

证券代码：002637

证券简称：赞宇科技

## 赞宇科技集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2020-008

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	中信建投邓胜、廖成涛；港丽投资邵琮元、田慧蓝；睿骏资产沈晓源，兴聚投资刘力，海通证券张翠翠，兴业基金于峻鹿，中泰证券夏文奇，招银理财赵宗原，睿远基金钟明，光大保德信基金苏淼，海通证券李智
时间	2020年8月20日 12:00-14:00
地点	杭州市西湖区古墩路702号赞宇大厦1815室
上市公司接待人员姓名	总经理兼董事方银军、副总经理兼董秘任国晓、董事兼投资总监王亮、证代郑乐东
投资者关系活动主要内容介绍	<p>双方就公司生产经营、行业发展等相关问题进行了沟通，相关问答记录如下：</p> <p><b>1、公司从事的主营业务？</b></p> <p>答：公司是专业从事表面活性剂和油脂化学品研发、生产和销售的高新技术企业，并提供食品安全、环境、职业卫生等第三方检测认证和水环境综合治理服务，是国内研究和生产表面活性剂、油脂化学品的龙头企业之一。</p> <p>公司主要以天然油脂产品为原材料，生产表面活性剂及油脂化工产品，被列入国家鼓励类产品，行业发展前景良好；作为中间体原料供应商，应用于下游客户生产日用洗涤产品、化妆品，以及作为塑料、橡胶、造纸、纺织等的助剂，具有稳步增长的市场需求，受经济周期波动影响较小。</p> <p><b>2、公司表面活性剂业务规模？</b></p> <p>公司在浙江乍浦、四川眉山、河北沧州、江苏镇江、广东</p>

韶关等地建有生产基地，同时在广东江门、河南安阳、山东东明等地设有加工基地，表面活性剂总产能达 65 万吨。生产基地在全国布局合理，基本覆盖了表面活性剂主要市场区域，目前国内大中型日化企业均是公司的主要客户，比如国际公司宝洁、联合利华、欧莱雅、利洁时、拜尔斯道夫等。国内公司立白、纳爱斯、白猫、蓝月亮、拉芳等。主要竞争对手：台湾桐智系，湖南丽臣等。

赞宇科技中原日化生态产业园项目已于 6 月 15 日正式开工，计划于 2020 年底前完成二套 5.0t/h 的磺化类表面活性剂装置的安装调试；眉山绿色表面活性剂项目，一期 2 套 3.8t/h 磺化装置已经完成罐区、厂房、公用工程等建设，设备正在安装之中，计划 2020 年 8 月底前完成项目安装调试；嘉兴赞宇 2 套 3.8t/h 磺化装置已经完成设备安装，已于 2020 年 7 月投产。

### 3、公司 2020 年上半年经营情况？

答：2020 年你-6 月，公司实现营业收入 3,258,678,955.51 元，较上年同期上升 2.94%；实现归属于上市公司净利润 193,242,329.57 元，较上年同期上升 3.56%。

2020 年上半年，受新冠肺炎疫情影响，继而引发全球经济下行、市场萎缩、大宗商品价格暴跌，使公司的正常经营运行及业绩受到了不同程度的影响。特别是地处疫情重灾区湖北的子公司武汉新天达美、天门诚鑫、湖北维顿影响最为严重；表面活性剂行业虽也受到了下游复工复产迟缓、物流受阻、原料及产品价格暴跌等因素的影响，但因为从 2019 年下半年开始公司表面活性剂业务一直处于需求旺盛的状态，故春节期间公司布局在全国各地的 9 个表面活性剂工厂全部加班加点保持连续生产，因而总体影响有限可控。而且也是因为疫情，洗手液等个人洗护及消杀类产品的需求量大增，而洗手液等产品的主要原材料就是公司生产的表面活性剂，因而也造成表面活性

剂需求的增长和市场的进一步旺盛。

#### 4、正商发展入主公司情况？

答：正商发展入主公司后，公司的发展战略不变。正商发展在河南省声誉高、资源广，可为公司业务发展提供机遇，依托河南自身的区位、资源、交通物流优势，进一步拓展表面活性剂、油脂化学品产业规模。赞宇科技中原日化生态产业园由公司与正商发展共同投资建设，选址在河南省鹤壁市宝山循环经济产业集聚区，目前已开工建设，建成投产后，将极大地改善和优化公司的产业布局和产品结构，补齐公司在中原及西北地区的产业短板，推进公司围绕主业、做精做强做大主业的发展战略，持续快速提升市场占有率和综合竞争力。

#### 5、原材料价格波动对公司的影响？

答：一般而言，原材料价格持续下跌会造成产品销售价格同比下降，库存贬值，对利润产生一定负面影响。

公司在实际生产经营中会根据原材料价格传导的时间不一致性，采购脂肪醇或棕榈仁油，同时控制库存量，通过适度套期保值及下游客户代加工模式降低原材料价格波动带来对产品利润的影响。

#### 6、公司的竞争力体现在哪些方面？

答：（1）技术优势：公司是由科研院所转制而来的表面活性剂专业企业，是国家高新技术企业，承继了原科研院所较强的专业研发力量，在表面活性剂及油脂化学品两大细分领域，积极发挥省重点企业研究院和重点实验室的平台优势，立足于新产品、新工艺的技术研究，针对相关技术产品产业化的需要不断进行技术创新。

（2）市场优势：公司陆续以自建工厂及 OEM 独家加工模式，结合生产基地区域布局、销售渠道和物流运输等因素，进行了全国性生产基地合理布局，客户交付能力及运输成本管理方面具有明显优势。

	<p>(3) 公司在国内日化和油化领域的产业布局趋于完善，与上游原料供应商、下游客户已保持多年战略合作关系，与其他行业竞争对手相比较，有较好的材料采购成本和物流运输成本优势。</p> <p>(4) 管理优势：公司重视精细化和规范化管理，针对表面活性剂行业和油脂化工行业的经营特点，充分利用自身在行业内的技术、品牌、经营、生产等方面的优势，根据自身实际情况，建立起一整套包括生产、研发、营销、质量、成本控制、人力资源等管理制度，形成了一支成熟、稳定、专业的管理团队。</p> <p><b>7、公司污水处理服务业务概况？</b></p> <p>答：控股子公司新天达美采用“STCC 碳系载体生物滤池技术”，为城镇污水处理、湖泊水质净化与生态修复、河流水生态保护、污水处理厂升级改造等水资源利用提供技术解决方案、工程建设、装置设备和技术服务。随着国家城镇化、美丽乡村建设的进一步加快，加之新天达美已建成一套较为完善的客户技术服务体系，已成功进入湖北、宁夏、重庆、河南等地的污水处理工程建设及运维市场，有较好的市场成长前景。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2020 年 8 月 20 日