

深圳市理邦精密仪器股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 _____
参与单位名称及人员姓名	网上投资者（理邦仪器 2020 年年度网上业绩说明会）
时间	2021 年 3 月 25 日 15:00-17:00
地点	公司董事会会议室、网络平台（约调研）
上市公司接待人员姓名	董事长：张浩 董事会秘书、财务负责人：祖幼冬 财务执行总监：林静媛 独立董事：苏洋
投资者关系活动主要内容介绍	<p>互动问答：</p> <p>问题一：医械行业最近也有并购和实控人变更事件发生，请问贵公司，有无接到类似外部企业想并购贵司的询价情况？</p> <p>公司已拥有较为完善的法人治理结构，通过建立和健全相关议事规则和内部控制管理制度，为集团的规范化运作提供了有力保障。公司目前股权结构稳健，不存在实际控制人或控股股东，日常经营中通过股东大会及董事会进行治理。公司近期末收到股权收购要约，未来若新增对外并购项目且达到披露标准，公司将及时履行信息披露义务。</p>

问题二：祖幼冬先生，你好！ 美元汇率由年初的 1 比 7.0004 到现在的 1 比 6.5213，美元的贬值，相应的也给出理邦出口带来压力，近期美国的 1.9 万亿的补贴政策，又将给全球市场增添了新的压力，未来美元有继续贬值的趋势，或将引发全球能源材料的涨价，未来美元的贬值，希望能引起理邦管理层的足够重视，采取措施将损失降到最低。

汇率波动是国际贸易的正常现象，对涉及进出口业务的企业的影响是常态化存在的，作为一家国际化的医疗器械企业，公司已形成了较为完善的风险管控机制，会根据汇率波动，适时调整应对策略，如及时结汇、适当运用外汇套期保值工具以及积极与客户沟通以人民币或汇率联动的方式确定产品价格，尽可能降低汇率波动对公司业绩的影响。

问题三：公司的海外销售情况是否恢复常态？2020 年受疫情刺激，海外监护类产品销量大增，2021 年销售额能否继续保持增长？

(1) 目前海外市场的非抗疫产品需求正逐步恢复，客户订单逐步向常态化回升，但疫情仍存在较大不确定性，公司会继续跟进并及时调整市场战略。与此同时，目前国内疫情防控基本已恢复至常态水平，公司正积极加大国内市场的开拓力度。

(2) 监护产品属于一款常规的医疗器械产品，其临床应用场景并不仅限于新冠疫情，任何疾病导致人体的生理参数发生变化都需要监护设备进行记录和测量。2020 年疫情期间，监护产品需求暴增，一方面是因为监护产品与新冠的治疗息息相关，另外很大一方面是由于各级医疗机构的日常资源配置严重不足，存在短板。各国政府在此次抗疫过程中对于各自国家医疗卫生体系中的短板，也有了更加深刻的认知，也会在今后的体系建设中进行一定的政策倾斜。因此，监护产品的市场需求将长期存在，加之疫情过后公司监护产品在全球范围内品牌影响力的大幅提升，即使今年监护产品需求稍有下降，但不至于出现大幅回落的情形。此外，作为一家拥有多产品线的公司，理邦其他受疫情负面影响的产品线，如妇幼、心电、超声及磁敏等，我们有信心实现快速增长，进而提升公司全年整体业绩水平。

问题四：今年是理邦第一个五年计划开局之年，要完成今年与去年销售额持平或略有增长，以更加优异的成绩回馈股东，取得令广大股东满意的成绩，那么

今年1季度就是关键，要完成去年营收额的四分之一，应在5.5至6亿之间，因为今年2季度不可能完成去年2季度疫情期间那样的特殊销售额。我估计1季度难度较大。总之完不完的都成，希望公司尽早公布1季度的预告，这关系到公司的市值。

感谢对公司的关注与支持，根据《深圳证券交易所创业板股票上市规则》的相关规定，目前季度业绩预告属于非强制披露事项，如有一季度业绩预告，敬请留意巨潮资讯网。

问题五：公司之前一直提到的i20什么时候可以上市销售？今年血气测试卡产能可以到多少？

公司新一代基于光化学平台之上的血气新品i20预计今、明两年左右就可以上市。由于疫情的催化，公司去年的血气测试卡出货量已达350万片左右，随着活跃仪器数量的快速增加，公司预计今年产能将扩充至600-800万片左右。

问题六：公司有没有考虑麻醉机和除颤器的开发，增强公司的在icu集成的实力？或者去收购生产上面两种器械的公司？

目前公司覆盖病人监护、心电诊断、妇幼健康、超声影像、体外诊断、智慧医疗六大业务领域，可为客户提供一整套的信息化综合解决方案。公司向来注重研发的持续性投入，未来会继续围绕主营业务，根据市场情况与自身业务特点，有计划地进行新品研发与并购拓展。

问题七：张浩董事长，您好！新冠疫情对理邦是契机也是挑战。理邦在去年取得了不俗的业绩增长，但在靓丽业绩的背后，同时也引起股东，对理邦未来发展的一些疑虑和担忧。众所周知去年因新冠疫情的缘故，而引发各国的医疗机构对监护仪、呼吸机等，与疫情相关医护产品的巨大的需求。但随着新冠疫苗接种的普及，以及各国政府对新冠疫情的良性调控下，这种爆发式的需求增长，不可能长久持续存在，所以随着新冠疫情的逐步退潮，理邦在后疫情时代下，如何能继续保持良好平稳的发展？这是今后理邦管理层，将面临的巨大挑战和考验！

但凡过往，皆为序章。面对市场竞争环境的困难、风险和不确定性，理邦将以五年战略规划为导向，在巩固现有优势的同时积极开拓新市场，持续挖掘各细分市场潜力，并坚持精细化管理，全面提升集团的日常运营效率，为股东和社会

创造更大的价值。至于具体内在增长逻辑，请查阅公司近期披露的投资者关系活动记录表。

问题八：张总你好！公司和腾讯合作上有没有具体进展？

公司与腾讯均有意未来能在智慧医疗领域能进行长期合作，目前双方已经就电子阴道镜及心电领域签署了战略合作协议。当下双方正根据协议约定的方向积极推进相关项目，目前进展顺利，公司董事会将根据后续进展情况，及时履行信息披露业务，敬请关注。

问题九：张董事长：点赞理邦为中国和全球疫情做出的突出贡献！疫情还在延续，公司现金流可观，纵观所有大器械厂商基本上都是收购做大，包括迈瑞也是如此，公司是否有乘机收购一些西方国家受疫情影响的，有先进医疗器械的公司的计划？谢谢你！

十分认可你所提及的观点！理邦一直致力于发掘并整合与公司主营业务相关的优质资源和项目，实现内生增长和外延并购协同发展的道路。近年也通过上市公司的平台，完成了诸如博识、理邦实验、超声团队、血气分析仪团队、分子诊断业务等一系列的并购。后续公司将继续根据集团业务的发展状况，在综合考量并购标的质地、并购商誉、整合风险后作出合适选择，努力在风险可控的前提下争取以最优的业绩回馈广大股东。

问题十：在疫情后期，公司在各个场合发布的信息都是 2021 年以更加优异的业绩回馈股东，公司很有自信，我们小股东也很高兴，但是股价不涨，我们希望公司能经常与机构投资者多沟通，酒好也怕巷子深，市值是靠资金推起来的。

感谢对理邦的关注与支持，公司未来将继续加强与资本市场各主体的沟通力度和频次，及时、准确地把公司未来的发展战略、生产经营中取得的成绩和所面临的问题与市场进行沟通交流，更好地为股东创造价值。

问题十一：最近股东大会什么时候开？

公司于 2021 年 3 月 15 日在巨潮资讯网上披露了《关于召开 2020 年度股东大会的通知》，会议召开时间为 2021 年 4 月 8 日（星期四）下午 15:30，具体通知事项请见巨潮资讯网。

问题十二：张总你好！你媳妇所持股份大概什么时候减持？

陈珂女士所持股份是由其在 2015 年前后，使用自有资金通过二级市场集中竞价交易所得，何时减持是由其自身需求而定，后续如有减持会严格按照深交所的相关规定执行。

问题十三：从美国 FDA 网站查询到，理邦多款超声 1 月份拿到 FDA510K 认证。还有部分未上市型号，比如 Ax15、18，Lx25、28，是否意味着公司将推出多款新型号超声设备，另外目前超声设备出口情况如何？

公司一直保持着对超声产品线的持续性投入，近年来通过结合用户的实际需求，特别是通过引入 AI 人工智能等先进的技术，不断推出可解决临床痛点的创新型、智能型的超声产品，超声产品的类别在不断得到丰富。

未来，公司将重点对 POC 领域和超声科进行布局，通过不断拓展营销网络、提升售后服务水平，从而进一步提升在急重症、麻醉、疼痛以及超声科等应用场景的市场占有率。至于目前超声设备的出口情况，受海外疫情的持续影响，海外客户的订单正逐步向常态化回升，公司目前正积极响应当中。

问题十四：林静媛女士，你好！理邦 2020 年营业收入同比增长 104.6%，净利润增长 395.37%，两项增长的差率在 291.32%，净利润增长超过营收的增长，而且两项指标的增长差异十分巨大，为何差距如此巨大？是什么原因造成的？这种情况下，不得不让人怀疑，是通过巧妙的会计手法，隐藏了成本虚增了利润（比如通过增加一次性非经常性收益），才会出现如此巨大的反差！

您好！2020 年净利润增速超过收入增速主要由于以下原因：第一，基数不同，收入基数远大于利润基数；第二，毛利率较 2019 年提升；第三，费用增速低于收入的增速。谢谢！

问题十五：公司磁敏免疫检测肿瘤标志物的申报注册时间已经有很长时间了，现在处于哪个阶段，到底什么时候能通过注册认证？

公司磁敏免疫检测肿瘤标志物项目目前仍处于研发临床过程当中。

问题十六：请问林总，3 月 24 日召开的国务院常务会议决定，今年 1 月 1 日起，将制造业企业研发费用加计扣除比例由 75%提高至 100%，相当于企业每投入 100 万元研发费用，可在应纳税所得额中扣除 200 万元。烦请以 2020 年度数

据为例，预计对公司利润提升多少？

制造业企业研发费用加计扣除比例由 75%提高至 100%预计会对公司的净利润产生积极的影响，但具体金额需经税务师事务所审计以后方可确定。

问题十七：公司主营业务构成中，其他服务收入、其他业务的分别指什么？

您好！其他服务收入是测试、咨询等服务性收入，其他业务收入是维修、材料、售后等收入。谢谢！

问题十八：公司是将对万孚生物追求侵权赔偿？

根据公司披露的诉讼公告显示，公司诉万孚生物等专利申请权纠纷系列案件中，最高人民法院二审判决最终认定案涉专利申请权归属于公司，也即涉案相关专利技术方案已经判归公司所有，万孚生物未来不得再使用涉案技术方案。同时公司也保留进一步追究其历史上使用涉案技术方案产生相关法律责任的权利，具体进展还请以公司后续披露的相关公告为准。

问题十九：季报什么时候出来？

您好，1 季报正在预约中，请关注深交所网站。谢谢！

问题二十：请问最新一期的回购进展如何？

截至 2021 年 2 月 26 日，公司最新一期股份回购计划已累计通过股票回购专用证券账户以集中竞价交易方式回购公司股份 106,700 股，支付的总金额为人民币 2,028,438.00 元（不含交易费用），后续公司将在回购期间根据相关规定及时履行披露义务，敬请留意后续公告。

问题二十一：张总，目前临近一季度末，贵司监护仪销售情况如何？较去年同期有无增长？

目前公司的监护仪销售情况正常，一季度尚未结束，具体数据请见后续披露的定期报告。

问题二十二：祖总您好！公司国内销售模式是否大部分通过参加招投标进行销售的，销售比例占大概多少？还有公司近期披露申请几家银行的授信，但从公司财报看公司的资金还是比较充裕的，是不是未来有大的项目资金需求呢？

目前国内所有公立医院的采购均以公开的招投标形式进行。公司目前的授信额度为 5.5 亿元，至于是否在授信额度内进行贷款，以公司具体的业务需求来确

	<p>定，授信额度不等于实际贷款金额，现阶段公司贷款金额为 1 亿元左右。</p> <p>问题二十三：张总张董事长贵公司对于目前理邦仪器的股价有什么看法，如继续下跌，你个人或者高管会不会增持股份计划？</p> <p>管理层认为，当前的股价与公司的能力和市场地位不相符，处于低估状态。公司董事会及证券事务部目前暂未收到大股东和高管的股份增持计划。</p> <p>问题二十四：你好，张总，公司在医疗智能信息化领域有何规划？公开资料看到公司有智慧监护、心电、妇科等几套成型的系统化产品，这是否是公司未来的发展方向？公司在成套解决方案方面，在国内处于何种地位？</p> <p>智慧医疗业务确实是公司的发展方向之一，公司在整套解决方案方面具有明显竞争优势。</p> <p>问题二十五：公司在除颤仪上有没有研究开发的项目？</p> <p>公司目前暂不涉及除颤仪的研究项目。</p> <p>问题二十六：请问公司 2020 年报资产负债表中，合同负债项（预收账款）有 1.08 亿，远高于往年的 3000 万，是何种原因导致？</p> <p>公司采用先款后货的方式销售为主，2020 年受疫情影响销售订单较以往年度大幅度增加，因此合同负债（预收账款）增加较多。谢谢！</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2021 年 3 月 25 日