

证券代码：000811

证券简称：冰轮环境

## 冰轮环境技术股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：【2021】第 002 号

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称 及人员姓名	投资者	
时间	2021 年 4 月 12 日	
地点	中证网	
上市公司接 待人员姓名	董事长李增群、独立董事步延东、公司副总裁、财务总监吴利利、董事会秘书孙秀欣	

投资者关系活动  
主要内容介绍

活动期间谈论的主要内容如下：

1. 李增群 说： 尊敬的各位嘉宾、各位投资者、各位网友：

大家好！欢迎各位参加“冰轮环境技术股份有限公司 2020 年年度业绩网上说明会”，我代表冰轮环境董事会及全体员工，向参加本次网上业绩说明会的朋友们表示热烈的欢迎，向长期以来关心、支持冰轮环境的广大投资者及社会各界朋友表示衷心感谢！

我诚挚地希望，各位朋友在今天的网上交流活动中向公司提出宝贵意见和建议，我们也将本着诚信、负责的态度，就大家所关心的问题为您解答和交流。谢谢！

2. 向吴利利女士提问：请问公司 2020 年度研发费用投入情况,请介绍具体使用情况？

吴利利女士 答：公司研发投入按照研发立项计划进行，均有大幅度的增加，在公司十四五规划范围内立项进行，聚焦核心技术引领。

3. 向吴利利女士提问：请介绍一下 2020 年公司应收账款是多少？是否增长了？原因是什么？

吴利利女士 答：公司合并报表应收账款显示为 10.3 亿元，较上年略有下降，得益于公司营运管控提升

4. 向吴利利女士提问：公司 2020 年是否有坏账？将如何解决？

吴利利女士 答：公司坏账准备按照披露的会计准则规定进行预提，并在会计年度周期内进行分析判断，根据实际业务情况判断坏账情况，进一步该跟踪动态，捕捉收回的可能。

5. 向李增群先生提问：公司的价值观是什么？

李增群先生 答： 传承创新、成就客户、诚信尊爱、勤勉进取，是我们的企业价值观

6. 向吴利利女士提问：公司成本结构能不能介绍一下？

吴利利女士 答：公司整体成本结构如年报中披露：材料占 82%，人工 7%，其他制造费用占 11%

7. 向吴利利女士提问：近期介绍一下 2020 年公司业绩是否增长？

吴利利女士 答：公司经营利润较为稳定。详见年报。

8. 向李增群先生提问：请问董事长先生，公司与同行比核心竞争力在哪些方面？

李增群先生 答：技术创新、卓越运营和优秀的文化是我们的优势

9. 向孙秀欣先生提问：请介绍一下公司一季报是否盈利？

孙秀欣先生 答：公司财务部门正在对测算结果进行复核，如达到信披标准，公司将按规定进行公告。

10. 向孙秀欣先生提问：公司目前在行业中地位和市场竞争力如何？

孙秀欣先生 答：公司在气温控制装备行业处于领先地位。

11. 向李增群先生提问：公司未来可能面临的经营风险有哪些？

李增群先生 答：未来的风险还是我们自己，只要我们自己不犯错误企业就会健康发展

12. 向孙秀欣先生提问：公司与国富氢能研发合作，产品处于成品测试阶段，预计多久能投放市场 初期产能规划如何

孙秀欣先生 答：样机正在进一步测试中。

13. 向李增群先生提问：公司去年以来有青达环保和密封科技两家参

	<p>股公司 IPO, 公司未来还有在培育的拟上市企业吗? 公司要转型做创投吗?</p> <p>李增群先生 答: 资本运营、资产经营和生产经营是我们企业向前发展的基本要素</p> <p>14. 向李增群先生提问: 随着今后云计算的普及, 全国数据中心建设增速非常快。请问公司全温控产品策略下, 在绿色环保节能的数据中心建设中的市场地位、产品策略和技术储备。</p> <p>李增群先生 答: 顿汉布什在数据中心领域处于领先地位</p> <p>15. 向李增群先生提问: 董事长先生可否介绍下公司在上海制冷展展出的冷链消毒一体设备的市场前景及预期市场规模。</p> <p>李增群先生 答: 智能化速冻杀菌设备市场前景广阔</p> <p>16. 向孙秀欣先生提问: 请介绍一下公司主要客户的情况?</p> <p>孙秀欣先生 答: 公司产品广泛服务于食品冷链、石化、医药、能源、冰雪体育, 以及大型场馆、轨道交通、核电、数据中心、学校、医院等行业。</p> <p>17. 向李增群先生提问: 第四季度研发费用骤增, 请解释都要那些方面?</p> <p>李增群先生 答: 研发投入着眼于未来的可持续发展, 我们是按照年度计划持续投入研发费用</p> <p>18. 向李增群先生提问: 公司关于市值管理有什么应对措施?</p> <p>李增群先生 答: 坚持长期主义、做好自己, 回报股东和社会是我们一贯的责任</p> <p>19. 向孙秀欣先生提问: 请问公司一季报什么时候预告?</p> <p>孙秀欣先生 答: 按照规定, 第一季度业绩如要预告的, 应当在 4 月 15 日前。</p> <p>20. 向吴利利女士提问: 公司还持有万华化学多少股?</p> <p>吴利利女士 答: 公司目前持有万华化学 860 万股</p> <p>21. 向李增群先生提问: 公司网站上介绍联合国给予公司二氧化碳冷凝替代氟利昂技术, 保护臭氧层贡献奖。该技术产品在冷链行业, 公司每年就为社会减排 100 万吨二氧化碳, 相当于种植 6000 万棵树的减排量。在国家的碳中和大政方针下, 公司有什么经营计划啊, 扩大该技术平台在冷链、中央空调及其他相关行业为社会做出更大的贡献。是否内部有进行研究与客户一起来进行碳交易方案的可行性, 通过碳交易市场机制为社会做出更大的贡献?</p> <p>李增群先生 答: 公司始终致力于节能环保, 为“碳达峰、碳中和”贡献冰轮智慧</p> <p>22. 向李增群先生提问: 请介绍一下公司治理的情况?</p> <p>李增群先生 答: 公司治理结构依法合理合规</p> <p>23. 向孙秀欣先生提问: 请问孙总, 公司拥有碳捕捉、碳封存方面的技术吗? 有没有具体的应用?</p> <p>孙秀欣先生 答: 近几年服务过新疆敦华石油、天津联博化工、宁夏德大气体、陕西国华锦界能源、河南心连心深冷能源、长庆油田等客户的二氧化碳捕集/增压提纯/液化项目。</p> <p>24. 向李增群先生提问: 请问去年四季度毛利率下降, 扣非利润不达预</p>
--	---

期的原因，以及单季研发费用近亿元的主要投向？

李增群先生 答：按照年度计划投入的研发费用以及四季度原材料价格上涨导致四季度业绩未达预期。

24. 向李增群先生提问：李总您好！公司核心技术优势主要集中在哪里？

李增群先生 答：-271-200 摄氏度全温区是我们的核心优势

25. 向李增群先生提问：请问公司的战略发展目标是什么？

李增群先生 答：将冰轮打造成具有核心竞争优势、受业内伙伴尊敬、受员工爱戴的国际一流跨国公司

26. 向孙秀欣先生提问：氢燃料汽车采用压缩液态氢，当前核心装备隔膜式压缩机预计出现国产替代，每个加氢站需要两台，海外主要哪家做的好？国产差距大吗？国产替代情况如何？

孙秀欣先生 答：截至目前公司隔膜压缩机在测试过程中运转良好，达到了性能要求。谢谢

27. 向李增群先生提问：公司有什么具体的举措，化解钢材等原料上涨的风险。

李增群先生 答：一是向市场要效益；二是内部降成本

28. 向孙秀欣先生提问：请问公司的销售模式是什么？

孙秀欣先生 答：直销为主，代理为辅。

29. 向李增群先生提问：尊敬的李董事长，在国家大力投入和鼓励的氢能源领域，请介绍一下贵公司在此方面的布局情况及具体进展和管理层预期在此领域的目标

李增群先生 答：氢能领域：冰轮目前在氢液化装备、加氢站压缩机都有了国产替代产品并推向市场；燃料电池空压机、加氢泵合作研发制造；未来我们会加大氢能源核心装备的研发投入。

30. 向吴利利女士提问：请问贵公司财务费用较去年是否大幅增加？

吴利利女士 答：2020 年公司财务费用 4450 万元，较上年 3858 万元，略有增加。

31. 向孙秀欣先生提问：请介绍一下公司的客户开发情况？

孙秀欣先生 答：寻找并满足客户在温控方面的需求。

32. 向李增群先生提问：李董事长好，我的问题是：1、公司 2020 年收入增长，净利润下降 50%以上，主要原因是什么？ 2、疫情对公司业务有什么影响？2021 年订单情况如何？ 3、公司适应新发展理念在经营战略上有什么布局？2021 年公司有什么新的投资方向？

李增群先生 答：利润下降主要是万华化学股票市值波动不再计入当期收益；海外业务下滑较大。2021 年订单饱满。

33. 向孙秀欣先生提问：请介绍一下如何规划拓展公司产品的市场？

孙秀欣先生 答：寻找并满足客户在温控方面的需求。谢谢

34. 向李增群先生提问：公司对 2021 年市场如何展望？

李增群先生 答：2021 年市场前景看好。

35. 向孙秀欣先生提问：压缩机进口价格约 200w 一台，国产压缩机当前售价多少？国产占比如何？市场空间有初步测算吗？行业格局如何（主要潜在竞争者）？行业壁垒如何？

孙秀欣先生 答：公司会向客户交付有竞争力的产品。

	<p>36. 向李增群先生提问：请问，请问是否考虑公司高层薪酬与市值挂钩，做到与投资者共同享受公司的利益增长。</p> <p>李增群先生 答： 坚持长期主义、努力做好自己是我们回报股东的原则。</p> <p>37. 向李增群先生提问：请介绍一下公司股权激励的情况</p> <p>李增群先生 答： 公司未有股权激励。</p> <p>38. 向李增群先生提问：公司网站上介绍联合国给予公司二氧化碳冷凝替代氟利昂技术，保护臭氧层贡献奖。该技术产品在冷链行业，公司每年就为社会减排 100 万吨二氧化碳，相当于种植 6000 万棵树的减排量。在国家的碳中和大政方针下，公司有什么经营计划啊，扩大该技术平台在冷链、中央空调及其他相关行业为社会做出更大的贡献。是否内部有进行研究与客户一起来进行碳交易方案的可行性，通过碳交易市场机制为社会做出更大的贡献？</p> <p>李增群先生 答： 我们一定会围绕“碳达峰、碳中和”做出冰轮的贡献。</p> <p>39. 向吴利利女士提问：请问公司 2020 年度分红情况</p> <p>吴利利女士 答： 预案是每 10 股 0.5 元</p> <p>40. 向李增群先生提问：公司的企业愿景是什么？</p> <p>李增群先生 答： 致力于人类生活质量的提高，是我们的愿景。</p> <p>41. 向李增群先生提问：请问董事长，集团对于氢气泵的市场前景的有何看法？全球主要能源电池公司最近都在国内设立了合资公司。市场扩大的速度是不是会超预期？</p> <p>李增群先生 答： 氢能源核心装备的研发是着眼于未来市场的增长。谢谢</p> <p>42. 向李增群先生提问：公司的数字化管理 MCP 提升以及有什么对策如何在今后更有效的降低原材料提价的经营风险，保证公司盈利水平稳步提升。</p> <p>李增群先生 答： 外向市场要利润；内部降本增效要利润；从而应对原材料涨价的风险。</p> <p>43. 向李增群先生提问：面对成本压力上升，公司能不能适当提价？需求还是很不错的。今年毛利率能不能较去年有所提高？</p> <p>李增群先生 答： 公司已经在 3 月份下发提价通知，但市场竞争很残酷，今年利润的压力较大。</p> <p>44. 向李增群先生提问：媒体报导公司大量投入完成了数字化与智慧制造升级 MCP 项目，不仅提升了公司内部管理的效率，也提升了毛利率管控水平和与客户需求垂直整合。公司管理层是否可以详细描述 MCP 投入后的实际效果，与今后推进深化提高内部管理的计划</p> <p>李增群先生 答：MCP 投入运行八年来，人均效率、库存周转率、研发效率等都有了大幅度增长，呆滞品库存都有了明显下降。</p> <p>45. 向李增群先生提问：请问新冠疫情对公司经营有何影响？</p> <p>李增群先生 答： 当下对公司海外业务有一定影响。</p> <p>46. 向李增群先生提问：公司产品未来 5 年的前景如何？</p> <p>李增群先生 答： 创新是我们的立企之本，未来 5 年我们将围绕客户需求解决客户痛点，实现高质量发展。</p>
--	---

	<p>47. 向李增群先生提问：请介绍下公司的技术先进性？ 李增群先生 答：国家科技进步二等奖、省部级奖项行业最多，足以证明技术的先进性。谢谢</p> <p>48. 向吴利利女士提问：如果密封科技和达能今年上市，算作 2021 年度的利润吗 吴利利女士 答 密封上市会带来其他权益工具其他综合收益变动，不影响损益；对达能投资母公司按权益法核算长期股权投资，达能上市产生的自身资本公积会引起母公司资本公积变动，也不影响损益。</p> <p>49. 向李增群先生提问：请介绍一下公司 2020 年业务基本情况？ 李增群先生 答：国内增长海外下降。</p> <p>50. 向李增群先生提问：公司未来六个月内是否有增资计划 李增群先生 答：暂无。谢谢</p> <p>51. 向吴利利女士提问：请问公司 2020 年度资产负债率情况 吴利利女士 答：公司 2020 年度资产负债率 45.3%</p> <p>52. 向李增群先生提问：智能压缩机工厂何时能投产 李增群先生 答：6 月末投产</p> <p>53. 向李增群先生提问：对公司持有的万华化学，目前有出售计划没？ 李增群先生 答：暂无出售计划。</p> <p>54. 向李增群先生提问：公司管理层和全体员工间接持有的上市公司 20% 多股权。请问董事长除了通过分红，是否有动力将公司市值做大，成为烟台国企中大市值公司？ 李增群先生 答：坚持长期主义、努力做好自己是我们回报股东和社会的责任。</p> <p>55. 向李增群先生提问：冰轮有没有引入战略投资者的打算？ 李增群先生 答：如果有合适的战略投资者，我们欢迎。</p> <p>56. 向孙秀欣先生提问：请问董秘先生，目前公司产品销售到海外哪些国家？ 孙秀欣先生 答：公司产品销售到了全球多数国家。</p> <p>57. 向李增群先生提问：一季报披露应该在 4/15 之前公司会预告吗 李增群先生 答：一季报预测刚刚出来，我们会依法合规披露。</p> <p>58. 向李增群先生提问：董事长先生！看到上述提到成本问题，请问：在接下来的季度中，公司如何化解成本压力，从而减少公司今年的增长压力？另外，公司近年业绩增长情况不温不火的，公司有何规划，让公司进入一个新的快速的增长期？ 李增群先生 答：企业首先做强然后做大是做百年老店的根本，我们会按照产品相似工艺相近市场相同的原则适度多元化。</p> <p>59. 向孙秀欣先生提问：请问贵公司在行业内有什么技术优势？2020 年技术取得什么进展？ 孙秀欣先生 答：公司在行业内技术领先。2020 年，公司完成了无油螺杆压缩机关键技术、全系列双级离心机全面替代单级系列产品、高效无烟锅炉、高效过冷水动态冰浆机组、石化行业工艺蒸发冷、加氢站隔膜压缩机等战略产品研发，中标国家工信部绿色制造系统解决方案供应商第 10 包绿色关键工艺系统集成应用-食品节能改造，获认定</p>
--	--

山东省“十强”产业集群领军企业和服务型制造“1+N”示范企业，子公司烟台冰轮智能机械科技有限公司入榜2020中国标杆智能工厂。子公司山东神舟制冷设备有限公司“NH3/CO2复叠制冷压缩机组”、“烟台冰轮节能科技有限公司”DISU高效动态冰（浆）水生成机组“以及烟台冰轮智能机械科技有限公司“基于3D打印的全流程智能铸造集成系统”三项产品入选2020年度山东省首台（套）技术装备名单。

60. 李总，公司有无股权激励计划？数据显示公司未分配利润25亿之多，是否属实？按照证监会文件要求，大力提高分红比例，咱们公司是否达标？

李增群先生 答： 暂时没有股权激励计划。

61. 向李增群先生提问：前董事长为什么辞职？

李增群先生 答： 正常退休。

62. 向李增群先生提问：请问董事长李增群先生公司的碳捕捉技术有没有市场化应用的计划？

李增群先生 答： 我们主要是为碳捕捉技术提供核心装备；同时也在尝试二氧化碳的液化回收循环利用。

63. 向李增群先生提问： 2021年海外收入是否会恢复增长，有什么举措？

李增群先生 答： 随着多数国家控制住疫情，公司2021年海外市场同比会有增长。

64. 向李增群先生提问：公司本年度有什么新的利润增长点？公司成立这么多年了上市也这么多年了市值还是只有五六十亿，是否有股东回报计划？

李增群先生 答 在传统制造业艰难前行。

65. 向李增群先生提问：公司目前对华源泰盟的产权搞清晰了吧？

李增群先生 答： 华源泰盟的股权是明晰的，冰轮股份占比60%。

66. 向李增群先生提问：请问董事长，2019年海外营业收入占总收入比例，谢谢！

李增群先生 答： 海外业务占22%。

67. 向李增群先生提问：请问董事长，冰轮海卓与东德实业的关系？东德实业所生产的产品冰轮海卓是否享有专利？

李增群先生 答： 合作开发关系。

68. 向李增群先生提问：华源泰盟是否有独立上市的计划？

李增群先生 答： 机会合适可以考虑。

69. 向李增群先生提问：尊敬的李董事长：公司除了聚焦主业并大力发展新事业部氢能等领域外，请问公司对于收益颇丰的股权投资领域有计划目标，谢谢

李增群先生 答： 生产经营、资产经营、资本运营共同支撑冰轮可持续发展。

70. 向李增群先生提问：集团公司目前还有多少资产可以注入上市公司？

李增群先生 答： 暂无。

71.. 李增群 说

尊敬的各位嘉宾、各位投资者、各位网友：

冰轮环境 2020 年度业绩说明会即将结束，非常感谢各位投资者对本次说明会的积极参与，衷心感谢中证报为我们提供了这个良好的互动交流平台。大家对我们的支持和关注，永远是我们前进的动力！最后，我谨代表公司全体员工，再次对各位投资者和社会各界朋友对冰轮环境的关心、支持和帮助表示衷心感谢！

祝各位朋友们身体健康，万事顺意。谢谢大家！

附件清单(如有)

无

日期

2021 年 4 月 12 日