证券代码：300470 证券简称：中密控股

中密控股股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2020-002

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | * 特定对象调研 □分析师会议   □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观  □其他 （请文字说明其他活动内容） |
| 参与单位名称及人员姓名 | 国泰君安：李阳东 李少君 邱雨 黄琨 谢皓宇 花长春 |
| 时 间 | 2020年7月15日 |
| 地 点 | 公司五楼会议室 |
| 上市公司接待人员姓名 | 董事、副总经理、董事会秘书兼财务总监 陈虹 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 1、公司的产品设计理念与国外是否一致？目前的研发地点在哪里，研发人员的主要构成是什么？  答：公司的产品设计基础理念与国外大致相同，但目前公司产品更多是原始创新研发，在产品中会更多体现公司的研发与设计特点。公司的研发地点主要集中在成都，研发人员主要是公司的研发人员，但部分项目也会和清华大学、四川大学、电子科技大学、西南交通大学、西华大学等高校合作。  2、公司在高参数密封领域的主要竞争对手是谁？  答：在高参数密封领域，公司的主要竞争对手是国外公司约翰克兰和伊格尔博格曼。  3、公司近些年并购了多家公司，未来是否会继续考虑并购？  答：公司始终密切关注市场上相同行业或产业链上具有较高关联度的优秀企业并保持良好的沟通联系。但是并购是企业的长期战略，公司对并购始终保持审慎的态度，首先考虑战略发展方向，再考虑标的。如果没有合适的标的和经过反复讨论、验证的方案，公司不会进行并购。并购只是公司为实现快速占领新市场、推广新产品、提高市场占有率目标的其中一种方式。  4、公司如何看待未来密封市场的竞争格局？  答：随着市场的发展，未来的密封市场会逐步高度集中化，向行业龙头企业集中，龙头企业的市场占有率将得到显著提升。而中小密封厂家由于缺乏核心竞争力，在激烈的市场竞争中恐怕难以长久维持。公司作为行业龙头企业，始终持续投入研发，加强人才队伍的建设，不断提高公司的核心竞争力。  5、公司目前在手订单和产能相比去年有多少变化？  答：公司将正在排产的订单作为在手订单进行统计，在手订单量稳步回升，已高于去年同期。自今年2月复工后，公司保持满产运转，上半年的产能较去年同期增长约10%。  6、公司的国际项目主要集中在哪些国家？国际业务回款情况如何？  答：公司的国际项目主要在文莱、哈萨克斯坦等“一带一路”国家。在恒逸文莱项目，公司占据了超过90%的市场份额。同时，公司拥有西门子国际级合格供应商和埃利奥特、日本日立、神户制钢、三菱等主机厂合格供应商资质，来自这些国际大型主机设备企业的订单也在稳步增长。公司国际业务的回款一直保持良好状态。  7、为什么新地佩尔的产品毛利率与国内同行比相对较高？  答：新地佩尔的专业技术突出，产品属于阀门领域长期被国外垄断的中高端产品，通过自身的研发与市场拓展，新地佩尔的产品市场占有率较高，目前国内企业鲜有其竞争对手。同时，由于新地佩尔的主要竞争对手为国际公司，其定价参照国际市场价格进行调整。因此，新地佩尔的产品毛利率相对国内同行业的其他企业较高。 |
| 附件清单（如有） | 无 |
| 日 期 | 2020年7月16日 |