

证券代码：300314

证券简称：戴维医疗

宁波戴维医疗器械股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20210223

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（ <u>电话会议</u> ）
参与单位名称及人员姓名	通过全景网“投资者关系互动平台”（ http://ir.p5w.net ）参与本次年度业绩说明会的广大投资者
时间	2021年02月23日 15:00 - 17:00
地点	全景网“投资者关系互动平台”（ http://ir.p5w.net ）
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理陈再宏先生 财务总监、董事会秘书李则东先生 独立董事郑燕女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于2021年02月23日（星期二）15:00-17:00在全景网举办2020年度业绩说明会，本次年度业绩说明会采用网络远程的方式举行。业绩说明会问答环节内容如下：</p> <p>1、目前公司婴儿保育设备的国内市场占有率约是多少？ 您好，目前公司婴儿保育设备的国内市场占有率约50%以上，感谢您的关注！</p> <p>2、公司正在研发的呼吸机，目前处于什么阶段？ 您好，公司在研的新生儿呼吸机、高频新生儿呼吸机目前处于设计开发的前期，已完成设计输入，正在开展样品试制等相关工作。感谢您的关注。</p> <p>3、2020年度，公司营业收入为45,953.06万元，比去年同期增长28.95%，营业利润14,780.18万元，比去年同期增长105.26%，归属于上市公司股东的净利润为13,619.04万元，</p>

比去年同期增长 119.46%。请问，这一业绩的达成，主要原因有哪些？

您好，报告期内，公司一方面继续稳固现有产品和现有市场，另一方面不断优化产品销售结构，抢占新市场，公司婴儿保育设备业务取得稳步增长；子公司一次性腔镜用电动切割吻合器业务取得快速增长。此外，参股公司深圳市阳和生物医药产业投资有限公司对外投资的南京伟思医疗科技股份有限公司在科创板成功上市，从而影响本公司对其权益法核算的投资收益上涨较多。感谢您的关注。

4、如果国家实行三胎或全面放开生育政策，对公司会有什么影响，公司业绩是否会有提高？

您好，公司是一家专注于新生儿护理领域，集自主研发、生产和销售于一体的高新技术企业。国家实行三胎或全面放开生育政策将对公司的发展产生积极的影响。公司将密切关注相关政策，积极把握相关生育政策及机会，继续立足于婴儿保育设备，实现公司稳健发展。感谢您的关注。

5、子公司维尔凯迪 2020 年度生产的吻合器系列，营业收入 11,521.42 万元，较上年同期增长 132.92%，实现净利润 2,615.55 万元，如此增速是怎么做到的？

您好，2020 年度，维尔凯迪的营业收入取得了较为大幅的增长，首先得益于其产品可靠的品质和优质的服务，进一步获得了终端市场的认可；另外持续加大销售力度，积极通过参加国内外各类医疗器械展会、行业展会、学术研讨会等多种方式加强宣传推广力度，取得了积极的效果。感谢您的关注。

6、我们戴维医疗目前主要产品：培养箱系列、辐射保温台系列、黄疸治疗系列和吻合器，除此之外是否有考虑或已涉及新的重磅产品？比如：是否会考虑新生代胚胎培养箱之类的生产和销售业务？

您好，公司作为婴儿保育设备行业的专业供应商，将继续深耕与拓展专科婴儿保育、急救呼吸治疗、生命监测与诊断、

疾病筛查、医疗信息化领域，围绕婴童以及成人医疗器械相关产业进行全面延伸与布局发展。感谢您的关注。

7、公司前三季度已实现净利润 12,656 万元了，年报显示全年实现净利润为 13,619 万元，四季度实现净利润只有 963 万元，四季度公司效益不好吗？

您好，前三季度，公司参股公司阳和投资对外投资的伟思医疗股价达到顶峰，致公司投资收益增加约 5300 万元，第四季度因伟思医疗股价下跌，减少约 2100 万元，若不考虑该投资收益的影响，公司四季度利润应该是 3000 多万。感谢您的关注。

8、公司吻合器业务在渗透进入三甲医院，必须要通过医院招投标，还是可以通过直接销售直接进入医院采购体系？

您好，公司吻合器业务进入三甲医院需要经过医院招投标程序，感谢您的关注。

9、面对子公司维尔凯迪快速增长的销售额，公司是否有扩大产能的计划？

您好，公司现有产能尚能满足子公司维尔凯迪业务快速增长的需求。感谢您的关注！

10、全资子公司维尔凯迪的一次性腔镜用电动切割吻合器业务，有哪些竞争优势？

您好，维尔凯迪是国产电动吻合器领航者，目前已经在 100 多家三甲医院进行临床使用，电动吻合器技术迭代正在进行中，已获得专利共计 29 项，其中发明专利 8 项，实用新型专利 17 项，外观专利 4 项，形成了较高的技术壁垒和有效的技术保障。

11、针对婴儿保育设备行业，公司的竞争对手有哪些？

您好，公司国外主要竞争对手有 GE 公司、德尔格、阿童木等，国内主要竞争对手有郑州迪生、深圳科曼、北京巨龙等，感谢您的关注。

12、目前我国出生人口持续下滑，请问您对这个问题怎么

看，对公司的后续发展会造成什么影响，公司管理层是否已有下一步的应对措施？

您好，公司作为婴儿保育设备行业的专业供应商，人口出生率的持续下降对公司的发展会有一定的影响，公司将继续发挥在品牌、技术、售后等方面的优势，公司紧抓整个行业快速发展的大好时机，立足于主业，本着稳健和高效的原则，坚持以“创新性、平台化、人性化、一体化”的战略思路，以“成为全球领先的儿科医疗设备与解决方案供应商”的发展目标，深耕与拓展专科婴儿保育、急救呼吸治疗、生命监测与诊断、疾病筛查、医疗信息化领域，不断提升自身的盈利能力，扩大市场规模，围绕婴童以及成人医疗器械相关产业进行全面延伸与布局发展。感谢您的关注。

13、关于吻合器业务，我们公司未来将保持一个什么样的增长速度？我们需要做哪些具体的措施来保证这种持续的增长？

您好，2020 年度公司吻合器业务的营业收入和净利润均出现较大幅度的增长，成为公司一个新的利润增长点，今后公司将继续做好生产经营，力求吻合器业务做到持续增长。公司将不断加强研发投入，做好新一代产品技术储备，同时进一步加强销售市场的拓展，做好产能规划储备工作等一系列措施，以保证吻合器业务的持续稳定增长。感谢您的关注。

14、陈总，您好！我们的高端吻合器目前已与多少家医院合作？未来两年我们是否有详细的计划或具体措施渗入更多的三甲医院？

您好，公司的高端吻合器产品目前已经在 100 多家医院临床使用，未来几年维尔凯迪有详细的规划渗透到更多的三甲医院和国外知名医疗机构，感谢您的关注。

15、公司在保育设备国产替代方面，有哪些竞争实力？

您好，公司相对于国内外竞争对手，明显的优势在于：1、品牌优势；2、技术研发优势；3、完善的售后服务优势；4、

产品高性价比优势；5、完整产品系列优势等方面的核心竞争优势，感谢您的关注！

16、公司作为婴儿保育设备行业的专业供应商，针对新生儿出生率下降的现状，建议是否围绕婴儿保育拓宽业务市场，考虑涉足产后修复等医美领域？

您好，感谢您的建议与关注。

17、公司主营产品，分别占营收的比例如何？

您好，详细的信息请参阅已经披露的 2020 年度报告，感谢您的关注！

18、维尔凯迪目前一次性腔镜用电动切割吻合器申请三类医疗器械的进度情况如何？目前维尔凯迪的产能情况是否可以覆盖后续未来几年吻合器业务销量大幅增长？

您好，维尔凯迪的一次性腔镜用电动切割吻合器三类医疗器械注册证已于 2020 年 7 月份取得受理通知书。目前子公司维尔凯迪的生产能力能够满足当前的市场需求，后期公司管理层将会根据市场开拓及订单情况安排产能扩张事宜。感谢您的关注。

19、公司近 2 年业绩增长明显，业绩突出，为什么相关券商研究机构没有对贵公司进行关注，6 个月内没有出现相关研报和调研纪要，是研究机构对公司不认可还是贵公司没有积极与资本市场进行对接？

您好，公司如有相关调研接待情况将会根据相关规定及时对外披露，感谢您的关注。

20、公司所在行业前景如何？

您好，随着经济生活水平的不断提高，居民健康意识逐渐增强，市场对医疗器械产品的需求也在不断地攀升，加之我国政策对于医疗器械行业的支持，公司认为目前的主营业务婴儿保育设备及吻合器两大业务领域充满发展机遇。感谢您的关注。

21、公司的业绩增长并不稳定，2014 年至 2019 年的归属

母公司股东的净利润起起伏伏，请问今年会怎么巩固去年的成绩，让业绩不要出现大的浮动？

您好，报告期内在国内外严峻的形势下，公司的主营业务婴儿保育设备产品获得了稳步增长，吻合器产品取得了较大幅度增长，为下一步的经营布局战略规划开了个好头，公司有信心在接下来的一年中取得更好的成绩。感谢您的关注。

22、请问维尔凯迪电动枪镜吻合器的 3 类申请进展如何了？大概什么时候会有结果？

您好，维尔凯迪的一次性腔镜用电动切割吻合器三类医疗器械注册证已于 2020 年 7 月份取得受理通知书，目前已进入技术评审阶段，感谢您的关注。

23、公司账面现金 6.6 亿元（含理财），公司财务理念是否过于稳健保守。望公司积极总结伟思医疗投资的成功经验，盘活现金，扩大投资领域，加大研发投入比重。

您的建议我们会及时向公司管理层和董事会反馈，感谢您对公司的关注，谢谢！

24、看了 2020 年报，无借款，但有财务费用，是不是拆借款形成的？拆借款如何形成的？

您好，公司现金充沛，不存对外融资的情形，也就不存在利息支出，财务费用主要是外汇汇率的波动而产生的汇兑损失以及向银行支付的手续费。感谢您的关注。

25、21 年第一季度的业绩如何？请介绍下，谢谢！

您好，有关公司一季度具体经营业绩和利润预测敬请关注后续公司的定期报告。感谢您的关注。

26、贵公司会倾向于何种方式回报股东，现金股利还是送股？

您好，公司将根据生产经营实际来作出选择，感谢您的关注。

27、公司研发的婴儿呼吸机现在处于什么阶段？

您好，公司在研的新生儿呼吸机、高频新生儿呼吸机目前

处于设计开发的前期，已完成设计输入，正在开展样品试制等相关工作。感谢您的关注。

28、请问近期是否有减持计划？

您好，公司目前未接到大股东及相关管理层的减持计划，如有相关计划，公司将严格按照深交所的相关规定及时进行披露。感谢您的关注。

29、公司今年年内有什么大动作没有，有关讨论是否已提上日程？

您好！请关注公司的公告，感谢您的关注！

30、您好！请问您未来三年的业绩表现是否有信心？公司今年的高增长是否可持续？

您好，随着报告期内公司主营产品婴儿保育设备系列以及吻合器系列取得的良好业绩表现，公司对未来的发展充满信心。感谢您的关注。

31、各位高管，你们如何判断公司未来的二级市场走势？如果购买公司的股票能赚钱吗？

您好，股价的表现受多方面因素的影响，我们将努力提升公司业绩，请大家理性投资，注意投资风险。谢谢！

32、请问您对我国出生人口下滑这个问题怎么看，对公司的未来会造成什么影响？您及管理层的未来是否有下一步的发展计划？

您好，公司作为婴儿保育设备行业的专业供应商，人口出生率的持续下降对公司的发展会有一定的影响，公司将继续发挥在品牌、技术、售后等方面的优势，公司紧抓整个行业快速发展的大好时机，立足于主业，本着稳健和高效的原则，坚持以“创新性、平台化、人性化、一体化”的战略思路，以“成为全球领先的儿科医疗设备与解决方案供应商”的发展目标，深耕与拓展专科婴儿保育、急救呼吸治疗、生命监测与诊断、疾病筛查、医疗信息化领域，不断提升自身的盈利能力，扩大市场规模，围绕婴童以及成人医疗器械相关产业进行全面延伸

与布局发展。感谢您的关注。

33、公司目前有进出口的业务吗？疫情对此有何影响？

您好，公司的主营业务主要来自于国内，国外销售业务约占主营业务收入的 20%，疫情对公司的出口业务不会产生重大影响。感谢您的关注！

34、请问贵公司业绩增长的主要因素是什么？

您好，公司业绩增长的主要原因有，公司一方面稳固现有产品和现有市场，另一方面不断优化产品销售结构，抢占新市场，公司婴儿保育设备业务取得稳步增长；子公司一次性腔镜用电动切割吻合器业务取得快速增长。此外，参股公司深圳市阳和生物医药产业投资有限公司对外投资的南京伟思医疗科技股份有限公司在科创板成功上市，从而影响本公司对其权益法核算的投资收益上涨较多。感谢您的关注。

35、东北地区实施全面生育政策的试点方案，这些对于贵公司来说都是千载难逢的发展机遇，请问贵公司在哪些方面做好了对接国家政策的准备？

您好，公司将根据整体发展战略持续在技术升级、产品线拓宽、产能提升储备等方面加强建设、积极布局，以进一步做好国家以及行业相关政策变动所带来的调整应对工作。感谢您的关注与建议。

36、目前吻合器强生和美敦力为代表的两大巨头处于领先地位，而公司目前产品也逐渐进入第三代市场，但和强生和美敦力还有一定的距离，接下来公司研发重点会是什么？

您好，公司后期将更加注重临床医生的使用体验以及效果的反馈，以进一步改进与提升现有产品的使用性能，开发出更加贴近手术需求以及用户满意的一系列产品。感谢您的关注。

37、公司 2020 年年报，实现归母净利润 1.36 亿元，同比大增 119.46%。请问取得如此业绩背后的原因有哪些？

您好，报告期内，公司一方面稳固现有产品和现有市场，另一方面不断优化产品销售结构，抢占新市场，公司婴儿保育

设备业务取得稳步增长；子公司一次性腔镜用电动切割吻合器业务取得快速增长。此外，参股公司深圳市阳和生物医药产业投资有限公司对外投资的南京伟思医疗科技股份有限公司在科创板成功上市，从而影响本公司对其权益法核算的投资收益上涨较多。感谢您的关注。

38、公司主要产品的市场占有率有多少？

您好，公司主要产品婴儿保育设备国内市场占有率约在50%以上，感谢您的关注！

39、公司在研发方面，2021年会有什么打算？

您好，2021年，公司将继续保持研发的持续性投入，紧密围绕婴儿保育设备领域及吻合器领域的生态圈需求，结合国际前沿技术发展方向，依托现有研发中心平台做好原有产品的升级换代和新产品开发工作。一方面，积极引进专业技术研发人员，加强研发团队建设，细化管理分工，加强对技术人员的培训，完善绩效考核制度，提高技术人员的工作积极性。另一方面，在优化原有产品的基础上，围绕主营业务，积极开拓相关行业新产品，从而不断丰富公司产品线，提升产品竞争力，为公司可持续发展提供核心竞争力。感谢您的关注。

40、跟同行业其它公司相比，公司经营处于哪个层次？

您好，公司婴儿保育设备产品国内市场占有率在50%以上，目前在国内同行业中处于领先地位。感谢您的关注。

41、公司2020年4季度单季度利润与其他季度相比缩窄，请问是什么原因？

您好，前三季度，公司参股公司阳和投资对外投资的伟思医疗股价达到顶峰，致公司投资收益增加约5300万元，第四季度因伟思医疗股价下跌，减少约2100万元，若不考虑该投资收益的影响，公司四季度利润应该是3000多万。感谢您的关注。

42、随着我国二胎的放开是否会促进公司业绩的增长？

您好，公司是一家专注于新生儿护理领域，集自主研发、

生产和销售于一体的高新技术企业。国家实行放开生育政策将对公司的发展产生积极的影响。公司将密切关注相关政策，积极把握相关生育政策及机会，继续立足于婴儿保育设备，实现公司稳健发展。感谢您的关注。

43、公司一年的研发经费有多少？

您好，公司 2020 年度研发投入共 4,022.34 万元，占营业收入的 8.75%。感谢您的关注！

44、公司经营所面临的主要风险有哪些？

您好，相关问题请关注公司于 2021 年 2 月 9 日披露于巨潮资讯网的《2020 年年度报告全文》第四节经营情况讨论与分析”之“九、公司未来发展的展望”中列示的公司未来发展面临的风险因素。感谢您的关注。

45、您好，销售费用中市场服务费大幅增加，请问主要用途及带来的收益是什么？另研发费用中用于婴儿保育和吻合器的投入比例分别是多少，后续准备将重心放在哪一块？感谢您的回答！

您好！维尔凯迪的业务快速增长，离不开公司对市场开拓费用的大量投入；2020 年度公司总的研发投入 4,022.34 万元，其中母公司 3531 万元。感谢您的关注！

46、疫情对公司有哪些影响？

您好！新冠疫情对公司的经营情况不会产生重大影响，感谢您的关注！

47、公司现有多少研发人员，研发人员学历构成是怎么样的？

您好，公司目前现有研发人员 142 名，研发人员学历主要以大学本科以上学历为主。感谢您的关注。

48、公司海外市场占比大吗，海外疫情持续对公司业务影响大不大？

您好，公司的主营业务主要来自于国内，国外销售业务仅占主营业务收入的 20%，新冠疫情不会对公司产生重大影响。

感谢您的关注！

49、公司在提升产品毛利率方面有哪些打算？

您好！公司将不断提升产品附加值、有效降低成本费用、拓展新市场，提升产品毛利率。感谢您的关注！

50、公司经营目前遇到最大的困难是什么？

您好，公司目前经营情况良好，谢谢。

51、李总，你好。目前公司资产中现金占比还是不少，公司高层是否有考虑过回购我们自己的股票？增加我们二级市场的竞争力。

您好！您的问题我们会及时向公司管理层和董事会反馈，感谢您对公司的关注，谢谢！

52、您好，目前显示贵公司硕士、研究生及以上共有 12 人，请问分布在什么岗位？后续哪个岗位人员比较紧缺？

您好，公司目前研究生以上学历的员工主要是技术研发人员，后续公司还将进一步加强研发投入，扩大技术研发人才的招聘储备工作，感谢您的关注。

53、近期是否有收购兼并计划？

您好！请关注公告，谢谢！

54、公司近 2 年业绩增长明显，为什么相关券商没有对贵公司进行关注，没有出现相关研报和调研纪要，是研究机构对公司不认可还是贵公司没有积极与资本市场进行对接？

您好，公司如有相关调研接待情况将会根据相关规定及时对外披露，感谢您的关注。

55、您好，公司 20 年度的业绩如何，请简要介绍下。

您好！公司 2021 年 2 月 9 日已经披露 2020 年度报告，请查阅，感谢您的关注！

56、公司的业绩会受哪些方面的影响？

您好，公司的研发、采购、生产、销售 环节，都将会对公司的业绩产生影响，我们将通过不断的提升自身技术水平、优化产品销售结构，与客户建立良好稳定的合作关系，加大研

发投入，持续改善公司自身抗风险能力，巩固行业领先优势，进一步提高自身盈利能力，回报广大投资者。

57、公司有没有考虑多元化经营？

您好，公司将继续立足于医疗器械主业，围绕婴童以及成人医疗器械相关产业进行全面延伸与布局发展，同时紧盯大外科市场中具有高科技含量的高值耗材作为现有产品的补充和延伸，进一步丰富产品线。感谢您的关注。

58、2020年随着新冠疫情在全世界范围蔓延是否对公司出口造成影响？

您好，公司的主营业务主要来自于国内，国外销售业务仅占主营业务收入的20%，新冠疫情不会对公司产生重大影响。感谢您的关注！

59、陈董：您好！企业的业绩在好，如股价上不去。也不是优秀的企业。不知道接下来陈董有什么好的意见去提升股价？

您好，公司是做实业的，今后还将继续立足于自己的主营业务，进一步做大做强，唯有使自己的业绩真正提高上去，才是对广大股东最好的回报，相信到时候公司会得到更多投资者的关注和青睐。感谢您的关注。

60、公司电动吻合器产品注册三类医疗器械，请问目前进度如何？是否今年能注册成功？目前风和等国内吻合器厂家也有了电动吻合器产品问世，请问公司有无应对措施或者价格战准备？

电动吻合器三类医疗器械注册目前已经进入最后的技术评审阶段，2021年可以取得注册证。国内同行取得电动吻合器有助于我们一起共同去培育并做大电动吻合器市场，去和国际品牌竞争；目前阶段电动吻合器目标市场是手动腔镜吻合器替代和进口电动吻合器替代，目前公司不会考虑价格战这种两败俱伤的市场策略。

61、公司在国际市场营销情况是否有较大影响？

您好，公司的主营业务主要来自于国内，国外销售业务仅占主营业务收入的 20%，国际市场经营情况对公司不会产生重大影响。感谢您的关注！

62、董事长,我想知道你关心企业经营多一点,还是关心股票价格多一点?

您好，我坚信只有好的业绩才能带来好的股价表现，公司将进一步做好生产经营工作，以良好的业绩回馈广大股东。感谢您的关注。

63、我们戴维医疗目前主要产品：培养箱系列、辐射保暖台系列、黄疸治疗系列和吻合器，除此之外是否有考虑或已涉及新的重磅产品？比如：是否会考虑新生代胚胎培养箱之类的生产和销售业务？

您好，公司作为婴儿保育设备行业的专业供应商，将继续深耕与拓展专科婴儿保育、急救呼吸治疗、生命监测与诊断、疾病筛查、医疗信息化领域，围绕婴童以及成人医疗器械相关产业进行全面延伸与布局发展。感谢您的关注。

64、公司主要会计数据和财务指标当中，营业收入高增长、净利润高增长、经营活动产生的现金流量净额也跟随高增长，32 倍的市盈率是否有点低估？

感谢您对公司的关注！

65、股价下跌是不是你们家族有什么变动。因为从股东向来看。最大股东就是你们家族。

您好，不存在您所说的家族变动等相关情况，谢谢。

66、陈董：您好！为什么贵公司业绩还可以，但是股价确一直下跌呢？

您好！股票市场价格波动属于正常情况，股票价格变化可能受多方因素影响，我们将努力提升业绩，进一步回馈广大股东，请大家理性投资，注意投资风险。谢谢！

67、2020 年我们戴维医疗，吻合器增长非常不错，其中高端产品占有 73.66%，那么这部分高端吻合器 2021 年是否会

被纳入集采范围中？如果被纳入的话，我们如何来应对这部分毛利率的损失？

您好，目前吻合器高端产品在国内各地还没有进入集采的先例，公司会密切关注集中带量采购相关政策，并积极应对，持续不断加大研发投入，推进技术研发升级，力求推出更多符合市场需求的产品。感谢您的关注。

68、公司 2020 年 4 季度单季度利润缩窄，请问是什么原因？

您好！四季度公司间接投资的伟思医疗股价下跌，抵消前期已经确认的投资收益近 2100 万元，直接影响公司四季度的利润。感谢您的关注。

69、3 年之内，吻合器系列产品的营业收入占比是否有可能超过婴儿培养箱系列产品？

您好，吻合器系列产品作为公司新进培育的一个新的利润增长点，报告期内营业收入及净利润均取得了较大幅度的增长，未来公司将持续加大研发、销售等方面的投入力度，力争取得更好的经营业绩。感谢您的关注。

70、目前子公司维尔凯迪的吻合器业务的市场开拓是如何有序推进的？

您好，维尔凯迪的吻合器业务正在按照公司制定的目标和方针有序推进的。感谢您的关注！

71、您好，请问一下现在子公司维尔凯迪的研发管线有哪些？2021 年子公司吻合器项目目标是进入多少家三甲医院？

您好，目前维尔凯迪的在研项目共计有三项，并拥有多项产品技术储备，未来维尔凯迪有详细的经营规划渗透到更多的三甲医院和国外知名医疗机构。感谢您的关注。

72、子公司维尔凯迪近两年销售业绩快速增长，是否考虑对管理层推出股权激励等激励措施？预计何时会实行？

您好，股权激励能进一步调动核心员工及管理层的积极性，实现公司战略目标的有效工具。公司会根据业务发展和管

理的实际需求，适时推出不同形式的股权激励计划。感谢您的关注。

73、公司平时会通过哪些方式获取投资者的心声，公司能否及时回复投资者在相关平台的提问？

您好，公司通过电话、深交所互动易平台等方式和渠道与投资者进行交流互动，对投资者的提问会及时进行回复。感谢您的关注。

74、请问子公司维尔凯迪各类型的吻合器终端价格是多少？

您好，普通腔镜吻合器由手柄和钉组成，电动腔镜吻合器由枪和钉组成，不同规格型号的吻合器其手柄、枪和钉的价格不等。感谢您的关注。

75、请问公司 2021 年全年预计销售目标是多少？预计实现净利润的目标是多少？

感谢您的关注！

76、请问陈总，您对公司的发展前景如何看待，您觉得贵公司股票值得投资者购买吗？

您好，本人对公司未来发展充满信心，但二级市场股价受市场等多重因素影响而不断波动。买卖股票属个人行为，本人无法给广大投资者提出意见。感谢您的关注。

77、近期公司大股东有没有股份减持计划？

您好，公司目前未接到大股东的减持计划，如有相关计划，公司将严格按照深交所的相关规定及时进行披露。感谢您的关注。

78、公司新投资的参股子公司润容科技的主营业务是什么？公司持股比例多少？

您好，公司新投资的参股子公司润容科技的主营业务是经营销售脐带夹等医疗器械产品，公司持股比例为 5%。感谢您的关注。

79、请问公司近期是否考虑并购重组？

您好，并购重组（尤其是相关的行业并购）是壮大公司的有效途径，一直都是公司发展战略规划中的一个重要组成部分。公司会密切关注行业的发展以及最新动态，结合公司实际情况作出规划，未来如有相关情况将及时进行公告。感谢您的关注。

80、请问 2020 年子公司维尔凯迪各类型吻合器的销售金额占比分别是多少？

您好，2020 年公司吻合器销售收入约 11,521 万，其中开放式吻合器和手动腔镜吻合器收入合计占比约 30%，电动腔镜吻合器收入占比约 70%。感谢您的关注。

81、子公司维尔凯迪经营情况越来越好，请问是否有独立上市计划？

您好，公司将继续努力做好生产经营管理工作，积极拓展主营业务。公司如有相关计划会按照法规要求及时履行信息披露义务，感谢您的关注！

82、公司近 2 年业绩增长明显，为什么相关券商没有对贵公司进行关注，没有出现相关研报和调研纪要，是研究机构对公司不认可还是贵公司没有积极与资本市场进行对接？

您好，公司如有相关调研接待情况将会根据相关规定及时对外披露，感谢您的关注。

83、请问贵公司预计今年一季度销售、盈利情况，同比去年一季度情况如何？

您好，有关公司一季度具体经营业绩和利润预测敬请关注后续公司的定期报告。感谢您的关注。

84、公司几年没好的分红业绩不好也能理解，现在业绩大增电动腔镜吻合器市场已经爆发，公司应该抓住机遇通过资本市场引入战略投资者迅速扩大产能快速抢占市场份额，机会稍纵即逝抓住电动腔镜吻合器龙头非戴维莫属，公司现在有能力给投资者更好的回报，建议进行股本扩张 10 送 6 股送 2 元做大做强。

	<p>感谢您对公司的关注，您的建议我们会反馈给公司管理层和董事会，谢谢！</p> <p>85、公司股价连续下跌是否考虑回购稳定，公司是否考虑股权激励维持未来业绩？</p> <p>您好！股权激励能进一步调动核心员工及管理层的积极性，实现公司战略目标的有效工具。公司会根据业务发展和管理的实际需求，适时推出不同形式的股权激励计划。感谢您对公司的关注及建议，谢谢！</p> <p>86、公司营收和利润预期都是双增长，但公司股价已经连续4个多月下跌了，请问公司有没有相应的应对措施？</p> <p>您好！股票市场价格波动属于正常情况，股票价格变化可能受多方因素影响，我们将努力提升公司业绩，回报广大股东，请大家理性投资，注意投资风险。谢谢！</p> <p>87、请问公司如何看待并购重组(尤其是相关的行业并购)，是否是壮大公司的有效途径？</p> <p>您好，并购重组（尤其是相关的行业并购）是壮大公司的有效途径，一直都是公司发展战略规划中的一个重要组成部分。公司会密切关注行业的发展以及最新动态，结合公司实际情况作出规划，未来如有相关情况将及时进行公告。感谢您的关注。</p> <p>88、董秘你好，请问公司生产的吻合器，是否被纳入医保采集范围？</p> <p>您好！各个省份关于医保的政策不同，有些省份将其纳入医保范围，有些省份没有纳入医保范围，医保政策本身是属于动态调整中的。感谢您的关注！</p>
附件清单(如有)	无
日期	2021年02月23日