证券代码：300415 证券简称：伊之密

**广东伊之密精密机械股份有限公司投资者关系活动记录表**

 编号：2020-41

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | ☑特定对象调研 □分析师会议□媒体采访 □业绩说明会□新闻发布会 □路演活动☑现场参观 □其他  |
| 参与单位名称及人员姓名 | 广发证券 孙柏阳广发证券 杨婕 |
| 时 间 | 2020年12月30日 |
| 地 点 | 广东省佛山市顺德顺昌路12号3号会议室 |
| 上市公司接待人员姓名 | 董事会秘书 肖德银证券事务助理 邓家庆 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 1. 问：请简单介绍公司的基本情况？

答：公司成立于2002年，专注于高分子材料及金属成型领域，现已成立注塑机、压铸机、橡胶注射成型机、高速包装系统、机器人自动化集成系统等多个事业部，是一家集设计、研发、生产、销售及服务为一体的装备供应商。目前，公司主要有顺德高黎生产基地、顺德五沙生产基地、苏州吴江生产基地，以及海外的印度生产基地和北美HPM生产基地，业务覆盖70多个国家和地区。公司高度重视研发工作，近几年来研发投入不断创新高，同时致力于搭建先进成型领域的综合生态系统，以主机设备为基础，为客户提供基于产品的整体应用解决方案。2020年前三季度，公司在做好疫情防控的同时加快复工复产的步伐，紧紧围绕“产品、运营和全球化”三大战略，立足自身优势，强化国内外市场开拓，取得了不错的经营业绩，公司发展呈现良好势头。目前，公司在手订单充足，生产紧张有序。1. 问：请介绍公司在印度的布局及发展情况？

答：印度市场作为公司重要的战略海外市场之一，公司高度重视印度市场的发展状况。目前，公司已在印度设立了工厂和技术服务中心。印度工厂占地8000平方米，主要用于生产面向印度本土的1000T以下的三板注塑机。印度工厂从2017年正式投产以来以较快的速度发展，其中在2019年印度市场成为公司最大的单一海外市场。今年受印度疫情影响，公司在印度市场的业务发展面临较大挑战。但公司积极采取各项措施应对印度疫情带来的困难，印度市场的业务发展仍比较平稳，符合公司的经营预期。未来将继续深耕印度市场，加大对印度市场的投资，利用自身的技术和服务优势，不断挖掘印度市场的增长潜力。1. 问：近年来，公司在应对行业竞争方面主要有哪些举措？

答：近年来，公司集中研发、技术、人才等优势，不断提高生产效率，努力降低产品生产成本。同时，坚持创新驱动高质量发展路径，推进从向客户提供主机到提供整套应用解决方案的发展战略，不断提升YFO服务体系，争取为客户提供更高附加值的产品和解决方案，不断增强公司的综合竞争实力。4、问：请介绍公司注塑机精益生产线（总装流水线）？ 答：公司的注塑机精益生产线于2019年11月落地。通过建立相应的模块化组件关系，将散件组件化，并明确分工及建立组件关联机制，支持变更的协调，能支持未来组件的预装，提升了设计质量、缩短了设计周期，也缩短了总装周期。目前，公司的精益生产线主要应用在320吨以下的通用注塑机。采用精益生产模式后，可以提升生产效率，降低库存，有效提高注塑机生产车间的利用率。未来，公司将把注塑机的精益生产线推广至其他事业部，进一步提高公司的生产效率。1. 问：与国内其他竞争对手相比，公司的竞争优势有哪些？

答：主要有：①研发优势，公司拥有超600人的研发队伍，坚定不移践行创新驱动高质量发展路径，不断加大研发投入力度，持续对新工艺、新技术进行研发，改良和升级原有产品线，运营效率不断提升；②不断完善产品系列，如公司已向市场推出了大型二板注塑机、全电动注塑机、高端多物料注塑机，公司产品的竞争力不断提升；③运营战略的转变，从向客户提供主机到提供整套应用解决方案的快速转变；④公司IPD（集成产品研发）模式的不断深化、YFO体系的不断提升，为公司的稳步发展奠定了基础。⑤全球化布局不断深入，当前公司有超过40个海外经销商，业务覆盖70多个国家和地区，并在海外拥有HPM北美工厂、印度工厂、德国研发中心、印度服务中心、越南服务中心等。 |
| 附件清单（如有） |  |
| 日期 | 2020年12月31日 |