**江西富祥药业股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

证券代码：300497 证券简称：富祥药业 编号：20200514

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | √特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观 □其他 |
| 参与单位名称及人员姓名 | 睿远基金 朱璘；睿远基金 汤国柱 |
| 时间 | 2020年5月14日 10:00-12:00 |
| 地点 | 公司本部 |
| 上市公司接待人员姓名 | 董事长 包建华 ；董事会秘书 黄晓东；证券事务代表 彭云 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | **一、介绍公司基本情况：**  基本情况：公司以特色抗菌原料药及其中间体的研发、生产和销售为主业，主要包括舒巴坦系列、他唑巴坦系列的β-内酰胺酶抑制剂原料药及中间体、碳青霉烯类抗菌原料药及中间体、洛韦类抗病毒药物中间体产品等三大系列产品。  在全球供销体系中，公司已经占据非常重要的位置，尤其是β-内酰胺酶抑制剂领域，公司已成为主流供应商之一。在培南类产品中，目前公司是国内为数不多的从起始原料到下游原料药全产业链布局的碳青霉烯类培南系列产品生产商。在洛韦类产品中，公司目前为全球市场主要的洛韦类中间体供应商之一。  业绩情况：一季度公司营业收入3.67亿元，同比增长24%；归母净利润是8381万元，同比增长57%；扣非净利润同比增长95%。经营性现金流净额超过8300万，与去年相比增长迅速。四月份延续了一季度的良好经营态势。  未来发展规划：公司将继续聚焦主业，深耕细作，以抗生素、抗病毒类药物为核心，积极深入探索产业链延伸，努力做好企业经营，保持业绩的持续健康增长。  **二、交流内容：**  **1、公司舒巴坦、他唑巴坦等产品市场占有率较高，集采对公司有没有影响？**  答：从去年开始，国家对原料药行业的安全环保要求提高、审批趋严，公司一直以来注重安全环保，不断加大投入适应国家政策；在国际规范市场，早已与下游制剂厂商进行关联注册；公司专注质量控制、杂质研究多年，经验丰富、成果显著，不管是质量控制还是生产效率，优势明显，下游制剂厂商将会与公司进行关联注册申报以保证产品质量，因此集采会为公司带来积极影响。  **2、培南产品价格的走势，对公司的影响？**  答：全球制剂市场每年保持两位数的快速增长，目前市场能供应的各类培南中间体的总体产量无法完全满足市场需求，市场供货较紧张，我们预计培南在未来五到十年可能会有很大的增长。而公司作为国内为数不多的从起始原料到下游原料药全产业链布局的碳青霉烯类培南系列产品生产商，前期投入很多，布局了多年，即使有新的培南供应商，可能也需到公司购买培南相关原料和中间体进行生产。因此我们对培南产品未来价格走向保持乐观。  **3、请介绍一下公司此次非公开发行募投项目及其建设期**  答：公司此次非公开发行募投项目主要是“富祥生物医药项目”中的“高效培南类抗生素建设项目”和“年产616吨那韦中间体、900吨巴坦中间体项目”中的“年产616吨那韦中间体项目”，富祥生物医药项目一期投资总额13.8亿元，其中高效培南类抗生素建设项目投资总额10.54亿元，预计使用非公开募集资金9.5亿元，建设期为24个月；年产616吨那韦中间体、900吨巴坦中间体项目投资总额2亿元，其中年产616吨那韦中间体项目投资总额为1.5亿元，预计使用非公开募集资金1.14亿元，建设期预计12个月。  **4、公司的核心竞争力主要是什么？**  答：公司通过多年的深耕，多个产品在业内已处于领先地位。多年的摸索，有机结合人员、设备、工艺等生产要素，有效提高产品收率，确保产品质量，达成良性经济效益，不断稳步提高核心竞争力。由于行业的特殊属性，新入的竞争者，将会面临技术关、质量关、成本关的考验，并且还需取得国家地区以及客户的认证，因此，进入门槛较高。  **5、公司未来3~5年的业绩增长点在哪里？现有产品中长期的增长动力是什么？**  答：第一，在未来的三年到五年之内。将先从中间体和4-AA开始做，逐渐往下延展。目标是在3-5年之内把美罗培南的无菌粉及一些其他的培南的原料药做出来并实现销售。培南产品将会是比较大的一个利润增长点。  第二，基于酶制剂往下做无菌粉，无菌粉分成单方和复方。复方无菌粉，可以带动抗生素比如哌拉西林的销售。  第三，是抗病毒的业务。从中间体角度来讲，抗病毒的业务可能会快于之前的预期，形成一个新的利润增长点。  因此未来三到五年，主要是这三大支撑点。 |
| 附件清单（如有） | 无 |
| 日期 | 2020年5月14日 |