证券代码：002957 证券简称：科瑞技术 编号：2019-0233

**深圳科瑞技术股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | □特定对象调研 |  | √ 分析师会议 |
| □媒体采访 |  | □业绩说明会 |
| □新闻发布会 |  | □路演活动 |
| □现场参观 |  | □其他（请文字说明其他活动内容） |
| **参与单位名称**  **及人员姓名** | **共计2位机构分析师、研究员、机构投资者代表（排名不分先后）：**  英国投资机构Highclere资深分析师：Elliot Chambers  麦格理证券：Theresa Liu  附：  **Highclere简介:**  Highclere International Investors LLP 是一家独立的对冲基金管理公司，专注于跨部门的非美国的中小型企业。该公司于 2005 年 6月 10 日在英国成立，并于 2006 年初开始进行小盘投资，于 2008 年开始中盘投资。  **麦格理简介：**  麦格理集团是全球首屈一指提供全方位金融服务的国际大型投资银行,总部位于澳大利亚，在亚太区处于领先地位。公司主要分为六大营运集团及三个独立部门，六大营运集团之一的麦格理证券是一家全球性的证券公司，提供的服务包括股票经纪、证券研究、股票挂钩投资、交易及风险管理等。 | | |
| **时 间** | 2020年6月8日 15:30-16:30 | | |
| **地 点** | 电话会议 | | |
| **上市公司接待人员姓名** | 董事会秘书：李单单女士 | | |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | 交流与问答内容如下：   1. **问：科瑞技术的基本情况与发展历程？**   答：科瑞技术2001年在中国深圳成立，主要从事工业自动化设备的研发、设计、生产、销售和技术服务，以及精密零部件制造业务。产品主要包括自动化检测设备和自动化装配设备、自动化设备配件、精密零部件。  公司在7个国家和地区设立了21个分子公司及办事处，总部在深圳，苏州、成都、泰国、中山是具备完整研发制造职能子公司，香港、美国、菲律宾、墨西哥、日本、韩国等地设立分支机构，承担售后服务、软件开发、技术支持的责任。  科瑞技术成立于2001年，是中国较早设立的自动化公司，一直专注于自动化技术在先进制造领域的跨行业应用，经历了中国的工业自动化发展的重要阶段。公司刚设立的时候，业务主要是需要精度和工艺要求较高的硬盘行业，必须使用自动化设备。2008年开始是3C行业的高速发展期，2015年之后是中国新能源行业高速发展期，公司有机会陆续进入了相关业务。目前进入或者应用的下游行业包括移动终端、新能源、电子烟、汽车电子零部件、硬盘、医疗健康、物流、食品等行业，与所在行业的头部企业或领先品牌建立了持续与良好的合作关系。   1. **问：公司的主要产品及业务占比情况？**   答：公司的主要产品包括自动化检测设备和自动化装配设备、自动化设备配件、精密零部件。在移动终端领域主要产品包括手机、平板、电脑、耳机以及手表的整机检测设备。2019年公司移动终端业务实现销售收入9.60亿元，占公司销售总额的占比为51.28%；在新能源领域主要产品包括叠片机、绕胶机、抽真空、包Mylar（聚酯薄膜）设备、压力成型机等产线核心设备。2019年公司新能源业务实现销售收入4.26亿元，占公司销售总额的占比为22.76%；在电子烟领域，公司主要产品包括电子烟烟弹壳组装设备，并开发了电子烟高速自动化灌油、组装、包装、码垛整体解决方案。2019年电子烟业务实现销售收入2.42亿元，占公司销售总额的占比为12.93%。   1. **问：公司跨行业发展的原因？**   答：首先，自动化的基础都是一样的包含机电软领域，控制技术、视觉技术、软件等技术，每一台自动化设备都是多种技术的集成，很多国际知名自动化公司本身也都是多行业应用领域的专家。由于自动化技术的发展路径，所有的自动化技术都是从非标到专机，从单台，到多单元组装、自动化生产线到智能工厂的一个过程。中国工业自动化发展的一个阶段，也是从局部到行业，在延展到多领域的发展过程。中国有上万亿的工业产值。自动化相关业务的支撑在上千亿左右，发展空间大，机会多。  第二是由科瑞的定位和历史使命决定的，公司成立于2001年，是中国较早设立的自动化公司，经历了中国的工业自动化发展的重要阶段。公司刚设立的时候，业务主要是需要高精尖工艺实现的特殊行业，必须使用自动化。2008年开始到现在是3C行业的高速发展期，2015年之后是中国新能源行业高速发展，公司有机会陆续进入了相关业务。  第三是科瑞技术能够进入多个行业，得益于公司丰富的技术储备及项目实施经验，在行业内获得客户较高的认可度。新产品和前瞻性技术开发都是由行业的领导品牌所推动的。而产品与技术的先进性，需要自动化公司的支持与配合。公司的技术储备与应用能力，能够帮助客户进行新产品和新工艺的配合与开发。生产运行、设备先行，所有的业务首先都是从非标自动化设备开始，行业龙头客户的认可与合作机会给予科瑞技术进入多行业发展的机会。   1. **问：公司在行业内或者国内外的对标企业以及公司的核心竞争力。**   答：公司的对标企业为海外企业ATS，是行业内提供自动化技术与服务的专家。ATS是个历史悠久、综合能力、技术能力等方面都非常突出的国际领先的自动化公司，他们在多个行业的技术应用能力也是公司对比学习的榜样。  公司是在中国本土市场成立发展起来的自动化公司，公司借助敏捷的技术支持能力和强大的运营能力，作为产业链上游的自动化设备供应商助力3C、新能源等产业链的快速发展，同时公司利用丰富的技术储备和国际化运营能力，为多行业提供适用于客户需求的自动化设备与服务，有一定的行业影响力。在中国，采取进入一个行业或者一个领域发展的情况较多，多行业发展，且客户均为行业头部企业的情况较少。  从行业应用领域来看，在移动终端领域公司的核心竞争力体现在，公司自2008年进入该行业，能提供行业内最为完整的整机检测自动化设备或方案。公司是移动终端行业知名品牌公司的检测设备核心供应商，在移动终端检测领域形成了较为明显的竞争优势。  公司的大型复杂设备应用下游包括新能源、电子烟领域、硬盘等行业。在精密机械装配领域，公司竞争优势主要体现于高速、高精度、微小、柔性零部件或材料的加工与装配能力。例如：2017年，公司为美国电子烟领导品牌Juul Labs 在三个月内研发并交付了可直接用于量产的自动化设备，针对10个微小软性零部件的加工与装配。  **接待过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，并严格按照公司《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，没有出现未公开重大信息泄露等情况。** | | |
| **附件清单（如有）** |  | | |
| **日期** | 2020年6月8日 | | |