

证券代码：002245

证券简称：蔚蓝锂芯

债券代码：128010

债券简称：蔚蓝转债

## 江苏蔚蓝锂芯股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-Q1-02

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容） <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	公司投资者
时间	15:00—17:00
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理陈锴先生、财务负责人及董事会秘书林文华先生、独立董事何伟先生
投资者关系活动主要内容介绍	详见附件。
附件清单(如有)	无
日期	2021年3月1日

**附件：**

蔚蓝锂芯 2020 年年度网上业绩说明会实录

会议时间：

2021 年 3 月 1 日（星期一）下午 15:00-17:00

会议地点：

同花顺路演平台（<http://board.10jqka.com.cn/rs/pc/detail?roadshowId=1073>）

参会人员：

蔚蓝锂芯董事长、总经理陈锴先生，董事、副总经理、董事会秘书、财务负责人林文华先生，独立董事何伟先生

会议主题：

江苏蔚蓝锂芯股份有限公司 2020 年年度网上业绩说明会

-----  
主持人发言：

江苏蔚蓝锂芯股份有限公司（简称：蔚蓝锂芯）已公布 2020 年年报，为了让投资者更好的了解年报内容，公司董事长、总经理陈锴先生，董事、副总经理、董事会秘书、财务负责人林文华先生，独立董事何伟先生将于 2021 年 3 月 1 日（星期一）下午 15:00-17:00 做客同花顺路演平台，详细解读 2020 年年报及公司治理、发展战略等投资者所关心的问题，欢迎广大投资者积极参与。

蔚蓝锂芯已发布 2020 年年度报告，报告期内，公司 2020 年 1-12 月实现营业收入 42.50 亿元，同比增长 20.76%；净利润 2.78 亿元，同比增长 136.33%，公司每股收益为 0.28 元。尤其是锂电池业务，充分发挥了在细分行业的技术、规模和市场的行业领先优势，保持了高速、健康的持续增长趋势，已成为公司最大的利润来源。

出席今天网上业绩说明会的公司领导有蔚蓝锂芯董事长、总经理陈锴先生，董事、副总经理、董事会秘书、财务负责人林文华先生，独立董事何伟先生，“蔚蓝锂芯 2020 年年度网上业绩说明会”路演正式开始！

-----  
公司高管回答投资者提问：

[问题 1/90] 今天晚上发一季度业绩快报吗

财务负责人、董秘 林文华回答：您好，根据相关规定，一季度业绩预告不迟于 4 月 15 日，敬请关注公司公告。

[问题 2/90] 开始了么

独立董事 何伟回答：您好，说明会已经开始。

[问题 3/90] 一季度如何

独立董事 何伟回答：您好，一季度尚未结束，同时，根据相关规定，一季度业绩预告不迟于 4 月 15 日，敬请关注公司公告。

[问题 4/90]公司锂电池现在满产满销吗？

财务负责人、董秘 林文华回答：您好，锂电池目前满产满销。

[问题 5/90]公司未来发展方向是什么？

董事长、总经理 陈锴回答：您好，公司未来重点发展方向还是锂电业务。

[问题 6/90]随着小米等众多新公司进入新能源车行业，在可预见的将来，公司有没有可能再次进去车用电池市场？

董事长、总经理 陈锴回答：您好，未来不排除这种可能。

[问题 7/90]苏州凯毅斯是公司大股东的公司，看报道去年底一期已经完工，开始接单生产，请问后续这部分资产会进入上市公司吗，这个公司的定位和未来发展陈总能说一下吗

董事长、总经理 陈锴回答：您好，目前没有相关计划。

[问题 8/90]今年有没有信心带我们打胜仗？

董事长、总经理 陈锴回答：您好，公司管理层对未来发展充满信心。

[问题 9/90]最近股价一直在跌，公司是否考虑回购一些股份？

财务负责人、董秘 林文华回答：您好，公司目前无相关计划。

[问题 10/90]请问三元锂电未来在电动汽车方向是否还有较大的发展，如有，机会在哪。公司之前说在国外高端两轮车一直在拓展，目前进展情况能说一下吗 今年能否贡献利润？特斯拉一直也有两轮车计划，公司是否有机会进入特斯拉两轮车电池的供应商名单

董事长、总经理 陈锴回答：您好，三元锂电在动力电池方面还是有一定的优越性。公司布局的国际高端两轮车目前还在业务拓展阶段，因为客户需求相对工具电池比较分散，对今年的业绩不构成重大影响。公司未来会积极争取进入特斯拉的供应链。

[问题 11/90]锂电池产能扩产什么时候上线，产能如何？

财务负责人、董秘 林文华回答：新建产能预计今年 4 季度逐步投产。达产时产能估计 100 万颗/天。

[问题 12/90]贵司现在的主要客户方向是电动工具行业，有涉足 2 轮锂电池车吗？主要客户有哪些？

董事长、总经理 陈锴回答：您好，目前的两轮车公司布局的主要是国际高端两轮车。

[问题 13/90]有没有往新能源汽车电池动力的规划？

财务负责人、董秘 林文华回答：您好！公司主要是发展小型动力锂电池。

[问题 14/90]公司业绩如此好，股价为何一直阴跌？

董事长、总经理 陈锴回答：您好，二级市场股价受市场、资金等各种因素影响。

[问题 15/90]现在问题是您业绩再好而股价却天天跌阿

董事长、总经理 陈锴回答：您好，二级市场股价受市场、资金等各种因素影响。

[问题 16/90]为什么股票不涨，这是什么原因呢

财务负责人、董秘 林文华回答：您好，二级市场股价受市场、资金等各种因素影响。

[问题 17/90]你好，陈总！现在天鹏锂电竞争对手越来越多，越来越强，未来天鹏还能在工具动力上领跑吗？

董事长、总经理 陈锴回答：您好，公司旗下全资子公司天鹏电源已经深耕工具行业 15 年，有了领先的技术储备、产品布局和规划，也是国内唯一全部进入国际 TOP5 客户的国内供应商，我们非常有信心继续保持领先优势。

[问题 18/90]今年 LED 项目能实现盈利吗

董事长、总经理 陈锴回答：您好，LED 预计实现盈利 5000 万

[问题 19/90]公司今年有分红机会没有？

财务负责人、董秘 林文华回答：您好，年度利润分配方案已披露，每 10 股派发现金红利 0.30 元。（含税）

[问题 20/90] 一季度预报什么时候出呢

独立董事 何伟回答：您好，一季度尚未结束，同时，根据相关规定，一季度业绩预告不迟于 4 月 15 日，敬请关注公司公告。

[问题 21/90]公司说开放国际二轮车市场，现在有无进展？

董事长、总经理 陈锴回答：您好，公司锂电池目前以动力工具为主，国际高端二轮车尚在拓展阶段。

[问题 22/90]高层有意向回购本公司股票，提振投资者信心吗？

财务负责人、董秘 林文华回答：您好，公司目前无回购计划。

[问题 23/90]蔚蓝锂电去年股东发生变化 也进行了更名 业绩也走出低谷 进入良性轨道。请问您对股东机构变化变化对未来公司发展是怎么看的

董事长、总经理 陈锴回答：您好，公司的更名更好的反映了公司未来的业务发展方向。股东结构的变化，进一步实现了责权利的统一。

[问题 24/90]一季度会提前出预报吗？

财务负责人、董秘 林文华回答：您好，一季度尚未结束，公司经营情况良好，至于一季度业绩预告时间，敬请关注公司后续公告。

[问题 25/90] 公司后期预计要发行公司债还是可转债？

财务负责人、董秘 林文华回答：您好，公司目前无相关计划。

[问题 26/90]今年电动锂电池贵司和行业竞争对手都在扩产。贵司会从 3 亿颗扩产到 7 亿颗，亿纬锂能 3 亿颗到 6 亿颗，海四达也会新增 3 亿颗。预计明年国内供给会增加一倍，虽然有传闻 LG 会放弃电动工具市场，但估计腾出来的供应缺口也不大。这样明年整个行业会竞争激烈，锂电板块的毛利率和净利率大概率都会降低？请陈总谈下

董事长、总经理 陈锴回答：您好，工具行业锂电池需求复合增长在 15-20%，LG 化学已经退出工具市场，三星 SDI 的产能应用市场规划也在调整。结合 21 年供应仍然从紧的现状预测，21 年的业绩影响不会有明显变化。

[问题 27/90]陈董您好，请问下贵司目前是否有量产 miniLED,同时对 micro &nbsp;LED 是否有开始布局研发，LED 板块有没有进一步的扩产计划？

董事长、总经理 陈锴回答：您好，miniLED 已经实现量产

[问题 28/90] 你好，请问贵司为什么不理我，一季度预计增长多少

财务负责人、董秘 林文华回答：您好，公司目前经营情况良好，尚未披露一季度业绩预告，敬请关注后续公告。

[问题 29/90]LED 业务今年确定能盈利吗？

董事长、总经理 陈锴回答：您好，LED 预计盈利 5000 万

[问题 30/90]李文辉 ri：请问今年 led 市场情况如何？

董事长、总经理 陈锴回答：您好，LED 市场已经出现触底反转

[问题 31/90]公司有多少可转债被放弃转股了？需要现金赎回？

财务负责人、董秘 林文华回答：您好，公司后续会按规定披露可转债赎回结果公告。

[问题 32/90]陈总，目前大股东的持股比例并不高，未来是否有增持计划，以免优质标的的股权过于分散，重蹈万科覆辙，看好公司前景，但要避免多年努力被野蛮资本拿走

董事长、总经理 陈锴回答：您好，大股东对公司未来业绩增长充满信心，但目前暂时没有具体计划。

[问题 33/90]公司在行业细分领域有什么优势？全年业绩增速是否有望保持乐观增长？

董事长、总经理 陈锴回答：您好，公司对业绩持续增长保持乐观。

[问题 34/90]贵公司目前满负荷生产吗？

董事长、总经理 陈锴回答：您好，公司目前处于满负荷生产状态。

[问题 35/90]未来有进入新能源汽车锂电池行业计划吗？如有，进度如何？

董事长、总经理 陈锴回答：目前公司锂电池以电动工具为主。

[问题 36/90]一季度咋样了

财务负责人、董秘 林文华回答：您好！公司一季度在满负荷生产，销售情况良好，预计同比有较大的增长。

[问题 37/90] 钴镍氢氧化锂电解液暴涨，蔚蓝的电池能不能把成本压力顺利传导到下游？

董事长、总经理 陈锴回答：您好，目前公司已经在实施电池提价。

[问题 38/90]您好，公司 21 年战略目标能说一下嘛

独立董事 何伟回答：公司将进一步加强研发团队人员配置与研发体系建设，全面提升技术水

平，不断缩短与世界顶级对手的产品代差，以技术引领高端化、国际化进程。LED 业务将持续探索技术应用，坚定不移的走高端化、差异化的发展之路，始终以“高端的技术、高端的产品、高端的客户”作为企业的奋斗目标。金属板块将聚焦复杂的供应链挑战，注重集中服务、产品、市场、采购等方面的运营平台的建设，提升整体服务水平与响应速度。

[问题 39/90]未来有进入新能源汽车锂电池行业计划吗？如有，进度如何？

董事长、总经理 陈锴回答：您好，近期公司还会继续深耕小型动力电池应用市场，未来不排除进入动力电池领域。

[问题 40/90] 本年度公司有无股份回购计划？

董事长、总经理 陈锴回答：您好，公司目前暂无回购计划。

[问题 41/90]公司锂电池是否有向其他行业拓展计划，比如小米啊华为啊智能设备，比如扫地机器人，平衡车，智能音响等等

董事长、总经理 陈锴回答：您好，公司锂电池以电动工具为主，也包括部分吸尘器、扫地机器人等无绳化应用。

[问题 42/90]希望公司及时发布公司动态信息，维护投资者利益。

财务负责人、董秘 林文华回答：您好，感谢您对公司的建议。

[问题 43/90] 锂电池新建产能一般要多长的时间？

董事长、总经理 陈锴回答：您好，土建大概 9 个月，厂务、设备安装调试 3 个月，大约 12 个月左右。

[问题 44/90]陈总，贵公司最近有没有扩产计划？

财务负责人、董秘 林文华回答：您好，公司锂电池扩建项目正在实施建设中。

[问题 45/90]公司发展前景好，还会考虑股权激励员工吗

董事长、总经理 陈锴回答：您好，员工的成长与公司发展成果分享是公司重要的使命，公司会持续实施员工激励。

[问题 46/90] LED 业务预计今年扭亏的原因是什么

财务负责人、董秘 林文华回答：您好！LED 业务持续加大研发，进行产品转型升级，从主要生产普通照明芯片，到生产高光效、背光、植物照明等更高附加值的芯片。预计今年能够扭亏为盈，达到盈利 5000 万元以上。

[问题 47/90]您好，请问在二轮电动锂电池方面是不是有布局，二轮电动车锂电是一个基数很大的市场，希望贵公司重点考虑

财务负责人、董秘 林文华回答：您好，公司锂电池以电动工具为主，未来会拓展海外高端二轮车市场。

[问题 48/90]公司前十大流通股东一直没有机构，请问公司有吸引长期投资者计划吗？

财务负责人、董秘 林文华回答：您好，公司在做好业务经营的同时，也积极保持与投资机构的沟通，希望投资者长期与公司共同成长。

[问题 49/90]陈总，公司现有的主要产品是 18650，也已经对 LG 形成了替代。而现在 LG 已成为特斯拉的主要供应商，那么未来公司产品是否有可能进入特斯拉供应链？

董事长、总经理 陈锴回答：您好，公司会积极开拓符合公司战略定位的客户。

[问题 50/90]贵公司 LED 业务的营收中，工业大麻的业务占比有多少？工业大麻的 LED 芯片销售单价是多少？毛利率是多少？

董事长、总经理 陈锴回答：您好，植物照明是公司 LED 业务中的重要产品方向，植物照明产品的毛利要远远高于普通照明产品。

[问题 51/90]您好，公司 21 年战略目标能说一下嘛

独立董事 何伟回答：公司将进一步聚焦锂电池产业，加速推进锂电池扩产在建和筹建项目，对标国际一流同行，加快人才引进，加大研发投入，持续保持业内技术领先，极力打造“动力工具电池龙头企业”的行业地位。

#### （1）小型动力锂电池业务

公司将凭借现有细分行业优势，把握电动工具锂电池需求增长及国产替代的时间窗口，快速推进张家港第二工厂锂电池扩建项目。同时，面向未来可持续增长需求，筹划锂电池第三工厂的项目建设，为持续提升高端电动工具市场占有率提供规模基础。

公司将进一步加强研发团队人员配置与研发体系建设，全面提升技术水平，形成涵盖基础材料、工艺流程/设备、应用产品设计开发的全面技术体系，不断缩短与世界顶级对手的产品代差，以技术引领高端化、国际化进程。同时，针对国外高端二轮车领域做好产品研发与市场拓展，为公司未来三到五年的发展提供新的增长驱动力。

加强品牌建设，从知名度向美誉度转变。以一流的产品+一流的服务，塑造一流的高端动力工具锂电池品牌，成为一线品牌客户最值得信赖的圆柱锂电池供应商。

2021 年推进锂电池扩建项目建设，实现实际产量有效提升，推动国际大客户的持续放量，实现锂电池销量增长 70% 以上。

#### （2）LED 芯片业务

LED 业务将持续探索“用最少的点发更多的光”的技术应用，坚定不移的走高端化、差异化的发展之路，始终以“高端的技术、高端的产品、高端的客户”作为企业的奋斗目标。

继续以大尺寸倒装、高压，以及高光效、背光、Mini LED 等高端核心产品为基础，不断拓宽产品系列，优化产品结构，持续产品升级。坚持长期化、常态化进行研发体系建设，把技术领先作为企业发展的基本理念。在我们的核心产品上，始终要领先一步。同时，积极实施专利布局，不断拓宽护城河。

不断优化因高端产品订单比重提升带来的产能匹配和产线利用的平衡，适时补充、调整产线设备，保证产能稼动率处于高水平。2021 年将持续研发，继续调整产品结构及客户结构，高端产品比例提升至 80% 以上，在部分产品领域保持国内最高技术水平，实现扣非净利润 5,000 万元。

#### （3）金属物流配送业务

金属板块将聚焦复杂的供应链挑战，注重集中服务、产品、市场、采购等方面的运营平台的建设，提升整体服务水平与响应速度，以可靠的品质、快捷、可信赖的交付、持续的技术支持等多项举措，成为最值得信赖的金属配送服务商。

保持传统 3C 市场的影响力及绝对优势地位，在 5G 通讯设备、新能源汽车等高成长市场扩大市场份额及盈利能力，持续拓展复杂供应链里的新应用领域，保持金属加工配送业务量及利润稳定。

综上所述,根据公司 2020 年实际经营情况以及公司对未来的规划及举措,公司 2021 年目标是继续保持健康高速的增长。

本经营计划和主要目标并不代表上市公司对 2021 年度的盈利预测,能否实现取决于市场状况变化、经营团队的努力程度等多种因素,存在很大的不确定性,请投资者特别注意。

[问题 52/90]@一季度业绩如何

财务负责人、董秘 林文华回答:一季度截止目前,经营情况良好,敬请关注公司后续业绩预告。

[问题 53/90]公司对 2020 的业绩增长,是否在预期内

财务负责人、董秘 林文华回答:根据公司在 2019 年年度报告披露的 2020 年度经营计划和主要目标,公司 2020 年计划实现合并报表范围归属母公司的净利润增长 100%以上,公司实现归属母公司的净利润 27,795.19 万元,同比增长 136.33%,完成了年度总体业绩目标。

[问题 54/90]最近受新能源车需求旺盛影响,加之通胀预期再起,也带动了上游原材料价格上涨,请问,公司如何应对原材料等成本上涨问题,另外价格是否可以转嫁下游,近期是否已经涨价,另外和下游客户的价格定价体系是怎么样的,是每次采购单独约定 还是按照协议,参照采购数量有一个较长时间的固定价格

董事长、总经理 陈锴回答:您好,公司已经启动了电芯的产品涨价,公司会通过电芯涨价、材料损耗降低、产能利用率的提升和生产效率的提升,覆盖材料涨价。公司的部分材料采用了锁价的方式,

[问题 55/90]公司大的战略方向是哪些方面,将投入多少资金,预期目标多少?

财务负责人、董秘 林文华回答:公司将进一步聚焦锂电池产业,加速推进锂电池扩产在建和筹建项目,对标国际一流同行,加快人才引进,加大研发投入,持续保持业内技术领先,极力打造“动力工具电池龙头企业”的行业地位。

[问题 56/90]未来 10 年由于欧美的电动车需求爆发增长,公司关于车电的投资是否要继续。小动力对于公司的整体形象提升有限,建议还是和一些国际车厂进行深度合作。

董事长、总经理 陈锴回答:您好,锂电扩产项目已经在建设中,另外的扩产计划敬请关注公司的信息披露。

[问题 57/90]公司锂电池技术过硬的话,有没有再扩产计划?

董事长、总经理 陈锴回答:您好,锂电扩产项目已经在建设中,另外的扩产计划敬请关注公司的信息披露。

[问题 58/90]公司有没有电子烟的电池?

独立董事 何伟回答:公司不生产电子烟的电池,谢谢。

[问题 59/90]公司高管未来 6 月内是否有减持计划,希望公司能推高管增持计划给投资者信心

财务负责人、董秘 林文华回答:您好,截止目前,公司未收到高管减持计划。

[问题 60/90]您好,希望公司推出股权激励计划,和高管增持



财务负责人、董秘 林文华回答：您好，感谢您对公司的关注与建议。

[问题 61/90]工具锂电池需求增长的核心因素是什么，我看公司的说明是因为疫情原因导致国外电芯供应不足。疫情过后，恢复供应，会不会出现供过于求的情况。

董事长、总经理 陈锴回答：工具电池本身需求增长及应用领域不断拓宽，是的其市场规模保持持续增长。

[问题 62/90]您好，会拓展海外二轮车市场，请问为什么是海外，国内二轮锂电市场基数不是更大么。请公司重点关注国内二轮锂电市场。

董事长、总经理 陈锴回答：您好，根据公司战略，在小型动力电池领域，公司目标市场主要是高端市场。

[问题 63/90]陈总好！我坚定看好公司未来的发展，在雪球也写了很多分析文章。目前有几个问题想要请教，还望耐心解答。

1.虽然 LED 触底反弹，但该行业技术更新快、周期性强，后续还得不断投入。而公司锂电也很需要投入。是否可以考虑把 LED 转让？若未考虑，如何平衡 LED 和锂电两大块业务的现金流开支？

2.预计 22 年亿纬、鹏辉等企业扩建的产能都会进入到电动工具领域，您认为 2022~2023 锂电业务的净利润率大致水平是多少？

董事长、总经理 陈锴回答：感谢您的持续关注。LED 的商业逻辑和锂电有差异，LED 的产品周期更快，公司的策略是在不追求规模扩张的基础上，持续提升技术，保证产品利润率。锂电业务公司的策略是坚定的追求市占率。关于您提到的锂电的净利率因为各家的成本管控存在差异，不太好评估，但毛利率能保持在 20% 以上。

[问题 64/90]你好陈总希望公司稳定发展，别老打压股价了，都让散户接走了拿什么拉升呀。

董事长、总经理 陈锴回答：您好，二级市场股价受多种因素影响，公司也希望公司股价能更好的反映公司价值，希望投资者与公司长期共同成长。

[问题 65/90]贵公司的圆柱电池和亿纬锂能的圆柱电池有何优势？世界前五大的工具客户当中，你们谁的占比供应更大

董事长、总经理 陈锴回答：您好，公司旗下全资子公司天鹏电源深耕工具市场 15 年，公司是目前国内唯一全部进入全球 TOP5 的国内电芯供应商。

[问题 66/90]请问，锂电池是否向电动汽车推进，谢谢

董事长、总经理 陈锴回答：您好，公司近期会继续专注小型动力电池的应用市场拓展，未来不排除进入其他动力电池领域。

[问题 67/90]公司的锂电池有无向新能源车领域扩展的计划？

董事长、总经理 陈锴回答：您好，公司近期会继续专注小型动力电池的应用市场拓展，未来不排除进入其他动力电池领域。

[问题 68/90]公司电池应用到动力电池上难度有多大

财务负责人、董秘 林文华回答：您好，公司锂电池产品为动力锂电池，公司具备电动工具及新能源汽车的锂电池技术，鉴于公司战略，2019 年之后，公司产品市场主要为电动工具

领域。

[问题 69/90] 随着各大电池厂商大幅扩产锂电池会重蹈 LED 的覆辙吗？到时候如果叠加 LED 的行业亏损公司有应对计划吗？

财务负责人、董秘 林文回答：您好，锂电池市场保持持续增长，未来还有巨大的增长空间，同时，还有新的应用领域不断出现。

[问题 70/90]感谢陈总解答！我也认为公司的锂电业务极具竞争力，只是目前产能受限，否则能更快的扩大市占率、积累先发优势、客户优势。那么当下核心问题就是资金。本年度公司计划何时开展下一轮融资？（若违反信披原则，可不回答）融资后是否考虑收购成型的锂电池厂，以便缩短建设时间？最后，祝陈总身体健康，祝公司一帆风顺！

财务负责人、董秘 林文华回答：感谢您对公司的关注，公司锂电池扩建项目正在抓紧建设中，未来几年，公司预计会保持产能的持续增长。

[问题 71/90]德国安海的战略合作会对锂电池技术的提高或应用有更深远的意义吗？

财务负责人、董秘 林文华回答：您好，德国安海是公司的长期稳定客户。

[问题 72/90] 公司第一季度利润有望实现环比两位数的增长吗？

财务负责人、董秘 林文华回答：您好，公司一季度截止目前经营情况良好，具体业绩数据敬请关注公司后续业绩预告。

[问题 73/90]感谢陈总解答！我也认为公司的锂电业务极具竞争力，只是目前产能受限，否则能更快的扩大市占率、积累先发优势、客户优势。那么当下核心问题就是资金。本年度公司计划何时开展下一轮融资？（若违反信披原则，可不回答）融资后是否考虑收购成型的锂电池厂，以便缩短建设时间？最后，祝陈总身体健康，祝公司一帆风顺！

董事长、总经理 陈锴回答：感谢您的祝福，请您持续关注公司的信息披露。

[问题 74/90]公司最近在高倍率电芯研发方面，技术如何保持世界先进水平或领先。请问近期研发方面有什么举措，技术方面有什么更新进展

财务负责人、董秘 林文华回答：公司将进一步加强研发团队人员配置与研发体系建设，全面提升技术水平，形成涵盖基础材料、工艺流程/设备、应用产品设计开发的全面技术体系，不断缩短与世界顶级对手的产品代差，以技术引领高端化、国际化进程。

[问题 75/90] LED 有哪些大客户

财务负责人、董秘 林文华回答：公司在客户结构调整上取得了卓越的成效，从过去的依赖单一客户调整为与所有韩系、台系及国内第一梯队等主流客户展开稳定合作，并进入大批量供货阶段。

[问题 76/90]工具锂电池需求是增长了还是国外的圆柱厂商因为疫情供应不上的，供应链往国内转移导致？

董事长、总经理 陈锴回答：您好，首先是国内电芯的部分产品性能已经追上国际同行，而价格是中国电池厂的重要竞争手段。疫情只是对于国产替代的增速有正向促进作用。

[问题 77/90]您好，请问公司对 LED 芯片业务今年如何规划？能否可以实现业绩反弹？

财务负责人、董秘 林文华回答：LED 业务将持续探索“用最少的点发更多的光”的技术应用，坚定不移的走高端化、差异化的发展之路，始终以“高端的技术、高端的产品、高端的客户”作为企业的奋斗目标。

[问题 78/90] 公司董事近期是否有减持计划？

财务负责人、董秘 林文华回答：您好，公司截止目前未收到董事减持计划。

[问题 79/90]陈总啊，你说对公司有信心，不能光是喊，请具体告我们全体投资者一下，今年有没有信心上公司成为市值 200 亿的公司？

董事长、总经理 陈锴回答：您好，公司与所有投资人一样，也希望市值能够合理匹配公司持续、高速、健康成长的价值。

[问题 80/90]如果国外疫情稳定，恢复产能，对公司锂电池的国际扩张有什么影响？

财务负责人、董秘 林文华回答：您好，天鹏电源在三元圆柱动力锂电池领域深耕了 15 年，始终聚焦以电动工具为主的小型动力电池市场。通过持续的研发和可靠的制程，公司与 BOSH、Stanley&nbsp;Black&nbsp;Decker、TTI 等国际知名品牌工具制造商稳定合作，是国内高端工具类锂电池主要供应商，也是国内唯一全部进入全球 TOP5 电动工具公司供应链的小型动力电池供应商。公司对未来发展有信心。

[问题 81/90]公司有收购锂矿的可能吗？

财务负责人、董秘 林文华回答：您好，公司目前没有相关计划。

[问题 82/90]公司到目前为止一季度怎么样？达到预期了没？

财务负责人、董秘 林文华回答：您好，截止目前一季度经营情况良好。

[问题 83/90]公司以前放弃车企，是因为部分车企账期长，回款难。但归根到底，那些企业只能算是组装公司，因此附加值不高。但特斯拉实质上是以卖软件为生，来钱快，路子多。回款周期也快。加入特斯拉的产业链，可以在产品和金融市场上都对公司形成提振，为公司突破百亿市值奠定基础。公司未来是否有这方面的规划。

董事长、总经理 陈锴回答：您好，感谢您的建议，公司将持续深耕圆柱电池，会积极争取进入有市场影响力的供应链体系。

[问题 84/90]希望公司不仅在技术方面引进更多高端人才，也希望引进在资本市场有实力的高端人才 助力公司发展

财务负责人、董秘 林文华回答：感谢您对公司的关注与建议。

[问题 85/90]陈总啊，为了公司更好更快的发展，你希望我们这些投资者帮公司做些什么样的贡献？

财务负责人、董秘 林文华回答：您好，感谢您对公司的支持，公司会努力做好业务经营，以好的业绩回报投资者，也希望投资者理性投资，与公司长期共同成长。

[问题 86/90]陈总 说明会快结束了 简单介绍一下今年以来的经营 是否有什么亮点 对未来有什么期待和展望

财务负责人、董秘 林文华回答：您好，公司在年度报告披露了战略与展望，目前公司正按

照经营计划不断向前推进。

[问题 87/90]我们技术有了，现在的目标就是快速的扩大产能，占领市场，早日打造千亿市值。

财务负责人、董秘 林文华回答：您好，公司锂电池扩建项目正在推进中，感谢您对公司的信任。

[问题 88/90]是金子总会发光的 希望公司抓住机遇 保持定力 早日实现动力工具电池巨头的目标

财务负责人、董秘 林文华回答：感谢您对公司的信任，希望投资者与公司长期共同成长。

[问题 89/90] 公司有没有矿

财务负责人、董秘 林文华回答：您好，公司是锂电池电芯制造企业，没有矿山及采矿业务。

[问题 90/90]会议快要结束了，先预祝蔚蓝锂芯牛市长虹。蔚蓝锂芯作为细分领域龙头，在市场备受关注，想问下陈总贵公司目前的投资者数量是多少？里面有没有机构投资者，如社保、证金等。贵公司 2021 年初至今与外部的交流情况如何，相应的交流机构对公司秉持怎么样的一种态度，以及给出了什么类的相应建议？

财务负责人、董秘 林文华回答：感谢您对公司的关注，公司会积极保持与投资机构沟通，希望资本市场认同公司价值。

-----  
主持人发言：

感谢所有参加本次会议的投资者，网上业绩说明到此结束，我们下期再会！谢谢！