证券代码：300087 证券简称：荃银高科

**安徽荃银高科种业股份有限公司投资者关系活动记录表**

编号：2020-001

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | ■特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观  □其他 （请文字说明其他活动内容） |
| 参与单位名称及人员姓名 | 博时基金 梅思哲；华宝基金 陆恒；天弘基金 麦骏杰；万家基金 刘洋；东北证券 李瑶 |
| 时间 | 2020年5月11日 上午10:00-10:45 |
| 地点 | 公司420办公室 |
| 上市公司接待人员姓名 | 董事会秘书 张庆一 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | **主持人：**荃银高科是国内十分优秀的种子生产和研发的企业,在2016到2018年，在种子行业竞争激烈、毛利下降、盈利空间不断被挤压的严峻形势下，公司的水稻销量一直维持在10%以上的增速，下面我们就市场比较关注的几个问题与公司董秘张总进行交流。  **1.贵公司在未来如何进一步开展与现代农业的相关合作事项？是否考虑形成有控制权的一致行动人或者加大国有资本引入？**  公司将加大与第一大股东中化现代农业有限公司在种子科研、市场拓展等方面的协同力度；同时在MAP（Modern Agriculture Platform）业务方面继续深入合作，为种植户提供种、药、肥一体化供应及粮食收储等产前、产中、产后服务工作，推动农业服务业务不断发展。  公司自成立以来一直无控股股东、无实际控制人。在主要股东支持下，公司确立了5年（2020-2024年）战略规划，其中战略目标是：以种业科技为根本，以混合体制为驱动，深耕国内及“一带一路”两个市场，狠抓队伍建设及制度流程系统提升，协同延伸农业产业价值链条，进入全球种业公司前10强。公司将通过强化战略服务、加强内部协同、提高研发效率、积极进行经营创新、加强人才储备、加强风控管理、系统性提升制度流程、加强资本运作，实现产融互动等方面积极推进战略目标的实现。谢谢！  **2. 2019年水稻种子行业处于低谷，公司采取什么措施使水稻种子业务实现逆势增长？**  公司在2019年实现逆势增长的主要因素系：（1）公司研发实力较强，投放市场的优良品种符合当前消费者、加工者、种植者的需求，受到市场青睐。（2）增强市场开拓能力，包括扩大市场覆盖区域，在原有市场基础上作增量，在公司总部增设营销中心，拓宽销售渠道；统筹安排，抓住销售先机，尽早启动营销；加大品种示范展示及宣传力度，深挖各区域市场潜力，与各级经销商保持紧密联动。可以说，好品种与强有力的营销是公司能够实现种子销量逆势增长的主要驱动因素。  **3.水稻种子价格的核心影响因素？未来水稻种子价格以及水稻种子企业毛利率的趋势？**  水稻种子价格主要是行业内部竞争导致的。未来水稻种子价格主要取决于品种是否具有竞争力。有竞争力的品种，经销商愿意推广，农民愿意种植，粮食加工企业愿意收购商品粮，毛利率有望维持在稳定的区间。未来有科研实力的大企业有进一步发展的空间，中小企业可能会被加速淘汰。  **4.公司下一阶段的育种方向？**  品种开发需要一定前瞻性，公司在过去几年基于对市场的准确判断和扎实的研发基础，在优质品种方面做了很多储备，如徽两优系列品种抗倒性强，农民喜欢种植；荃优系列品种米质优，粮食加工企业愿意收购商品粮。未来品种的竞争可能主要体现在育种手段和育种效率方面。2019年公司将“国家水稻分子育种技术创新联盟”实体化运作，在上海成立了控股子公司上海中科荃银分子育种技术有限公司，联合国内一流的水稻育种专家，将分子育种技术运用于水稻科研，提升研发效率。由于现在异常气候频发，病虫害也较多，未来公司也会注重培育抗逆性、抗病性等优良品种。  **5.转基因抗虫玉米“双抗12-5”的情况？**  公司于2015年牵头与浙江大学等科研院所共同承担了农业部“转基因抗虫玉米‘双抗12-5’产业化研究项目”，现该项目已实施完毕，相关验收材料已报送至农业部，同时公司已按照项目要求创制了抗虫性状突出、综合性状优良的转基因玉米品种（系）。公司是项目牵头单位，在能够产业化运作时会积极参与。 |
| 附件清单（如有） |  |
| 日期 | 2020年5月11日 |