

证券代码：002245

证券简称：蔚蓝锂芯

## 江苏蔚蓝锂芯股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-Q1-05

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	东方证券 郭睿哲 呈瑞投资 杨类禹
时间	上午：9:30—12:00
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	总经理助理 房红亮 证券事务代表 吴向阳
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司相关人员介绍了公司历史沿革、业务板块及最近的经营基本情况，并重点就锂电池业务相关问题进行了交流。</p> <p>问：公司锂电池业务经营情况？</p> <p>答：经营情况良好，保持满产状态。</p> <p>问：公司在锂电池业务上的发展战略？</p> <p>答：公司目前还是受制于产能瓶颈，目前主要目标还是继续提升市场份额，进一步巩固公司在动力工具锂电池领域的细分行业龙头地位。</p> <p>随着未来新项目的逐步投产，在新建产能支撑下，公司也将突破现有动力工具领域，积极面向新应用行业研发与市场拓展，向更大的市场领域迈进，逐步实现公司从动力工具细分行业→</p>

高效动力应用领域→高性能圆柱动力电池行业领先企业的战略突破，支撑未来公司锂电池业务的持续快速发展。

问：锂电池业务产能规划？今年产销规划如何？

答：总体产能上，现有年产能约4亿颗，张家港工厂二期扩建完成后，合计将达到7亿颗左右。淮安工厂一期约6亿颗。今年锂电池业务的销量目标是同比增长70%。张家港新扩建的4条产线今年下半年会逐步开始投产。

问：工具电池市场相关情况？其他市场的开拓如何？

答：目前来看，工具电池需求强劲。国内有绳到无绳化的比重有所提高，同时电动工具的替换比较频繁，有存量替换需求。同时，公司也在进行其他市场的开拓布局。公司海外电踏车市场预计未来几年也会有快速增长，相关研究显示，到2025年左右，海外电踏车电池市场规模也将达到200-300亿元规模。公司也会积极争取获得重要的市场份额。

问：公司的客户结构如何？

答：公司工具锂电池服务于对品质有着较高要求的国内外高端客户，海外客户销售增长很快。海外工具巨头每家都有着不同的产品技术要求，公司凭借着领先技术优势，与MAKITA、BOSCH、Stanley Black&Decker、TTI等国际知名品牌工具制造商稳定合作，是国内高端工具类锂电池主要供应商，也是国内全部进入全球TOP5电动工具公司供应链的小型动力电池供应商。

问：公司在技术研发上处于行业什么水平？

答：公司多年来专注于三元圆柱动力锂电池的生产及研发，在电动工具领域有着丰富的技术及市场沉淀，逐步形成了成熟完善的制造及研发体系，尤其在高倍率电池领域，公司一直在国内拥有领先优势。目前，更高倍率的电池也有储备，以满足国际客户不断提升的产品要求。

问：对于上游原材料的波动，会对公司有何影响？

	<p>答：一是产品的提价，同时，公司与部分供应商保持紧密合作，部分主要材料与供应商共同研发。另外就是提升自身的生产效率，降低成本。</p> <p>问：公司 led 业务板块今年情况如何，公司提出的目标能不能实现？</p> <p>答：公司已经从追求以成本领先向技术领先的战略转变，目前产品结构与客户结构的调整效果明显，高端产品与高端客户比重不断提升，产品均价逐月提高，预计今年将重回良好的发展通道。公司提出的扣非净利润 5,000 万元的经营目标，是基于公司的实际情况，公司管理层对此还是比较乐观的。</p> <p>问：公司未来发展战略？</p> <p>答：重点发展锂电池，未来主要资本支出也是在锂电池方面，会在目前产能基础上继续扩大产能，未来几年产能会保持持续增产。同时，依靠技术领先优势做强 LED 芯片业务。金属物流配送业务则在现在的基础上稳步发展。</p> <p>接待过程中，公司接待人员严格按照有关制度规定与投资者进行了交流与沟通，没有出现未公开重大信息泄露等情况，同时已按深交所要求签署调研《承诺书》。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2021 年 3 月 22 日