

深圳市兆威机电股份有限公司

投资者关系活动记录表

证券代码：003021

证券简称：兆威机电

编号：2021-009

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	易方达基金管理有限公司：蔡荣成 博时基金管理有限公司：刘锴、乔奇兵、陈伟、张锦
时间	2021年4月14日、2021年4月16日
地点	深圳市宝安区燕罗街道燕川社区燕湖路62号办公楼
上市公司接待人员姓名	董事、总经理：叶曙兵先生 董事会秘书：邱泽恋
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司介绍</p> <p>深圳市兆威机电股份有限公司（以下简称“兆威机电”）成立于2001年，是一家专业从事智能驱动、微型传动系统方案的研发、设计与制造的高新技术企业，致力为通信设备、汽车电子、医疗器械、智能家居、服务机器人、个人护理等多领域客户提供方案设计、产品开发、制造销售的一站式服务。</p> <p>目前公司包括2家子公司，5家分公司，员工1700余人，现有研发、制造厂房总面积6万平方米，2020年深圳500强企业第255名。</p> <p>兆威机电先后通过ISO9001、ISO14001、TS16949、ISO13485、两化融合管理体系认证，建有深圳市企业技术中心</p>

心、广东省微型齿轮传动工程研究中心等创新平台，获得国家科学技术进步奖二等奖、中国机械工业科学技术进步奖特等奖、中国好设计奖金奖、中国工业大奖表彰奖，2020 年被评为国家制造业单项冠军企业。在汽车电子、通讯行业与德国 BOSCH、华为等多家世界 500 强企业建立了长期战略合作伙伴关系。

二、现场交流

Q1: 请介绍下公司的核心竞争力?

A1: 兆威机电的核心竞争力主要体现在以下几个方面:

1、兆威机电 20 年专注微型传动领域，在微型传动系统设计与制造，微型驱动方案设计和系统集成方面，拥有核心竞争力。

2、兆威机电建立有广东省微型齿轮传动工程技术研究中心、机械工业微型传动工程技术研究中心两大科研平台；研发设计技术人员 270 余人，其中齿轮专家 4 人，博士 3 人，硕士 72 人。

3、兆威机电强大的模具制造能力，是国内少数能采用多种制造工艺（机加工、粉末冶金、注塑、MIM 加工）和多种材料进行微型精密传动零件开发、制造能力的企业，拥有行业顶级的制造装备。

4、兆威机电是华为、德国 BOSCH、BD 等全球行业标杆客户的长期合作伙伴。

5、截至 2020 年 12 月 31 日，兆威机电拥有自主知识产权，已申请 328 余项，授权知识产权 189 项。

Q2: 请介绍下公司与华为相关业务往来?

A2: 经过多年的发展和积累，公司通过性能优越、质量过硬、品类齐全的产品，赢得了下游客户的普遍认可。华为是公司重要客户。自 2012 年进入华为供应链体系以来，公司凭借强大的产品开发能力、快速的响应能力、良好的品质保障、大

规模的生产能力，持续开发新型产品，不断拓展与华为合作的业务领域，与华为建立了长期良好的合作关系。公司对华为的业务包括：用于 5G 通信基站及其电调系统零部件的微型传动系统、RCU 模组；精密注塑件（含振子塑胶组件、介质等）；车载精密部件；手机摄像头升降模组的微型传动系统业务、业务。

Q3：想了解下公司的企业文化，能否介绍下？

A3：兆威机电的企业宗旨是：创新、卓越、共赢，企业的使命感：致力微型驱动行业，为构建万物互联的智能时代贡献力量；企业人才观：忠诚、协作、专业、进取；企业客户观：努力让客户感动；企业产品观：高品质、高标准、高精度；企业作风：敬畏规则、承认承担、设计结果、立即行动。

Q4：能否对公司的股价表现做下回应？

A4：二级市场的股价受到多种因素的影响，公司管理层始终关注股东价值回报，公司未来三年将进一步加大研发投入和市场开拓，稳固“单项冠军”的行业地位并不断进行技术延伸、迭代，努力用业绩和价值回报广大股东对公司的信任和支持。作为一家新上市企业，公司重视市值管理，始终密切关注公司股价的波动，坚持做好信息披露质量、投资者关系管理。

Q5：贵公司客户的回款周期怎么样？

A5：针对行业的客户，回款周期有一定的差异，一般采用月结付款，回款周期集中在 60 到 90 天左右。

Q6：贵公司是否重视研发？

A6：公司始终注重研发体系的建设和完善，注重研发投入，目前建有广东省微型齿轮传动工程技术研究中心和深圳市市级企业技术中心（未来产业），具有强大的产品研发和设计能力。同时，公司是广东省战略性新兴产业培育企业（智能制造领域）与广东省机器人培育企业，承担了多项省市科技攻

关项目，参与了塑料齿轮精度国家标准的起草与制订。公司研发团队主要包括：微型传动基础技术研究；传动系统产品开发及应用；模具设计及修正、补偿；驱动与控制技术；零部件及综合性能测试技术。已形成从研发、设计、制造、装配到检测的系统综合能力。

Q7：请问董事长和总经理之间有明确分工吗？

A7：董事长主要负责战略和市场开拓相关的业务，总经理主要全面负责公司的日常运营工作。

Q8：公司市场开拓方向主要哪些领域及业绩展望如何？

A8：市场开拓方面公司主要布局在以下几个板块：

1、在 5G 商用板块，公司和华为始终保持良好合作，为华为提供 5G 基站电调驱动部件及其他驱动部件；

2、在智能汽车板块，公司目前重点面向人车交互驱动、刹车系统等场景，与博世、华为等汽车行业客户保持良好的合作。公司汽车电子类微型传动系统主要应用在车载智能化、汽车电动尾门、电子驻车制动系统（EPB）等场景；

3、在智慧医疗板块，公司的产品应用在了骨科手术创面清洗泵、胰岛素注射器等医疗器械产品中；

4、在 iot 板块，目前公司已和国内外多家生态企业合作。公司产品在其他智慧家居方面的应用包括扫地机器人、电动窗帘、智能电子锁等，公司与美国 Irobot、小米等多家生态链企业合作，并实现大批量交付；

整体而言，目前公司业务依经营计划有序开拓及发展，公司也不断加强技术研发、产品创新，采取差异化的经营策略，积极优化产品结构、拓宽产品应用领域、推动产品更新换代，稳定和提高产品毛利率和竞争力。

Q9：公司目前有采取在某个领域深耕细挖，提出更加前沿的应用场景，并向特定行业的客户去引荐吗？从而创造新的需求吗？

	<p>A9: 目前研发，包括基础技术研究与应用，产品和项目开发；公司的项目开发，目前还是以客户提出需求为主，根据客户的应用需求定制化开发满足客户使用场景的产品。现在也在进行平台技术开发，朝技术引领需求这个方向努力。</p> <p>Q10:看公司的销售费用占比也不高，但是客户都是行业的标杆客户，请问公司的销售模式是怎样的？</p> <p>A10: 公司的销售团队按照职能主要分为两大板块，首先是市场部，这个团队主要是通过网络平台推广、参加展会、参与招投标、老客户引荐、技术交流等方式接触新客户，获取客户的需求信息，也让客户在有需要的时候能够快速联系到兆威机电；另外一部分就是传统的销售团队，通过市场推广部门获得客户信息、项目需求、应用场景等前端信息后，市场部将相关信息转入传统的销售团队跟进服务，直接与客户对接，洽谈具体产品，进行各项商务沟通及后续日常合作业务开展的维护工作。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2021年4月16日