

证券代码：000403

证券简称：派林生物

派斯双林生物制药股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：【2021】001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	中信证券、中银国际、易方达、国海富兰克林基金、涌贝资产、睿亿投资、天弘基金、中信建投、博时基金、泰康资产、招商基金、广发证券、光大证券、开源证券、东兴证券、天风证券、西南证券、国盛证券、国投瑞银基金、英大基金、博道基金、中银资管、浦银安盛基金、盘京投资、瑞华投资、浪石投资、涌津投资、华宝基金、明达资产、宏源资管、上海晟盟资产、景领投资、金广资产、观富资产、泓澄投资、创金合信、尚诚资产、中科沃土基金、日兴资管、华宸未来、上海庶达资产等。
时间	2021年4月21日
地点	湛江市
上市公司接待人员姓名	副总经理 吴迪 副总经理 杨彬 董事会秘书 赵玉林 财务总监 王晔弘
投资者关系活动主要内容介绍	一、2020年经营情况及年度经营业绩介绍 1、战略规划目标及执行落地情况： 浙民投要约收购时对外发布“三步走”战略发展规划，近期主要通过内部挖潜，实现内生式增长；中期内生式增长与外延式扩张并举，加速公司发展；

远期借鉴海外血制品巨头发展方向，在做深做透血制品基础上，着力于高技术生物制品的研发及产业化。公司一直坚决的按照“三步走”战略规划落实与执行，2019年聚焦广东双林内生式增长，完成了内部管理转型及整合，经营业绩实现了翻倍增长；2020年面对新冠疫情的冲击，原料血浆供应保障尤为重要，公司积极推动外延式扩张，完成战略重组派斯菲科及与新疆德源战略合作工作。通过战略重组派斯菲科及与新疆德源战略合作，公司业务将实现跨越式发展，快速进入千吨级血液制品第一梯队。

2、经营业绩目标及执行落地情况：2020年公司实施了股权激励计划，公司设定2020-2022三年业绩考核指标，门槛值为1.62亿、3亿、4亿，目标值为2亿、3.7亿、5亿；派斯菲科2020-2023四年业绩承诺为7500万元、1.2亿、1.8亿、2.2亿，未来公司业绩将实现高速增长。具体至2020年度经营业绩，外部受新冠疫情影响，内部基于与新疆德源战略合作浆量快速提升，为满足未来发展需要进行了停产技改扩能，面对内外部双层压力，公司积极抗击新冠疫情，主动调整经营策略，内生与外延扩张并举，最终较好的完成年度经营目标，营业收入达到10.5亿元，同比增长15%，归母净利润1.86亿元，同比增长16%，收入及利润均创历史新高。

二、主要问答记录

1、公司与信达签订战略合作协议的目的？

公司与信达深分签订了《战略合作协议》，双方精诚协作，优化双方在血液制品行业的资源整合、企业经营以及资本市场运作等资源，充分发挥“产业+资本”的协同效应，聚焦血液制品行业，布局优质战略性项目，整合产业资源，合作范围包括产业投资领域和金融领域。

2、战略重组后整合协同思路？

浙民投要约收购上市公司后，为提高管理效率，快速完成管理整合，采用两级架构合并的扁平化管理模式。现上市公司子公

司变为广东双林和派斯菲科两家，上市公司管理模式需转变为集团管控型模式，集团层面统一进行战略管控、财务管控、风险管控和合规管控。广东双林与派斯菲科在销售渠道、产品储备、生产工艺水平、浆站资源等方面各有优势和特色，未来公司将积极推动双方在原料血源、销售、研发及管理端资源整合及协同，充分发挥协同效应，实现综合竞争能力的全面提升。

3、派斯菲科新浆站建设进度？

派斯菲科为东北三省唯一从事血液制品生产的高新技术企业，拥有 3 大类 9 个品种的生产能力，10 家在采单采血浆站，以及 9 家获得批文待建单采血浆站，未来发展潜力巨大。新浆站建设方面，目前已基本完成征地工作，建设工作已全面开展，公司将加快建设进度，争取尽早建成开采，快速提升公司采浆量，将更有利于公司业绩达成。

4、2020年四季度业绩大幅增长的原因？

2020年，外部受新冠疫情影响，内部基于与新疆德源合作浆量快速提升，为满足未来发展需要进行了停产技改扩能，导致前三季度产品供应紧张且不均衡，销售端适度进行了控货销售，前三季度公司经营面临一定压力。扩能恢复投产后产能扩大，四季度产品供应充足，四季度业绩实现大幅增长。

5、期间费用率下降原因及未来是否有持续下降空间？

2017年和2018年公司期间费用率均超40%，2019年全面接管公司经营管理工作后，通过两级架构合并、快速解决历史遗留问题、杜绝跑冒滴漏、关停及剥离分子公司、强化精细化管理能力，2019年公司期间费用率大幅下降至近30%，2020年持续下降至30%以内。未来随着管理能力的进一步提升、历史债务问题清理等期间费用率有望持续下降。

6、新疆德源对2020年四季度业绩贡献？

因为从采浆到投浆有个周期，新疆德源供浆对公司四季度影响较小，公司四季度业绩增长主要来源于广东双林。截至目前新

	<p>疆德源供浆情况良好，2021年新疆德源对公司业绩贡献将大幅提升。</p> <p>7、2020年公司采浆量完成情况</p> <p>从原料血浆端看，虽然受疫情影响开采时间较预期晚，但通过加大浆站绩效激励与考核力度，同时积极拓展浆员，全年广东双林采浆量情况良好，外加新疆德源供浆，公司2020年浆量实现良好增长。</p> <p>8、公司产品研发进展？</p> <p>2020年公司产品研发取得了重大突破，人凝血因子VIII已于2020年6月17日顺利获得生产批件。广东双林在研产品中人纤维蛋白原、人凝血酶原复合物均已完成临床总结工作，人纤维蛋白粘合剂即将开展临床试验工作，同时重点推进新一代静注人免疫球蛋白和人凝血因子IX项目，研发进展良好。派斯菲科正在研制的品种包括人凝血酶原复合物、人凝血因子VIII、α1-抗胰蛋白酶、高纯净注人免疫球蛋白（PH4）、巨细胞免疫球蛋白、合胞病毒免疫球蛋白、手足口病毒免疫球蛋白，目前进展良好。未来将整合广东双林与派斯菲科研发资源及经验，统一进行研发战略规划及整体布局，提升新产品及新工艺的研发效率。</p> <p>9、2020年产品价格变化及2021年价格变动预期？</p> <p>2020年公司产品销售实现量价齐升，市场表现良好。2021受新冠疫情影响，行业整体供应趋紧，公司部分产品根据供需关系价格端进行了调整。</p>
附件清单（如有）	无