

证券代码：002441

证券简称：众业达

众业达电气股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2020-010

<p>投资者关系活动类别</p>	<p><input checked="" type="checkbox"/>特定对象调研 <input type="checkbox"/>分析师会议 <input type="checkbox"/>媒体采访 <input type="checkbox"/>业绩说明会 <input type="checkbox"/>新闻发布会 <input type="checkbox"/>路演活动 <input type="checkbox"/>现场参观 <input type="checkbox"/>其他（请文字说明其他活动内容）</p>
<p>参与单位名称及人员姓名</p>	<p>平安证券股份有限公司—朱栋、王霖</p>
<p>时间</p>	<p>2020年11月12日</p>
<p>地点</p>	<p>众业达电气股份有限公司会议室</p>
<p>上市公司接待人员姓名</p>	<p>副董事长、总经理 吴森杰 董事会秘书、副总经理 张海娜 证券事务代表 韩会敏</p>
<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p>1、公司2020年前三季度经营情况</p> <p>2020年前三季度，公司实现营业收入76.42亿元，同比增长6.53%，实现归属于上市公司股东的净利润2.63亿元，同比增长21.78%。其中公司2020年第三季度实现收入32.11亿元，同比增长19.6%，实现归属于上市公司股东的净利润0.91亿元，同比增长43.08%。</p> <p>2、公司分销的品牌</p> <p>公司分销的产品覆盖品牌近200个、型号70多万种。2019年公司前五大供应商为施耐德、ABB、西门子、常熟开关、上海人民电器，其采购额占公司2019年度采购总额的比例分别为36.10%、21.92%、12.18%、8.62%、2.23%，共计81.05%。</p> <p>为实现工业电气产品的全面覆盖，公司不断增加品牌和</p>

品类，其中，国产品牌现阶段重点培育的是德力西电气和天正电气。公司一直是秉承多元化产品线的发展，所以成熟产品与成长产品都是我们重点发展的方向。

3、供应商给予的销售折扣情况

供应商一般会根据公司的实际销售情况、销售指标完成情况、市场拓展情况、服务支持情况等按照季度、年度给予一定比例的销售折扣，实际操作中，由于当期或当年的销售折扣金额无法准确估计，实务中公司在取得供应商有关销售折扣确认函并开具发票后才确认冲减当期的营业成本，所以一般情况下公司当年获得的销售折扣包括了当年前三季度的季度销售折扣和上一年第四季度的季度销售折扣及上一年度的年度销售折扣。

4、公司应收账款情况及应对措施

公司主要从事工业电气产品的专业分销业务，分销业务的特点决定经营过程中需要的流动资产规模较大，对机器设备等固定资产依赖较小，主要由应收票据、应收账款、存货等流动资产组成。另外，公司的应收账款具有季节性特点，年末为公司回款高峰期，应收账款相对减少，进入正常销售期后，随着公司销售规模的扩大以及客户结算方式的调整，公司应收账款也会相应有所增长。

公司设定严格的客户风险控制体系，根据客户规模、资信情况、既往合作历史等方面综合评估客户风险状况，从而给客户设定不同的结算周期和信用额度。同时，公司建立了以资金风险控制为核心的财务管理模式，通过分销子公司加强对客户信用的审查，及时跟踪市场信息，采取包括发放律师函、法律诉讼等多种手段积极回收逾期应收账款，尽可能防范应收账款坏账风险。

5、众业达商城的情况

2020年前三季度，众业达商城实现销售额约36.89亿元（含税），同比增长58.5%。

6、中植减持情况

2020年10月24日披露了《持股5%以上股东减持公司股份的预披露公告》，中植拟在减持预披露公告发布之日起十五个交易日后的六个月内以集中竞价方式或大宗交易方式减

	<p>持本公司股份不超过 32,676,124 股（占本公司总股本比例 6%）。</p> <p>中植目前持有公司股票 33,976,000 股，占本公司总股本比例 6.24%。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2020 年 11 月 12 日