证券代码：002079 证券简称：苏州固锝

**苏州固锝电子股份有限公司投资者关系活动记录表**

 编号：2020-07-15

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | ☑特定对象调研 □分析师会议□媒体采访 □业绩说明会□新闻发布会 □路演活动□现场参观 其他  |
| **参与单位名称及人员姓名** | 海通证券 徐柏乔易方达基金 贾健北大方正人寿 陆晓菁东吴证券 李昊玥红塔红土基金 徐超南方基金 熊琳中海基金 陈思远华泰保兴基金 刘诚霖西部证券 杨敬梅西部证券 陈扬亚国金证券 姚遥友邦保险 周烁君国泰基金 王兆祥海通证券 舒明清海通证券 王婧海通证券 孙广绪杭州萧山农商基金 马伟俊杭州萧山农商基金 王沛杭州萧山农商基金 盛江弘富安达基金 路旭源乐晟资产 张先生 |
| **时间** | 2020年7月15日 15：00 |
| **地点** | 苏州固锝电子股份有限公司苏锡路31号3楼会议室 |
| **上市公司接待人员姓名** | 苏州固锝董事长 吴念博苏州固锝董事、副总经理兼董事会秘书 滕有西苏州晶银新材料股份有限公司副总经理 周丽 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | 本次会议的主要内容是对苏州固锝电子股份有限公司（以下简称“苏州固锝”或“公司”）、苏州晶银新材料股份有限公司（以下简称“苏州晶银”）的整体生产经营情况的了解，具体内容如下：1、请问上市公司苏州固锝的经营情况和未来规划：公司目前的主要产业分布为三大领域，包括半导体分立器件和集成电路产品 、MEMS传感器、新材料及其他。苏州固锝自成立以来，专注于半导体整流器件芯片、功率二极管、整流桥和IC封装测试领域。公司已经拥有从产品设计到最终产品研发、制造的整套解决方案，产品、技术的不断迭代使具有“工业之米”的半导体分立器件产品逐渐从消费类电子、电力电子、绿色照明扩展到5G基建、工业互联网、航空航天、汽车电子、安防工控、卫生医疗等等广泛的应用场景。未来公司将在汽车电子、电力电子、工业通讯等方面有更大的作为。控股子公司苏州晶银属于电子材料行业中的浆料行业，产品的下游应用领域主要是太阳能光伏行业，其主要产品为正面银浆，公司的技术研发能力、自有知识产权、正面银浆产品性能和市场占有率在国内同行中排名前列。未来苏州晶银除了成熟产品正面银浆外，逐步进入背面银浆产品的推广，最新产品HIT银浆已投入量产，并实现订单交付，是国内为数不多自主研发成功、真正实现量产和销售的浆料企业。参股公司苏州明皜传感科技有限公司（以下简称“苏州明皜”）的加速度传感器销量继续保持中国第一，领跑国内重力加速度传感器行业。公司创新能力强大，研发和生产的产品从单一的重力加速度传感器到组合智能传感器、压力传感器和硅麦等复合多元化产品，并在汽车电子、消费电子、智能家居、“物联网”领域也取得了明显突破，客户群覆盖了国内外诸多知名品牌生产商。受资本市场青睐，苏州明皜已完成B轮融资（具体可参阅苏州固锝已披露的《2020年第一季度报告全文》中子公司情况说明），未来发展已具备了资金支持。2、高温银浆与低温银浆的工艺技术是否有差异？是否存在技术壁垒？HIT每片银浆含量比高温银浆含量稍高，两者烧结固化温度不同，生产工艺过程基本接近，设备基本通用。HIT技术壁垒应该是在低温固化部分。苏州晶银从2017年开始研究HIT、2018年开始陆续出样品，今年3月份开始有销售，市场逐步增长中。3、高温银浆与HIT加工费差异大吗？现阶段差异较大，主要是因为原材料成本较高且技术溢价的原因。4、晶银一季度业绩下降的原因是什么？一季度，苏州晶银中小客户受疫情影响较大，间接导致对公司的影响。下半年公司在大客户开发方面会有实质性进展。 5、在银浆这种轻资产的业态下，电池厂有没有可能自己建厂投产浆料？浆料的生产专业度要求很高，涉及领域广，开发难度高。对研发人员的整体要求很高。所以，开发难度反而可能会成为电池厂的一种束缚。6、苏州晶银近三年销售收入增加，净利润平稳的原因是什么？随着整个银浆市场竞争的加剧，整个加工费是呈下降的趋势。但就目前时点来看，后续下降的空间非常小。所以市场会越来越向有技术优势和资金实力的浆料供应商聚集。7、苏州晶银未来3-5年度的目标是什么？搬迁过程会影响生产吗？苏州晶银会采用分批搬迁的方法，搬迁过程不会影响生产。新厂房一期计划年产能500吨；整体产能规划1000吨/年。今年上半年因受疫情影响，目前市场用量在慢慢提升。接待过程中，公司接待人员与投资者严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况，也未向投资者提供任何书面资料，同时已按深交所要求签署调研《承诺书》。 |
| **附件清单（如有）** | 无 |
| **日期** | 2020-07-15 |