

证券代码：300613

证券简称：富瀚微

上海富瀚微电子股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-002

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他			
参与单位名称及人员姓名	开源证券 曹旭晨 国元证券 贺茂飞、李雪峰 信达证券 李少青 野村证券 胡靖敏 国信证券 何立中 民生证券 杨旭、王芳、王子予 光大证券 潘亘扬 中金证券 陈明 中信证券 罗舜芝 凯石基金 周德 长安基金 王川年 匀丰基金 孙志伟 华安基金 刘文靓 长城基金 储雯玉、唐然、陈良栋 景顺长城 詹成 富安达基金 吴战峰 长信基金 沈佳 华商基金 高兵、王毅文、刘力 国联人寿 夏雪冰 银华基金 陈晓雅、范国华 国寿安保 黎晓辉 博时基金 陈鹏扬、刘一泽 财通基金 洪骐 太平基金 应豪 西部基金 陈蒙 招商基金 王若擎 天弘基金 王威 万家基金 李文宾 嘉实基金 于越 金鹰基金 李海 南方基金 陈思臻 诺安基金 李玉良、陈衍鹏 慈阳投资 洪喆 瑞瀚资产 李海王 国投瑞银 江山 长江养老 邓锐 东吴人寿 吴琳娜 圆信永丰 马红丽 华夏久盈 周武 太平养老 黄浩 红土创新 黄雪雨 君弘资产 吴泉松 国寿养老 石坚 交银施罗德 高扬 竣弘投资 陈翔 德邦证券 史彬 摩根大通 蔡景彦 聆泽投资 沙小川 兴证资管 杨亦 汐泰投资 董函 前海开源 徐立平 朴易资产 尚志民 汇添富 杨晋 鹏华基金 刘方正、罗英宇、胡博、杨鸿达 国泰基金 戴计辉、于腾达、邓时锋 饶玉涵、林小聪、张阳、申坤、杨飞、谷超、张阳 WT Capital Hao Ye HSBC Bingyi Zheng、Frank He			

	Harvest Global Investment Angus Lin Yinhua Fund Management Du Yu Franklin Templeton Tony Sun Samsung Asset Management Emily Zhang、Sophia Tang Blackrock Victor Zhou
时间	2021 年 3 月 11 日-2021 年 3 月 18 日
地点	公司会议室及电话会议
上市公司接待人员姓名	董事、董事会秘书、财务总监 冯小军 总经理助理 李强
投资者关系活动主要内容介绍	（一） 董事、董事会秘书、财务总监冯小军女士简单介绍公司业绩快报 2019 年、2020 年公司利润总额分别为 7,597.85 万元、9,073.43 万元，同比增长 19.42%；2019 年、2020 年公司净利润总额分别为 7,260.31 万元，8,946.75 万元，同比增长 23.23%；2019 年、2020 年少数股东权益分别为：-907.15 万元 206.02 万元，公司非全资控股公司 2020 年首次实现盈利，因此 2019 年、2020 年归属于母公司净利润分别为 8,167.46 万元，8,740.73 万元，同比增长 7.02%。 特别提示：2020 年度的财务数据未经会计师事务所最终审计确认，与年度报告中披露的最终数据可能存在差异，最终财务数据，公司将在 2020 年年度报告中详细披露。 （二）互动交流环节 Q：联想控股的东方企慧又进一步受让了杰智的股份是出于一种什么样战略考虑呢？ A：联想控股旗下的投资机构君联资本是富瀚微最早也是唯一的机构投资者，并一路支持富瀚微的发展。半导体、集成电路领域，是联想控股作为财务投资项目长期关注的重要投资方向，此次联想控股入股富瀚微是看好半导体赛道和泛安防领域的长期发展潜力。 我们非常感谢联想控股对富瀚微一直以来的信任和支持，公司将

	通过持续稳健的经营，用好的业绩回馈股东对富瀚微的信任和重视。 Q：近期上游产能紧张对公司的影响？ A：供应链产能紧张近期一直存在，公司会尽最大努力确保订单及时交付。 Q：合作的晶圆厂有哪些？ A：公司和主要供应商都有着良好的合作关系，目前来说中芯国际、台积电、联电都是我们的流片供应商。 Q：安防市场竞争大，富瀚微如何扩大市场占比？ A：公司优势在于专注视频图像芯片设计十六年，有深厚的技术积累，核心技术团队长期致力于安防视频监控芯片算法研究、IP 核开发等芯片解决方案的提供，能够准确地进行芯片产品规划和规格定义；同时，公司能够把握行业、产品发展、客户需求的新动态，保证芯片开发不偏离方向；更进一步的优势还体现在公司有优质的客户群体，能对公司研发产品及时量产落地提供很好的条件。 Q：公司安防、汽车电子、智能硬件三块业务增长预期如何？ A：专业安防模拟摄像头芯片市场，目前增长率在下降，出货量在逐年萎缩。模拟摄像头芯片因满足对图像处理实时性、可靠性的要求，在汽车电子领域得到很好的应用，综合来看，目前模拟摄像头芯片的出货量整体稳定。近年，公司加大在车规级芯片的研发投入，以丰富应用于前装市场的产品线，相信未来会有很好的市场表现。 2017 年公司上市以来，重点布局的网络摄像头芯片，聚焦的仍是专业安防领域，得益于泛安防概念的兴起，网络摄像头芯片也被广泛应用于智能家居，如家用摄像头、智能门锁、智能门禁等。 Q：公司汽车电子产品在前装、后装市场的市场规模？ A：公司车载产品主要应用于倒车影像、流媒体后视镜、车载监控、360 环视、ADAS、DMS、OMS、行车记录仪等等，在后装市场有稳
--	---

	定出货；公司的车规级芯片产品三年来已经成功在国内一些整车企业中实现应用，上升空间很大。公司将持续深耕前后装市场，推动业务的增长。 Q：公司在 AI 产品里有哪些布局？跟客户的合作是否会更深入？ A：公司在 AI 方面一直作为重点投入，目前公司推出的产品已广泛应用在诸如安防监控、智能门锁、车牌识别等 AI 场景。后续开发的产品都具有 AI 智能。新的 AI 摄像头芯片开发，跟客户的合作肯定会更深入。 Q：公司对产品毛利率是如何规划的？ A：产品毛利率的高低需要顺应市场需求，如研发跟不上，没有新产品，毛利率肯定会逐年下降。公司将通过不断的研发投入，持续推出有竞争力的新产品，以保持产品毛利率稳中有升。 Q：请简单介绍一下收购眸芯科技及其研发投入的情况？ A：眸芯科技与公司同属于视频安防监控行业的芯片设计公司，公司目前销售的产品以前端芯片为主，眸芯科技主要产品为后端 DVR/NVR SoC 芯片产品，两家业务具有极强的协同效应，收购完成后，相关产品可以实现一站化解决方案。 眸芯科技是一家研发型公司，研发人员占比为 88.24%；硕士以上学历员工占比为 68.24%；后端芯片设计复杂度高、难度大，相较于前端芯片，其开发周期更长、研发投入更大。 Q：公司本次收购眸芯科技未设置业绩承诺的原因？ A：本次收购未设置业绩承诺，主要基于三方面的原因：第一促使眸芯科技管理层聚焦于长远发展，避免相对短视的决策行为。第二本次收购基于业务协同和产业整合逻辑的市场化并购，符合上市公司的战略发展方向。第三本次收购不够成重大资产重组，也不涉及设置业绩承诺的法定义务。同时，根据同期 A 股上市公司现金收购案例，未设
--	---

	置业绩承诺的情况并不鲜见，符合市场商业逻辑和惯例。 Q: 收购眸芯科技差异化定价的具体内容、原因? A: 根据评估报告，眸芯科技股东全部权益价值市场评估值为 10.31 亿元，公司与交易对方参考上述评估价值，最终确定眸芯科技 100% 股权的作价为 101,900.62 万元。公司受让关联方拉萨君祺 12.86% 股权，转让价款为 6,750 万元，对应眸芯科技整体估值为 52,504.46 万元；公司受让眸芯团队 19.57% 股权，转让价款为 26,296.37 万元，对应眸芯科技整体估值为 134,370.83 万元。 采取差异化定价，主要因为拉萨君祺为财务投资人，不参与眸芯科技实际经营管理，且股权转让协议中不涉及服务期限与竞业限制、二级市场股票购买锁定等条款。 上海灵芯、上海视擎为眸芯科技员工持股平台，杨松涛为眸芯科技核心人员，为确保核心技术团队的稳定性，考虑核心团队对眸芯科技发展作出的贡献，在约定更高转让价格的同时，增加了服务期限与竞业限制、二级市场股票购买锁定等要求。公司与交易各方参考眸芯科技评估价值，经友好协商，确定了本次交易的差异化定价。 Q: 公司日前三大股东合计发布了减持达 14.39% 的减持预披露公告，具体原因是什么? A: 公司股东减持，出于其自身的资金需求。公司经营一切正常且持续向好。公司将严格按照相关法律法规要求，及时履行信息披露义务。
附件清单（如有）	无
日期	2021 年 3 月 19 日