证券代码： 002362 证券简称：汉王科技

**汉王科技股份有限公司投资者关系活动记录表**

编号：2020-009

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系活动类别** | ☑特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观  □其他（请文字说明其他活动内容） |
| **参与单位名称及人员姓名** | 博时基金 尹哲 |
| **时间** | 2020年9月3日 10:30—12:00 |
| **地点** | 汉王大厦第三会议室 |
| **上市公司接待人员姓名** | 董事会秘书、董事、副总经理 朱德永  证券事务专员 陈力华 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | 2020年9月3日上午，博时基金尹哲先生对公司进行了调研。本次调研活动以会谈形式进行，主要会谈内容如下：  **1.汉王刚开始上市时，我对公司关注过，今天去展厅看了公司的产品，感觉跟上市时的认知有较大的变化，请朱总谈下？**  **朱德永：**其实汉王从成立开始就专注在人工智能领域，一直做视觉识别，从手写识别到文字识别到人脸识别，这些是感知智能的领域，我们现在又在之前感知智能的技术积累和数据积累基础上，开始向认知智能领域深入。  汉王科技这次重新赢得市场的注意，在我们看来，是之前技术的积累找到了变现的渠道，技术积累和业务积累的正常释放，带动业绩增长。目前看到，我们逐步找到了资本与业务协同的方法，我们有技术，只需要找到客户与应用场景，打通销售的堰塞湖，进行疏导，就可以释放能量。公司的其他业务也是一样，只不过TO B业务并不像TO C业务弹性大，但是TO B 业务客户粘性非常高，而且我们大多解决的是客户的刚性需求，比如公司文本智能大数据在智慧医疗、智慧司法、智慧档案、智慧金融、智慧教育的应用，从提供基础服务到系统服务，这块儿业务变化在业绩上后续也会逐步体现，需要时间。  **2.上半年笔智能交互业务增长很快，这块业务增长的持续性如何？**  **朱德永：**这也是很多投资者关心的问题，关于这块增长我们认为更多的是行业变化趋势的原因引起的。行业变化主要体现在两个方面，一个变化是数字绘画产品升级，上半年我们加大了绘画屏的投入和推广并取得了成效；第二个是人们的购物方式发生了较为明显的变化，由线下购买转移到了线上购买。我们通过跨境电商平台进行销售，抓住了人们购物方式转变的需求。另外，除了以上两个具体行业的变化外，还有一个对所有行业来讲更为普遍的变化，就是中国制造、中国品牌越来越受到国际认可和接受。以上行业变化对于我们来讲意味着更多的市场机会。  在笔智能交互业务方面，我们有核心技术，这也奠定了我们进行市场竞争、解决市场需求的基础，主要有两项，一个是公司是全球仅有的两家拥有无线无源电磁触控技术的企业之一，这项技术除了数字绘画以外，无纸化签批也是一个重要应用场景，我们在这块儿的市场切入较早，很有竞争力，您去营业厅办理业务就会看到我们的签批设备；另外一个是主动电容笔技术，公司是主动电容笔国际标准组织USI的创始会员，全程参与相关技术标准的制定，这项技术目前主要用于手机、pad等智能终端配套交互使用，微软、索尼、传音等大厂都是我们的客户。  综合以上行业变化、市场需求的变化因素、我们的技术基础以及我们在行业内长时间的经验积累，未来我们希望会有更大的业绩释放。  **3.公司的人脸业务是从什么时候开始的，目前主要做哪块领域，未来的市场空间有多大？**  **朱德永：**公司2008年就推出了全球第一款嵌入式人脸识别智能终端，之后不断进行技术积累，2014年成立专门的子公司进行人脸识别技术及产品的研发，近五年连续盈利，我们的技术和产品得到了市场的认可，全国很多重要会议使用的都是我们的产品，如去年70周年国庆大典天安门所有的出入口、G20峰会、金砖峰会、一带一路会议、两会会议等都是使用的我们的技术和设备。在最近几年激烈的市场竞争环境下，应该可以说是非常不错的。  作为一家技术型公司，我们更擅长的是从技术到产品，以及软硬结合的能力。目前我们主要应用在门禁、考勤领域及通用平台软件，在智慧楼宇、智慧校园、智慧园区、智慧社区等都有广泛应用，并将提标准化的产品推向更多的泛安防场景。同时，我们的视频结构化技术商用成熟度很高，目前已有成熟的落地项目。  在这次疫情催化下，很多产业都在迭代。体现在人脸业务这块儿，从之前的接触式的指纹、刷卡，到现在越来越多的单位会接受人脸考勤，这对于我们来说就是市场机会，而我们也及时捕捉到了市场需求的一些变化，上半年基本完成人脸产品从红外光向可见光的升级换代，可见光产品上半年销售额同比增长超过200%。  人工智能时代，需要一个个应用场景落地，我们软硬结合的标准化产品及通用平台软件在各种应用场景下会有很大的市场空间。  **4.请朱总谈下公司的大数据业务的盈利模式？**  **朱德永：**目前我们主要是以OCR技术及自然语言理解技术为基础，提供技术服务以及软件系统，以法院为例，我们主要围绕电子卷宗提供服务，包括纸质案宗的数字化、结构化，以及之后的数据检索、抽取、挖掘、知识图谱化，真正的盘活数据，也不断的获取应用场景和数据，进一步提高智能化程度和自动化程度，然后提供围绕案宗的增值服务，一步一步扎扎实实的走到更广阔的层面去。  本次接待过程中，公司与投资者进行了交流与沟通，严格依照信息披露相关管理制度及规定执行，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，未出现未公开重大信息泄露等情况，同时已按深交所要求，安排调研人员签署了《承诺书》。 |
| **附件清单（如有）** | 无 |
| **日期** | 2020年9月3日 |