

## 深圳市昌红科技股份有限公司 关于对深圳证券交易所关注函回复的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

深圳市昌红科技股份有限公司（以下简称“公司”或“昌红科技”）于 2020 年 8 月 5 日收到深圳证券交易所创业板公司管理部下发的《关于对深圳市昌红科技股份有限公司的关注函》（创业板关注函（2020）第 385 号）（以下简称“《关注函》”。公司高度重视，针对《关注函》中所提到的问题逐项进行核查，现就有关情况回复如下：

2020 年 4 月 9 日以来你公司股票价格持续上涨，截至 8 月 5 日收盘累计涨幅约 240.88%，与同期创业板指数偏离度较大。请你公司核实并说明以下问题：

问题一：7 月 6 日，你公司披露 2020 年半年度业绩预告，预计上半年盈利 9,500.00 万元至 10,422.68 万元，同比增长 208.88%至 238.88%，业绩大幅增长主要原因为整体销售额实现增长，尤其医疗业务增长较大，以及综合毛利率提升。

1、请你公司补充披露 2020 年上半年营业收入、毛利率、净利润及其变化情况，结合市场需求、产销量、主要客户变化、单位产品售价与成本变化等分析营业收入增长及毛利率提升的原因，以及净利润大幅增长的原因及合理性，说明是否与行业变化趋势一致。如否，请充分披露原因及合理性。

回复：

结合市场需求、产销量、主要客户变化、单位产品售价与成本变化等分析营业收入增长及毛利率提升的原因，以及净利润大幅增长的原因及合理性，说明是否与行业变化趋势一致。

(1) 2020 年上半年公司营业收入、毛利率、净利润及其变化情况如下表所示：

单位：万元 人民币

产品类别	2020 年上半年主营业务情况				较上年同比		
	主营收入	主营成本	销售毛利	毛利率	营业收入 比上年同 期增减	营业成本 比上年同 期增减	毛利率比 上年同期 增减
模具业务	5,722.29	3,583.57	2,138.71	37.38%	9.06%	2.77%	3.84%
注塑业务	24,527.45	19,639.98	4,887.47	19.93%	4.89%	5.85%	-0.73%
医疗器械及耗材 业务	25,048.33	12,614.21	12,434.12	49.64%	448.38%	358.31%	9.90%
<b>合计</b>	<b>55,298.07</b>	<b>35,837.76</b>	<b>19,460.31</b>	<b>35.19%</b>	<b>66.57%</b>	<b>44.54%</b>	<b>9.88%</b>

公司的产品主要分为 3 个板块，分别为注塑业务、医疗器械及耗材业务和模具业务，2020 年上半年公司实现营业总收入为 55,298.07 万元，较 2019 年同期增长 66.57%，其中：医疗器械及耗材业务实现快速增长，营业收入为 25,048.33 万元，较 2019 年同期增长 448.38%；同时，办公自动化（OA）注塑业务及模具业务在新冠肺炎疫情的冲击下，各生产领域因复工、物流、供应链等因素导致增速放缓。

另外，公司医疗器械及耗材业务毛利率为 49.64%，然而模具和注塑业务的毛利率均低于医疗器械及耗材业务毛利率。

## （2）公司 2020 年上半年产品产销量及主要客户变化说明

公司业务主要以 ODM/OEM 为主，产品所涉领域主要包括办公自动化（OA）设备、医疗器械及耗材、模具工装生产领域，主要以销定产，产品规格、型号、品类差异较大，每类产品的一次性脱模成型数量、成型周期、重量等因素各不相同，无法按照标准产品统计公司产能数据。

2020 年上半年经营业绩较上年同期实现较大增长，主要源于医疗器械及耗材板块的增长，尤其是受疫情刺激公司的病毒采样管及一次性口罩产品市场需求加大，且疫情期间上述产品单价较好。因此，公司客户除上述两款产品（病毒采样管及一次性口罩）新增客户外，其他业务的客户均未发生重大变化。

综上所述，2020 年上半年公司经营业绩较 2019 年同期实现较大增长具有合理性，并与行业变化趋势一致。

截至本公告披露之日，因公司《2020 年半年度报告》尚未披露，本公告回

复内容中涉及的 2020 年半年度相关数据与《2020 年半年度报告》相关数据可能存在差异，最终将以《2020 年半年度报告》公告为准，对此公司提醒广大投资者注意二级市场投资风险，理性投资。

2、2019 年，你公司医疗器械业务实现营业收入 1.05 亿元，占整体营业收入比重为 14.71%。请你公司披露 2020 年上半年医疗器械业务营业收入及毛利率变化情况，结合具体产品、行业发展情况、产销量变化情况、市场地位等说明医疗器械业务增长较大的原因及其对公司经营业绩的影响，分析医疗器械业务增长是否具备可持续性。如否，请及时向投资者提示风险。

回复：

2019 年度，公司医疗器械及耗材业务营业收入 1.05 亿元，占总营业收入比重为 14.71%；2020 年上半年，公司医疗器械及耗材业务营业收入 2.50 亿元，占总营业收入比重为 45.30%。

(1) 2020 年上半年公司医疗器械及耗材业务营业收入及毛利率变化情况如下表所示：

单位：万元 人民币

产品类别		2020 年上半年医疗业务情况				较上年同比			
		主营收入	主营成本	销售毛利	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业成本比上年同期增减	毛利率比上年同期增减	
医疗器械及耗材业务	医疗耗材产品	5,624.92	3,217.03	2,407.89	42.81%	23.14%	16.89%	3.06%	
	防疫相关产品	病毒采样管	7,691.60	667.14	7,024.46	91.33%	100%	100%	100%
		一次性口罩	11,731.82	8,730.04	3,001.78	25.59%	100%	100%	100%
合计		25,048.33	12,614.21	12,434.12	49.64%	448.38%	358.31%	9.90%	

公司医疗器械及耗材业务专注于 ODM/OEM 业务，同时发展自有品牌，始终聚焦在 5 个赛道，包括基因测序全产业链耗材、辅助生殖耗材及试剂、生命科学实验室耗材、体外诊断耗材及试剂、标本采集&处理系统。

新冠肺炎疫情爆发后，公司紧急组织应急预案，迅速号召公司医疗各部门恢复运转，努力提高产能，最大程度保证客户及市场抗疫物资等医疗产品的供应；同时，随着国外疫情迅速蔓延以及国内外市场对口罩产品需求的加大，公司于本报告期内新增一次性口罩业务。

2020年上半年，公司医疗器械及耗材业务实现营业收入 25,048.33 万元，较 2019 年同期增长 448.38%。增长原因主要为：①公司医疗板块历经 10 年积淀，凭借出色的“定制化、非标化”的解决方案，花费多年时间率先打入欧美大客户的全球供应链中，并不断承接前述所涉 5 个赛道内下游客户不同领域、不同设备的高值高质耗材的需求，并开始放量。②受新冠肺炎疫情影响，国内外市场对疫情防疫类产品的需求大幅增加，公司在努力提高已有病毒采样管产能的同时积极启动自产一次性口罩产品，实现较大增长。其中：口罩产品销售 6,373 万个，实现销售 11,731.82 万元；病毒采样管销售 1,034 万支，实现销售 7,691.60 万元。

## **(2) 医疗器械及耗材业务增长是否具备可持续性说明**

依托公司出色的“定制化、非标化”的解决方案，以“一站式”的成熟技术供应不同客户，形成广阔的医疗器械解决方案领域的底层耗材技术储备能力，在技术和客户上实现壁垒效应，且医疗器械及耗材市场空间巨大，因此，医疗耗材产品逐步放量增长具有可持续性；病毒采样管、尤其是一次性口罩业务，其爆发式增长不具备可持续性。

### **风险提示：**

若新型冠状病毒肺炎疫情在全球趋于平稳或好转，公司疫情相关防疫产品需求可能会放缓，价格可能下降，因疫情而出现的爆发式增长不具有可持续性，市场将恢复到防疫新常态，敬请广大投资者注意投资风险。

**问题二：**8月5日，你公司披露《向不特定对象发行可转换公司债券预案》，拟募集不超过 4.6 亿元，其中拟投资 3.25 亿元用于高端医疗器械及耗材生产线扩建项目。

1、请你公司说明筹划上述事项具体过程，相关信息保密工作情况，是否存在内幕信息泄漏情形，自查并报备内幕信息知情人的股票交易情况。

### **回复：**

#### **(1) 筹划向不特定对象发行可转换公司债券的具体过程**

2020年7月20日，公司管理层就本次发行事项与中介机构进行初步沟通，此后进行研究论证，2020年8月4日，公司召开了第五届董事会第二次会议、第五届监事会第二次会议，会议审议通过了关于向不特定对象发行可转换公司债

券的相关议案，并于 2020 年 8 月 5 日在中国证监会创业板指定的信息披露网站巨潮资讯网（www.cninfo.com.cn）披露了《向不特定对象发行可转换公司债券预案》及相关文件。

(2) 相关信息保密工作情况，是否存在内幕信息泄漏情形

公司高管就本次发行事项进行初步筹划至召开董事会、监事会审议本次发行相关事项期间，公司尽可能地缩小了内幕知情人的知情范围，不存在内幕信息泄露的情形。

(3) 自查并报备内幕知情人的股票交易情况

公司经自查，本次发行事项的内幕信息知情人自该事项发生至披露期间均不存在买卖公司股票的情况。

另外，公司已报备相关内幕知情人信息及内部知情人的自查报告。

**2、请你公司补充披露拟扩建的高端医疗器械及耗材生产线具体情况，包括但不限于拟扩建产品名称、应用范围、现有产能及产能利用率等，结合行业地位、市场需求、技术实力等说明扩建的原因及必要性，说明是否存在新开发产品情形，如是，说明是否具备相应的技术、人员储备。请结合上述情况充分提示扩建高端医疗器械及耗材生产线可能存在的风险。**

(1) 拟扩建的高端医疗器械及耗材生产线具体情况

昌红科技拟向不特定对象发行可转换公司债券，募集资金总额不超过人民币 46,000.00 万元(含 46,000.00 万元)。公司拟将本次可转债募集资金中的 32,500.00 万元用于高端医疗器械及耗材生产线扩建项目，拟由公司全资子公司深圳市柏明胜医疗器械有限公司（以下简称“柏明胜”）在深圳市坪山区租赁厂房实施此募投项目，高端医疗器械及耗材生产线扩建项目实施后将新增公司产能，实现公司在高端医疗产品业务领域战略布局，为公司创造更大的经济效益，提高公司在医疗行业竞争力。

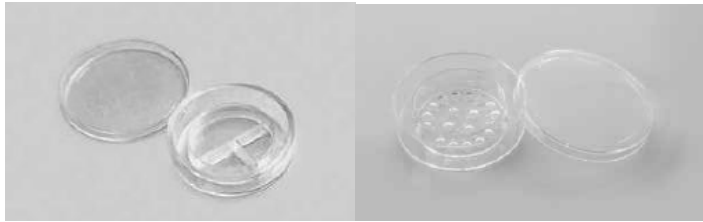
(2) 拟扩建项目产品名称及应用范围

高端医疗器械及耗材生产线扩建项目生产的产品主要运用于医疗器械领域，包括基因测序全产业链耗材、辅助生殖耗材、生命科学实验室耗材、体外诊断耗材、标本采集&处理系统等。分类产品举例和图示如下：

①基因测序全产业链耗材——例如：移液吸头（Tip）、深孔板、基因存储试剂盒等。



②辅助生殖耗材——例如：培养皿类全系列等。



③生命科学实验室耗材——例如：细胞筛、接种环、分子扩散器等。



④体外诊断耗材——例如：PCR8 联管、化学发光反应杯、酶标板等。



⑤标本采集&处理系统——例如：病毒采样管、各种规格真空采血管、游离DNA管等。



(3) 公司现有产能及产能利用率

柏明胜生产的医疗器械及耗材主要以销定产，产品规格、型号、品类差异较大，每类产品的一次性脱模成型数量、成型周期、重量等因素各不相同，无法按照标准产品统计公司产能数据及产能利用率。柏明胜设备稼动率显示，医疗器械及耗材产能利用率接近饱和。

#### （4）扩建的原因及必要性

##### ①医疗器械市场前景大

近年来，随着全球经济的发展、社会老龄化程度的提高、人均寿命的增长以及人们健康意识的不断增强，全球医疗器械行业的市场需求整体呈现较快发展的趋势。在 2020 年伊始爆发的全球新冠肺炎疫情，促使医疗器械的全球需求大大增加。据 Evaluate MedTech 的统计，2017 年全球医疗器械销售规模为 4,050 亿美元，预计到 2024 年将会达到 5,945 亿美元，期间年复合增长率为 5.6%。

随着我国居民生活水平的提高和医疗保健意识的增强，医疗器械产品需求持续增长。人口老龄时代的来临，以及消费能力的提升，将进一步拉动市场需求，带动行业发展提速。《中国医疗器械蓝皮书（2019）》数据显示，2018 年中国医疗器械市场规模约为 5,304 亿元，同比增长 19.86%。

##### ②企业提升医疗器械业务的需要

医疗器械行业具有较高的利润率水平和较为广阔的市场空间，也是属于公司依托模具及工程技术水平延展的业务范围。公司中长期发展战略是巩固发展办公自动化（OA）设备生产等业务，重点加速医疗器械业务的发展，打造一流的医疗耗材供应商。但目前医疗器械业务收入占比相对较小，从公司长远发展考虑，战略提升医疗器械业务，使公司在中长期仍能保持更好的发展具有紧迫性。

##### ③满足市场的需要

经过多年发展，我国整体制造水平持续上升，正处于工业化中期向工业化后期过渡的历史阶段，耐用消费品以及关系到公众健康的医用医疗产品成为这一阶段的热点领域。因此，公司的高端医疗器械及耗材生产线扩建项目有利于满足市场及客户对高端医疗器械及耗材的消费需求，也有利于保障国家医疗物资的供应。

##### ④公司具备提供高端医疗器械及耗材业务整体解决方案的能力

昌红科技和日本兄弟工业株式会社（Brother）、柯尼卡美能达株式会社（Konica Minolta）等世界知名的客户长期合作，并在合作过程中提高了自己的工程技术能力，完善了管理理念，形成了完善的、符合国际标准的生产管理系统，并逐步进入到高端医疗器械及耗材业务领域。

昌红科技依托于快速的反应能力、定制化的自动化生产工艺、领先的精密模具成型周期指标、快速完备的售后服务机制，已经打造出了整体解决方案提供能力。昌红科技的整体解决方案可以实现行业内高端客户对产品的需求，并能够满足大批量、高标准的要求，并建立快速完备的售后服务机制，这都构筑了坚实的竞争优势。

#### ⑤公司具有开拓市场和维护高端客户的能力

昌红科技将持续通过“定制化、非标化”的解决方案，不断快速响应各下游客户的不同需求。同时，昌红科技通过凭借公司多年来积累的卓越工程能力及智能制造优势，与国内外行业品牌客户进行深度合作，持续为客户创造价值，目前已经和多家知名医疗企业建立了合作关系。

#### （5）公司行业地位、相应技术储备以及在研项目说明

经过多年努力，公司依托于快速的项目能力、定制化的自动化生产工艺、比肩并逐渐超越欧美同类企业的精密模具成型周期，加上完备快速响应的售后服务机制，在医疗器械及耗材首要强调的品质一致性和安全性要求上，已经满足并超出了客户的期待，取得战略客户的信任和合作，陆续进入其全球供应链。因此，公司在医疗器械及耗材制造领域凭借一流品质、快速响应能力、卓越的成本控制能力以及“一站式”整体解决能力等综合优势在行业内已处于领先地位。

本次扩产项目是基于公司现有工程工艺技术能力，十多年以来积聚的人才、科研积累和产业积淀，公司已具备以下技术优势：

①高精密高速多腔医疗模具的设计制造能力。医疗耗材直接关系到医疗服务的质量，对于终端使用者和消费者来说，耗材的要求就是高质量和高稳定度。对于医疗耗材厂商来说，医疗产品生产的重要考量指标为模具的成型周期、延续性、稳定性、精密性等要求。公司设计制造的医疗模具能够实现多穴数、短成型周期、长使用寿命等指标，在提高产品品质的前提下降低成本。



②一站式解决方案提供能力。公司依托于快速的反应能力、定制化的自动化生产工艺、领先的精密模具成型周期指标、快速完备的售后服务机制，已经打造出了一站式整体解决方案提供能力。昌红科技的整体解决方案可以实现行业内高端客户对产品的需求，并能够满足大批量、高标准的要求。公司依此建立快速完备的服务机制，针对客户项目的完整开发周期进行整合优化，能够缩短到 3-5 个月内完成。同行业其他公司因为无法实现“一站式”，分段式的项目整合推进过程复杂，对客户需求的响应周期也比较长。以上都构筑了坚实的竞争优势。

公司医疗器械及耗材领域以“自主产品+OEM/ODM”为战略，聚焦在 5 个赛道，包括基因测序全产业耗材、辅助生殖耗材及试剂、生命科学实验室耗材、体外诊断耗材及试剂，标本采集&处理系统。公司依托出色的“定制化、非标化”的解决方案，不断承接各个下游客户不同领域、不同设备的高值高质耗材的需求，以“一站式”的成熟技术供应不同客户。

未来，高端医疗器械及耗材生产线扩建项目所生产的产品仍主要聚焦在上述现有产品 5 个赛道，并结合客户的实际需求通过“定制化、非标化”解决能力不断进行更新升级及拓展产品线。

#### **(6) 扩建高端医疗器械及耗材生产线可能存在的风险提示**

##### **①产品研发失败风险**

针对 ODM 业务模式下的产品，公司需根据客户需求自行完成从设计到生产的全流程。公司受研发能力、研发条件和其他不确定性因素的影响，存在难以达到客户需求，研发制造失败或滞后的风险。

##### **②募投项目实施风险**

公司本次募集资金投资项目由于可行性分析是基于当前市场环境等因素作出的，在募集资金投资项目实施过程中，公司面临着产业政策变化、市场环境变化等诸多不确定性因素。如果投产后市场情况发生不可预见的变化、产品销售单价不及预期或公司不能有效开拓新市场，产能扩大后将存在一定的产品销售风险，存在新增产能无法完全消化的风险，募集资金投资项目可能无法实现预期效益。

问题三、请结合公司股价涨幅及公司主营产品所处市场需求变化情况、公司生产经营情况等，核查你公司股价自4月9日以来涨幅较大的原因，与生产经营等基本面变化情况是否匹配，并结合你公司经营业绩、股价变动情况，对比同行业上市公司估值，就公司股价异常波动进行充分的风险提示。如你认为股价与基本面不符，请及时向投资者提示风险。

回复：

1、公司2020年4月9日以来涨幅情况

2020年4月9日以来，板块、行业及公司股价涨幅情况如下：

名称	2020.4.9 收盘情况	2020.8.7 收盘情况	涨跌幅
创业板指（399006）	1,997.14	2,749.95	37.69%
专用设备（申万二级）	5,804.20	7,379.28	27.14%
医疗器械板块（申万二级）	8,087.50	11,745.69	45.23%
昌红科技(300151)	7.56	23.58	211.90%

2、公司2020年上半年整体经营情况

公司2020年上半年整体经营情况如下：

单位：万元 人民币

产品类别	2020年上半年主营业务情况				较上年同比			
	主营收入	主营成本	销售毛利	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业成本比上年同期增减	销售毛利比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
模具业务	5,722.29	3,583.57	2,138.71	37.38%	9.06%	2.77%	21.53%	3.84%
注塑业务	24,527.45	19,639.98	4,887.47	19.93%	4.89%	5.85%	1.21%	-0.73%
医疗器械及耗材业务	25,048.33	12,614.21	12,434.12	49.64%	448.38%	358.31%	584.91%	9.90%
合计	<b>55,298.07</b>	<b>35,837.76</b>	<b>19,460.31</b>	<b>35.19%</b>	<b>66.57%</b>	<b>44.54%</b>	<b>131.55%</b>	<b>9.88%</b>

2020年上半年公司医疗器械及耗材业务经营情况如下：

单位：万元 人民币

产品类别		2020年上半年医疗业务情况				较上年同比		
		主营收入	主营成本	销售毛利	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业成本比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
医疗器械及耗	医疗耗材产品	5,624.92	3,217.03	2,407.89	42.81%	23.14%	16.89%	3.06%
	防疫 病毒采样管	7,691.60	667.14	7,024.46	91.33%	100%	100%	100%

材业务	相关产品	一次性口罩	11,731.82	8,730.04	3,001.78	25.59%	100%	100%	100%
合计			25,048.33	12,614.21	12,434.12	49.64%	448.38%	358.31%	9.90%

2020年上半年相比去年同期,公司收入增长66.57%,销售毛利增长131.55%;其中,医疗器械及耗材业务收入增长448.38%,销售毛利增长584.91%;剔除病毒采样管、一次性口罩后,医疗耗材产品业务收入增长23.14%,销售毛利增长32.63%。

3、公司股票价格自2020年4月9日以来涨幅较大,与同期创业板指偏离度较大。公司认为主要原因可能是:

(1) 公司经过在医疗器械及耗材领域的10年技术及客户市场积累,销售放量,叠加疫情影响,公司医疗器械及耗材业务今年上半年收入增速较大,公司通过业绩预告、问询函及关注函回复进行了披露。

(2) 新冠肺炎疫情爆发以来,国内外对医疗器械及耗材的需求量持续增加,行业业绩增幅较大。公司疫情相关产品收入、盈利增幅也较大。

(3) 资本市场是受多方面多重因素影响的市场,公司股票价格可能受到短期国内外疫情变化、宏观经济形势、公司生产经营情况、金融市场流动性、资本市场氛围、投资者心理等多元因素影响。

综合上述可能因素,公司股票价格与同期创业板指偏离度较大。

#### 风险提示:

(1) 公司2020年上半年医疗器械及耗材业务收入,剔除病毒采样管、一次性口罩后,占主营收入的比例只有10.17%,公司主要收入仍源自OA业务。

若新型冠状病毒肺炎疫情在全球趋于平稳或好转,公司疫情相关产品需求也可能放缓,价格也可能下降,因疫情而出现的爆发式增长不具有可持续性,市场将恢复到全球各国加强防疫医疗建设的新常态,敬请广大投资者注意投资风险。

公司医疗器械及耗材业务未来也存在增速下滑,技术及市场发展放缓等风险。敬请广大投资者注意投资风险。

(2) 资本市场是受多方面多重因素影响的市场,公司股票价格可能受到短期国内外疫情变化、宏观经济形势、公司生产经营情况、金融市场流动性、资本

市场氛围、投资者心理等多元因素影响，对此公司提醒广大投资者注意二级市场投资风险，理性投资。

**问题四：请说明你公司近期接受媒体采访、机构和投资者调研、回复投资者咨询等情况，核实是否存在违反信息披露公平性原则的情形。**

**回复：**

经自查，公司在接受媒体采访、机构和投资者调研、回复投资者咨询等过程中均严格按照法律、法规、指引的要求进行答复，公司不存在违反信息披露公平性原则的情形。

**问题五：请你公司补充披露董事、监事、高级管理人员、控股股东、持股5%以上股东等近1个月买卖公司股票的情况，问询并核实未来6个月内是否存在减持计划及减持计划的具体内容，说明是否存在利用信息披露（包括参加投资者调研活动）影响股票交易、拉抬股价以配合股东减持的情形。**

**回复：**

**1、公司控股股东、持股5%以上股东、董事、监事、高级管理人员等近1个月买卖公司股票的情况**

公司控股股东、持股5%以上股东、董事、监事、高级管理人员等近1个月均不存在买卖公司股票的情况。

公司已报备上述人员的自查报告。

**2、公司控股股东、持股5%以上股东、董事、监事、高级管理人员等未来6个月是否存在减持计划**

经公司董事会以书面形式向控股股东、持股5%以上股东、董事、监事、高级管理人员书面征询后，部分人员未来6个月内存在减持计划，具体如下：

①华守夫：公司董事兼副总经理，截至目前合计持有公司股份23,187,500股，占公司总股本的4.61%，未来6个月内计划通过竞价交易或者大宗交易减持股份不超过公司总股本比例1%，即：减持数量不超过5,025,000股。

②徐燕平：公司董事兼副总经理，截至目前合计持有公司股份22,825,000股，占公司总股本的4.54%，未来6个月内计划通过竞价交易减持股份不超过公司总股本比例1%，即：减持数量不超过5,025,000股。

③周国铨：公司财务总监，截至目前合计持有公司股份 654,500 股，占公司总股本的 0.13%，未来 6 个月内计划通过竞价交易减持股份数量不超过 150,000 股。

④俞汉昌：公司监事，截至目前合计持有公司股份 193,000 股，占公司总股本的 0.04%，未来 6 个月内计划通过竞价交易减持股份数量不超过 48,000 股。

⑤赵阿荣：公司职工监事，截至目前合计持有公司股份 37,500 股，占公司总股本的 0.007%，未来 6 个月内计划通过竞价交易减持股份数量不超过 9,000 股。

除上述人员外，公司控股股东、持股 5%以上股东、其他董事、监事、高级管理人员未来 6 个月不存在减持计划。

特此公告！

深圳市昌红科技股份有限公司董事会

二零二零年八月九日