上海维宏电子科技股份有限公司投资者关系活动记录表

证券代码：300508 证券简称：维宏股份

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | 🗹特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观  □其他 |
| 参与单位名称及人员姓名 | 国信证券— 吴双，兴证全球基金—李扬 |
| 时间 | 2020年06月10日 |
| 地点 | 公司会议室 |
| 上市公司接待人员姓名 | 董秘刘明洲 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 1. 介绍公司2019年全年及2020年第一季度业绩情况   2019年公司实现营业收入1.91亿元，同比下降16.55%，归属上市公司股东净利润6,586.78万元，同比增长340.20%，主要是证券投资公允价值变动损益和投资收益较上期波动较；扣非净利润为-2,212.55万元，同比下降181.89%，主要是计提的应收账款坏账准备增加，对应资产减值损失增加，对净利润产生了较大影响。  2020年第一季度公司实现营业收入3,116.77万元，比上年同期下降35.77%，主要报告期内受新型冠状病毒肺炎疫情的影响，公司及产业链下游单位复工时间普遍延迟。  二、互动交流主要内容   1. 请问二季度公司订单增长情况如何？   回复：目前公司及上下游客户已全面复工复产，正常运营。就4、5月份看，恢复比较好。我们产品交付非常及时，基本都是24小时内发货，没有在手订单的概念，直接体现在销售收入上。   1. 公司产品和柏楚电子的优缺点？   回复：我们的产品主要包括控制器（数控系统）和驱动器两大类，还有相关配套的激光头、机械手产品。产品具体应用在激光领域、水切割领域、木工广告、3C、金属、车床等。柏楚电子目前主要是激光领域，他们的CAD/CAM做的比我们好。  3、产品如何布局的？  回复：我们三大系列：数控系统、伺服系统、工业物联网。数控系统，在雕刻雕铣领用针对不同的应用场景，分为木工、金属、3C、激光、水切割五个产品线；还有新进入的针对车铣复合加工领域的车床产品线。工业物联网，经过几年的技术迭代，已经收到部分客户的认可。  4、请问受疫情影响，公司激光产品的价格是否有所调整？  回复：疫情本身并没有影响激光产品价格，价格上没有什么变化。控制系统虽然是机床的核心部件，但是在整机成本中占比并不高。客户更关心的是产品质量性能。  5、激光市场的格局？  回复：目前国内市场，主要是我们和柏楚，两家市场占有率估计80%左右。  6、你们会打价格战吗？  回复：我们针对不同的客户可能会有不同的商务策略，有的高有的低，但是，我们不会打价格战。这对整个行业没有好处。在国内因价格战毁掉整个行业的例子屡见不鲜。我们还是会通过技术迭代，通过产品性能质量提升来提高产品粘性。我们也希望与同行们一起携手努力呵护行业健康发展。  7、毛利率会下滑吗？  回复：虽然19年收入下滑，但是从产品线看，有的产品线毛利率上升，有的下降。未来，随着产品结构的变化，公司综合毛利率有下降的可能。这不代表公司产品的竞争力下滑。  8、公司2020年的计划？  回复：继续深耕现有领域，提高产品竞争力；积极开拓新行业，开发新产品；做强维宏云，切入工业物联网；借助维宏云在智能制造上做适度的纵向整合。  回复接待过程中，与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照《信息披露事务管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况，同时已按深圳证券交易所要求签署调研《承诺书》。 |
| 附件清单（如有） | 无 |
| 日期 | 2020年06月10日 |