证券代码：002641 证券简称：永高股份

**2020年5月28日投资者关系活动记录表**

编号：2020-013

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | √特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观  □其他 |
| **参与单位名称及人员姓名** | **机构投资者：**  兴业证券 黄杨 |
| **时间** | 2020年5月28日 |
| **地点** | 公司证券部 |
| **上市公司接待人员姓名** | 董事会秘书 陈志国、证券事务代表 任燕清、投资部副经理、李宏辉 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | **一、公司销售有没有明显的周期性？**  周期性不是太明显，主要是一季度比其他季度相对来说是淡季，一是中国传统的节日“春节”是在一季度，因公司外地员工比较多，公司为了员工能回家过个团圆年我们春节放假时间相对来说比较长，一般是15天左右，其次北方冬天冷，也会影响管道施工，所以一季度相对来说是淡季。  **二、公司和哪些地产商有合作？**  公司直接配送的全国知名的地产商有十几家，深度合作的目前有万科、恒大、中海，这三家地产的业务规模占公司地产配送的80%左右。  **三、地产商如何选择集采合作公司？**  塑料管道在整个建筑成本里占比较小，和其他建材相比地产商做集采的比例不是太高，一般情况下地产商选择合作企业会综合考虑企业规模、产品规格品类是否齐全、企业的配送能力是否强、产品的品牌、质量以及性价比等各种因素。  **四、公司会加大和其他地产的合作么？**  2019年地产业务销量的增幅大较大，2020年公司仍将把地产业务作为重点工作进行推进，2020年在与原有地产商如万科、恒大、中海等深度合作的基础上，公司也会进一步与其他地产商深度合作，目前已经有几家在洽谈合作。  **五、公司对目前的旧城改造怎么看？**  无论是新建还是旧城改造，公司暂没有详细区分统计，按国家公布的相关政策，老旧小区增加塑料管道用量约有百亿级的规模，公司及经销商会尽量多的拿到一些市场份额。  **六、地产项目的账期一般是多久？**  根据不同合同，有些账期比较长，有些账期会短一些。  **七、公司研发情况？**  公司拥有一支专业高素质的研发队伍，并与多家高校和科研机构紧密合作，进行新产品开发设计。公司是国家级高新技术企业、国家火炬计划重点高新技术企业，建有国家级博士后科研工作站、国家认定企业技术中心、浙江省重点企业研究院、中国塑料管道工程技术研究开发中心、CNAS认可实验室等创新平台，研发实力雄厚。产品开发的技术以自主开发为主，拥有核心自主知识产权，公司累计完成上百项科技成果转化，涉及高性能材料、智慧管网系统、高效新型管道系统、光伏发电系统、电器及应用系统等。截至2019年末，公司拥有有效国内授权专利525项，其中发明专利105项、实用新型专利378项、外观设计专利42项。国外授权发明专利1项。公司主持和参与多项国家（行业）标准的制修订，标准起草数量在同行业公司中处于领先水平，产品在欧美等多个国家获得认证。  **八、公司为什么选择在迪拜建生产基地？**  公司管道出口规模在行业处于第一，因管道运输成本较高，公司出口以管件居多，公司外贸业务是在中东开始起步的，目前公司在中东有一定的市场份额，公司在迪拜建厂主要生产管材，与出口管件会产生协同效应，从而带动管件的销量，也可带动周边地区，并辐射非洲等地的市场。 |
| **附件清单（如有）** | 无 |
| **日期** | 2020年5月28日 |