**证券代码：300499 证券简称：高澜股份 编号：2020-007**

**广州高澜节能技术股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | ☑特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  ☑现场参观  □其他 |
| **参与单位名称及姓名** | 安信证券股份有限公司 彭虎 |
| **时间** | 2020年7月2日 |
| **地点** | 广州市高新技术产业开发区科学城南云五路3号 |
| **上市公司接待人员姓名** | 董事会秘书、副总经理：谢荣钦先生  证券投资部人员：郑一丹女士 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | 1. **公司基本情况介绍**   公司董事会秘书、副总经理谢荣钦先生向投资者详细介绍了公司的历程及产品应用情况。   1. **问答环节**   **Q1、公司在传统的电力电子领域，业务有什么进展？**  A：公司凭借在纯水冷却设备行业的丰富经验，在国家政策的大力支持下，聚焦热管理，2019年在传统应用领域特别是特高压直流输电、风电市场取得较好成绩，公司规模稳步扩大，并且在“三新”（新产品、新领域、新区域）业务市场不断开拓创新。  新领域方面：海上领域，公司成功中标三峡新能源江苏如东海上风电项目；轨道交通领域，公司成功中标成都空轨车载水冷系统项目，成为轨道交通车载水冷系统的配套设备的小批量供应商；军工船舶领域，公司继续深耕细作，部分产品已经处于陆续小批次交付使用，目前军工业务规模较小。同时，通过收购东莞硅翔，为公司快速进入新能源汽车热管理领域带来良好契机。  新区域方面：公司成为印度电网Kurukshetra项目SVC水冷系统的供应商和ABB全球采购合作外部水冷的供应商。  新产品方面：公司的液冷IDC产品研发出了板式液冷和浸没式液冷两种方式，目前处于应用与推广阶段；公司完成城际列车水冷设备研发进入到客户选型标定产品中。  公司全资子公司广州智网主要负责充电站（桩）运营，其业务规模较小。  **Q2、针对服务器液冷，公司目前有哪些液冷产品？具体的冷却方式是什么样的？**  A：目前公司的液冷IDC产品采用板式液冷和浸没式液冷两种方式，主要产品有：一体式服务器水冷散热器、浸没式液冷服务器机柜；抽屉式及机柜式系列化液冷CDU、液冷IDC配套的冷却塔。  液冷板式液冷冷却：服务器主板上发热元器件与液冷板接触，热量经由液冷板带至服务器机柜外的液冷CDU，经由板式换热器进行热交换后回流至液冷板，如此循环。  浸没式液冷冷却：将整个服务器主板浸没在冷却液中，冷却液一般为氟化液、矿物油等。芯片热量由冷却液带至冷却部件冷却后回流至机柜。  **Q3、请问新能源汽车热管理系统包括哪些产品？**  A：新能源汽车热管理系统庞大而复杂，总体而言，其产品形式可分为配件级和系统级，配件级主要包括液冷板、加热片、隔热棉、导热界面材料、均温板、电子泵、压缩机、换热器等，系统级主要包括动力电池热管理系统、机舱环控系统以及电机电控热管理系统。  **Q4、请介绍东莞硅翔的情况及其产品。**  A：东莞硅翔是专业从事新能源汽车动力电池加热、隔热、散热及汽车电子制造服务的研发、生产、销售的国家高新技术企业。其产品主要有：加热片及加热膜、隔热棉、导热硅胶片、集成母排、柔性电路板（含 SMT 片）。东莞硅翔一直重视产品品质管理工作，为适应新能源汽车技术的升级迭代不断加强相关技术的研发工作。同时，东莞硅翔也将继续发挥自身的快速响应及品质优势，除了加强与动力电池优质企业合作外，将逐步展开与整车厂商的合作，目前与整车厂商广汽新能源汽车有限公司的合作处于起步阶段，业务规模较小。  **Q5、收购东莞硅翔后，高澜和硅翔在合作上有什么进展？**  A：收购东莞硅翔后，公司与东莞硅翔共享资源，积极参与并储备液冷部件、集成产品及整车热管理系统项目，截至目前，完成了动力电池独立液冷单元水冷、液冷的样机研制工作，正在推进整车热管理系统项目的系统架构、方案设计，积极地集中资源投入到新能源汽车热管理领域的研制开发项目中，助力公司“三新”业务的开拓。  **Q6、公司未来的规划是什么样的？**  A：夯实根基，保持公司现有业务的技术和市场优势，努力夯实直流水冷业务，继续拓展新能源水冷业务，发展柔性交流水冷业务，大力深耕电气传动水冷业务。  新产品方面：一方面，公司将加强新研发产品的市场推广，迅速占领市场，提高市场份额；另一方面，根据不同的技术路线和客户的不同需求，继续加大研发投入，技术升级迭代，推陈出新，引领市场风向，不断丰富公司的产品和业务。  新领域方面：公司的水冷及热管理技术优势明显，应用领域广泛，公司将以东莞硅翔为契机，深入推进新能源汽车及动力电池热管理应用，同时继续推进石油石化管道、轨道交通、医疗、数据中心服务器液冷应用，并继续深挖公司水冷及热管理技术在其他新领域的应用，打造热管理全场景产业化应用。  新区域方面：全球能源战略转型，非石化能源愈发得到重视，公司将抓住发展趋势契机，加强与国内外客户的互动，解决客户海外项目不同应用环境产生的困境，做好客户海外项目的配套，一起开拓广阔的海外市场。  **接待过程中，公司与投资者进行了充分的沟通与交流，并严格按照公司《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况，同时已按深圳证券交易所要求签署调研《承诺书》。** |
| **附件清单（如有）** | 无 |
| **日期** | 2020年7月2日 |