

证券代码：002757

证券简称：南兴股份

2021年4月15日投资者关系活动记录表

编号：2021-IR001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）电话会议
参与单位名称及人员姓名	国元证券、金元顺安基金、厦门牧牛人资产、上海顶天投资、浙江韶夏投资、东北证券、IGWT Investment、长江养老基金、上海鑫富越资产、中大投资、英大证券、聚力投资、珠海兆金资本、光大保德信、弘毅远方基金、深圳亘泰投资、广州拙一资产、中庚基金、蔷薇资本、杭州青士投资、富利达基金
时间	2021年4月15日 15:30 至 16:30
地点	电话
上市公司接待人员姓名	董事、董秘、财务总监杨建林；证券事务代表叶裕平；证券事务主管王翠珊
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司领导介绍了公司2020年年度报告和2021年第一季度业绩预告的具体情况，并就公司和全资子公司广东唯一网络科技有限公司的经营情况、市场情况和行业情况等与调研人员进行了深入交流。主要内容如下：</p> <p>一、公司基本情况</p> <p>公司成立于1996年，2015年就在中小板上市，自成立以来专注于板式家具的研发和销售，公司可以为下游家具企业提供成套设备以及整体解决方案，是板式家具专用设备领域领先企业。另外我们为了提升整个盈利的水平和公司整体抗风险的能力，提升公司发展的弹性，在2018年并购了唯一网络进入IDC综合服务领域，形成了公司双主业的战略发展布局，在唯一网络的整个团队努力以及利用上市公司品牌以及资金优势，</p>

IDC 业务取得了很好的经营业绩，整体业绩增长较快。唯一网络超额完成了对赌的利润。

二、2020 年年度报告的基本情况

1、2020 年度，南兴股份实现营业收入 21.33 亿元，相比 2019 年 15.20 亿元增长了 40.33%，2018 年营业收入 11.26 亿元，每年的业绩增长为 30%-40%。2020 年归属于上市公司的净利润 2.60 亿元，相比 2019 年 2.04 亿元增长了 27.43%，2018 年完成了 1.64 亿元，增长的速度比较匹配。虽然去年有受疫情的影响，但两个板块的业绩都有较好的增长，经营现金流净额 4.74 亿元，2019 年是 2.70 亿元，2018 年是 1.63 亿，经营现金流净额较好。2020 年末总资产达到 28.32 亿元，2019 年末是 23.73 亿元，2018 年末是 19.50 亿元。2020 年末净资产是 20.24 亿元，2019 年末是 18.11 亿，2018 年末是 16.55 亿元，资产增长规模较快；

2、2020 年第四季度完成营业收入 6.11 亿元，净利润 6,700 万元，整体上每个季度的利润都有较好的增长，除了第二季度因为口罩机的因素利润较高以外，每个季度的利润对比去年同期都有较大增长；

3、产品方面：专用设备 2020 年实现营业收入 12.50 亿，相比 2019 年 9.10 亿元增长了 37.36%。IDC 实现营业收入 8.83 亿元，相比 2019 年 6.10 亿元增长了 44.75%，整体上整个经营的业绩较为理想；

4、2021 年第一季度业绩预告净利润比上年同期增长 40% - 60%。

三、市场情况：

1、专用设备方面：

(1) 从去年 5 月份开始整个市场较好，得益于精装房交楼，房地产公司配套精装房交楼的企业都在扩产，订单饱满；

(2) 进口的替代，除受疫情的影响外，这几年公司通过

大量的研发使公司产品的质量和产品的技术水平跟国外产品的差距越来越小,预计未来公司产品在进口替代以及未来的出口增长空间较大;

(3) 东南亚出口市场空间较大;

(4) 智能化方面的提升,未来我们认为随着智能化的提升,一些原有的家具厂的技术升级还有设备的投入较大。

2、IDC 方面:随着 5G 应用逐渐深入以及未来互联网方面的发展我们认为 IDC 未来仍有较好增长空间。

四、业务情况及未来发展

1、专用设备方面:订单饱满,随着原有设备的投入和无锡工厂准备投产,未来产能会逐渐释放,专用设备的规模增长;

2、IDC 方面:

(1) 去年带宽的业务占比约 70%,机柜占比约 20%,机柜的比例偏低是因为原有机柜资源不是很多,未来随着志享机房上架速度增长、沙田数据中心一期的 1600 个机柜的准备交付、未来北上深的机房投资,未来在机柜的销售方面会逐渐地增加,带宽方面的业务也不断在增加;

(2) 未来三年计划在北上深和东莞获取机柜资源,预计未来在中心城市里面 IDC 的需求还是会有比较大的增加,东莞作为我们大湾区里面比较核心的城市,还有在深圳机房外溢效应情况之下,东莞机柜需求还是比较大的,未来增长可期。

五、双主业模式资源的分配

两个板块未来都有较好的发展前景,在资源方面木工机械由于整个市场的展望较好,在原有的厂房和无锡厂区投产之后未来还有拓展的空间,但对于专用设备的投资未来的整个投入需求的资源不会很高,未来资源重点的投放是机房的投资,计划寻求基金或者其它机构进行共建,由公司进行运营,来降低整个资金投入,提升投入产出率。另外我们公司的资产负债率较低,未来融资空间很大。未来我们将针对两个板块增长情况,

	<p>根据市场需求来进行资源的分配。</p> <p>电话会议过程中,公司参与人员与投资者进行了充分的交流与沟通,严格按照有关制度规定,没有出现未公开重大信息泄露等情况。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2021年4月15日