

证券代码：002395 证券简称：双象股份 公告编号：2020-020

## 无锡双象超纤材料股份有限公司 关于对深圳证券交易所2019年年报问询函的回复公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

无锡双象超纤材料股份有限公司（以下简称“公司”、“双象股份”）于2020年7月15日收到深圳证券交易所（以下简称“深交所”）中小板公司管理部中小板年报问询函【2020】第 417 号文《关于对无锡双象超纤材料股份有限公司2019年年报的问询函》（以下简称“问询函”），收到《问询函》后，公司高度重视，积极组织相关部门、中介机构就相关事项进行了认真核查和分析，并对问询函中所列问题向深圳证券交易所作出了书面说明回复。现将回复内容公告如下：

问题一、报告期内，你公司实现营业收入14.17亿元，同比增长1.50%；实现归属于上市公司股东的净利润3,028万元，同比增长36.17%；实现经营活动产生的现金流量净额1,934万元，同比下降85.92%。请你公司结合主营业务开展情况、毛利率变化、期间费用、现金流量等因素的变化情况，说明你公司净利润较营业收入同比增幅较大，及经营活动产生的现金流量净额同比降幅较大的具体原因。

回复：

（一）公司净利润较营业收入同比增幅较大的原因

1. 主营业务开展情况

本公司主要从事超细纤维超真皮革（以下简称“超纤”）、PU合成革（以下简称“PU”）、PVC人造革（以下简称“PVC”）、光学级聚甲基丙烯酸甲酯树脂（以下简称“PMMA”）、PMMA板材的生产和

销售，其中PMMA由全资子公司苏州双象光学材料有限公司（以下简称“苏州双象”）生产，PMMA板材由全资子公司无锡双象光电材料有限公司（以下简称“双象光电”）生产。

单位：人民币万元

项目	2019年		2018年		变动金额	同比增减
	金额	占营业收入比重	金额	占营业收入比重		
营业收入合计	141,659.68	100.00%	139,565.41	100.00%	2,094.27	1.50%
分行业						
人造革合成革行业	64,857.63	45.78%	63,099.06	45.21%	1,758.57	2.79%
PMMA行业	76,802.05	54.22%	76,466.35	54.79%	335.70	0.44%
分产品						
PVC	4,533.62	3.20%	5,912.59	4.24%	(1,378.96)	(23.32%)
PU	8,510.55	6.01%	8,482.68	6.08%	27.87	0.33%
超纤	48,311.13	34.10%	44,463.74	31.86%	3,847.40	8.65%
PMMA	64,582.17	45.59%	67,726.25	48.53%	(3,144.08)	(4.64%)
PMMA板材	12,219.88	8.63%	1,918.88	1.37%	10,301.00	536.82%
其他	3,502.32	2.47%	11,061.29	7.93%	(7,558.96)	(68.34%)

2019年公司各主要业务板块主营业务经营总体情况良好，业务开展正常。PMMA营业收入小幅下降，下降4.64%，主要是PMMA产品销售价格下降所致；超纤营业收入保持稳步增长，增长8.65%；PU营业收入基本持平；PVC营业收入有较大幅度下降，下降23.32%，主要是受PVC行业市场影响；PMMA板材营业收入大幅增长536.82%，主要是全资子公司双象光电PMMA板材项目2018年度处于试生产阶段，2019年实现了正常生产，PMMA板材产能释放所致。综上，本期营业收入增加2,094.27万元，增长率为1.50%，其中主要收入增长来源为人造革合成革行业1,758.57万元，同比增加2.79%。

## 2. 毛利率变化情况

单位：人民币万元

产品名称	2019年度			2018年度			毛利率变化
	营业收入	营业成本	毛利率	营业收入	营业成本	毛利率	
人造革合成革行业	64,857.63	59,554.28	8.18%	63,099.06	58,802.42	6.81%	1.37%
PMMA行业	76,802.05	66,611.89	13.27%	76,466.35	65,677.84	14.11%	(0.84%)

产品名称	2019 年度			2018 年度			毛利率 变化
	营业收入	营业成本	毛利率	营业收入	营业成本	毛利率	
合计	141,659.68	126,166.17	10.94%	139,565.41	124,480.26	10.81%	0.13%

2019 年度公司主营业务毛利率变化不大。

### 3. 期间费用情况

公司 2019 年期间费用 10,898.77 万元,较 2018 年增加 1,356.80 万元,变动情况如下表:

单位:人民币万元

项目	2019 年	2018 年	增减变动	变动比例
销售费用	2,042.97	1,525.78	517.19	33.90%
管理费用	4,020.13	3,728.56	291.57	7.82%
研发费用	4,887.39	4,829.19	58.20	1.21%
财务费用	(51.72)	(541.56)	489.84	90.45%
合计	10,898.77	9,541.97	1,356.80	14.22%

(1) 销售费用本期发生额较上期增长 33.90%, 主要原因是全资子公司苏州双象运输费用增加所致。

(2) 财务费用本期发生额较上期增长 90.45%, 主要原因是公司持有外币汇率变动所致。

经分析期间四大费用增加 1,356.80 万元,与上年同期比较增加 14.22%。

4. 2019 年度,公司实现营业总收入 141,659.68 万元,比上年同期增长 1.50%。由于受上述期间费用增加等综合因素的影响,2019 年度实现净利润 3,028.29 万元,比上年同期下降 15.65%。

5. 2019 年度,公司实现归属于上市公司股东的净利润为 3,028.29 万元,较上年同期增长 36.17%。归属于上市公司股东的净利润增长较营业收入同比增幅较大的主要原因:

(1) 公司 2018 年中收购了控股子公司苏州双象 40%的少数股东股权,2018 年 1-6 月存在原少数股东损益 1,366.10 万元,而 2019 年苏州双象成为公司全资子公司后,净利润 100%合并。

(2) 全资子公司双象光电 2018 年处于试生产阶段，实现净利润 -169.09 万元，2019 年度实现净利润 202.95 万元。

## (二) 经营活动产生的现金流量净额同比降幅较大的原因

### 1. 2019 年度经营活动产生的现金流量情况

单位：人民币万元

项目	本期发生额	上期发生额	变动额	变动比例
经营活动产生的现金流量：				
销售商品、提供劳务收到的现金	107,519.96	117,670.32	(10,150.36)	(8.63%)
收到的税费返还	1,402.48	1,104.97	297.51	26.92%
收到其他与经营活动有关的现金	2,269.51	1,161.08	1,108.44	95.47%
经营活动现金流入小计	111,191.95	119,936.36	(8,744.41)	(7.29%)
购买商品、接受劳务支付的现金	95,838.49	94,289.78	1,548.72	1.64%
支付给职工以及为职工支付的现金	7,130.01	6,515.63	614.37	9.43%
支付的各项税费	3,638.70	2,880.41	758.30	26.33%
支付其他与经营活动有关的现金	2,650.88	2,515.91	134.97	5.36%
经营活动现金流出小计	109,258.09	106,201.73	3,056.36	2.88%
经营活动产生的现金流量净额	1,933.86	13,734.63	(11,800.77)	(85.92%)

### 2. 经营活动产生的现金流量净额同比降幅较大的原因：

(1) 2019 年度公司销售商品、提供劳务收到的现金比上年度减少 10,150.36 万元。主要是全资子公司苏州双象为了拓展市场，扩大市场份额，现金收款比重降低了，票据结算方式比重有所增加，2019 年度现金回款同比减少了 14,305.83 万元所致。

(2) 2019 年度因购买原材料、职工工资、税费等支付的现金增加了 3,056.36 万元。

上述二者综合影响，致使公司 2019 年度经营活动产生的现金流量净额同比下降了 85.92%。

问题二、报告期末，你公司应收账款账面余额为1.21亿元，其中账龄为两年及以上的应收账款账面余额为5,083万元，占比较高，计提坏账准备4,234万元。请说明账龄较长的应收账款的形成背景、回

收可能性及坏账准备计提的充分性，并说明主要欠款方与你公司是否存在关联关系。

回复：

（一）应收账款的形成背景、回收可能性及坏账准备计提的充分性

### 1. 应收账款形成背景

公司所处人造革合成革行业属于竞争的行业，公司的销售对象主要是制鞋、箱包、家具、汽车等企业客户以及部分贸易商。这些客户行业集中度高，在产业链中具有话语权，公司销售采用赊销方式，账期比较长。因行业销售模式导致公司的应收账款余额占比较高。

根据销售业务模式，制定相应应收金融对由收入准则规范的交易形成的应收账款的预期信用损失的确定方法及会计处理方法，其中：

（1）本公司对在单项工具层面能以合理成本评估预期信用损失的充分证据的应收账款单独确定其信用损失；（2）当在单项工具层面无法以合理成本评估预期信用损失的充分证据时，本公司参考历史信用损失经验，结合当前状况以及对未来经济状况的判断，依据信用风险特征将应收账款划分为若干组合，在组合基础上计算预期信用损失。

组合名称	确定组合的依据	计提方法
账龄风险组合	除单项计提坏账准备的所有应收账款	参考历史信用损失经验，结合当前状况以及对未来经济状况的预测，编制应收账款账龄与整个存续期信用损失率对照表，计算预期信用损失

### 2. 本公司应收账款回收可能性及坏账准备计提的充分性

本公司对应收账款在单项工具层面能以合理成本评估预期信用损失的充分证据的应收账款单独确定其信用损失，并评估对方公司经营情况出现难以偿还情况下共清理应收账款极有可能发生损失共计967.96万元，全额计提坏账准备。其次对按账龄风险组合分类并计提坏账准备，具体情况如下：

（1）2019年按账龄披露应收账款

单位：人民币万元

账龄	期末余额		
	账面余额	坏账准备	计提比例 (%)
1 年以内	5,313.71	265.69	5.00
1—2 年	760.12	76.01	10.00
2—3 年	1,145.54	229.11	20.00
3—5 年	2,483.77	1,241.89	50.00
5 年以上	1,453.42	1,453.42	100.00
合计	11,156.56	3,266.11	29.28

其中 2 年以上款项为 5,082.73 万元，根据预期信用风险损失计提坏账准备 2,924.41 万元。

(2) 2019 年度根据金融工具按预期信用风险损失计算迁徙率及坏账准备计提过程如下：

第一步：确定分类到按账龄组合下的应收账款余额及对应账龄

单位：人民币万元

账龄	2016-12-31	2017-12-31	2018-12-31	2019-12-31	近四年平均余额
1 年以内	5,926.62	5,003.42	6,257.80	5,313.71	5,625.39
1~2 年(含 2 年)	1,675.44	2,246.54	1,413.25	760.12	1,523.84
2~3 年(含 3 年)	1,011.97	1,194.89	1,557.80	1,145.54	1,227.55
3~4 年(含 4 年)	1,366.19	669.55	1,097.28	1,449.12	1,145.53
4~5 年(含 5 年)	1,781.74	586.75	642.86	1,034.66	1,011.50
5 年以上	396.59	791.42	1,106.44	1,453.42	936.97
合计	12,158.54	10,492.57	12,075.42	11,156.56	11,470.78

第二步：计算迁徙率

账龄	2016-2017	2017-2018	2018-2019	三年平均
1 年以内	37.91%	28.25%	12.15%	26.10%
1~2 年(含 2 年)	71.32%	69.34%	81.06%	73.91%
2~3 年(含 3 年)	66.16%	91.83%	93.02%	83.67%
3~4 年(含 4 年)	42.95%	96.01%	94.29%	77.75%
4~5 年(含 5 年)	22.16%	53.69%	53.97%	43.27%
5 年以上	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%

第三步：确定本期的违约损失率

账龄	历史违约损失率	前瞻性估计调整	调整后预期信用损失率	实际预期信用风险损失率	差异
1 年以内	5.43%	5.00%	5.70%	5.00%	0.70%

账龄	历史违约损失率	前瞻性估计调整	调整后预期信用损失率	实际预期信用风险损失率	差异
1~2年(含2年)	20.81%	5.00%	21.85%	10.00%	11.85%
2~3年(含3年)	28.15%	5.00%	29.56%	20.00%	9.56%
3~4年(含4年)	33.65%	5.00%	35.33%	50.00%	(14.67%)
4~5年(含5年)	43.27%	5.00%	45.44%	50.00%	(4.56%)
5年以上	100.00%	5.00%	100.00%	100.00%	---

第四步：按调整后预期信用损失率与实际预期信用风险损失率分别计算对 2019 年度的影响额如下：

单位：人民币万元

项目	按预期信用风损失率应计提坏账准备(A)	按实际预期信用风险损失比率计提坏账准备(B)	计提坏账准备差异 C=A-B
1年以内	302.88	265.69	37.20
1~2年(含2年)	166.09	76.01	90.07
2~3年(含3年)	338.62	229.11	109.51
3~4年(含4年)	511.97	724.56	(212.59)
4~5年(含5年)	470.15	517.33	(47.18)
5年以上	1,453.42	1,453.42	---
合计	3,243.13	3,266.11	(22.98)

上表分析按调整后的预期信用风险损失率和实际预期信用风险损失率比较分析，2019 年度按预期信用风险损失率应计提坏账准备应补提坏账准备 3,243.13 万元，按实际预期信用风险损失比率应计提坏账准备 3,266.11 万元，两者坏账准备计提后比较按实际预期信用风险损失率计提需要多计提 22.98 万元。根据上述分析，公司按谨慎性原则对 2019 年度按实际预期信用风险损失率计提坏账准备是充分合理的。

### 3. 公司对应收账款管理采取的措施

对应收账款的管理，公司从应收款项的范围、账龄管理模式、应收账款控制流程、呆死账审批及处理程序、考核办法等，保证了公司最大可能利用客户信用拓展市场，同时防范应收款项管理过程中的各种风险，减少坏账损失，加快企业资金周转，提高企业资金的使用效率。同时，加强应收账款清欠工作，由公司高管牵头，各相关部门紧密配合，积极与有关客户协商，采取了相关债权追讨措施，在金额和

时间两方面争取最大限度收回债权，以保障公司及股东重大利益不受损失。

## （二）主要欠款方与本公司是否存在关联关系情况说明

单位：人民币万元

客户名称	金额	是否存在关联关系
客户 A	2,045.49	否
客户 B	809.65	否
客户 C	321.67	否
客户 D	214.40	否
客户 E	178.67	否
客户 F	170.69	否
客户 G	165.68	否
客户 H	162.85	否
客户 I	148.47	否
客户 J	140.26	否

经公司查询核对，确定主要应收账款客户单位与本公司不存在关联关系。

问题三、报告期末，你公司预付账款余额为1.14亿元，同比增长512.37%，其中预付账款第一名占比86.18%。根据年报，预付账款同比增幅较大的原因为“增加预付PMMA材料款所致”。请说明报告期内大幅提高材料预付款的原因及合理性，预付账款第一名的交易背景、期后结转情况、与公司是否存在关联关系。

回复：

1. 2019年期末，公司预付款项余额为11,366.44万元，比期初余额增加9,510.31万元，增加比例为512.37%。增加主要原因是公司全资子公司苏州双象2019年度新增供应商重庆奕翔化工有限公司（以下简称“重庆奕翔”），苏州双象向重庆奕翔采购主要原材料甲基丙烯酸甲酯（以下简称“MMA”），2019年期末预付款项余额为9,795.44万元，占预付款项总余额的86.18%。

2. 预付账款第一名的交易背景、期后结转情况、与公司是否存在关联关系情况



### （1）预付账款第一名的交易背景

公司全资子公司苏州双象主要生产光学级聚甲基丙烯酸甲酯树脂（PMMA）产品，该产品市场需求量大，但其主要原材料MMA较为紧缺，仅国内外少数几家企业生产。致使苏州双象虽然建成了二条生产线，在重庆奕翔化工有限公司投产前，由于无法获得足够的原材料满足生产所需，只能运行一条生产线，严重制约了苏州双象产能和业绩的释放。

公司控股股东江苏双象集团有限公司（以下简称“双象集团”）从本公司及整个集团长远发展战略考虑，为有效解决国内MMA原材料供应紧张和打通苏州双象MMA原材料供给瓶颈，形成MMA和PMMA光学材料上下游产业链优势，在重庆市长寿经济技术开发区（国家级经济技术开发区）全资设立了重庆奕翔化工有限公司，充分利用该开发区的资源禀赋、区位优势、产业基础建设MMA项目，并于2019年下半年成功实现稳定量产。

公司第六届董事会第一次会议和2019年第三次临时股东大会审议通过了《关于公司全资子公司苏州双象光学材料有限公司拟发生日常关联交易的议案》，批准全资子公司苏州双象与重庆奕翔因采购原材料MMA 2019年的关联交易不超过总金额人民币2亿元，2020年的关联交易不超过总金额人民币15亿元或不超过10万吨。

2019年度苏州双象向重庆奕翔采购MMA材料款共计14,252.06万元。截至2019年12月31日，苏州双象向重庆奕翔预付采购MMA原材料预付款项9,795.44万元，占预付款项期末余额的86.18%。

（2）重庆奕翔是双象集团全资投资设立的子公司，与本公司为控股股东同一控制下的关联方关系，苏州双象与重庆奕翔采购交易构成关联交易。

(3) 上述预付款项期后结转情况：2020年1月份重庆奕翔向苏州双象发货MMA原材料8,632.49万元，受新冠肺炎疫情影响，剩余MMA原材料于2020年2月份运抵苏州双象入库。

### 3. 报告期内大幅提高材料预付款的原因及合理性

MMA原材料目前只有国内外少数几家企业生产，生产MMA行业通用的货款结算方式为先预付货款后发货。苏州双象和重庆奕翔采用相同的付款方式。苏州双象原先只有一条生产线生产时，因原材料供应紧张，向非关联方采购原材料MMA需要提前支付的预付款多的月份也要达到4,000多万元，现二条生产线生产，采购数量翻倍，预付款相应增加。同时2019年底MMA原材料价格相对处于低位，支付预付款可提前锁定采购价格，避免MMA价格波动对苏州双象经营业绩的影响。苏州双象向重庆奕翔因采购原材料MMA支付的预付款项属于双方正常的经营性资金往来，不存在损害公司股东利益的情形。

**问题四、报告期内，你公司货币资金余额为2.23亿元，其中美元货币资金折算人民币余额为1.38亿元。你公司出口销售占营业收入比重为8.80%。请说明以下事项：**

(1) 请结合你公司业务模式说明外币货币资金占比较高的原因及合理性，外币货币资金存放地点、存放类型、是否存在权利受限情形。请年审会计师核查并发表明确意见。

(2) 请说明你公司针对汇率风险管理的措施及实际执行情况。

回复(1)：

1. 公司业务模式：内销加外销。

公司出口业务主要采用美元结算，2019年出口1,813.45万美元，收汇1,959.53万美元，主要出口墨西哥、越南、马来西亚、意大利、俄罗斯、危地马拉、巴基斯坦、韩国等国家。

公司持有外币货币资金主要是为进口原材料、设备及未来战略发展需要储备。2019年度公司进口原材料846.69万美元，随着公司业务

的拓展进口原材料也将会有大的增加。另外，公司因经营需要的人民币货币资金足够维持日常采购材料的经营现金流。

公司管理层认为公司货币资金中的外币资金是结合业务和未来发展的需求而储备的，是合理的。

2. 外币货币资金存放地点、类型及受限情况如下表：

单位：元

公司	存放银行	币种	原币余额	汇率	折算人民币金额	存放地点	存放类型	账户性质	使用是否受限
双象股份	中国农业银行股份有限公司无锡新吴支行	美元	2,906,674.11	6.9762	20,277,539.93	无锡	活期	一般户	否
双象股份	中国农业银行股份有限公司无锡锡山支行	美元	106,651.20	6.9762	744,020.10	无锡	活期	一般户	否
双象股份	中国农业银行股份有限公司无锡锡山支行	美元	563,368.90	6.9762	3,930,174.12	无锡	活期	一般户	否
双象股份	中国农业银行股份有限公司无锡新吴支行	美元	156,000.00	6.9762	1,088,287.20	无锡	保证金	信用证	是
双象股份	中国农业银行股份有限公司无锡新吴支行	美元	505,780.00	6.9762	3,528,422.44	无锡	保证金	信用证	是
双象股份	中国银行股份有限公司无锡锡山支行	美元	390,102.42	6.9762	2,721,432.50	无锡	活期	一般户	否
双象股份	中国银行股份有限公司无锡锡山支行	美元	11,995,305.22	6.9762	83,681,648.28	无锡	活期	一般户	否
双象股份	中国银行股份有限公司无锡锡山支行	美元	3,000,000.00	6.9762	20,928,600.00	无锡	定期	一般户	否
双象光电	中国银行股份有限公司无锡锡山支行	美元	103,064.68	6.9762	718,999.82	无锡	活期	一般户	否
苏州双象	中国银行股份有限公司张家港分行	美元	62,001.58	6.9762	432,535.41	苏州	活期	一般户	否
苏州双象	宁波银行股份有限公司张家港分行	美元	3,225.28	6.9762	22,500.20	苏州	活期	一般户	否
	小计		19,792,173.39		138,074,160.00				
双象股份	中国农业银行股份有限公司无锡新吴支行	欧元	59,509.31	7.8155	465,095.01	无锡	活期	一般户	否
双象股份	中国农业银行股份有限公司无锡锡山支行	欧元	8,520.01	7.8155	66,588.14	无锡	活期	一般户	否
双象股份	中国农业银行股份有限公司无锡锡山支行	欧元	41,955.65	7.8155	327,904.38	无锡	活期	一般户	否
	小计		109,984.97		859,587.53				
双象股份	中国银行股份有限公司无锡锡山支行	瑞士法郎	1.47	7.2041	10.59	无锡	活期	一般户	否
	小计		1.47		10.59				
	合计				138,933,758.12				

公司持有外币1,979.22万美元按期末汇率折算折人民币13,807.42万元，11.00万欧元折人民币85.96万元，1.47瑞士法郎折人民币10.59元，外币折人民币共计13,893.38万元，占货币资金的62.20%，占总资产10.46%。

公司外币资产除采购境外进口材料缴存信用证保证金外币66.18万美元，按期末汇率折合人民币461.67万元使用受到限制外，其他外币均不受限制可自由支取。

## 会计师回复：

针对公司外币货币资金占比较高的原因及合理性，外币货币资金存放地点、存放类型、是否存在权利受限，我们执行的审计程序如下：

1. 了解货币资金相关的关键内部控制，评价这些控制的设计，确定其是否得到执行，并测试相关内部控制的运行有效性；
2. 取得公司资产负债表日的银行存款包括外币银行存款、外币保证金账户的银行对账单原件，复核外币银行存款对账单反映的业务记录与账面明细数据核对相符；
3. 函证全部包括外币的银行存款余额，编制银行函证结果汇总表并检查银行回函，确认银行询证函回函内容与公司账面记录包括外币银行存款余额核对相符；
4. 检查公司是否恰当按期末非本位币货币资金的折算汇率折算本位币，测试外币货币资金折算本位币金额恰当性；
5. 复核公司征信报告内容，核对获取企业信用报告，关注是否存在质押、冻结等对变现有限制或存在境外的款项，并复核受限货币资金在财务报表附注中的披露是否充分、恰当；
6. 检查公司在编制现金流量表时，是否考虑对受限制的货币资金从期末现金及现金等价物中扣除的。

## 核查结论：

经核查，我们认为公司外币货币资金真实，且存放是安全的，截止 2019 年 12 月 31 日账面受限外币资金已进行了充分披露。

## 回复（2）：

公司针对汇率风险管理的措施及实际执行情况

公司为规避汇率风险，采取以下应对措施：

1. 在向客户报价时，约定汇率保护条款，争取将汇率风险控制 在一定可接受的区间内。

2. 公司一直重视对汇率风险管理政策，保持与经营外汇业务的 金融机构合作，并通过在合同中安排有利的结算条款以降低汇率风 险，若发生人民币升值等公司不可控制的风险时，将通过调整销售政 策降低由此带来的风险。

3. 公司对采用信用方式交易的客户进行风险评估。根据信用评 估结果，选择与经认可且信用良好的客户进行交易，以确保及时收回 款项并进行汇率风险管理。

4. 相关人员持续关注人民币汇率变动情况，预计汇率下降时及 时办理结汇。

本报告期，公司汇率风险管理执行良好，没有因为汇率变动造成 公司损失。

**问题5、报告期内，你公司前五名供应商合计采购金额占年度采 购总额比例为59.09%，其中关联方采购额占比为11.67%。请结合业务 开展情况、采购模式、同行业可比公司情况等，说明你公司报告期采 购集中度较高的原因，是否对前五大供应商存在依赖，并请结合采购 内容说明向关联方采购的必要性和定价的公允性。**

**回复：**

1. 业务开展情况：2019年度公司实现营业收入141,659.68万元， 比上年同期增长1.5%。其中人造革合成革行业（包括超纤、PU、PVC） 实现营业收入64,857.63万元，比上年同期增长2.79%；PMMA行业（包 括PMMA、PMMA板材）实现营业收入76,802.05万元，比上年同期增长 0.44%。

2. 采购模式：主要根据客户订单情况结合市场行情预判，采用 提前备货和以销定采相结合的方式向供应商下单采购。

3. 公司前5名供应商情况如下：

单位：人民币万元

序号	供应商名称	采购内容	2019年采购额	占年度采购总额比例
1	供应商一	MMA	30,547.14	25.01%
2	供应商二	MMA	14,291.90	11.70%
3	供应商三(重庆奕翔化工有限公司)	MMA	14,252.06	11.67%
4	供应商四	树脂	7,654.84	6.27%
5	供应商五	天然气	5,418.34	4.44%

报告期内前五大供应商中第一、二、四、五与公司存在长期合作关系，采购价格公允。第三供应商为2019年新增。

上表前五大供应商中第四、五为母公司双象股份的供应商，其中第四为树脂原材料的供应商，由于向该公司采购金额占比较小，且该材料市场供应充足，不存在依赖情况。第五为天然气供应商。

上表前五大供应商中第一、二、三均为苏州双象的主要原材料MMA的供应商。因苏州双象主要原材料MMA占其产成品成本比重高达90%左右，苏州双象本期营业收入为74,316.70万元，因此苏州双象需要采购MMA原材料数量和金额都较大。目前国内外能够满足苏州双象光学级PMMA产品品质要求的MMA供应商只有国内和国外少数生产厂商，供应商集中度较高。由于苏州双象与第一、二供应商合作较好，品质有保证，且价格较优惠，从而导致采购量较大。第三供应商为关联方重庆奕翔。苏州双象已与国内外多家MMA供应商建立了良好的合作关系，能够保证原材料的及时供应。因此不存在对单一供应商产生重大依赖的情形。

4. 经查询，苏州双象光学级PMMA产品所处行业同类可比公司大多为外资企业，未能获得相关可比数据，而个别相关上市公司未单独披露PMMA业务的相关数据，故暂无同行业可比数据。

5. 向关联方采购的必要性和定价的公允性

(1) 向关联方重庆奕翔采购的必要性，详见：问题三回复第2点“预付账款第一名的交易背景、期后结转情况、与公司是否存在关联关系情况”中的说明。

(2) 向关联方重庆奕翔采购原材料MMA定价公允性说明

单位：人民币元/吨

序号	供应商名称	2019年下半年MMA采购平均单价	备注
1	供应商一	9,944	非关联方
2	供应商二	9,571	非关联方
3	重庆奕翔化工有限公司	9,332	关联方

公司全资子公司苏州双象于2019年下半年起向关联方重庆奕翔采购原材料MMA，采购价格参照市场价定价，与其向其他主要非关联方的采购价格对比，定价公允。

特此公告

无锡双象超纤材料股份有限公司

董 事 会

二〇二〇年七月二十二日