证券代码：002952 证券简称：亚世光电

**亚世光电股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

编号：2020-001

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | □特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观  □其他（请文字说明其他活动内容） |
| **参与单位名称及人员姓名** | 不特定投资者 |
| **时间** | 2020年5月8日15:00-17:00 |
| **地点** | “全景•路演天下”http://rs.p5w.net |
| **上市公司**  **接待人员姓名** | 董事长、总经理：贾继涛先生  董事、副总经理、董事会秘书：边瑞群女士  财务负责人：贾艳女士  独立董事：马吉庆先生  保荐代表人：王吉祥先生 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | 公司就2019年度业绩情况与投资者进行沟通和交流，并就投资者普遍关注的问题进行回答，现将主要问题归纳整理如下：  **1、问：请问，去年9月末财务报表中其他流动资产具体是什么？金额为何如此大？**  答：其他流动资产主要包括公司暂时闲置货币资金购买的短期银行结构性存款、银行保本理财产品和增值税进项税额。  **2、问：请问贵公司有无海外建厂计划？**  答：公司如有海外建厂计划会按信息披露的要求及时披露.  **3、问：请问企业接下来会有什么举措来增加企业核心竞争力？**  答：主要包括两方面：进一步吸引和培养优秀人才，完善薪酬体制，激发技术人员的创新能力和销售人员的市场开拓能力；加速推进募投项目进度，争取早日竣工投产，形成新的增长点。  **4、问：请问董事长，您和财务负责人贾艳女士是亲属关系吗？**  答：公司财务负责人贾艳女士与我本人没有亲属关系。  **5、公司2019年度业绩下降。请问公司未来能否扭转逆局实现业绩增长？**  答：虽然2019年受国际国内经济形势影响有所下滑，但公司有信心在未来扭转这种不利状况实现业绩成长。  **6、问：请问现在海外疫情情况比较严重，未来公司在海外的布局会有所改变吗？**  答：液晶显示器件市场是一个全球的市场，但作为生产地主要集中在包括中国在内的几个亚洲国家和地区。所以公司仍然会坚持全球化市场策略，也包括国内市场的开拓。  **7、问：请问公司目前拥有多少项发明和专利？**  答：截止2019年12月31日，公司及其子公司已获得境内专利77项（其中发明专利12项，实用新型专利65项）。  **8、问：产品的研发需要大量优秀人才，请问公司对人才培养和引进采取了哪些措施，谢谢。**  答：公司自成立以来，由创始团队组成的经营管理层及核心技术人员一直较为稳定，公司不断通过外部招聘、内部培养等方式积累管理和业务骨干，以保持竞争力。未来，公司仍将不断加大人才引进力度，完善激励机制，进一步加强内部管理流程制度建设，为公司的发展提供人才和制度保障。  **9、问：公司前5大客户占2019年销售总额的比例为48.50%，集中度较高，未来如何打算？**  答：报告期内，公司的主要客户相对稳定，客户结构合理，未来公司会在服务好老客户的前提下，不断开发新客户。  **10、问：公司2019年管理费用明显增加，请问是什么原因？**  答：公司2019年度管理费用明显增加的主要原因是上市期间的中介机构费增加及管理费用中的人工成本有所增加。  **11、问：请问公司的产品都能用于哪些医疗器械设备上？**  答：公司应用于医疗仪器的产品有测温器，呼吸机，核酸检测，心脏监测，血糖监测，血压监测，牙医，血氧分析，血液分析等多种细分产品。  **12、问：董秘姐姐好！请问贵公司对公司股价怎么看？**  答：公司的股价是由公司的基本面和市场因素等多个要素决定的。公司重点会做好两个方面的工作，让股价能够充分体现公司的价值所在。一是全力打造企业的竞争力，努力将企业做大做强；另一方面是充分披露公司的基本面信息，树立公司的良好形象。  **13、问：请问公司是怎么应对汇率波动风险的？**  答：公司采取远期结汇方式对部分美元资产进行经营性锁定以应对汇率波动风险。  **14、问：请问董事长，公司募投项目到现在为止资金投入比例都还很低，项目进度推迟，是否存在募投项目风险，能否确保募投项目顺利实施？**  答：募投项目进度受疫情影响，人员交流受限，原定工控与车载液晶显示屏生产线项目、细分市场定制化光电显示组件生产线项目计划中的净化装修方案，设备选型，方案确定，工厂实地考察，商务谈判均延后，导致这两个项目整体实施计划比原计划延后约半年左右。公司将会竭尽全力推动募投项目的实施。  **15、问：您好，请问公司产品是否涉及到5g?涉及的话，具体应用是什么？**  答：5G产品属于公司产品的下游市场，公司将持续关注下游市场的发展，保持公司的行业竟争力。  **16、问：员工同投资者公司高管怎样看待？**  答：您好!公司员工是企业发展的重要内生力量。投资者是公司发展的支持者。  **17、问：公司产品多为出口，请问是否应该考虑国内市场的开发和布局？国内的产业链是很完整的。**  答：公司始终关注液晶显示屏的应用市场包括国内市场，公司在持续开发适合于公司产品发展战略的国内市场。  **18、问：请问公司2019年员工总数是下降的，但各项费用中的人工成本是增加的，原因是什么？**  答：公司上市后，进一步优化了公司薪酬体系。公司通过绩效考核等措施，进一步提高员工积极性、忠诚度及薪酬水平，吸纳行业优秀人才，共同推动公司成长。  **19、问：请问之前公司披露设立上海子公司，除了主营外还有通讯信息软件的研发，能简单说一下是什么样通讯信息软件的研发？公司此举是否说明有意开拓信息软件市场？**  答：公司一直关注未来万物互联的应用市场，包括围绕物联网，互联网应用市场相关的产品软件的研发。  **20、问：公司的经营活动现金流和净利润不是很能匹配的上，原因是什么？**  答：公司经营净现金流与净利润不是很匹配的原因是：本期销售规模下降使销售商品提供劳务收到的现金有所减少，年末原材料备货预付款增加。  **21、问：贾总您是澳洲移民吗？**  答：本人是澳洲公民。  **22、问：请问2019年度业绩下滑，现金流下降的原因是什么？**  答：国内、国际经济形势不利影响，2019年度营业收入和净利润均有所下降。现金流下降的主要原因是销售规模下降使销售商品提供劳务收到的现金比上期有所下降，同时原材料备货预付款有所增加。  **23、问：请问保荐代表人，你如何看待亚世光电的未来发展？**  答：我对亚世光电的未来充满信心。公司在行业内技术水平较高、具备一定知名度、制造能力突出、客户资源稳定优质，这些都为亚世光电提供了很大发展机遇。募投项目达产后，将直接带来公司效益的大幅度提升。  **24、问：贾总您好：您对公司股价下跌有什么看法？对投资者有没有关心**  答：公司股票价格主要由公司基本层面和市场层面两个层面决定的，公司会努力在公司层面做好应该做的工作，同时公司将根据交易所的相关要求及时披露相关公告，将公司基本面的情况呈现给市场。  **25、问：请问公司管理层是否有意在日后并购使公司变大变强？**  答：公司会坚持内生式成长和外延式成长的两条腿走路的策略，既会坚持自主创新做大做强现有产品，也会考虑并购扩展的发展模式。  **26、问：您好，公司最近会有什么值得期待的利好消息吗？**  答：公司重要信息均会严格按照交易所的相关规定及时进行信息披露，敬请留意。  **27、问：贾总：公司是否有在攻坚像特斯拉、华为等这样的国际知名企业，成为其供货商？**  答：世界知名公司始终是公司关心及关注的目标市场，公司会持续关注。  **28、问：公司出口很多，国外疫情还很严重，会不会对公司的业绩造成影响。**  答：公司产品主要应用于工控仪器仪表、通讯终端、办公室自动化、医疗器械、家用电器、汽车显示、金融器具、安防等众多细分市场，鉴于公司细分应用市场相对分散，所以疫情对公司订单影响相对较小。其中医疗器械类产品应用受疫情影响还会有所增加，  **29、问：2020年1季度产能和订单都有提高，是因为疫情需要的医疗设备用显示屏订单增加吗？为什么净利润减少20%？**  答：受疫情和开工天数减少影响，1季度营业收入和利润均有一定程度下降。一季度医疗器械用显示屏订单有所增加。  **30、问：公司主要竞争对手是国内企业还是国外企业，未来是否会被国外政府阻击**  答：公司主要竟争对手国内与国外均有，公司所处行业市场化程度较高，市场竟争充分。  **31、问：请问你们有没有计划开拓消费电子行业客户？**  答：公司专注于工控仪器仪表、通讯终端、办公自动化、医疗仪器、家用电器、汽车仪表、金融器具、安防等细分领域，也有除手机以外的消费类电子行业客户。  **32、问：你好，贵司去年的业绩下滑，请问目前产品的销售趋势如何？今年的销售目标是多少？公司有没有一个具体可行的持续增长计划？**  答：公司目前产品的销售正常，公司将通过抓紧推进募投项目的建设，建成后，产能会得到很大的提高，同时会从技术研发及引进，自动化生产等方面提高企业的核心竞争力。 |
| **附件清单（如有）** | 无 |
| **日期** | 2020年5月8日 |