

证券代码：002138

证券简称：顺络电子

深圳顺络电子股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-010

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容） <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	华泰证券胡剑，汐泰投资董函、朱纪刚，大成基金李磊，安信证券薛辉蓉、曹直，瑞银证券蔡迪
时间	2021年4月20日：10:30-12:00、15:00-17:00
地点	公司D栋六楼会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：徐祖华 证券事务代表：于萌萌
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、签署《调研承诺书》</p> <p>二、公司董秘介绍公司业绩、业务布局等情况</p> <p>历史上每年一季度属于传统淡季，但是今年一季度保持了自去年二季度开始的持续快速发展趋势，产品供不应求，连续四个季度的单季销售收入和净利润创历史新高，并且今年一季度创造公司上市以来最快单季同比增长速度。</p> <p>公司坚持以“产品开发、市场开拓双驱动机制”推动公司持续发展。积极通过持续全面创新，包括技术创新及管理创新，持续向客户提供有竞争力的产品、解决方案以及服务，扩大产品的配套能力和应用领域。未来新兴市场的开拓、产品线的丰富及国产化替代等因素，将为公司第五个“五年规划”超过百亿级销售打下了良好的基础。</p> <p>三、公司董秘回答投资者提问：</p>

1、请简单介绍一季度业绩增长的主要原因？

答：（1）公司产品主要应用于电子产品的信号处理领域和电源管理领域，市场空间巨大且持续成长。电子产品具有“更加智能、更加方便快捷、更多功能”的趋势，因此应用于信号处理领域的元件和电源管理领域的元件用量市场空间巨大且持续成长。（2）公司在市场上已取得了全球众多知名客户的认同和信赖，客户资源储备丰富。（3）依托公司长期的基础技术研究和技术创新投入，不断推出满足市场所需的新产品。新产品获得了主流客户的普遍认同，其市场应用得到快速成长，销售比重持续提升。（4）公司开展持续的管理变革和优化，有效激活了公司组织能力，提升了管理能力，提高企业运作效率，进一步增强了企业核心竞争力。（5）贸易摩擦和疫情，加速了国产替代进程，进一步提升了公司的市场份额，加快了公司的发展。

2、汽车电子的产品未来布局情况？

答：公司已积极布局汽车电子在新能源电动化和智能化应用领域多年。公司汽车电子产品应用领域广泛，涵盖汽车电池管理系统、自动驾驶系统、车载充电系统(OBC)、车联网、大灯控制系统、电机管理系统、车身控制系统、影音娱乐系统等。在技术性能及质量、管理上已得到了客户的高度认可，已经被海内外众多知名汽车电子企业和新能源汽车企业批量采购，高端客户新项目持续顺利推动中。未来汽车电子产品会根据客户的需求及技术的发展，不断推陈出新，解决了客户的痛点，满足市场需求，未来市场空间巨大，汽车电子业务将为公司长期持续稳定增长奠定坚实基础。

3、公司通讯领域产品发展情况及客户推动情况？

答：通讯领域是公司目前重要业务领域，公司的产品在通讯业务领域上，主要布局除了手机终端，还包括通讯基站、其他智能通讯终端以及各类通讯模块领域。公司凭借优良的产品品质和稳定可靠的供应能力获得了客户信赖，与海内外众多核心通讯企业已形成了战略合作关系。现有核心客户的市场份额也在不断增长，合作的商业机会持续增加。未来随着新通讯技术应用发展以及国产化替代进程加速，将会推动需求用量递

	<p>增, 为公司发展助力, 前景可期。</p> <p>4、目前公司生产的自动化程度如何?</p> <p>答: 公司一直采用的是自动化生产精密电子元器件, 未来将从自动化逐步向智能化、数字化布局。公司基于自身研发和自动化生产的需求, 自主研发关键自动化设备, 保证生产的稳定性, 提高产品的合格率和一致性品质, 不断提高自身智能化制造能力。</p> <p>5、近几年公司在研发投入方面增加的主要原因?</p> <p>答: 公司研发包括材料研发、产品研发、工艺设计研发、设备研发等多个环节, 因公司业务领域和市场需求不断增长, 为满足市场需求和提升公司竞争力, 公司加强了基础研究、新产品、新技术以及新市场应用领域的投入, 公司已建立了系统的技术开发及管理流程, 有助于公司未来的持续发展。</p> <p>6、公司目前产能情况及未来的扩产计划?</p> <p>答: 电子元器件基础行业属于重资本投入的行业, 公司历年均持续扩产, 目前各大类产品产能均非常饱和, 公司正在有序交货及有计划的扩产进程中。2021 年投资计划主要包括各大类产品线新增产能的设备扩充、新产品研发投入、新工业园基础建设等, 几大产品线包括叠层精密电感、绕线大功率型、精密陶瓷产品等, 具体投资进度将根据客户及市场应用推动状况有序进行, 后续产能将逐步释放。</p> <p>7、公司未来融资计划?</p> <p>答: 公司目前现金流量较为充足, 扩产计划根据客户及市场应用推动状况有序进行中, 后续将立足于公司的长远规划, 根据项目具体投资进度及规划资金需求制定适当的相应融资计划, 包括考虑多种融资方案。</p> <p>8、精细陶瓷平台的技术优势及目前发展情况?</p> <p>答: 公司目前拥有完整的陶瓷工艺平台, 精细陶瓷产品属于新材料技术新应用领域的定位, 产品更加轻薄, 具有超高硬度、温润亲肤性等优点。信柏陶瓷的主要产品为高性能陶瓷材料及制品。精细陶瓷类产品作为新材料能够广泛的应用在通讯、消费、工业等各个应用领域。公司精细陶瓷产品前期已经积极完成市场布局、技术布局, 与国内外多家知名企业</p>
--	--

	<p>的未来项目上保持着深度合作,技术水平领先,公司精密陶瓷产品在智能穿戴产品应用得到了市场的大力认可,随着可穿戴式电子终端、随身医疗监护终端以及其他新兴消费电子对精密陶瓷产品的强劲需求。精细陶瓷产品发展前景可期。公司注重陶瓷研发平台的建立,可根据市场应用的需求,不断整合资源,实现快速研发并产值化。</p> <p>9、目前公司的竞争对手及公司的优势体现在哪些方面?</p> <p>答:公司的产品为电子基础元器件产品,综合核心竞争力较强,目前主要竞争对手系日本厂商。(1)公司二十年来专注于主业,大力发展具有自主知识产权的核心技术,不断投入重点科研项目,自身技术实力雄厚。(2)在技术创新的同时,公司十分重视科技创新体系建设及公司运营管理平台的系统建设。致力于建设高效的管理运营团队,为企业的持续发展奠定了坚实的基础。(3)在品质及服务分析方面,全公司持续贯彻“质量第一、持续改进”的质量管理思想,最终构筑“顺络电子”产品的可信赖、高质量品牌。(4)综合服务能力方面,公司采取大客户战略,已经与全球众多电子行业前沿技术领导企业建立了长期战略伙伴关系,客户资源稳定。</p> <p>10、公司未来的业务布局情况?</p> <p>答:公司行业属于基础核心元器件产业,公司成立二十年来专注于主业,依托于电感工艺平台化的研发、设计与制造为基础,现已拥有以磁性器件、微波器件、敏感及传感器件、精细陶瓷四大产品发展方向的各种精密高端元器件产品,产品广泛应用于包括通信领域、消费领域、汽车电子、工业及新兴产业应用等业务领域。未来公司将聚集重点项目,加速新产业发展,聚集核心客户,拓展产品系列提高份额。依托过去20年积累的技术优势、客户优势、质量优势和品牌优势,聚焦核心元器件领域,并以此确定了未来5年发展规划,以应对未来千亿级甚至万亿级的应用市场需求,并最终实现公司长期发展愿景。</p>
附件清单(如有)	不适用
日期	2021年4月20日