证券代码: 002421 证券简称: 达实智能

深圳达实智能股份有限公司 2021 年 4 月 15 日投资者关系活动记录表

编号: 202103

投资者关系活动类别	□特定对象调研 □分析师会议 ■业绩说明会 □新闻发布会 □路演活动 □电话沟通 □其他
参与单位名称 及人员姓名	通过全景网"投资者关系互动平台" (http://ir.p5w.net) 参与达实智能 2020 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2021年4月15日下午15:00-17:00
地点	公司会议室、全景网 "投资者关系互动平台" (http://ir.p5w.net)
上市公司接待 人员姓名	达实智能董事长刘磅、董事会秘书兼财务总监黄天朗、IR 总监王志红;
	公司于 2021 年 4 月 15 日 (星期四) 下午 15:00-17:00 在全景
	网举办 2020 年度业绩说明会,本次业绩说明会采用 网络远程的方式举
	行,业绩说明会问答环节内容如下:
	1、 大湾区、雄安都进入高速建设期,公司在两大区域布局多年,今
投资者关系活	年公司在两个区域有何经营计划和目标?
动主要内容介	A:达实智能总部位于粤港澳大湾区核心腹地深圳,拥有丰富的资源及
绍	经验,公司主业聚焦智能物联网,持续以新技术、创新应用为驱动,叠加
	自主研发的 AIoT 智能物联产品为客户提供优质服务,抓住粤港澳大湾区建
	设浪潮,密切跟进规划进展,助力粤港澳大湾区及深圳特区建设。达实智
	能是第一批进驻雄安的高新技术企业之一, 雄安达实作为达实的北方总部,
	以智慧城市展示中心、智慧城市解决方案研发中心、智慧城市技术服务中
	心三大中心为基础点展开全面的工作,覆盖整个华北区域。 第一个 3 年计

划中,我们将粤港澳大湾区和雄安地区作为重点发展区域,2020年签约了多个项目包括轨道交通、数据中心、智慧园区等,为未来的业绩奠定了基础,后续也会在这两个区域持续发力,公司对未来主营业务的发展充满信心。

2、 去年,贵公司在数据中心领域快速发展,今年在这个领域在手订单有多少? 有没有新签新的大项目?

A:公司目前在手订单充裕,有签约新订单,并在紧密跟踪市场需求, 争取更多订单。公司在手订单项目按照计划约定有序推进中,若达披露标 准将按规定披露。

3、 贵公司近几年股价一路震荡下跌,主要是大股东贾红和房志刚减 持所致,请问贵公司有没有应对大股东减持的措施和计划? 比如协助寻找 机构进行大宗交易减持等。

A:大股东指上市公司控股股东、持股 5%以上的股东,近期,我公司控股股东昌都市达实投资发展有限公司及实控人刘磅,均无减持计划。贾虹、房志刚为持股比例 5%以下股东,不属于大股东范畴,其减持公司股份属于其正常的资金需求与投资决策,不会影响公司长期的经营和发展,在合规范围内,公司都将尊重并理解广大投资者的决策,同时公司持续稳健经营,致力于为所有投资者创造价值。

4、 目前贵司资产负债高企,现金流不足,能否导致企业突然资金链 断裂?

A:公司 2020 年底货币资金余额 13.25 亿,资产负债率为 60%,2020 年度经营活动现金净流入 2.83 亿元,速动比例为 1.51。各项偿债指标正常,现金流充足,不存在资金链断裂的风险。

5、2021年经营目标是怎样的?

A:公司在手订单充足,以确保 2021 年目标的完成。2020 年公司将围绕以都市圈建设为重点的新型城市化建设,粤港澳大湾区及雄安新区建设,加大自主产品业务比重,同时在商业建筑市场整体解决方案业务,医院建筑市场整体解决方案业务,地铁和数据中心建筑整体解决方案业务方面快速发展。

6、 贵司主营业务在国内的主要竞争对手有哪些, 贵司的技术优势体

现在哪些方面?

A:达实智能的竞争优势主要体现在技术研发、核心产品、解决方案、 品牌市场、企业文化等 5 个方面。技术优势是:公司建立了独特的技术创 新、产品创新、解决方案创新三层金字塔式的创新体系。依托建立在公司 的国家博士后科研工作站做技术创新,目前已培养15位博士后研究人员, 公司主导 7 项国家标准的制定,累计获授逾百项发明专利、数十项实用新 型专利和近 200 项软件著作权,通过 CMMI5 认证及多项行业最高资质。 依托建立在公司的省、市级研究开发中心做产品创新,公司研发中心专注 于由多个子系统集成的云管控平台顶层架构的研发,不断升级迭代系统, 实现微服务架构及分布式边缘端接入,并在多个项目中上线应用;创新事 业部基于单元场景打造微边缘场景及应用,致力于为集团大客户提供基于 私有云的定制化物联网整体解决方案;子公司达实云技术率先落地基于容 器及 K8S 技术的停车业务 SaaS 服务平台, 为中小客户提供基于公有云的 标准化、易部署、可复制的物联网整体解决方案; 子公司达实物联网基于 自主 C3 智能终端产品及子系统的研发与落地,逐步完成云端部署。依托 与多家重点大学合作的工程硕士培养中心做解决方案创新,目前累计已联 合培养 200 余位硕士研究生。公司在行业中的竞争对手主要有:同方股份、 太极股份、宝信软件等。

7、 物联网行业是未来,近几年却被投资者忽视,源于物联网超级应用还未出现,物联网领域的超级应用会是"边缘计算"么?公司怎么看待这个问题!

A:未来已来,物联网技术应用正悄无声息的改变我们的生活。2017年以来,国内物联网连接数实现爆发式增长,国内主要平台取得快速发展。无线感知网络的成熟、5G 商用、人工智能技术的演进,都快速推动了行业的发展。2019年,工信部开始颁发 5G 商用牌照,未来,80%的 5G 设施应用于物联网,只有 20%用于人与人的通信。基于云、边、端的架构,人工智能与物联网融合,是目前主流的整体架构。随着国家战略部署对物联网发展提出新要求,作为国家落实创新驱动、培育发展新动能、建设制造强国和网络强国、实现智慧社会、工业互联网、军民融合等一系列国家重大战略部署的重要举措,物联网的发展面临新机遇。此外,应用需求升级

也将为物联网带来新机遇。 在医疗、建筑、基础设施等领域,开放的 5 级结构平台正创造出全新的数字城市,实现全主体、全要素、全过程、全空间的信息化、数字化智能化管理。云端计算、终端计算、边缘计算是一个协同系统,人工智能与物联网的融合,依据用户场景、资源匹配、业务实时性进行动态调配,形成不同的应用方案。AI 巨头纷纷向线下场景转身,人工智能对建筑、安防、医疗、交通等传统产业赋能,驱动出一个千亿级的新兴市场,传统产业的边界在模糊,AI+IoT、AI+BIGDATA 是继互联网后的又一次技术飞跃,并将带来巨大的红利。

8、公司持续坚持技术创新驱动,请问有哪些具体举措,2.5%的研发 投入能支撑创新需求吗?

A:达实智能始终把研发放在战略高度,坚持以市场为导向,不断完善核心技术,开发新产品,升级产品结构,全面提升公司核心竞争力。报告期内,公司研发投入金额 127,122,933.96 元,占营业收入比例为 3.96%,高于一般高新技术企业研发投入标准。公司推出 AIoT 智能物联网管控平台V5.0,采用微服务架构,支持分布式边缘端接入,满足大型园区物联网应用服务;以 IoT 接入、数据融合、算法赋能为三大核心能力,将建筑物作为整体来思考,发挥物联网的海量接入能力,让高价值的建筑数据与 AI 算法有机结合,实现每一栋聪明的建筑都能自我进化;推出了运维管理平台,具有智能巡检、智能调度等功能。未来将持续打造云端 AIoT 智能物联网管控平台,支持跨区域大型集团用户私有化部署和中小客户 SaaS 化部署,探索场景化应用,完善数据对象化、设备资产化,挖掘数据价值;打造线上与线下、总部与项目协同新模式,充分共享运维资源;打破固定团队固守单体建筑的传统运维模式,让更多的专家级"老师傅"服务于更多的项目。

9、公司年度业绩和一季度业绩均大幅增长,这种增长是短期集中结 算的财务行为?还是主营业务高速发展导致的?

A:公司经营不存在显著的季节性或周期性特征,不存在短期集中结算的行为。公司年度业绩和一季度业绩均大幅增长,是得益公司主营业务在手订单持续增长。谢谢您的关注。

10、 今年雄安公司发展的情况?

A:自公司 2017 年 7 月入驻雄安新区,公司随后面向公众开放的智慧展厅,并为雄安市民中心提供智能化及节能创新服务,在刚刚过去的 2020年,公司参与了亚洲最大的雄安高铁站智慧化项目,未来将持续关注新区发展,积极参与更多项目。

11、 国家大力推行碳中和规划,公司在这方面是否直接受益? 节 能建筑领域公司市场占有率是否领先?

A: 鉴于国家建筑总量持续增长且基数庞大, 为实现国家碳中和的宏观 目标,必须大力发展绿色建筑,推行高标准的节能技术,从而降低建筑能 耗和碳排放量。 作为国家工信部首批推荐节能服务公司, 国家发改委首批 备案节能服务公司、EMCA 全国节能服务产业品牌企业。达实智能深耕节 能领域 20 余载,依托自主研发的"达实 EMC007 中央空调节能控制系 统"和"达实 EMC008 水蓄冷节能系统",给用于提供高效冷站建设整体 解决方案;依托自主研发的 AIoT 智能物联网管控平台和"达实 EMC002 能源监测管理系统",提供冷站的高效运营解决方案。相继在公共建筑、 工业园区、商业综合体、医院建筑等领域成功为 300 多栋建筑提供节能服 务,如恒大新能源汽车集团基地,宁德新能源科技工业园,信利(惠州) 智能显示工业园区,深圳能源大厦,中粮·置地广场,苏州轨道交通3号 线,成都天府国际机场,深圳地铁1号线华侨城站,深圳市民中心,达实 大厦等) 已累计获得包括 2014-2019 节能服务产业品牌、2020 节能服务 产业品牌企业等 26 项节能奖项。常规建筑能源利用效率在 4.0 左右,而 达实大厦能源利用效率达到 6.38, 提升能源效率 50%以上。 据不完全统 计,截至 2020 年底,已为用户节省电量 10.6 亿度,折合减少二氧化碳排 放约 105.68 万吨。未来,达实智能将持续在公共建筑、商业综合体、医 院建筑、数据中心等各领域继续贡献自己的力量。

12、 已完成的 PPP 项目的回款情况如何? 今后贵司如何应对应收帐款的回笼问题?

A:公司超过亿元的 PPP 项目共 4 个,其中淮南智慧医疗项目 2.38 亿元已完工,政府基本上按期付费,已累计回款 7792.6 万,其余三个项目融资已落实,包括洪泽人民医院,桃江县人民医院,淮南市山南新区综合医院。公司一致注重应收账款的事前、事中、事后的管理,投标及合同评

审阶段,关注客户的信用风险,进度款管理阶段注重客户的支付风险,每 月的收款会议关注异常项目的跟踪回收。

13、 公司在云停车方面经营如何? 有何优势?

A:达实云技术公司成立后第一年以研发为主,已完成1项软件著作权,正在申请2个商标和4项专利,2021年增加申请5项软件著作权。2020年市场拓展上以地方标杆项目为主,2020年完成的最大项目是北京市朝阳区万科望京时代中心项目,经过1个月抢建后启用。做为北京朝阳区地标项目,先后接待北京市书记、市长参观考察,获得一致好评和认可。除北京之外在雄安、深圳、珠海、包头、株洲、成都都有首个标杆项目签约落地。与集团合作包括深投控科技园物业、深圳城建、深圳地铁、万科、京基、新一代、中洲、珠海正方、珠海华融、中国开发院、湖南中烟、深圳金风帆、加拿大中加合作中心等。与友商合作包括:千方、博思高、小猫、道尔等。2021年市场重点围绕珠三角和西南片区。经过第一年研发及技术沉淀,2021年预计会有更好的表现。

14、 今年贵公司有没有设定营收和利润目标? 若有具体是多少?

A:一季报预告净利润增长 100%-150%,公司内部已制定长、中、短期发展目标,每年都编制年度预算,因涉及未披露信息暂无法告知,还望理解。公司在手订单充足,以保证 2021 年目标的完成。

15、 2020 年贵公司减值损失大部分来自于融资租赁业务,削减净 利润约 20%。贵公司融资租赁业务规模有多大? 该项业务在贵公司战略 布局中地位如何?

A:公司融资租赁业务 2020 年营业收入 1337 万元,占公司总营业收入 0.42%,2020 年底总资产 29862 万元,占公司总资产 3.74%。公司成立融资租赁公司初衷是为了提高服务客户的能力,引入融资租赁金融要素,尝试打造"技术+金融"新业务模式。但公司对此类业务处于探索与尝试阶段,经验相对不足,导致了一些风险,公司积极应对,对融资租赁业务进行制更严格风险管控,并逐步收缩回归主业。

其他相关回复可参见互动易平台。

日期 2021年4月15日

6