证券代码：002423 证券简称：中粮资本

**中粮资本控股股份有限公司投资者关系活动记录表**

编号：20200630

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系**  **活动类别** | ☑特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观  □其他 |
| **参与单位名称及人员姓名** | 安信证券：张经纬  英大证券：林凡涛  山西证券：王佳俊  安信基金：方静  大成基金：王炳旸  永赢基金：朱媛韬  创金合信基金：王婧  工银亚洲：王子洋  大禾投资：程建辉  深圳市正德泰投资：钟华  富国安盛资产管理：李国辰  深圳源和资产管理：杨耿  华夏财富创新投资管理：刘春胜  上海晓舸投资管理：石翔  深圳炘瑞投资管理：郭晓星 |
| **时间** | 2020年6月30日 |
| **地点** | 电话会议形式 |
| **上市公司**  **接待人员姓名** | 公司董事会秘书兼财务负责人姜正华，证券事务代表魏峰 |
| **投资者关系**  **活动主要内容介绍** | 公司董事会秘书兼财务负责人姜正华女士首先简要介绍了中粮资本的历史沿革、上市情况以及公司2019年和2020年第一季度的经营情况，公司立足金融业务板块深耕细作，建立了全新的公司治理结构和业务管控体系，并以高质量发展战略规划和市场化经营机制持续提升了企业核心竞争力，公司各项业绩指标稳步提升。  互动问答环节：  **（一）关于公司战略**  **在过去几年，中粮资本先后经历2017年混合所有制改革以及2019年重大资产重组上市，公司实现了诸多战略性改革，请问公司自身定位的未来战略目标和方向为何？**  回复：  重大资产重组的实施完成，标志着中粮资本发展战略随主营业务的变化进入了全新阶段。公司主营业务发生变化后，公司战略已定位于打造具有市场竞争力的金融控股平台，具体战略目标和方向包括：  1.深耕主营业务，打造核心竞争力。  公司立足于深耕细作现有金融业务板块，通过持续强化保险、信托、期货等业务的核心竞争力，推动公司高质量发展：  （1）在保险业务方面，中粮资本计划以现有中英人寿的寿险业务为基础，积极布局新业务，打造保险产业集群。  （2）在信托业务方面，中粮信托将积极应对行业监管环境，以大力发展供应链金融业务等措施不断促进向主动管理业务转型。  （3）在期货业务方面，中粮期货将继续发挥集团农业产业背景优势，积极布局国际期货业务，把握全球市场投资机遇。  2.推动业务创新，培育业务新增长点。  公司各金融业务板块将强化创新驱动发展战略，运用科技手段深入推进商业模式和产品服务创新，以创新思维打造金融人才队伍，以创新手段突破业务发展瓶颈，以创新文化提升中粮资本品牌价值。  3.加强产融结合，促进集团主业发展。  公司将继续坚持“产融结合、服务主业”的发展理念，运用市场化模式实现集团内资源的有效整合和价值创造，打造开放性的产融结合平台，同时积极布局战略性业务，通过金融服务推动集团主营业务更好发展。  **（二）关于中英人寿**  **中英人寿成立较早，目前保费规模一直保持在中游水平，请问将来寿险业务发展的目标与方向为何？如何缩短与头部寿险企业的差距？**  回复：  作为对中粮资本营业总收入和归母净利润贡献最大的业务板块，公司控股子公司中英人寿经过17年的稳健发展，2019年保费收入接近100亿，稳居中型寿险公司行列。在激烈的行业竞争环境下，中英人寿在相近体量的寿险公司中逐步脱颖而出，2019年主要经营指标均实现同比增长，原保险保费收入、新单年缴化保费等指标均创开业以来新高，偿付能力继续保持在充足水平。   1. 找准自身定位，明确发展方向   中英人寿定位于以个险渠道为基础，横向拓展多核业务，纵向提升产品设计及特色化服务能力。在利率下行的宏观环境下，中英人寿明确资产与负债双轮驱动的模式来应对低利率风险，并积极配置长期限利率债品种并有效管控资产久期，努力在实现当期较高收益的同时为未来长期稳定的收益率打下坚实基础。   1. 积极围绕集团产业提供综合保障服务   在努力开拓市场业务的同时，中英人寿积极向中粮集团及其产业链上下游企业提供包括医疗险、意外险、健康险的团体保险服务，解决客户企业员工的后顾之忧，促进员工的工作幸福感提升，进而间接增强了客户企业与中粮集团的业务合作粘性。此外，中英人寿还积极围绕中粮集团主业，通过深入调研并尝试拓展新的业务领域，力争充分发挥自身的保险专业能力，努力为中粮集团产业提供更好的综合保障服务。   1. 专注打造自身核心竞争力   中英人寿积极利用中外股东的资源禀赋和背景优势，坚持价值增长的经营理念，着力打造代理人渠道、投资、人才和服务等四项核心竞争力：坚持通过建设专业的个险代理人核心渠道增强业务竞争力，通过打造高效投资团队增强投资竞争力，通过建设高素质内勤团队增强人才竞争力，通过为广大保户提供贴心的全面人身保障增强服务竞争力。   1. 全力打造个险代理人核心渠道   针对疫情造成的影响，中英人寿积极应对，坚持全力打造个险代理人核心渠道，推动线上直播、早会和培训等多种方式的线上经营活动，以提升代理人活跃度和粘度，同时以经代、电销、团险、银保、网销等多元渠道为辅。2020年第一季度，中英人寿代理人渠道新单年缴化保费及期末人力均实现正增长。  **（三）关于产融结合**  **公司致力于不断打造以农业金融为特色的金融控股平台，我们可以看到从细分行业排名来看，中粮期货排名处于行业前列，业务各方面与集团农业等挂钩也更为密切。请问公司目前在其他业务领域依托集团资源的产融结合情况如何？**  回复：  中粮资本自成立以来，始终坚持产融结合，努力服务三农，在农业金融领域开展了大量行之有效的工作。在服务农业方面，依托中粮集团的产业背景，公司控股子公司积极开展特色化农业金融服务。以信托业务为例，中粮信托积极开拓供应链金融业务，为集团粮油、米面、饲料、红酒等产业链上的供应商及经销商提供资金支持。  中粮集团与腾讯集团签署战略合作协议后，由腾讯集团旗下联易融公司为中粮信托量身打造的供应链金融服务平台于2020年一季度已正式上线，并已成功向中粮油脂小包装油经销商发放首笔线上供应链信托贷款，这标志着中粮信托供应链金融业务迈入了2.0时代。  中粮信托目前已将供应链业务作为战略核心业务，未来将依托中粮集团产业背景打造品牌，继续做大做强。  **（四）关于中粮期货**  **中粮期货目前保持行业领先地位，对于将来发展战略发展方向判断和具体业务措施？**  回复：  2020年，中粮期货就当前市场环境从宏观情况、行业状况、监管政策、对标企业等层面进行了梳理和分析，并在此基础上，根据SWOT分析及现有问题短板，制定“一体两翼”的战略规划。具体为以经纪业务为基础，做精风险管理业务，做强财富管理服务能力，着力加强衍生品综合服务、风险管理、投资管理三大核心竞争力，借助国内外平台，科技赋能、升级保障，加快差异化发展，优化利润结构，推动公司未来可持续发展。  1、在国际业务上，中粮期货将利用好香港子公司的平台优势，利用集团海外业务资源，打通国内与国际的期货业务通道，更好地为客户提供国际化优质化的服务。  2、在经纪业务方面，中粮期货提出进一步巩固、发挥经纪业务的基础作用，升级经纪业务模式，与其他业务形成合力共同发展战略思路。  3、在风险管理业务方面，中粮期货提出通过期现业务、场外业务、做市业务、期货+保险、互换业务，实现风险管理业务突破，打造综合风险管理服务商，获得风险溢价，通过风险管理能力为客户、为公司创造价值。  4、在投资管理能力方面，中粮期货提出通过投研一体建设，选聘培育交易人才，锻造出色的投资管理能力，实现自营与资管的双提升。 |
| **附件清单** | 不适用 |
| **日期** | 2020年6月30日 |