

## 思源电气股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	国泰基金、睿远基金、招商证券、安信基金等
时间	2021年1月20日 15:00-15:30
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理 董增平；董事会秘书兼财务总监 杨哲嵘
投资者关系活动主要内容介绍	<p>Q1、请介绍下电力电子业务未来的规划。</p> <p>A1、我们的定位是电力电子在电力系统的应用，我们认为电力电子是电网未来发展方向之一，这两年我们加大研发人员的投入、研发经费的投入，补齐短板，狠抓研发平台，以电能质量解决方案为基础，发展其他解决方案和品种，综合发挥公司专业整合作用。平台搭好后，能做的可能就会很多。</p> <p>Q2、请介绍一下公司2020年的业绩情况？</p> <p>A2、公司2020年的业绩情况已经披露了业绩快报，在全球疫情的大形势下我们取得了一定的增长，整体毛利水平有所提高，同时也有一些不利影响，比如海外项目的延期、汇兑损失等等。</p> <p>Q3、请介绍一下公司这几年不断发展的原因是什么？</p> <p>A3、我们不断向国内外优秀企业学习，也请了咨询公司来帮助我们，已经持续了很多年，而且还会不断的学习下去。我们公司逐步实现平台化、体系化管理，使得我们的管理效率、我们的研发效率得到提升，我们的效率更高，推出新产品的速度比以前更快。</p>

Q4、现有国际形势下，我们如何拓展国际市场？

A4、我们取得英国国家电网的资质，未来随着时间的推移，争取能成为长期的合作伙伴。我们海外 EPC 的能力和水平都在逐步提升。2018 年收购变压器厂，考虑之一是变压器的海外需求；海外我们有了主变压器产品，就能够更充分的满足客户的需要，因为中国的产品在海外还是很有竞争力的。我们也有进一步开拓海外市场的决心，去年在疫情情况下我们海外销售没有裁员，也还会继续派人到一线，力争能在海外打造出“产粮地”。

Q5、请介绍一下目前的考核机制。

A5、我们每年会定目标，会对目标的完成情况进行考核，同时对高级管理人员、核心管理人员、核心技术（业务）人员实施股权激励，通过建立、健全长效激励机制，吸引和留住优秀人才。公司真正的研发、管理骨干都相对稳定。

Q6、公司未来的发展方向？

A6、在开关业务上，我们的技术力量还可以，2020 年成立了中压开关公司，增加中压板块，进一步增加工业用户的粘性；同时进一步提高 550kV GIS 产品的竞争力，争取和其他主机厂商在一个水平上。电力电子和保护是我们研发大力投入的两块，电力电子在动态无功补偿成套设备（SVG）、整流器业务的基础上，平台搭建起来，在这个平台上下一步考虑具体做什么产品。监控保护业务线上，220kV 及以上电压等级的保护产品在国网开展的专业检测中，排名均靠前列。稊米公司是我们创新探索的一块新业务，投入了很多资金、人力，通过和沃尔沃的合作，达到欧洲认证的水平，同时带动了我们的研发能力的提高，未来聚焦在核心技术，可能变化中会带来新的商机。随着变压器产品线的投建、投产，未来变压器做好做强，争取国内、海外都能拿到市场份额。

本次交流内容主要是对公司的生产经营等情况进行交流沟通，无未公开重大

	信息。
附件清单（如有）	无
日期	2021年1月20日