

证券代码：300348

证券简称：长亮科技

深圳市长亮科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	华创证券-张璋 中信证券-刘雯蜀 鹏华基金-董威 先锋基金-左远明
时间	2021-3-11 下午 14:00 至 15:30
地点	长亮科技中会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 徐亚丽
	一、Q&A 1、2020 年银行对 IT 的投入加大，市场对银行信息化行业的预期是会景气三年，公司是否感受到银行的该项规划需求增加以及公司对此的判断？ 答：我们已经明显感受到了国内和海外景气度向上的变化，长亮的业务增长点近两三年就是看大行，长远看海外市场。当然具体落单还得看客户的具体规划。因业务发展需要我们的人员需求确实很旺盛，近期我们发布公告今年将要招聘 1700 人。 2、公司 2021 年招聘的人员中，技术人员的占比是多少？ 答：我们招聘的绝大部分是研发与技术人员。 3、据了解蚂蚁也做银行业务，但蚂蚁去年暂缓上市，那您认为蚂蚁暂缓以后在银行端的项目会有什么变化呢？ 答：蚂蚁金服进金融行业确实有暂缓迹象，但是它的技术储备还在

	继续跟进，所以还是存在人才的争夺。 4、华为与公司的合作是否不够深入？华为与公司在金融业务方面是合作多一点还是竞争多一点？ 答：公司与华为在海外属于深度合作。2021 年华为的一项重大战略目标是做好金融业务尤其是金融云和数据库等，因此他们将在国内外大力拓展金融业务。因为华为不做软件，主要做基础层，我们是做应用层的，所以我们主要是合作关系。 5、据了解，邮储银行相当于公司的标杆项目，那么与中国银行以及交通银行的项目相比，哪个的产品化会更高一点呢？ 答：做大行的技术平台对市场而言对长亮而言都是最前沿的产品，有研发属性。因为我们去年 3 月进邮储银行项目，8 月进交通银行项目，10 月进中国银行项目，三个项目在同时推进过程中。 6、邮储项目是否推迟上线时间了？邮储银行的一期项目完后是否还有会二期三期项目呢？ 答：目前确定的是预计从今年上半年至明年上半年，分批上线。据了解，邮储银行的 IT 规划会按期滚动推进。 7、海外业务目前的订单情况如何？预期今年什么时候可以实施？ 答：海外业务我们一直都在持续做实施，3 月 10 日东南亚疫情解禁，目前我们已经派了两个团队去海外项目，从一季度的趋势来讲，景气度很高，今年还会将更多的国内产品进行国际化，为明年出海做准备。 8、公司近期是否还有做股权激励的打算？ 答：我们 2018 年的股权激励尚未解禁完毕，所以近期没有考虑，但未来还会继续做。 9、公司的银行核心系统业务板块是否跟国内其他国内大行有合作，公司的核心竞争优势是什么？ 答：我们与国内的大银行都有保持接触。公司 18 年来专注于核心系统的自主研发，具备多种适应技术，支持高并发海量数据处理和良好的横向扩展能力，完全不依赖于任何特定硬件服务器和系统软件，真正做到了全面的去“IOE”和支持完全国产化替代。 10、2021 年公司的业绩情况如何？ 答：今年的业绩具体数据还未审计完成，但根据公司的历史业绩数据来看，公司整体增速没有哪一年会低于 20%。 11、目前大行国产化的进展如何？您如何看待这个市场机会呢？ 答：据我们的了解，可能有政策层面的时间要求，这两年一定是我们业绩增长的催化剂，。我们能做的就是时刻做好技术层面的准备工作，与客户合作，完成相关项目。
--	---

	12、最近国家正在大力推广数字货币，公司对这项政策的态度如何？ 答：公司历来注重前沿技术研究。公司积极响应国家政策的引导，成立了关于央行数字货币专项研究项目小组，以便在央行数字货币正式推出时能为商业银行提供整体解决方案。 13、随着公司人员增长，作为一个员工人数几千人的公司，公司的人才梯队建设、人员管理体制是如何的呢？ 答：首先，我们正在学习华为的管理模式，请华为的专家为我们做培训；其次，公司坚持长期做股权激励，保持中层骨干以上员工的稳定性。 14、请问公司的产品在海外的售价如何？毛利是否有差别？ 答：海外市场与国内的区别是，海外客户有为产品版权付费的习惯，这种赢利模式优于国内市场，尤其适合长亮这种产品型的金融 IT 公司成长。从定价层面上来讲，相关产品定价高于国内同样产品价格，但由于前期的团队及渠道构建、沟通成本、产品国际化以及双语 IT 人员人力成本较高等原因，目前尚看不到太多的差别。目前我们正在采取措施优化产品、加强人才本地化与远程开发支持等，以优化毛利率。
	无
日期	2021-3-11