证券代码：300246 证券简称：宝莱特

**广东宝莱特医用科技股份有限公司投资者关系活动记录表**

编号：20200401

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | □特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 ■业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观  □其他 |
| 时间 | 2020年4月29日 |
| 地点 | “约调研”微信小程序 |
| 上市公司接待  人员姓名 | 董事长兼总裁燕金元先生、董事兼财务总监兼副总裁燕传平先生、董事会秘书兼副总裁杨永兴先生、独立董事何彦峰先生。 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | **一、问：介绍下公司2019年业绩情况，目前产品收入比例、毛利率情况？**  答： 2019年，公司实现营业收入82,596.11万元，实现归属于上市公司所有者的净利润6,471.28万元，报告期末公司总资产为96,145.89万元，归属于母公司所有者权益为54,753.63万元。公司目前主营业务分为健康监测板块和肾科医疗板块，2019年，健康监测板块实现收入2.28亿元，肾科医疗板块实现收入5.89亿元。  毛利率方面，2019年，健康监测板块的产品毛利率为48.73%，同比增长2.47%；肾科医疗板块的产品毛利率为35.96%，同比增长2.47%。  **二、问：请董事长畅谈一下宝莱特中长期战略目标、发展蓝图、实现方式？**  答：从目前情况看，公司对今年全年的业绩有信心。中长期目标是立足主业，一是继续做大做强健康监护板块，在国内抓住进口替代及医院升级带来的持续需求，通过提升产品品牌品质，推出更多中高端产品，尤其是重症监护仪，继续保持公司处于行业前列；二是大力发展肾科医疗板块，即血液净化业务，注册证的陆续取得，目前已进入内生增长期，继续做大并布局透析粉液业务，把血透高值耗材做实做大，重点是放在急症产品，加大对血净方面诸如灌流器、各种吸附柱以及血浆分离等研发和并购。  **三、问：今年第一季度公司业绩实现了大幅的一个增长，主要得益于哪些因素？**  答：2020年第一季度，公司实现营业总收入22,237.76万元，较上年同期增长16.93%。健康监测板块实现销售收入8,646.53万元，较上年同期增长64.16%，肾科医疗板块实现销售收入13,432.24万元，较上年同期减少0.79%。为应对新冠肺炎疫情在全球爆发，公司积极响应，从二月底开始组织员工积极生产，公司健康监测类（监护仪、血氧仪、无线体温系统）产品销售收入较大幅度增长。  **四、问：请董事长介绍宝莱特目前主要的成长性业务有哪些？在培育的业务有哪些？**  答：宝莱特目前的业务都具有成长性，健康监护板块行业将保持稳健的增长，血透血液净化业务行业进入内生性增长；公司的底线要求是不能低于行业增速。目前在培育主要是基于两大主业的深耕细作，健康监护业务往高端、数字化、信息化、智能化发展，比如新产品S系列监护仪已经取得注册证；血透血净业务往高值高技术细分领域深入，重点是急症急救产品，比如CRRT等。  **五、问：目前出口的产品种类是哪些？ 海外客户多分布在哪些地区？在开发国际新客户方面有何具体计划？**  答：公司一直致力于开拓上述国家的市场。目前公司产品已销往全球100多个国家和地区，构建起遍布全球的销售及服务网络，产品覆盖欧洲、美洲、亚洲、非洲各个国家，与全球多所医疗机构建立了长期合作关系。目前公司生产的监护仪、血氧仪、心电图机、血液透析设备等均可出口。  **六、问：介绍一下宝莱特血液净化产业基地及研发中心项目，目前项目的推进情况？项目能为公司带来多大收益？**  答：“宝莱特血液净化产业基地及研发中心项目”投资主体为公司全资子公司宝莱特血净，目前，成功竞得位于珠海市高新区土地面积约20128.58平方米的工业用地使用权，各项工作正在推进当中。项目建成后，主要开展血液透析设备及耗材产品的生产制造。本项目达产后，公司将实现年产血液透析液400万人份、透析液过滤器（内毒素过滤器）50万支、透析器2,000万支、血液净化设备2,000台。通过本项目的建设，打造国际化血液净化研发基地，引进高端人才和先进设备，加强新产品的研发投入，对于推进我国血透设备进口替代进程及保持公司持续的竞争力均具有重要意义  **七、问：国内销售三种模式的占比各是多少？对于经销商最近有没有新的开拓性计划？**  答：公司销售以经销商买断式经销为主，终端销售为辅。在充分发挥经销商资源优势的同时，通过终端逐步建立并扩大品牌影响力，从而降低市场成本，提升公司品牌效应。  **八、问：公司肾科医疗板块主要为血液透析产品，请问透析耗材和透析设备占肾科医疗板块收入比重是多少？**  答： 2019年，公司肾科医疗板块实现收入5.89亿元，主要以血液透析粉液、透析管路等耗材为主。透析设备方面，公司通过渠道平台，销售透析机、灌流机等设备，占肾科医疗板块收入比例较小。  **九、问：请问公司目前监护仪产能多少？比正常时间有多少差别？**  答：目前公司监护仪产能跟去年比已经提升了不少，生产人员增加了一倍，关键重点岗位实行日夜两班倒，各部门人员也积极支援生产，公司也对供应链进行梳理，提升了效能，全力以赴满足需求。  **十、问：当前我国血透设备以进口为主，请问公司在实现进口替代，提高市场份额方面做了哪些努力？**  答：公司在血液净化领域的持续大量的研发投入效果逐步显现，相关医疗器械如血液透析设备、透析液过滤器（内毒素过滤器）、血液透析浓缩液注册相继取证，中空纤维透析器获得CE 认证证书，同时各生产基地建设及运营得到稳步推进，对于推进我国血透设备进口替代进程及保持公司持续的竞争力均具有重要意义。谢谢。  **十一、问：请介绍下德国宝莱特的投资进展？德国子公司目前情况如何，是否能协同总部为当地抗击疫情方面做出贡献？**  答：德国宝莱特于2017年开始筹建，一期产能全部落地后预计能达到400万支/年。  2018年，德国宝莱特完成了工厂选址、土地购买、一期生产基地建设、生产设备选购及安装调试、人才招聘等工作，目前，德国宝莱特进入试生产阶段。  2019年，德国宝莱特在试生产后，将根据试生产阶段成果，逐步进入小批量生产及大批量生产阶段。同时，德国宝莱特将积极推进CE注册证的申请。  德国基地目前一切正常。德国公司一直与总部保持密切沟通，总部也给德国公司运送了部分防疫物资，为当地抗击疫情贡献力量，包括利用已经建好的无菌车间生产防疫物资。  **十二、问：公司肾科医疗板块未来新的增长点主要是哪些产品？**  答： 公司肾科医疗板块未来增长点主要为透析器、透析液过滤器（内毒素过滤器）以及血液透析粉/液。  透析器方面，公司中空纤维透析器取得CE认证及其他相关注册证的申请获得，将在透析器市场实现国内外多品牌策略，结合公司已有的市场渠道，将会对公司的业绩产生积极影响。  透析液过滤器（内毒素过滤器）方面，透析液过滤器（内毒素过滤器）属于高值耗材产品，公司目前已取得透析液过滤器的CE证书（国内注册申请处于制证阶段），结合公司已有的国际市场渠道，将会对公司的业绩产生积极影响。  血液透析粉/液方面，子公司恒信生物、挚信鸿达、常州华岳将通过研发创新，推出不同系列的血液透析粉/液产品，保持市场的稳定增长。  同时，公司已有的血液净化产品（血液透析设备（机）、灌流机、血透管路、穿刺针、消毒液、透析用制水设备、消毒系统、浓缩液集中配供液系统等）将依然会保持稳定增长。 |
| 附件清单（如有） | 无 |
| 日期 | 2020年4月29日 |