证券代码：002353 证券简称：杰瑞股份

**烟台杰瑞石油服务集团股份有限公司投资者关系活动记录表**

 编号：20200819

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | √特定对象调研 □分析师会议□媒体采访 □业绩说明会□新闻发布会 □路演活动√现场参观□其他 （请文字说明其他活动内容） |
| **参与单位名称及人员姓名** |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 序号 | 代表机构 | 姓 名 |
| 1 | 富兰克林华美证券投资信托股份有限公司 | 颜笠赟 |
| 2 | 北京大牛踏燕投资管理有限公司 | 王战勇 |
| 3 | 光大证券股份有限公司 | 陈佳宁 |
| 4 | 招商证券股份有限公司 | 时文博 |

按照要求，已签署了承诺书。 |
| **时间** | 2020年8月19日 15:00-16:50 |
| **地点** | 集团总部五楼会议室 |
| **上市公司接待人员姓名** | 张志刚、曲宁 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | **一、公司基本情况介绍****二、互动交流摘要****1、公司电驱压裂设备目前情况？今年是否有销售？****答：**公司于2019年4月发布电驱压裂成套装备及页岩气开发解决方案；5月初参加北美OTC展会，推出10000水马力电驱压裂半挂车、双千型酸化压裂半挂车以及电驱压裂成套装备解决方案；今年6月，公司自主研发制造的7000型电驱压裂橇创新再升级，全新一代产品顺利下线并通过厂内测试，这意味着杰瑞电驱压裂设备再上新高度，新一代产品将更好地满足长时间、高压力、大排量的作业需求，为全球油气资源的安全、绿色、高效、智能开发提供强大助力！公司一直在与重点客户做技术和商业交流，公司电驱压裂设备已经形成销售并在油气田现场使用，市场反馈良好。今年有新增电驱压裂设备订单。**2、今年上半年钻完井设备板块情况？****答：**上半年，受新冠疫情及油价暴跌的影响，公司的经营活动受到一定冲击。面对油气行业的困境和挑战，公司采取多种措施积极应对，严格落实防疫要求，抓生产、保供应、保交付、积极拼抢订单；同时继续实施精细化管理，加大研发投入和技术创新，不断推出具有竞争力的新产品，多管齐下，上半年取得了营业收入、净利润的双增长。公司钻完井设备板块也实现收入与订单的双增长，其中收入同比增长55.5%，新增订单同比增长超过70%。钻完井设备中，压裂成套设备、固井成套设备、连续油管设备占比较高。**3、公司压裂设备哪些部件自产？有哪些部件需要进口？****答：**公司压裂设备为客户定制化生产，常规压裂设备中核心部件压裂柱塞泵、高压管汇、控制系统等为公司自主研发生产，发动机、变速箱和底盘按客户要求配置，多为进口；电驱压裂设备主要核心部件压裂柱塞泵、高压管汇为公司自主研发生产，电机为国内定制采购。**4、公司研发的涡轮压裂设备目前销售情况？****答：**杰瑞涡轮压裂设备自2013年研发成功以来，已拥有6年现场应用经验，并在实践中不断创新升级，目前已更新到第三代产品。杰瑞涡轮压裂设备由一套输出功率5600马力的涡轮发动机作为全车的动力单元，搭配公司自主研发的5000马力压裂柱塞泵。与传统柴油发动机为动力源的常规压裂设备相比，涡轮压裂设备单机输出功率更大，效率更高。相比传统车组，同功率的压裂车组设备总数量可减少43%，整车寿命增加3倍，从长远来看，可大幅降低维保支出和服务公司的投资成本；在环保方面，该套设备可高效使用井口气、管道气、CNG、LNG等多种气源作为燃料，大大降低排放气体中的CO2、NOx含量，满足全球不同排放法规的要求；在降噪方面，设备噪音被降至85分贝以下，满足临近居民区井场24小时连续作业的要求。涡轮压裂可靠稳定的持续作业能力对于帮助客户实现降本增效具有重要的战略意义。目前涡轮压裂设备已在北美地区成功实现整套车组的销售。**5、公司上半年订单情况及分布？****答：**上半年，公司新增订单46.60亿元（含税），同比增长27.38%，其中收入占比最高的钻完井设备订单增幅超过70%。国内新增订单高于国外新增订单。**三、参观公司钻完井设备制造板块（杰瑞西区）**1、介绍园区的布局、产能、占地面积、地理位置、功能规划。2、参观公司西区204车间。现场介绍电驱压裂设备、常规压裂设备、混砂设备、固井设备、等车载、橇装设备，发动机、柱塞泵、变速箱、控制箱、自动控制、电气控制、液压控制装置等部件构成、功能及有关关键部件和关键控制技术。 |
| **附件清单（如有）** | 无。 |
| **日期** | 2020年8月19日 |