**证券代码：002949 证券简称：华阳国际**

**债券代码：128125 债券简称：华阳转债**

**深圳市华阳国际工程设计股份有限公司**

**投资者关系活动记录表（一）**

 编号：2020-8-1

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | □特定对象调研 □分析师会议 □媒体采访□业绩说明会 □新闻发布会 □路演活动□现场参观 ☑其他  |
| **参与单位名称** |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| 华泰证券 | 海富通基金 | 国寿养老 | 观富资产 | 中融基金 |
| 凯石基金 | 幻方量化 | 鹏华基金 | 国投瑞银基金 | 南华基金 |
| 悟空投资 | 大成基金 | 红土创新基金 | 中欧瑞博投资 | 于翼资产 |
| 太平资产 | 工银瑞信基金 | 招商基金 | 汇添富基金 | 嘉实基金 |
| 中金基金 | 太平基金 | 银河基金 | 金鹰基金 | 永赢基金 |
| Goldstream Capital | LMR Partners | 同犇投资 | 荣观资产 | 煜德投资 |
| 瀚亚投资 |  |  |  |  |

 |
| **时 间** | 2020年8月25日 |
| **地 点** | 电话会议 |
| **上市公司接待****人员** | 董事、董事会秘书、财务总监：徐清平 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | 1. **公司上半年业绩情况，各业务板块的经营情况**

1、2020年上半年，公司实现销售收入5.9亿，同比增长23.6%。成本与费用合计5.3亿，同比增长24.3%。净利润为4200万，同比增长5.2%。销售收款为4.9亿，同比增长34.1%。2、从收入分业务看，设计收入为4.8亿，占总收入比超过80%，同比增长29.5%；造价咨询收入5,222万，同比增长29.2%。EPC、全过程工程咨询等新业务上半年的收入为5,109万，同比略有下降，主要因为在执行项目在一季度受到疫情影响，无法正常推进工程进度。3、从收入分区域看，公司业务主要集中于华南、华中与华东地区，占比最高的区域为华南区，收入约为4.5亿，占比76.7%；其次为华中区，收入约为8600万，占比14.6%；华东区的销售收入大约为4500万，占比7.7%。1. **公司上半年订单情况？**

上半年公司设计业务新签合同9亿，同比增长75.7%。造价咨询业务新签合同1.9亿，同比增长20.1%。EPC、全过程工程咨询等新业务新签合同17.6亿。1. **公司装配式设计业务的发展情况以及公司的优势**

上半年，公司装配式业务收入为1.3亿元，占设计业务27.1%，同比增长46.1%。新签装配式设计合同2.7亿，占设计业务29.9%。公司是最早开展装配式建筑设计研究的企业之一，从2004年启动至今，取得了丰富的研究经验与成果。参与了多项专项课题研究、标准制定以及设计图集的编制，公司掌握了从设计到施工的全过程技术，可提供涵盖装配式建筑设计策划、前期规划、建筑方案、施工图设计、构件图深化、生产安装指导及BIM技术应用等全流程技术服务。公司自主研发了“工业化+BIM+绿建”三位一体的设计平台，通过自主研发的平台实现计算、绘图、分析和自动成图等，并可根据不同地方的装配要求，快速生成符合当地规范要求的设计成果。除了设计平台优势外，公司全产业链布局也为装配式业务发展提供了支持，目前公司已经覆盖设计、生产、施工等核心环节，形成了产业链综合竞争优势。 1. **公司EPC业务毛利较低的原因**

目前公司EPC业务利润率不高，主要有几点原因：1、EPC是公司新发展的业务，公司在项目人员安排上采取高配置的策略，因为需要拉通设计和工程，所以一个项目里设计管理、工程管理和项目管理的人员配置比较高，另外，公司在实际承接项目时会有所选择，项目数量不多，导致业务板块的毛利率不高。2、公司目前参与的EPC项目，很多采取与施工方联合的模式，业务分包会对毛利率有一定的影响。1. **下半年公司经营情况整体展望**

结合上半年情况看，下半年收入力争比上半年获得更快的增长，利润争取与收入同步，至少把差距缩小一些，因为现在订单比较好，人员规模还是会持续投入。此外，参与各方还就设计行业、品牌客户、装配式行业发展、技术应用、造价业务等领域进行了交流。 |
| **附件清单（如有）** | 无 |
| **日 期** | 2020年8月25日 |