘、国土等传统应用行业和智慧城市、自动驾驶、人工智能等新兴领域提供产品和解决方案，目前已形成了空间地理信息、无人智能系统、精准农业、数字施工、商业导航五大产业。  空间地理信息产业和无人智能系统包含基础测绘装备、新型测绘装备和数据应用及解决方案，主要是高精度GNSS接收机、三维激光移动测绘系统类产品、无人机航测系统、无人船水域探测系统、GIS数据采集器、灾害监测集成系统、精密定位服务系统等。结合行业研究报告及市场情况，未来几年，全球RTK市场将维持低速增长，新型测绘装备的增速较快。  精准农业产业包含北斗农机自动导航和控制系统、多功能变量作业控制系统、智能喷雾控制系统、卫星平地系统等硬件产品，以及农机生产信息化管理平台等软件产品。农业一直是国民经济的命脉，农业智能作业、数字化改革是必然趋势，具有重要的社会意义和广泛的市场前景。公司在该市场深耕多年，已与各主机厂商、农户等形成紧密合作，在今年、未来都将会有良好的增长。  数字施工产业包含北斗高精度智能导航控制系统、基于北斗的施工放检平台、施工信息化管理服务平台等智能化服务平台等。该产业的国际市场前景广阔，但国内市场还在酝酿期，未全面启动，规模较小，仍需要不断的打磨产品、拓展市场。  商业导航产业主要是基于北斗位置服务的精准时空信息的行业应用。公司凭借组合导航系统方案，已经与国内各大车企、物流企业等在自动驾驶领域建立深度合作，目前还在联调联测阶段，公司将持续跟进并投入研发多源融合定位等最新技术。近两年，封闭和半封闭场景下的自动驾驶需求量较大，公司在该领域取得了不错的成绩。未来，商业导航产业也将作为公司的战略重点，布局“+北斗”，拓展更多基于北斗位置服务的精准时空信息的行业应用。  **问题3：公司军工业务的进展？**  答：公司已在军工市场耕耘多年，受项目周期长、军改等军工行业特性影响，前几年收入不是很大，2019年开始有了阶段性突破，订单额起色明显。公司的军工业务主要是基于公司的核心技术，发展军事测绘产品、高精度定位定向相关产品的配套等。未来几年，公司的相关业务预期将会有不错的发展。  **问题4：新基建将对公司业绩产生哪些影响？**  答：在目前的经济环境下，新基建的投资是拉动经济的重要引擎之一，将加速“5G+北斗”的整体布局。对公司来讲，新基建的很多作业模式与公司产品应用场景息息相关，比如特高压的传输、城际高铁、地铁建设、川藏线铺设等项目，从勘测设计到施工、验收、维护的全流程都会需要RTK、三维激光扫描仪、无人机航测等高精度的量测装备、解决方案，所以新基建对行业、公司都会产生积极影响。  **问题5：北斗三代组网完成将对公司业绩产生哪些影响？**  答：北斗三代即将在今年完成全球组网，其相对北斗二代增加了星链系统等功能，对地面基站的依赖降低，可靠性更强，信号更优，同时有高精度、高保险、多功能等特点。  北斗三代组网完成，一，将带来北三军工产品更新换代的需求大幅增加。二，北斗三代全球组网，对标世界一流，播发性能更优的导航信号，会使得国际市场对北斗及中国相应产品的认可度提升，促进企业的国际化战略落地。三，将带来地基增强、地质灾害监测、应急救援、自然资源等各行业应用需求；四，会催生“+北斗”各类新兴产业建设，如自动驾驶、物联网等。 所以北斗三代组网完成，对行业发展和公司业绩来讲都会有积极影响。  **问题6：全球疫情对公司的影响？**  答：新冠疫情于2020年1月在国内爆发，公司积极响应并严格执行党和国家各级政府对病毒疫情防控的各项规定和要求，扎实推进公司及各省子公司的复工、复产，此次国内新冠疫情及防控措施将对公司的生产和经营造成一定的暂时性影响。目前，国内市场已基本恢复，公司国内业务拓展情况良好。3月，全球疫情爆发后，全球各国政府均出台了新冠疫情防控措施，一定程度上影响了公司国际市场的产品销售及服务的提供，影响程度将取决于疫情防控的情况、持续时间以及全球各国政府各项防控措施的实施。公司将继续密切关注新冠疫情发展情况，积极应对。  **问题7：公司2019年利润增长较快的原因？**  答：一，公司持续投入研发，保持技术、产品的先进性，保证公司装备及解决方案的毛利率。二，持续洞察市场，选择合适的市场策略。例如2019年，公司采取了渠道下沉的策略，使RTK业务在市场下滑的情况下仍取得了良好的增长。同时，公司的国际市场拓展重点放在了亚太、中东、拉美等国家，实现了国际业务30.87%的增长。三，持续打造管理体系，提升组织能力，打造精兵强将，提高人均产值。 |
| **附件清单（如有）** | 《参会人员名单》 |

附件：《参会人员名单》

| **序号** | **机构名称** | **姓名** |
| --- | --- | --- |
| 1 | 银河基金 | 江宇昆 |
| 2 | 嘉合基金 | 姚春雷 |
| 3 | 凯石基金 | 赵晨凯 |
| 4 | 东海基金 | 胡德军 |
| 5 | 九泰基金 | 黄振威 |
| 6 | 博时基金 | 程沅 |
| 7 | 滚石投资 | 郑捷捷 |
| 8 | 森锦投资 | 高峰 |
| 9 | 丰启投资管理（深圳）有限公司 | 陈名 |
| 10 | 工银瑞信 | 陈小鹭 |
| 11 | 同犇管理 | 林烈雄 |
| 12 | 汇信资本 | 甘承媛 |
| 13 | Mighty Divine | 刘宏 |
| 14 | 上海灵犀资产 | 蒋依琳 |
| 15 | 中天证券 | 李响 |
| 16 | 兴证自营 | 熊彬正 |
| 17 | 兴证自营 | 廖辰轩 |
| 18 | 中信资管 | 许宏图 |
| 19 | 财信证券 | 顾少华 |
| 20 | 国信证券 | 杨蓓 |
| 21 | 光大保德信 | 王明旭 |
| 22 | 百济投资 | 金榜 |
| 23 | 华泰军工 | 王宗超 |
| 24 | 华泰证券 | 何亮 |
| 25 | 厦门中略投资 | 张祖良 |
| 26 | 深圳市悦好教育科技有限公司 | 吴金泉 |
| 27 | 长江通信 | 赵麦琪 |
| 28 | 东方财富证券 | 王立康 |
| 29 | 华泰军工 | 王宗超 |
| 30 | 杭州白犀资产管理有限公司 | 王屹嘉 |
| 31 | 若汐投资管理公司 | 陈荣盛 |
| 32 | 上海凯梵投资管理有限公司 | 顾远 |
| 33 | 杭州乐趣投资管理有限公司 | 林桦 |
| 34 | 个人股东 | 潘浩敏 |
| 35 | 个人股东 | 周建华 |
| 36 | 个人股东 | 董继龙 |
| 37 | 个人股东 | 曹小晚 |