

深圳市安车检测股份有限公司

关于签订附条件生效的战略合作协议的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

深圳市安车检测股份有限公司（以下简称“本公司”、“公司”或“上市公司”）于2020年5月18日与信达鲲鹏（深圳）股权投资管理有限公司（以下简称“信达鲲鹏”）、深圳市远致瑞信股权投资管理有限公司（以下简称“远致瑞信”）、共青城伟鼎投资合伙企业（有限合伙）（以下简称“伟鼎投资”）、华菱津杉（天津）产业投资基金合伙企业（有限合伙）（以下简称“华菱津杉”）、谢建龙签订了《战略合作协议》，具体情况如下：

（一）信达鲲鹏与本公司签署的战略合作协议内容摘要

上市公司与信达鲲鹏签署了附条件生效的《战略合作协议》，协议的主要内容如下：

1、协议主体、签订时间

甲方：安车检测

乙方：信达鲲鹏

认购人：指乙方所管理的私募基金，即信石信兴和信石信能。

签订时间：2020年5月18日

2、乙方的股东资源及协同效应

（1）乙方将充分发挥中国信达在供给侧改革的资源和优势，推动机动车检测站的收购整合及资产重组

乙方系中国信达旗下的投资管理机构。中国信达是经国务院批准成立的中国首家金融资产管理公司，在香港联合交易所主板上市（股票代码 01359.HK），为首家登陆国际资本市场的中国金融资产管理公司。目前，中国信达设有 33 家分公司，员工约 1.6 万名，旗下拥有从事不良资产经营和金融服务业务的平台子公司南洋商业银行、信达证券、金谷信托、信达金融租赁、幸福人寿、信达香港、信达投资、中润发展、信达资本等。中国信达立足不良资产经营主业，围绕问题资产投资和问题机构救助，着力化解金融机构和实体企业不良资产风险。

在上市公司大力发展检测站运营业务方面，乙方将协助甲方对接中国信达及其下属平台子公司，通过合作设立并购基金、收购与检测站相关不良资产等形式，帮助甲方在全国迅速开展机动车检测站的收购工作。

在拓展检测站新型收入方面，乙方将协助甲方对接中国信达旗下的银行平台南洋商业银行，发展汽车金融产品以拓展二手车交易服务能力，为打造一站式服务和多元化业务类型的新型线下检测站运营业务提供支持。

(2) 乙方的股东资源和经验可助力上市公司，大力发展及优化机动车检测站运营业务

乙方的控股股东信达汉石系在股权投资和并购重组上有较强的投资能力；截至 2020 年 4 月底，信达汉石累计管理资产规模约 270 亿元，所管理基金的投资领域包括新能源和清洁能源、装备制造、通讯设备、生物科技、金融服务等。信达汉石可以协助上市公司寻找合适的并购标的。

乙方股东鲲鹏资本是深圳市为深化国资国企改革、推动国有企做强做优做大和助力全市产业转型升级而设立的战略型基金管理平台。乙方可帮助甲方对接深圳国资平台的资源，为公司提供深圳及周边地区的发展建议，协助甲方在大湾区发展检测站运营业务。

3、乙方的管理经验及产业资源

乙方的管理团队具备丰富的资本市场相关资源和并购重组经验，可协助上市公司进行并购重组及其他资本化运作，且围绕汽车及物流产业领域有诸多投资项目，为上市公司带来产业链上下游的合作机会。

(1) 乙方的管理团队主要来自境内外专业投资机构、中介机构和大型产业集团，具备多年境内外股权投资和并购重组型投资经验。凭借管理团队的资源和优势，乙方可在以下方面提供助力：

- 1) 在上市公司并购整合检测站的过程中进一步提供资金支持和并购服务；
- 2) 在境内外协助上市公司收购产业链相关的技术型项目和团队；
- 3) 对接产业、客户、股东和合作伙伴资源；
- 4) 协助公司业务梳理及咨询，完善上市公司的治理结构。

(2) 乙方的管理团队过往投资项目包括新能源汽车、物流等相关领域，乙方管理团队投资的汽车领域相关项目与甲方为上下游业务，上述产业方可与甲方的检测系统业务和检测站运营业务产生协同；乙方将在后续积极推动相关各方的业务合作，协助甲方建立检测领域的生态系统。

4、合作方式及领域

(1) 通过共同搭建产业基金的方式收购整合下游检测站

甲方优先选择乙方共同搭建产业基金，对机动车检测站相关的优质资产进行收购、整合；对于检测站相关的不良资产，可以借助中国信达的资源和优势，进行不良资产重组，并在后续运营优化层面协助改善问题检测站的经营及财务管理状况，促进建立长效的管理模式，实现管理重组并持续输出人员及成本控制经验；在资本运作层面，乙方可以协助甲方对接南洋商业银行等机构，助力上市公司收购的检测站提升收入来源和盈利水平，最终协助上市公司成为中国检测站运营服务连锁一流品牌。

(2) 检测系统客户获取、拓展市场渠道

乙方将依托中国信达旗下遍布全国的 33 家分公司和各平台子公司的业务网络，积极协助甲方拓展市场和客户，对接各地的机动车检测站行业协会、市场监督管理单位等，进一步巩固甲方在检测系统业务领域的龙头地位。

(3) 与上市公司产业链相关的技术项目和团队的收购、提供境内外并购支持

乙方将协助甲方完成在国六标准下的遥感技术软件 and 对应设备硬件升级,包括但不限于寻找境内外优质技术解决方案提供商,进行技术合作、入股或收购的方式,提升甲方的技术实力,扩大甲方在检测业务的布局广度和渗透率,巩固甲方在检测市场龙头地位。

5、合作目标

甲乙双方的合作致力于促进上市公司在市场销售、技术提升、以及下游机动车检测站的收购整合等方面的全面合作,巩固上市公司在检测系统领域的龙头地位,目标是成为中国检测站运营服务连锁一流品牌。此外,乙方将提供公司业务梳理及咨询等专业服务,优化完善上市公司治理结构和管理体系等。

6、合作期限

甲乙双方的合作期限为自本协议签署之日起三年,但不得早于本次发行的股份锁定期结束之日。经甲乙双方协商一致,可以提前终止或延长本协议合作期限。

7、上市公司经营管理

(1) 依法行使股东权利

本次认购完成后,乙方作为认购人的基金管理人将依照法律法规以及甲方公司章程的规定,就认购人持有的甲方股份依法行使表决权、提案权等相关股东权利,参与甲方公司治理。

(2) 推荐董事

本次认购完成后,根据法律法规以及甲方公司章程的规定,甲方承诺将促成乙方推荐的人选担任其董事,在上市公司治理中发挥积极作用,保护中小投资者合法权益。

(3) 不谋求控制权

乙方承诺,本次战略投资及认购人持有甲方股权期间均不以单独或与他人共同谋求上市公司的控制权为目的。

8、持股期限

乙方拟长期持有甲方股票。乙方此次认购甲方的股票自本次非公开发行结束之日起 18 个月内不得转让。乙方承诺使认购人遵守相关法律法规关于本次发行锁定期的规定。

9、其他事项

本协议与《附条件生效的股份认购合同》不一致的，以《附条件生效的股份认购合同》为准。本协议未尽之事宜，由双方协商解决。

（二）远致瑞信与本公司签署的战略合作协议内容摘要

上市公司与远致瑞信签署了附条件生效的《战略合作协议》，协议的主要内容如下：

1、协议主体、签订时间

甲方：安车检测

乙方：远致瑞信

认购人：指乙方所管理的私募基金，即远致混改基金。

签订时间：2020 年 5 月 18 日

2、乙方优势及甲乙双方合作的协同效应

乙方是深圳市资本运营集团有限公司的布局战略新兴产业的核心平台。深圳市资本运营集团是深圳市属唯一的国有资本运营平台，通过承担深圳国有资本“产业整合者和开拓者”的角色，深圳市资本集团以高水准的专业能力服务于深圳国资的结构优化和保值增值，并面向国内产业投资行业，努力打造成为深圳及至国内投资业界可信赖的资本运作专业公司。经过十余年的快速发展，深圳资本集团已形成以产业基金、并购重组、股权投资和市值管理四大业务板块，构建了扁平化的高效决策体系和专业化的管理团队，实现了资产规模与盈利能力的同步高速增长。2019 年末公司总资产 525 亿元，净资产 306 亿元，管理 1000 亿元的深圳市民营企业平稳发展基金和 300 亿元产业基金，深圳资本主要聚焦金融和新兴

产业，旗下控股或作为第一大股东的企业包括券商、再保险、基金管理公司和三家 A 股上市公司。

乙方及深圳市资本运营集团有限公司同时承担深圳地区战略新兴产业培育扶植并服务于相关民营企业平稳高质量发展的责任，其中围绕大汽车产业链包括图像处理芯片、汽车电子、汽车零配件、车联网、停车管理软件、动力电池检测管理、充电桩、汽车保险等先进制造与现代服务业进行了长期而广泛的投资布局；此外乙方及深圳市资本集团有长期的产业投资并购经验、丰富的项目渠道、广泛的地方商务资源、雄厚的资本实力；乙方核心管理团队主要来源于深圳资本集团和华为、中兴等著名产业集团，具有丰富的企业管理、战略决策、投资及资本运作经验。

基于甲方聚焦于机动车后市场相关业务包括各类检测设备与解决方案、交通环境治理等，乙方及深圳市资本运营集团有限公司借助其布局的上述汽车相关业务为甲方提供产业配套，预期将对甲方业务带来积极的协同效应，包括：进一步完善甲方采购供应链配套，提高产品质量与国产化水平，保障供应链效率与稳定性，降低甲方采购与运营成本，提升甲方的盈利能力；加强甲方研发速度与产业升级进度，增强甲方的技术竞争力。同时借助乙方丰富产业投资与并购经验，补充甲方产业投资操作能力；乙方用自身商业资源为甲方提供业务市场与渠道资源。双方同意开展战略合作，本次战略合作旨在实现“资源整合、开放共享”，符合双方“优势互补、协同发展”的共同经营理念。通过战略合作，双方可实现“产业与资本联动发展”的合作目标，实现优势互补、互利共赢。

3、合作方式

(1) 对接商务供应链与技术服务资源。乙方将为甲方引荐乙方所投资布局的大汽车相关企业包括甲方产品生产需要采购的零配件及模块、技术解决方案等，力促相关资源围绕甲方核心业务提供高质量服务。

(2) 提供产业并购资源。依托乙方投资并购能力以及汽车产业链的投资布局和优质标的资源，推动甲方提升在汽车检测行业的业务广度和深度，延伸甲方的业务链条，深入上下游布局，获取新的业务机会，培育新的利润增长点，强化竞争壁垒。

(3) 提供专业咨询、投融资服务。利用乙方自身的项目投资与并购经验和资金优势,为甲方对外并购投资、产业整合,提供专业咨询、配套投融资等服务,协助甲方引进高端投资运营人才。

(4) 对接商务资源。基于乙方依托深圳地方国资唯一资本运营平台的背景优势,增加甲方在深圳地区的业务拓展能力。

4、合作领域

协议双方将在以下领域战略合作:(1)甲方发展所需要的供应链采购与技术升级解决方案;(2)汽车后市场相关并购标的项目信息共享及并购投资运作;(3)股权资本与产业并购基金运营。

5、合作目标

本次认购完成后,本着为甲方实现利益最大化的原则,双方在利用乙方的资源加强业务与资源联动、产融联动等,充分发挥各自地域和产业优势,实现甲方创收扩张、降本增效、技术提质等业务层面的经营目标;战略层面乙方将积极为甲方对接合作涉及汽车相关产业的长期资金、汽车检测站并购资源,协助甲方企业战略制定与战略实施,提升甲方盈利能力与发展水平,助力甲方实现产业链的纵向整合和产业规模的横向扩展,实现稳健高质量发展。

6、合作期限

本协议签署之日起三年,但不得早于本次发行的锁定期结束之日。经甲乙双方协商一致,可以提前终止或延长本协议合作期限。

7、上市公司经营管理

(1)本次认购完成后,乙方承诺将依照法律法规以及甲方公司章程的规定,就其持有的甲方股份依法行使表决权、提案权等相关股东权利,合理参与甲方公司治理。

(2)本次认购完成后,乙方承诺将依照法律法规以及甲方公司章程的规定,通过推荐董事人选,在上市公司治理中发挥积极作用,保护中小投资者合法权益。

(3) 乙方承诺，本次战略投资及乙方持有甲方股权期间均不以单独或与他人共同谋求上市公司的控制权为目的。

8、持股期限及退出安排

(1) 乙方持续看好甲方以及所处行业的发展前景，将通过认购人长期持有甲方股份。

(2) 认购人本次认购的限售期为 18 个月，乙方承诺认购人自本次发行结束之日起 18 个月内不得以任何方式转让本次认购的股份。

(3) 乙方承诺遵守相关法律法规关于本次发行的锁定期的规定。锁定期届满后，认购人拟减持股票的，亦将遵守中国证监会、深交所关于股东减持的相关规定，并审慎制定股票减持计划。

9、其他事项

本协议未尽之事宜，以甲乙双方签署的《附条件生效的股份认购合同》为准；若《附条件生效的股份认购合同》仍未有约定的，由双方协商解决。

(三) 伟鼎投资与本公司签署的战略合作协议内容摘要

上市公司与伟鼎投资签署了附条件生效的《战略合作协议》，协议的主要内容如下：

1、协议主体、签订时间

甲方：安车检测

乙方：伟鼎投资

签订时间：2020 年 5 月 18 日

2、乙方具备的优势，与甲方存在协同效应

乙方的合伙人之一王嘉伟先生持有华亿金控集团有限公司(HK08123)（以下简称“华亿金控”）约 27.13%的股份，并任董事会主席及行政总裁。华亿金控绝对控股重庆盛渝泓嘉国际贸易有限公司（以下简称“盛渝泓嘉”），盛渝泓嘉为从

事汽车整车及零配件进口、销售与租赁业务的公司，拥有汽车销售二级经销商 30 余家、网点 128 个，在我国西南平行进口车市场中位居前列。王嘉伟先生为盛威时代科技集团有限公司（以下简称“盛威时代”）创始人之一，盛威时代股东包括软银中国资本（SBCVC）、阿里巴巴集团、国开科创（国家开发银行）等知名投资机构，盛威时代以“技术云化+大数据”的模式赋能道路客运与旅游行业，打造涵盖智慧出行新方式、定制客运新模式、运游融合新业态的创新型一站式城际综合出行服务平台。综上，王嘉伟先生在汽车产业深耕多年，具备丰富的相关企业管理经验和汽车产业的资源协同整合能力。

乙方的合伙人之二四川鼎祥股权投资基金有限公司（以下简称“鼎祥资本”）是四川首批完成证监会私募基金备案的投资机构。鼎祥资本经过多年的积累，通过投资基金、发起基金、直投企业、参股控股企业，已经完成了较为深入的资本布局，包括参股控股了成都盈创动力创业投资有限公司、成都盈创成长股权投资合伙企业、成都德商奇点汇智股权投资基金合伙企业、成都德商金长川创客企业股权投资基金中心合伙企业、四川文化旅游投资基金合伙企业等在内的 14 只活跃的人民币基金，投资了航天、军工、高分子材料、生物医药及国家战略性新兴产业等领域，对外管理资本规模达 60 亿元以上。其中，鼎祥资本参股的成都盈创动力投资管理有限公司是国家科技部、四川省等政府机构参与引导的创投基金管理人，并连续 5 年荣获“成都市最佳创投机构奖”、“成都市最佳投资人奖”。鼎祥资本着力于助推龙头企业在以成都为中心的四川地区完善产业链布局和拓展产业空间，带动优势产业集聚、升级和整合，促进区域经济发展。综上，经过多年的发展与壮大，鼎祥资本在相关投资领域积累了较强的现代化管理经验，历练了一支具备高水准职业素养、出众业务能力、产业并购管理经验和成熟项目执行经验的行业专家及职业经理人团队，能够助力上市公司的产业整合，并进行产业赋能。

基于甲方在汽车后市场的战略布局需求，乙方将充分利用其在华西地区的广泛汽车销售网点布局和品牌资源，积极帮助甲方继续扩大检测业务布局广度和渗透率，尤其是在华西地区的相关业务拓展，巩固检测市场龙头地位；同时，乙方未来将在西部地区结合其资金优势、产业资源优势、并购投资渠道以及地区支持政策助力甲方向检测服务运营商转型的发展战略，为甲方寻找处于上市公司包括

汽车检测站在内的上、下游投资并购项目，协助甲方通过汽车检测站等项目并购带来品牌及规模效应，从而助力甲方在成都、重庆全国两大汽车保有量位居全国前三的城市为核心的西部地区的业务拓展。甲方还将与乙方及其关联基金合作积极对接围绕汽车后市场、智能交通、智能制造等方向的并购及投资合作机会，探索多维度的业务合作，互通有无，融合发展。

本次战略合作预计能够给甲方带来市场、渠道、品牌等战略性资源，促进甲方在西部地区的市场拓展，预计能够推动实现甲方在西部地区的销售业绩大幅提升。

3、双方的合作方式

(1) 行使股东权利，合理参与公司治理。乙方拟以战略投资者的身份认购甲方本次非公开发行的股票，依法行使表决权、提案权等相关股东权利，合理参与公司治理，依照法律法规和公司章程，通过推荐董事人选，协助董事会及其专门委员会进行决策，在公司治理中发挥积极作用，保障公司利益最大化，维护全体股东权益。

(2) 对接股东资源、产业资源。乙方为甲方对接华西地区潜在线下优质检测站运营收购标的、对接潜在产业基金投资人以及地方政府产业引导基金。依托乙方的产业资源布局和投资并购能力，延展甲方的业务链条，深入上下游布局，获取新的业务机会，寻求公司发展的新起点。

(3) 提供专业咨询、投融资服务。乙方将充分利用管理团队丰富的股权投资管理经验和资金优势，为甲方对外投资、产业扩张，提供专业咨询、配套投融资等服务。

4、合作领域

双方同意在以下领域开展深度合作：(1) 检测系统客户获取；(2) 线下检测站收购、后续运营优化和产业基金搭建，拓展市场和渠道；(3) 围绕汽车后市场、智能交通、智能制造等方向的并购及投资合作机会，探索多维度的业务合作。

5、合作目标

在检测系统业务上，乙方将充分利用其在华西地区的广泛汽车销售网点布局和品牌资源，积极帮助甲方继续扩大检测业务布局广度和渗透率，尤其是在华西地区的相关业务拓展，巩固检测市场龙头地位。

在检测运营业务上，乙方将充分利用其资金优势、产业资源优势以及地区支持政策助力甲方向检测服务运营商转型的发展战略，为甲方寻找处于上市公司包括机动车检测站在内的产业链上、下游投资并购项目，对接潜在产业基金投资人以及地方政府产业引导基金等，协助甲方通过汽车检测站等项目并购带来品牌及规模效应，从而助力甲方在成都、重庆全国两大汽车保有量位居全国前三的城市为核心的西部地区的业务拓展。

在其他汽车后市场、智能交通、智能制造等方面，双方将积极探讨相关并购及投资合作机会，探索多维度的业务合作。乙方将充分利用管理团队丰富的股权投资管理经验和资金优势，为甲方对外投资、产业扩张，提供专业咨询、配套投融资等服务。

6、合作期限

甲乙双方的合作期限为自本协议签署之日起三年，但不得早于本次发行的股份锁定期结束之日。经甲乙双方协商一致，可以提前终止或延长本协议合作期限。

7、上市公司经营管理

(1)本次认购完成后，乙方承诺将依照法律法规以及甲方公司章程的规定，就其持有的甲方股份依法行使表决权、提案权等相关股东权利，合理参与甲方公司治理。

(2)本次认购完成后，乙方承诺将依照法律法规以及甲方公司章程的规定，通过推荐董事人选，在上市公司治理中发挥积极作用，保护中小投资者合法权益。

(3)乙方承诺，本次战略投资及乙方持有甲方股权期间均不以单独或与他人共同谋求上市公司的控制权为目的。

8、持股期限及未来退出安排

(1)乙方持续看好甲方以及所处行业的发展前景，将长期持有甲方股份。

(2) 乙方本次认购的限售期为 18 个月，乙方承诺自本次发行结束之日起 18 个月内不以任何方式转让本次认购的股份。

(3) 乙方承诺遵守相关法律法规关于本次发行的锁定期的规定。锁定期届满后，乙方拟减持股票的，亦将遵守中国证监会、深交所关于股东减持的相关规定，并审慎制定股票减持计划。

9、其他事项

本协议未尽之事宜，以甲乙双方签署的《附条件生效的股份认购合同》为准；若《附条件生效的股份认购合同》仍未有约定的，由双方协商解决。

(四) 华菱津杉与本公司签署的战略合作协议内容摘要

上市公司与华菱津杉签署了附条件生效的《战略合作协议》，协议的主要内容如下：

1、协议主体、签订时间

甲方：安车检测

乙方：华菱津杉

签订时间：2020 年 5 月 18 日

2、乙方具备的优势

乙方拥有丰富的产业并购经验和产业并购资源。自 2009 年成立以来，乙方以从事对非上市企业的投资作为主营业务的主要方向，为百余家不同规模的企业赋能，注入产业资源及资金；乙方合伙人之一湖南华菱钢铁集团有限责任公司深耕钢铁行业，属于全国十大钢铁企业之一，经过多年发展，形成了板管棒线兼有、普特结合、专业化分工生产格局，拥有湘潭、娄底、衡阳三大生产基地，钢铁相关产业资源丰富。

3、乙方与甲方的协同效应

乙方拥有丰富产业并购经验和产业并购资源，可与甲方深度合作，在甲方急需开拓的业务方向，协助、出资并与甲方成立相关产业基金，助力甲方市场的开

拓，推动上市公司并购业务的发展；同时，乙方合伙人湖南华菱钢铁集团有限责任公司作为甲方产业链上游企业，可以助力上市公司产业链深度协同，帮助上市公司整合资源要素，帮助上市公司稳固供应链，显著提升甲方的成本控制能力和核心竞争力。

4、合作方式

(1) 对接产业资源。乙方为甲方对接产业并购、供应链协同等资源。同时，依托乙方的产业资源布局和投资并购能力，延展甲方的业务链条，深入上下游布局，获取新的业务机会，寻求公司发展的新起点。

(2) 提供专业咨询、投融资服务。利用乙方自身资源和资金优势，为甲方对外投资、产业扩张，提供专业咨询、配套投融资等服务。

5、合作领域

协议双方在产业并购和供应链协同领域进行合作。

6、合作目标

本次认购完成后，乙方将充分调动各方优质产业资源，更好地支持甲方业务发展。在升级改造甲方产业并购、供应链协同业务领域方面，力求实现以下目标：

(1) 利用乙方在产业并购方面的资源与经验，对接产业资源，合作成立产业基金，提高甲方产业并购的效率，帮助企业在湖南省内迅速扩张，提升市场占有率，最终达到显著提升甲方核心竞争力的目标；(2) 依托乙方合伙人在钢铁行业的地位，提供上游原材料的协同供应，在必要的情况下帮助上市公司在湖南建立南部大区生产基地，提升南部大区供应链效率，缩减供应链成本，稳固供应链，显著提升甲方的成本控制能力。

本次认购完成后，乙方将积极为甲方协调与相关产业方的对接和合作，为其引入国外先进技术，对接优质客户资源。

7、合作期限

甲乙双方的合作期限为自本协议签署之日起三年，但不得早于本次发行的股份锁定期结束之日。经甲乙双方协商一致，可以提前终止或延长本协议合作期限。

8、上市公司经营管理

(1)本次认购完成后,乙方承诺将依照法律法规以及甲方公司章程的规定,就其持有的甲方股份依法行使表决权、提案权等相关股东权利,合理参与甲方公司治理。

(2)本次认购完成后,乙方承诺将依照法律法规以及甲方公司章程的规定,通过推荐董事人选,在上市公司治理中发挥积极作用,保护中小投资者合法权益。

(3)乙方承诺,本次战略投资及乙方持有甲方股权期间均不以单独或与他人共同谋求上市公司的控制权为目的。

9、持股期限及退出安排

(1)乙方持续看好甲方以及所处行业的发展前景,将长期持有甲方股份。

(2)乙方本次认购的限售期为18个月,乙方承诺自本次发行结束之日起18个月内不得以任何方式转让本次认购的股份。

(3)乙方承诺遵守相关法律法规关于本次发行的锁定期的规定。锁定期届满后,乙方拟减持股票的,亦将遵守中国证监会、深交所关于股东减持的相关规定,并审慎制定股票减持计划。

10、其他事项

本协议未尽之事宜,以甲乙双方签署的《附条件生效的股份认购合同》为准;若《附条件生效的股份认购合同》仍未有约定的,由双方协商解决。

(五) 谢建龙与本公司签署的战略合作协议内容摘要

上市公司与谢建龙签署了附条件生效的《战略合作协议》,协议的主要内容如下:

1、协议主体、签订时间

甲方:安车检测

乙方:谢建龙

签订时间：2020年5月18日

2、乙方具备的优势

乙方长期关注甲方所处行业，因看好甲方发展前景，2012年7月，乙方投资参股甲方并以发起人身份参与甲方设立股份公司事项。作为甲方的发起人，乙方充分认可甲方的发展战略，认同甲方的经营理念，愿意追求长期的战略投资收益。成为甲方股东之后，乙方积极行使股东权利，积极与上市公司管理层沟通交流，建言献策。

乙方具有丰富的投资经验与管理经验。乙方作为深圳杰夫实业集团有限公司（以下简称“杰夫集团”）的实际控制人，不仅控股国内大型以锑矿为主的贵州东峰锑业股份有限公司，同时还专注于开展股权投资业务，多个投资项目成功通过IPO推出，投资案例包括安车检测、湖南黄金、振东制药、歌尔声学、新国都、雄帝科技等上市公司以及田园生化、天阳科技、广州农商行等大型企业，涉足领域广泛，资金实力雄厚。乙方曾于深圳市汽车检测中心任职董事副总经理，任职时间长达十年，对汽车检测行业较为熟悉；乙方还曾担任上市公司湖南黄金董事，目前担任多家公司的董事或高管。

综上，乙方长期关注甲方所处行业，具有丰富的投资经验与管理经验，能够给甲方带来优秀的管理经验，拓宽甲方市场渠道，从而推动甲方业务的发展。

3、乙方与甲方的协同效应

乙方曾于深圳市汽车检测中心任职董事副总经理，任职时间长达十年，对汽车检测行业的运营管理较为熟悉，在汽车检测行业相关市场渠道、人才储备、项目储备等方面积累了丰富的资源，未来可以给予甲方在华南地区业务发展、检测站投资并购以及检测站运营管理等各方面的协助。

4、合作方式

（1）发展战略层面

作为甲方的发起人，乙方充分认可甲方的发展战略，将积极助力上市公司推动机动车检测运营领域的发展，加速实现公司的战略布局，并依托其产业资源及管理经验为上市公司战略发展提供前瞻性咨询意见。

（2）业务经营合作

乙方在汽车检测行业相关市场渠道、人才储备、项目储备等方面积累了丰富的资源，未来可以协助甲方在华南地区业务发展，未来可以给予甲方在华南地区业务发展、检测站投资并购以及检测站运营管理等方面的协助。

（3）行使股东权利，合理参与公司治理

乙方将依托其对汽车检测行业的深刻理解和丰富的管理经验，以战略投资者的身份认购甲方本次非公开发行的股票，依法行使表决权、提案权等相关股东权利，合理参与公司治理，依照法律法规和公司章程，通过推荐董事人选，协助董事会及其专门委员会进行决策，在公司治理中发挥积极作用，保障公司利益最大化，维护全体股东权益。

（4）提供专业咨询、投融资服务

乙方将充分利用其资金优势、产业资源优势，为甲方寻找处于上市公司包括机动车检测站在内的产业链上、下游投资并购项目，提供专业咨询、投融资服务，协助甲方通过汽车检测站等项目并购带来品牌及规模效应。

5、合作领域

双方同意在以下领域开展深度合作：（1）检测系统客户获取；（2）线下检测站收购、后续运营优化，拓展市场和渠道。

6、合作目标

在检测系统业务上，乙方将充分利用其在汽车检测行业相关市场渠道、人才储备、项目储备等方面的深厚资源，积极帮助甲方进一步扩大检测业务布局广度和渗透率，尤其是在华南地区的相关业务拓展，巩固检测市场龙头地位。

在检测运营业务上，乙方将充分利用其资金优势、产业资源优势，助力甲方向检测服务运营商转型的发展战略，为甲方寻找处于上市公司包括机动车检测站

在内的产业链上、下游投资并购项目，协助甲方通过汽车检测站等项目并购带来品牌及规模效应。

7、合作期限

甲乙双方的合作期限为自本协议签署之日起三年，但不得早于本次发行的股份锁定期结束之日。经甲乙双方协商一致，可以提前终止或延长本协议合作期限。

8、上市公司经营管理

(1)本次认购完成后，乙方承诺将依照法律法规以及甲方公司章程的规定，就其持有的甲方股份依法行使表决权、提案权等相关股东权利，合理参与甲方公司治理。

(2)本次认购完成后，乙方承诺将依照法律法规以及甲方公司章程的规定，通过推荐董事人选，在上市公司治理中发挥积极作用，保护中小投资者合法权益。

(3)乙方承诺，本次战略投资及乙方持有甲方股权期间均不以单独或与他人共同谋求上市公司的控制权为目的。

9、持股期限及退出安排

(1)乙方持续看好甲方以及所处行业的发展前景，将长期持有甲方股份。

(2)乙方本次认购的限售期为 18 个月，乙方承诺自本次发行结束之日起 18 个月内不得以任何方式转让本次认购的股份。

(3)乙方承诺遵守相关法律法规关于本次发行的锁定期的规定。锁定期届满后，乙方拟减持股票的，亦将遵守中国证监会、深交所关于股东减持的相关规定，并审慎制定股票减持计划。

10、其他事项

本协议未尽之事宜，以甲乙双方签署的《附条件生效的股份认购合同》为准；若《附条件生效的股份认购合同》仍未有约定的，由双方协商解决。

● 备查文件

1. 公司第三届董事会第十六次会议决议；
2. 公司第三届监事会第十四次会议决议；
3. 公司与信达鲲鹏、远致瑞信、伟鼎投资、华菱津杉、谢建龙签订的附条件生效的战略合作协议。

特此公告。

深圳市安车检测股份有限公司

董 事 会

2020年5月19日