证券代码：300858 证券简称：科拓生物

**北京科拓恒通生物技术股份有限公司投资者关系活动记录表**

编号：2020-001

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | √特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □现场参观  □其他 |
| 参与单位名称及人员姓名 | 灏霁投资：蔡麟琳、万雪飞；上海汐泰投资：程浩然；南土资产：范自彬；域秀资产：张志遂；中融基金：潘璠；中银基金：池文丽；大象资产：邬丹妮；长城证券：刘鹏、陈姝；嘉实基金：左勇；天风证券：王聪。 |
| 时间 | 2020年9月11日 |
| 地点 | 浙江省金华市婺城区汤溪镇琳湖街1251号  科拓生物金华银河菌种工厂 |
| 上市公司接待人员姓名 | 公司副总经理、财务总监：余子英  总裁助理、证券事务代表：张凌宇 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 1. 上半年业绩下降的主要原因是什么，是否会持续到全年？   答：上半年公司营业收入、扣非净利润都有所增加，净利润略有下降的原因主要是受疫情影响，公司非经常性损益比上半年有所下降，五月之后已经逐步恢复，不会影响公司全年的业绩。   1. 公司与蒙牛的上一份战略合作协议将于今年年底到期，请问协议还会续签吗，续签情况如何？   答：公司预计会和蒙牛正常签署下一轮为其三年的战略合作协议，目前，对签署协议没有任何障碍，签署后公司会第一时间公告。   1. 下游市场存在保健食品蓝帽子的认证才能宣传一些功效，那公司在做ODM、OEM有没有蓝帽子的储备？   答：目前市场上绝大多数益生菌产品还都属于食品类目，不属于保健品。我司金华银河菌种工厂的生产环境已具备保健品生产条件，公司也开始了这一方面的布局。   1. 与B端客户合作，益生菌业务目前有单独落地的吗?   答：公司上半年食用益生菌业务大幅度增加，目前已经和江中药业、上药信谊等制药企业达成了合作。   1. 公司如何看待有些企业开始自己研发菌种？   答：益生菌的研发需要投入大量的人力物力，更需要时间的积累，并不是一朝一夕能够开发出来的。目前在国际上被使用较多的明星菌株，都经过了大量、持续的研发工作，围绕菌株做大量临床试验并发表了多篇学术论文，只有这样才能被市场认可。  6、公司将如何开展益生菌C端业务？  答：公司一直布局C端业务。目前公司一方面与大型食品、制药企业合作，为其定制开发益生菌C端产品，利用其已有销售渠道销售，其中大量使用公司明星菌株，增加菌株的品牌价值。另一方面对自有商标品牌采用经销的方式或直接接触消费者。同时公司不断用食用益生菌产品开展临床试验或开展相关基础和应用研究，为产品进行效果背书。  7、线下经销商客户如何确认收入，有账期吗？  答：公司对食用益生菌制品线下经销商客户一般通过实行先款后货的政策，客户收到货后确认收入。  8、研发人员有持股吗？  答：研发人员是公司的核心人才，上市前部分研发人员已经通过合伙企业间接持股了。  9、北京复配工厂最大产能能生产多少？  答：目前北京复配食品添加剂工厂设计单班产能为3500吨，如短期销量有大幅度增长可以用增加生产班次的方式满足客户需求。 |
| 附件清单（如有） | 无 |
| 日期 | 2020年9月14日 |