

证券代码：002283

证券简称：天润工业

## 天润工业技术股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-001

<p>投资者关系活动类别</p>	<p><input type="checkbox"/>特定对象调研      <input type="checkbox"/>分析师会议  <input type="checkbox"/>媒体采访            <input checked="" type="checkbox"/>业绩说明会  <input type="checkbox"/>新闻发布会          <input type="checkbox"/>路演活动  <input type="checkbox"/>现场参观  <input type="checkbox"/>其他（请文字说明其他活动内容）</p>
<p>参与单位名称及人员姓名</p>	<p>通过全景网“投资者关系互动平台”（<a href="http://ir.p5w.net">http://ir.p5w.net</a>）参与公司2020年度业绩网上说明会的投资者</p>
<p>时间</p>	<p>2021年4月9日（星期五）15:00-17:00</p>
<p>地点</p>	<p>全景网“投资者关系互动平台”（<a href="http://ir.p5w.net">http://ir.p5w.net</a>）</p>
<p>上市公司接待人员姓名</p>	<p>董事、总经理：徐承飞  董事、董秘、副总经理、财务总监：刘立  独立董事：姜爱丽</p>
<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p>为便于广大投资者进一步了解公司2020年度经营情况，公司于2021年4月9日下午15:00至17:00采用网络远程的方式举行2020年度业绩说明会，主要内容如下：</p> <p><b>Q1：目前美国总统已经推出了“2万亿美元的基建计划”，贵公司作为康明斯的供货商是否会受益于此计划？目前有无相关方面的合作或者订单？</b></p> <p><b>答：</b>康明斯一直是公司的客户，双方长期保持供货关系，公司不仅给康明斯国内的合资厂供货，同时也为美国康明斯、英国康明斯等其全球发动机厂提供服务，具体业务量是根据当年实际发生需求提供供货的。</p> <p><b>Q2: 1.碳达峰对公司未来有何影响；2.公司支付给郑州金惠的1.2亿元产生了多少收益；3.2千1百万的业务招待费占职工薪酬的40%，是否过高。</b></p>

**答：**1、碳达峰会加快商用车排放升级速度，利好行业龙头。碳达峰对公司主要有两方面影响：

(1) 汽车尾气排放标准持续提升，对于发动机及其零部件的设计制造能力要求持续提升，公司主要传统优势产品曲轴和连杆在标准提升的过程中，竞争优势有望进一步加强；

(2) 碳达峰也将促使公司新业务空气悬架的发展，空气悬架相比于传统的钢板悬架，能够有效降低卡车油耗，节约能源，助力实现碳达峰。

2、公司对郑州金惠的投资属于财务性投资，财务核算上采用成本法计价，其收益待处置时才能确认。

3、不知道您如何得出的“2千1百万的业务招待费占职工薪酬的40%”的结论的，请查阅2020年度报告中现金流量表中列示的“支付给职工以及为职工支付的现金”为4.611亿，2100万业务招待费占其比例为4.55%，具体数据请查阅2020年度报告。

**Q3：**希望公司可以合理安排留存收益，要不通过合理分红或者留存再投资等方式提高股东的长期收益。

**答：**您好，我们会把您的建议反馈给董事会，具体利润分配和分红形式尚需董事会做出提议，股东大会做出最后决定。

**Q4：**1、能否安排股东们借开年股东会的时候参观公司给股东增加持股信心。2、曲轴和连杆已经做到了全国第一，是否有信心将空气悬架也做到全国第一。3、介绍一下空气悬架的市场前景和应用前景。4、空气悬架商用车的应用前景大，还是家用车前景大。

**答：**感谢您对公司的关注，公司一直欢迎所有股东在任何时间来公司参观考察公司的生产、管理情况，并且会尽力满足股东所提出的要求，以便给股东更多了解公司的机会，促进投资者做出理智客观的投资决策。

**Q5：**请问最近新能源重卡会对公司的主营业务曲轴连杆造成不利影响，网上流传新能源重卡是不使用曲轴和连杆传闻是否属实呢？

**答：**感谢您对公司的关注，新能源汽车是以电池为动力，不需要发动机，同样也就不需要曲轴连杆，如果

新能源汽车全面推广使用，那曲轴连杆业务将萎缩乃至消亡。但前提是新能源汽车无论从续航能力、充电速度、温度对电池的损耗要求等等技术全部解决后才会取代柴油机，目前没有看到有可能替代的能力；公司已经开始布局第二主业，未来会快速推进底盘业务，力争在 5 年内完成第二主业与曲轴连杆业务齐头并进的格局，以防止出现汽车领域里关于动力换代所带来的风险。

**Q6: 你好！请问贵司搭载的某重型卡车的悬架进展如何？**

答：您好，目前已交付的成套悬架系统正在进行路试；多种三轴的半挂车空气悬架系统正在陆续开发，预计 5 到 6 月份陆续将会样件；同步供货的各种部件都平衡实现交货。

**Q7：请问贵司一季度的利润空气悬架的贡献总收入及利润的比例大概是多少？**

答：您好，公司一季度的各版块业务情况及利润情况会在马上到来的一季报公告中进行披露，请到时查阅。

**Q8：请问贵司在智能制造，比如智能海洋建设，及其工厂智能化改造有啥方向吗？**

答：您好，目前公司的智能制造，主要是集中于公司自己的生产线的自动化改造，基于此积累了相关产线改造的经验和能力，所以针对同是汽车零部件生产相关的公司的生产线的自动化改造及智能化应用改造进行技术输出及承接智能化产线改造。

**Q9：请问贵司金惠上市计划，目前具备是否有科创板的上市计划啥的？**

答：您好，公司投资的郑州金惠是财务投资，仅占其公司的 10%的持股比例，该公司自主经营，目前没有接到该公司有上市计划。

**Q10：看到贵司曲轴可用于船用曲轴，请问贵司船用曲轴的比例大概是多少呢？**

答：您好，公司做为专业曲轴制造厂，可以生产全系列的各种曲轴产品，船轴是我们的一个品种，但基于海运目前的需求，每年全国新增船支市场需求相比车辆要少得多，所以船轴占公司的收入比重也比较低。

**Q11：请问悬架的路测结果目前如何，是否得到了相关主机厂商的认可？目前是否存在适配的困难？**

答：您好！感谢您对公司的关注。关于公司悬架产品的路试结果目前尚未结束，从客户反应来看，目前比较顺利，无适配困难，也无质量问题。

**Q12：感谢贵司提供此机会，以下是本人的几个问题，望得到答复：1. 最近钢价上涨，如何协调上下游以保证利润率？2. 贵司有关空气悬架进度披露标准是什么？贵司3月11日对投资者的公开答复中提到，部分客户的产品路试有3月底4月初结束的。请问这产品的路试结果如何？该批路试的产品是空悬部件还是整个电控空气悬架系统？3. 新生产线预计年产值多少？祝贵司业务蒸蒸日上！再造N个天润！**

答：您好！感谢您对天润的关注。1、近期钢材涨价幅度较大，从整体钢材市场价格走势上看，3月末相比2020年10月份涨价17%，最高涨幅达到过32%，在去年年末，基于我们对钢材市场涨价的预测，公司提前采购了一个季度的钢材使用量，做了前期储备以分散涨价风险，将一季度末公司钢材价格上涨比2020年全年平均水平升幅控制在5%左右；另外，公司与主机厂在订价机制上采取年度综合测算，本着成本加成为原则确定价格，如果材料涨价导致成本大幅上升或下降，同步调整产品售价。2、公司无论是空气悬架还是曲轴连杆业务其披露标准将严格按照监管机构对各项业务披露要求进行及时完整的披露，投资者如需要了解请及时关注公司相关公告。公司目前向市场提供的空气悬架产品有整体空气悬架系统，也有相关的部件，其中整体空气悬架系统不含电控系统。3、新建生产线年产能是根据前期的投资预算进行设计，根据信披要求无法在这里对其进行公布，所

有应该披露的数据请查阅相关的年度报告。谢谢！

**Q13：请问：1、公司空悬项目在乘用车推进方面，目前合作研发的两款车型的汽车品牌是？2、当前各重卡企业表示二季度订单排期较满，公司曲轴连杆业务订单排期到几月份？公司对下半年市场需求如何预估？3、公司预计今年空气悬架整套系统与空悬零部件营收比例大概多少？从目前一季度订单预估，8气囊空悬系统全年订单能否超过1万套？**

**答：**您好！感谢您对公司的关注。1、基于客户的要求，我公司与合作的客户在新产品开发的过程属于商业机密，不允许对外提供客户的名称、业务内容及其他相关情况，故我们无法回答你对车型的要求，但其车型属于新能源汽车，请谅解。2、我司的生产计划是根据当月各客户的生产计划制订的，也就是同步生产，不是采取单独订单的模式，基于重卡二季度市场需求旺盛，预计公司二季度会与一季度相同的满产状态。对于下半年的市场需求，行业内预计全年重卡销量在140万辆，由于国五切换国六的政策强制推行，导致上半年销量会大于下半年，但有部分省已经开始将其实施日期向后推迟，所以可能减缓这种前高后低的趋势，同时基本国家对经济的推动政策，下半年工程机械会持续走高，且轻卡由于国家对节能减排环保及碳中和的强制要求，国家会加大对轻卡2.5L以下的普及，所以本公司下半年的生产还将处于饱和状态。3、根据监管机构的信披要求，上市公司不能对公司各项业务的收入及利润情况进行预测，请谅解，按照规定能够披露的信息，请查阅相关公告。谢谢！

**Q14：1、公司2020年报实现空气悬架销售约22万只，均价260元不到；在商用车市场，请问一套完整8气囊空悬系统价值是否超过5万？预计今年出货多少套？2、公司生产的空气悬架类型属于德式反装A型还是美式正装？是否可提升？**

**答：**您好！感谢您对公司的关注。1、公司2020年报中空气悬架销售的数量是根据客户要求，按照其部件的数量进行开票，公司ERP系统就按开发票的数据进行统计，不是整套的价值。至于每件产品售价、每套产

品整体价值，各部件不一，每套产品的配置也不尽相同，具体数据能披露的均已在 2020 年度报告中披露了，请查阅相关公告。2、我司的空气悬架属于德式正装。谢谢！

**Q15：公司上市以来分红一直不够大气，最近两年利润增长加速，公司在未来的分红上有没有规划？**

答：您好！公司每年的分红方案是根据公司的持续经营、未来发展需求、股东利益等多方面因素决定，股东持有公司的股票，其未来收益的价值不仅仅是每年分红部分，更重要的是股权的内在价值，公司保有足够资金进行生产经营周转，才会给股东创造更大的价值！公司管理层恪尽职守，会持续为公司和股东创造更大价值，相信在股东的支持下，管理层的努力下，公司会越来越好，并受到广大股东的认可。感谢您对公司的关注和支持！

**Q16：您好，请问董秘在互动平台上曾说计划于 3 月底 4 月初完成路试的那批产品的路试结果如何？2：该批路试的产品是空悬部件还是整个电控空气悬架系统？**

答：您好！感谢您对公司的关注。关于公司悬架产品的路试结果目前尚未结束，从客户反应来看，目前比较顺利，无适配困难，也无质量问题。该批产品是整体的空气悬架系统，但没有加载电控系统。谢谢！

**Q17：作为普通股民该怎么理解公司对郑州金惠的财务投资？毕竟数额不算小，而公司总是对此轻描淡写。**

答：您好！公司对外投资的相关目的已在 2017 年 10 月《关于投资参股郑州金惠计算机工程有限公司的公告》进行了公告，请查阅。

**Q18：公司业绩一直很好，但股价不是很给力，市场严重低估，公司有没有什么措施提振股价呢？还是贵公司不注重市值管理？**

答：如您所了解的情况，我司的营收及盈利能力一直在增长，不管市场是否是上行的，我们的业绩是持续增长的，这是我们天润人用努力和汗水赢来的，但中国的资本市场对于实体经济和制造业总是缺乏长远的眼光和合理的定位，我们只能表示遗憾。但我们也会坚定地

按照董事会制订的长期规划，深耕主业，快速开拓空气悬架业务，同时开发其他相关的汽车底盘业务，以优良的业绩向市场证明我们的实力。未来我们会以空气悬架系统向市场批量供货为着眼点，向资本市场和产业市场推介我们的公司和业务，与各方机构深度交流，让资本市场了解我们，了解公司业务的空间与规模，希望我们的业绩与股价同时增长。

**Q19: 请问：空气悬挂系统路试大概什么时候有结果？预计今年能为公司带来多少营收和利润？**

答：您好！感谢您对公司的关注。关于公司悬架产品的路试结果目前尚未结束，从客户反应来看，目前比较顺利，无适配困难，也无质量问题。根据监管机构的信披要求，上市公司不能对公司各项业务的收入及利润情况进行预测，请谅解，按照规定能够披露的信息，请查阅相关公告。谢谢！

**Q20: 看了贵公司曲轴制造的利润还算不错，但是曲轴市场有限，贵公司比较单一的制造影响了市值的扩大。对此，天润发展的空气悬架业务未来是否会成为第一主业？目前国内的高端商用车的悬架系统多来自国外，贵公司在商用车上的悬架系统业务是否有一份完整的发展计划，比如未来几年能用在什么车型上，以及未来对国内市场占有率的期望？**

答：您好！感谢您对公司的关注。公司常规业务曲轴连杆其盈利能力优异，市占率较高，未来十到二十年内内燃机还将做为商用车不可替代的动力方式，所以曲轴连杆业务公司会一如既往地做好，同时加快空气悬架业务的市场布局及产能的提升，其未来的市场空间巨大。公司拥有六十多年铸造、锻造和加工能力，也是高端智能制造的企业，对于空气悬架业务，公司已将其作为主业来发展，会利用公司具有的客户、质量、生产优势，把该项目做成支撑企业发展的业务，我们的目标就是成为国内最具优势和技术领先的行业龙头。谢谢！

**Q21: @总经理徐承飞 是否有信心将空气悬架也做到全国第一？**

答：您好！公司曲轴连杆业务是公司六十多年铸造、

锻造和加工能力的综合体现，也是高端智能制造的企业，对于空气悬架业务，公司既然把它作为主业来发展，就会利用公司具有的客户、质量、生产优势，做成支撑企业发展的业务，我们的目标就是成为国内最具优势和技术领先的行业龙头。谢谢！

**Q22: 请问贵司空气悬架是否搭载乘用车呢？**

答：您好，公司的空气悬架产品属于汽车的底盘系统，可应用于所有车辆中，包括但不限于乘用车、商用车，细分到新能源的各类汽车，以及未来各种新型的智能汽车等等。

**Q23: 各董秘您好！请问贵司在新材料的研发有啥进展？后续有啥应用场合呢？**

答：您好！本司没有新材料相关业务，如果您看到相关的报道，可能是本公司的大股东天润联合集团的子公司--山东天润先进材料研究院。该公司是由文登区国有资本投资有限公司、天润联合集团共同出资建设，以聚集高端人才为核心，与装备再制造技术国家重点实验室、西安交通大学、哈尔滨工业大学等国内知名科研院所联合构建，在人才培养、技术攻关、成果转化等方面开展深入合作，核心技术团队由粉末制备、粉末冶金、表面工程、增材制造等领域内一流专家组成，打造国内“先进材料与增材制造产业化”领域的一流技术服务平台。研究院并非天润工业股份有限公司投资成立的，以粉末制备、粉末冶金、表面工程、增材制造为研究领域，以孵化、创业相关行业的公司为主，未来收益情况均由该研究院所投资的企业盈利形成，具体投资预算天润工业没有具体了解。谢谢！

**Q24: 董秘您好！请问贵司控股的物流公司收益情况如何？**

答：公司无控股物流公司，只有参股上海运百国际物流有限公司。相关数据公司在《关于2021年度日常关联交易预计的公告》中进行了公告，请自行查看，谢谢！

**Q25: 能不能更详细的介绍一下郑州金惠是一个怎样的公司？公司财务投资郑州金惠的出发点是啥？**

答：您好，郑州金惠公司相关信息及公司投资的目的，公司在 2017 年 10 月《关于投资参股郑州金惠计算机系统工程有限公司的公告》进行了公告，请查阅，谢谢！

**Q26：董事您好！请问贵司目前是否已经进行可乘用车的搭载或者设计？**

答：您好，公司对商用车和乘用车的底盘空气悬架系统都有开发，其中商用车产品按不同用途分为有橡胶悬架产品、驾驶室悬架、半挂车悬架、重卡整车悬架等产品平台，乘用车按性能和适用车型也有四到五个产品平台，都是根据不同产品不同客户不同需求再相应进行个性化开发的。

**Q27：你好，对于今年传统的曲轴和连杆业务情况收益预测如何？谢谢。**

答：您好，基于目前重卡市场需求旺盛，预计公司二季度会与一季度相同的满产状态。对于下半年的市场需求，行业内预计全年重卡销量在 140 万辆，由于国五切换国六的政策强制推行，导致上半年销量会大于下半年，但有部分省已经开始将其实施日期向后推迟，所以可能减缓这种前高后低的趋势，同时基本国家对经济的推动政策，下半年工程机械会持续走高，且轻卡由于国家对节能减排环保及碳中和的强制要求，国家会加大对轻卡 2.5L 以下的普及，所以预计公司下半年的生产还将处于饱和状态。

**Q28：徐总：您好！问下贵司空气悬架是否已经完成乘用车的搭载或者设计开发呢？截止目前是否已经完成一款车型的设计呢。刚才姜总答非所问。别逼着投资者说脏话。**

答：您好！公司的空气悬架已完成两款乘用车的系统开发，希望您能仔细阅读公司年报报告，里面有公司的详细信息披露，以便您做出客观理智的投资。谢谢！

**Q29：@总经理徐承飞为什么公司空气悬架产品路试结果迟迟不能公布？是不是公司的产品不能符合客户的要求？**

答：您好！关于公司悬架产品的路试结果目前尚未结束，从客户反应来看，目前比较顺利，无适配困难，也无质量问题。谢谢！

**Q30：徐总经理，请问贵司接下来怎么管理好公司的市值呢？贵司的市值管理真的让投资者吐槽，想骂脏话。如果管理不好市值，回报不了投资者，就不要在市场欺骗股民。**

答：您好，二级市场的股价是有很多因素形成的，敬请投资者在客观研判市场整体走势的基础上，结合自身情况，正视市场风险。目前，公司生产经营一切正常，公司的盈利能力及产品在细分市场处于领先地位，公司业绩在全体干部员工的努力下连续多年稳定增长，公司管理层还会一如既往的努力，全力以赴地把公司经营好，提高公司的综合竞争力，力争创造更好的业绩回报股东。

**Q31：徐总经理，关注到贵司参与威海智能海洋建设，请问贵司在威海智能海洋建设中发挥什么样的作用？**

答：您好，目前公司的智能制造，主要是集中于公司自己的生产线的自动化改造，基于此积累了相关产线改造的经验和能力，所以针对同是汽车零部件生产相关的公司的生产线的自动化改造及智能化应用改造进行技术输出及承接智能化产线改造。

**Q32：贵公司确实是实干型干实事的好公司，业绩也在不断的增长，曲轴和连杆都干到了全国第一，请问公司是否有信心把空气悬挂业务做到全国第一呢？另外请预测一下空气悬挂业务的前景，谢谢。**

答：您好，对于空气悬架业务，公司既然把它作为主业来发展，就会利用公司具有的客户、质量、生产优势，做成支撑企业发展的业务，我们的目标就是成为国内最具优势和技术领先的行业龙头。

**Q33：请问贵司智能悬架是否采购相关芯片及其集成设计？贵司是否具备软件控制相关的设计开发能力？**

答：如果搭载电控系统的空气悬架系统需要芯片，那么也需要进行集成设计的。公司的技术团队具备相关

软件控制系统的设计开发能力。

**Q34: 刘总，请问贵司在威海员工薪资待遇怎么样？在该地区排前列吗？**

答：您好，公司员工薪酬待遇略高于当地平均水平，谢谢！

**Q35: 公司空气悬架年产能如何？**

答：您好！公司所有业务其披露标准将严格按照监管机构对各项业务披露要求进行及时完整的披露，根据信披要求，有关收入、利润、产值、产能等具体数据，上市公司不能对外进行预计，已发生的数据投资者如需要了解请及时关注公司相关公告。谢谢！

**Q36: 贵司股价一直低迷，请问是什么原因造成的？另外能否透漏 12.9 日跌停到底是哪家机构跑路造成的呢？**

答：您好，公司的营收及盈利能力一直在增长，不管市场是否是上行的，我们的业绩是持续增长的，这是我们天润人用努力和汗水赢来的，但中国的资本市场对于实体经济和制造业总是缺乏长远的眼光和合理的定位，我们只能表示遗憾，但我们也会坚定地按照董事会制订的长期规划，深耕主业，快速开拓空气悬架业务，同时开发其他相关的汽车底盘业务，以优良的业绩向市场证明我们的实力。12月9日跌停异动有沪深交易龙虎榜数据，公司和投资者看到的是同样的数据，也不知道是什么原因造成的，感谢您对公司的关注！

**Q37：请问公司长期无机构调研，原因是什么？**

答：公司重视投资者关系管理，通过电话、互动易平台、业绩说明会、投资者集体接待日等多种方式与投资者积极沟通，公司年初至今处于定期报告编制阶段，敏感期公司避免机构投资者调研，后续公司将通过多种方式加强与投资者沟通交流，欢迎各投资者到公司调研交流！

**Q38：请问贵司 2021 年空气悬架预计实现年收入多少？预计贡献多少利润呢？占贵司收入比例的大概多少**

	<p>呢？</p> <p>答：我您好！公司所有业务其披露标准将严格按照监管机构对各项业务披露要求进行及时完整的披露，根据信披要求，有关收入、利润、产值、产能等具体数据，上市公司不能对外进行预计，已发生的数据投资者如需要了解请及时关注公司相关公告。谢谢！</p> <p><b>Q39：祝愿公司新的一年里有新的突破，曲轴连杆业务创新高，空气悬架业务拓展更多的市场，美国大基建出口业务有新的增长点，不过还有做好质量及口碑！做好两大主业的同时开拓第三业务，比如智能机床，芯片建设等等！祝愿天润明天更加辉煌，祝愿天润市值早日突破百亿 向着千亿进军。祝愿邢董身体健康，万事如意！</b></p> <p>答：您好！由衷地感谢您对天润工业的关注及祝福，公司管理层会努力做好管理工作，做好常规的曲轴连杆业务，也会尽全力做好空气悬架业务，而且公司管理层也做了股权激励，无论是公司的大股东，还是公司的管理层，跟公司所有股东一样的心情，希望公司业务强大，市值也能有进一步的提升，业绩市值双丰收！谢谢！</p>
附件清单(如有)	无
日期	2021年4月9日