

证券代码：300327

证券简称：中颖电子

中颖电子股份有限公司投资者关系活动记录表

编号 2020-005

投资者来访类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 一对一沟通 <input type="checkbox"/> 其他 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 现场参观																
来访单位名称及人员姓名	<table border="1"><thead><tr><th data-bbox="352 857 692 943">来访人员姓名</th><th data-bbox="692 857 1414 943">公司</th></tr></thead><tbody><tr><td data-bbox="352 943 692 1014">杨一飞</td><td data-bbox="692 943 1414 1014">东北证券</td></tr><tr><td data-bbox="352 1014 692 1086">张世生</td><td data-bbox="692 1014 1414 1086">东北证券</td></tr><tr><td data-bbox="352 1086 692 1158">陈俊哲</td><td data-bbox="692 1086 1414 1158">兴业证券</td></tr><tr><td data-bbox="352 1158 692 1229">沈钱</td><td data-bbox="692 1158 1414 1229">太平洋电子</td></tr><tr><td data-bbox="352 1229 692 1301">蔡成吉</td><td data-bbox="692 1229 1414 1301">聚鸣投资</td></tr><tr><td data-bbox="352 1301 692 1373">卢华权</td><td data-bbox="692 1301 1414 1373">中信证券</td></tr><tr><td data-bbox="352 1373 692 1444">张苏</td><td data-bbox="692 1373 1414 1444">财通证券</td></tr></tbody></table>	来访人员姓名	公司	杨一飞	东北证券	张世生	东北证券	陈俊哲	兴业证券	沈钱	太平洋电子	蔡成吉	聚鸣投资	卢华权	中信证券	张苏	财通证券
来访人员姓名	公司																
杨一飞	东北证券																
张世生	东北证券																
陈俊哲	兴业证券																
沈钱	太平洋电子																
蔡成吉	聚鸣投资																
卢华权	中信证券																
张苏	财通证券																
时间	2020年6月4日																
地点	公司会议室																
上市公司接待人员	潘一德、徐洁敏																
投资者来访主要内容介绍	<p>首先由董事会秘书潘一德先生向分析师简要介绍公司的情况、产品市场和公司未来发展的展望。然后现场回答了提问，具体内容如下：</p> <p>1、来宾问：公司产品的优势是什么？</p> <p>潘一德：公司的主要产品，长期趋势处于朝正面发展的方向，国内部分客户对公司工控单芯片的接受度不断提高，更多的品牌客户与公司积极开展了广泛的合</p>																

作，公司在家电主控芯片领域已经大量实现进口替代，公司将持续在自身专注的市场领域稳步提高芯片国产化率。

工控单芯片产品开发、导入及客户验证的时间长，市场稳定性高，产品的生命周期长，有的产品可以超过 10 年。公司将在存量市场中取胜，芯片在技术创新、市场地位、产品质量及性价比等方面赢得了市场综合竞争优势。

公司的锂电池管理芯片已经在业界建立良好的声誉，并得到了越来越多的大型品牌客户认可和导入，正在打开国产替代的道路上进一步开拓。

公司将把握贴近市场的优势，致力做好自身产品领域的进口替代，继续强化技术实力，强化产品竞争力；积极加大研发投入，壮大研发队伍；持续开发新产品，坚持市场化经营，提供客户高品质的产品和服务。

2、介绍一下公司产品特点？

潘一德：公司产品靠长期的技术积累，形成了一些特定的 IP 模块，公司会根据目标市场的特定领域，投入芯片研发，因此产品会对某些特定的应用较为合适，但是也具有一定的通用性，也会被客户用在不同产品。

3、来宾问：格力进入芯片设计行业，对公司有何影响？

潘一德：目前看来没什么影响。公司的 MCU 产品有上百颗，面对服务的是所有厂家，家电厂家如果选择自行研发，需要克服几个难点：1. 自身设计的个别产品市场规模可能不足，因为别的家电客户不会向竞争者买芯片，导致自身投资的芯片设计公司难以实现盈利，一般而言，我们的 MCU 芯片如果累计没卖到千万颗，往往都不挣钱；2. 自己投资的芯片设计公司，产品即使比别人差一点，可能依然必须选择采用，导致长期影响产品品质，甚而影响品牌；3. 企业采购自己关系企业的芯片，长期有降低芯片设计公司的市场竞争力或创新积极性的风险。

4、来宾问：介绍一下公司今年产能的情况？

潘一德：公司产品一般是以销售预测定产，订单能见度大概为 1 个月，也会备货一些有稳定销售的产品，一般维持 4 个月的库存，经销商一般会有半个月的备货以满足市场的需要。

第一季因受疫情影响，公司产品受供给面复工产能恢复进度的影响，需求尚未被完全满足，需求推延持续到第二季度末。

5、 来宾问：介绍一下本次收购澜至的情况及对公司的影响？

潘一德：本次主要收购了澜至目前经营 Wi-Fi 业务的相关专利、布图设计专利权及专有技术的所有权或许可使用权及 Wi-Fi 业务从业员工。是为了横向整合带动协同效应，提升核心竞争力，为公司在工控、家电、家居、健康医疗等细分市场发力迈出坚实的一步，是公司 IIoT 战略布局的重要一环。

公司结合已有蓝牙低功耗组网互连的无线通讯技术及产品，有助于强化公司在智能家居及物联网领域的战略布局，增强企业核心竞争力。

6、 来宾问：公司是否有对下半年的营收规划指引？

潘一德：公司对下半年的营收没有提供预测，公司也没有完整的能见度。公司的主要产品线，处于长期发展向好的趋势当中。公司会积极把握国内市场持续发展及面对市场变动的新挑战等核心主题，制定公司的发展策略，以追求可持续的长期稳健增长作为目标，产品市占率份额的提升会有一个过程。

7、 来宾问：公司为何会在合肥设立子公司？

潘一德：为满足公司中长期扩充发展需要，把握机会加大投资，需要增加研发人员及实验室的使用空间。公司主要考虑合肥在高校人才、政策支持、产业集聚、下游客户聚集、土地价格及生活成本等有相对的综合优势。

8、 来宾问：公司如何稳定研发团队吗？

潘一德：公司是以人才为主的知识密集型公司，核心竞争力是研发人才，公司目前的研发人员是靠自身培养和招聘有经验的人员。公司采用复合式的多项激励留才措施和利润中心的考核方式，人员比较稳定。针对研发人员，有参与计划的奖金、专利奖金、年度绩效奖金、限制性股票激励、优秀员工无息安家贷款……等。有 6 成以上的员工在公司已经有 5 年年资以上，公司稳步扩充研发团队。

9、 来宾问：公司如何储备高层管理人员？

潘一德：公司实施的是专业经理人制度，高管的近亲都是严格禁止任用，公司有良好的梯队传承，也一直在完善内部控制及管理制度，公司以建设制度助力达成企业的长期可持续发展为目标。

10、 来宾问：介绍一下公司子公司的情况？

潘一德：子公司中颖科技，主要负责公司产品外销的转销，是为了满足境外客

	<p>户需求,很多产品最终还是由经销商销售给境内的保税区客户以来料加工或进料加工模式加工成客户的产品后再外销;子公司西安中颖主要是协助研发工控单芯片产品线;合肥中颖是为满足公司中长期扩充发展需要设立的子公司,是公司第二研发中心;控股子公司芯颖科技主要从事 OLED 芯片的研发。</p> <p>11、 来宾问: 公司的研发费用是否还会增加?</p> <p>潘一德: 根据公司经营情况,逐年有序加大研发投入,是公司目前主要执行的方向,研发投入是公司可持续发展的保障。</p> <p>12、 来宾问: 公司锂电产品研发情况?</p> <p>潘一德: 目前锂电池芯片领域的美、日供应商处于相对垄断地位。公司锂电池管理芯片在大品牌客户端已经开始实现小量销售,包含手机及笔记本电脑,锂电池的其他应用还在增加,整体锂电池管理芯片市场仍处增长期。公司持续在完善产品线在手机应用、笔电应用、电动工具……等领域的布局。</p>
附件清单	
日期	2020 年 6 月 4 日