**证券代码：002860 证券简称：星帅尔**

**债券代码：128094 债券简称：星帅转债**

**杭州星帅尔电器股份有限公司投资者关系活动记录表**

编号：TZZ-021

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | （**√**）特定对象调研 （ ）分析师会议  （）媒体采访 （ ）业绩说明会  （ ）新闻发布会 （ ）路演活动  （）现场参观  （）其他 |
| **参与单位名称及人员姓名** | 西南证券股份有限公司——龚梦泓（家电行业高级分析师）  厦门名士智励资产管理有限公司——苏毅君，杨建明  暖流资产管理股份有限公司——马思佳  上海怡勤投资管理有限公司——陈红亮，俞嘉骅  上海连阳投资管理有限公司——王伟锋 |
| **时间** | 2020年6月10日下午三点 |
| **地点** | 星帅尔会议室 |
| **上市公司接待**  **人员姓名** | 副总经理、董事会秘书：陆群峰  副总经理、财务总监：高林锋 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | **一、公司副总经理、董事会秘书陆群峰简要介绍公司基本情况**  非常感谢各位研究员、投资者朋友对公司的调研、指导。  公司于2017年4月在深交所中小板挂牌上市。作为高新技术企业，具有较强的创新能力和自主研发能力，组织或参与国家或行业标准的制定，公司及子公司目前共有专利161项，其中，发明专利16项，被评为“浙江省博士后工作站”等称号，成立研究院、院士专家工作站，开展永磁电机、电机与控制器结合等新产品、新领域的研究和技术合作，受到客户的高度认可。  星帅尔主要产品为各种类型的热保护器、起动器，主要应用于冰箱、冷柜、空调、制冷饮水机等领域的制冷压缩机以及带烘干功能的洗衣机上。目前产品已覆盖国内外主要压缩机生产厂家，主要客户包括华意系公司、东贝系公司、美的系公司、钱江公司、四川丹甫、LG电子、尼得科电机、恩布拉科等，为海尔、海信、美的、美菱、奥马、惠而浦、伊莱克斯、三星、LG电子等国内和国际知名终端客户提供优质产品和服务，深得客户信赖。  全资子公司华锦电子主要产品为压缩机密封接线插座，主要应用于冰箱、冷柜、空调、制冷饮水机等领域的制冷压缩机上，主要客户包括美的系公司、东贝系公司、华意系公司、万宝系公司、钱江公司等。华锦电子不断加强在新兴领域的研发投入与市场布局，目前其产品已成功进入新能源、光通信组件、光传感器组件等领域，主要客户包括湖州骏能、南京银茂、芜湖奇点、上海本菱、重庆航伟、裕丰电子等，进一步拓展了产品应用领域，丰富了产品结构。  控股子公司新都安主要从事温度控制器的研发、生产和销售，主要应用于变压器、微波炉、饮水机、咖啡机、热水器、吸尘器等小家电领域，客户主要有美的、格兰仕、千里马、苏泊尔、利仁、科沃斯、方太、松下、夏普、LG、思林菲等公司。新都安一直致力于中高端客户的开发，力争为客户提供差异化的产品来满足不同应用环境下对温度控制器的特殊需求。  全资子公司浙特电机主要从事中小型电动机、微型电动机的研发、生产和销售，产品应用范围涵盖冰箱、空调、电梯、清洗机、新能源汽车、厨余粉碎机等领域，主要客户包括海立电器、瑞智九江、江苏白雪、上海江菱机电、永大电梯、绿田机械、众联能创、海立新能源、曲阜天科、NEW WORLD 、浙江联宜电机等，相关产品在市场和技术研发方面均建立了一定的竞争优势。  公司2019年实现营业收入71,054万元，归属母公司净利润12,869万元，分别较去年同期增长73.65%、34.88%，净利润首次突破亿元，各项经营指标都取得了稳定的增长。《2019年年度报告》披露，2020年，公司将继续提高质量产量，降低生产成本，优化产品结构，加强国内外市场开拓力度，进一步提升市场占有率，实现销售的稳步增长。全年预计实现营业收入9.00亿元左右，营业利润和净利润实现稳步提升。  **二、提问环节**  **1、近期冰箱行业逐渐呈回暖趋势，销量大幅增长，公司相关产品的订单情况如何？**  公司相关产品订单近期也有所增加，5月份的销售额创历史新高。  **2、公司成立研究院的目的是什么，有何发展规划？**  杭州星帅尔特种电机科技研究有限公司成立后，将重点对特种电机控制运行控制装置进行研发，包括但不限于：热保护器精准温度（电流）保护、压缩机的超低功耗变频起动、温度精准控制、高精度传感器、5G及航天军工配套、互联互通等。通过以上开发，有利于公司寻求新的业务发展模式，更好地抓住市场发展机遇，集聚整合创新要素，组织开展科技创新，使得公司始终处于热保护器、起动器、温度控制、高精度传感器以及特种电机行业的前列，力争成为行业标杆，将产业研究与资本的完美组合，让星帅尔领跑行业，走的更远，飞的更高。  **3、公司对浙特电机的发展有何布局？**  公司已将浙特电机的内控、财务、销售、采购等纳入公司统筹管理范围，进一步整合双方的管理、研发、客户等资源，更好的发挥协同效应，促进双方的共同发展。  公司未来将着重开拓浙特电机的新能源汽车市场。去年6月浙特电机在南昌建立了江西浙特电机有限公司，新购生产线为上海海立电器有限公司的江西南昌工厂（即南昌海立电器有限公司）实行专线生产和服务，主要生产新能源汽车电机产品，双方建立了良好的合作关系，有利于巩固公司在新能源汽车这一板块的市场地位，符合公司的战略发展需要。  **4、公司的光通信、传感器组件销售情况如何？**  子公司华锦电子生产的光通信、光传感器组件产品可以应用于额温枪，由于疫情因素，产品订单量大大增加，今年3月份该产品的销售额已超过去年全年。  **5、未来公司有何发展计划？**  一是继续整合浙特电机。今年4月财政部、工业和信息化部、科技部、国家发展和改革委员会四部委联合发布了《关于完善新能源汽车推广应用财政[补贴政策](https://www.d1ev.com/activity/butiezhengce.html)的通知》。新能源汽车推广应用财政补贴政策实施期限延长至2022年底。[补贴](https://www.d1ev.com/tag/补贴)新政的落地，给行业吃下了一颗“定心丸”。我们将着重开拓新能源汽车和厨余粉碎机等市场，加大对新材料、高端制造的研发投入。  二是通过新设立的杭州星帅尔特种电机科技研究有限公司，开发新型产品，致力于提升压缩机、整机整体功率，降低能耗，功能多元化，注重食品保鲜、食品安全。在疫情影响下，健康除菌场景受到较高关注。尤其是在年轻人成为健康消费主力军的背景下，能打通线上交互渠道、提供健康储鲜场景的冰箱品牌更受欢迎。  **公司接待人员与调研人员进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况，同时已按照深圳证券交易所及公司《接待特定对象调研采访工作制度》要求签署调研《承诺书》。** |
| **附件清单（如有）** | 无 |
| 日期 | 2020年6月10日 |