证券代码：000800 证券简称：一汽解放

**一汽解放集团股份有限公司投资者关系活动记录表**

编号：2020-003

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | □特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观  √其他 （电话会议） |
| **参与单位名称及人员姓名** | Dymon Asia Capital、E Fund Management、Fenghe Fund Management、Goldman Sachs Asset Mgmt、Overlook Investments、PAG、Polunin Capital Mgmt、Polunin Capital Partners、UBS WM |
| **时间** | 2020年9月2日 13:00—14:00 |
| **地点** | 公司会议室 |
| **上市公司接待人员姓名** | 董事会秘书兼资本运营部部长 王建勋 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | 公司董事会秘书兼资本运营部部长王建勋先生向投资者简要介绍了公司2020年上半年经营情况，并与投资者进行了沟通交流，主要内容如下：  **一、2020年上半年公司经营情况**  公司实现中重卡销售23.9万辆，较上年同期增长35.70%；营业收入690.90亿元，较上年同期增长16.08%；营业利润29.37亿元，较上年同期增长38.63%；利润总额29.46亿元，较上年同期增长32.46%；归属于上市公司股东净利润21.50亿元，较上年同期增长19.75%。  **二、交流环节主要内容**  **1、问：公司对全年中重卡需求有什么预测？**  答：今年情况较为特殊，受新冠疫情影响，国内重卡行业在一季度销量同比下降以后，受到政策上的影响，比如高速公路免费通行、国Ⅲ车淘汰、治超治限等政策影响，重卡行业连续三个月实现同比大涨。根据中国汽车工业协会的统计资料，2020年上半年全行业累计销售重型汽车约81.62万辆，同比增长24.36%。  **2、问：为什么牵引车和载货车具有较强的竞争力？**  答：一方面来源于公司掌握核心技术，具有一定的产品竞争力，另一方面来源于公司的渠道营销能力，营销网络日益完善。  **3、问：J6、J7是共用一个销售渠道吗？**  答：J7上市后首先考虑的是在J6渠道内选拔出能力强、服务好作为J7渠道经销商，以满足J7高端重卡的市场开发和客户服务需求。  **4、问：如何调动员工的积极性？**  答：公司在调动员工积极性方面主要有以下几点措施：  （1）优化晋升机制，比如新聘首席、高级主任师、主任师等专业人才近百人，300多人实现晋升，员工发展动力稳步增强。（2）公司开展全员绩效管理和应用，引导主观能动性。  （3）推动生产操作人员改革，薪酬数据梳理、发展通道设计等。 |
| **附件清单（如有）** | 无 |
| **日期** | 2020年9月2日 |