

证券代码：300666

证券简称：江丰电子

宁波江丰电子材料股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2021-001

投资者关系 活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他 <u>（请文字说明其他活动内容）</u>
参与单位名称及 人员姓名	通过全景网“投资者关系互动平台”（ http://rs.p5w.net ） 远程参与公司 2020 年度网上业绩说明会的广大投资者
时间	2021 年 4 月 23 日上午 9:30-11:30
地点	全景网“投资者关系互动平台”（ http://rs.p5w.net ）
上市公司 接待人员姓名	董事长兼首席技术官姚力军、董事兼总经理 JIE PAN、董事兼 财务总监于泳群、董事会秘书蒋云霞、独立董事费维栋先生
投资者关系活动 主要内容介绍	2020 年度网上业绩说明会互动交流内容如下： 1、公司目前主要的竞争对手有哪些？ 回复：您好！由于溅射镀膜工艺起源于国外，所需要的溅射靶材产品性能要求高、专业应用性强，长期以来全球溅射靶材研制和生产主要集中在美国、日本少数几家公司，日矿金属、霍尼韦尔等为行业传统的供应商。感谢您的关注！ 2、公司如何提高自己的抗风险能力？

	回复：您好！公司已于 2021 年 4 月 15 日在巨潮资讯网（www.cninfo.com.cn）上披露了 2020 年年度报告全文，其中“第四节经营情况讨论与分析”之“九、公司未来发展的展望”中具体说明了对公司未来发展战略和经营目标的实现产生不利影响的风险因素及公司采取的措施，敬请查阅。感谢您的关注！ 3、董秘您好，关注到公司最近发行可转债通过了深交所审核，请问这次可转债募集资金建设项目“惠州基地平板显示用高纯金属靶材及部件建设项目和武汉基地平板显示用高纯金属靶材及部件建设项目”对公司的布局有什么作用？ 回复：您好！惠州基地和武汉基地平板显示用高纯金属靶材及部件建设项目的实施将有助于公司增加平板显示领域靶材及部件的产能，提升在公司平板显示用靶材领域的市场占有率。感谢您的关注！ 4、董事长您好，非常看好贵公司的发展，公司的高成长性。伴随高端制造业向国内转移趋势，国产替代空间明显。公司在提升市占率方面，有什么措施？谢谢！ 回复：您好！首先，非常感谢您对公司的支持和鼓励。公司将继续保持核心竞争力，通过专业的技术服务团队和技术支持体系，对客户需求形成快速反应，不断提升客户服务水平；通过持续的技术创新和新品研发，不断追踪国际先进技术节点；坚持“品质成就未来”，凭借严格的质量控制和完善的产品检测，保持产品质量优势，树立良好的品牌形象，为公司在未来积累更多优质的客户资源、提升市场占有率夯实基础。感谢您的关注！ 5、董秘您好，请问一下公司所处的行业前景如何？目前公司在国内处在一个什么样的排名上？
--	--

	回复：您好！公司产品主要应用于半导体（主要为超大规模集成电路领域）、平板显示、太阳能等领域。随着在线教育、在线娱乐、远程办公等应用场景的增长，以及在智能化、5G、新基建等新兴应用的驱动下，半导体行业市场需求逐步提升。公司具备较强的技术与产品创新能力，已经成为国内高纯溅射靶材产业的领先者，并在全球范围内与美国、日本跨国公司展开市场竞争。感谢您的关注！ 6、董秘好，我是公司的长期投资者！2020 年第四季度，营收 3.21 亿，那么多，为什么扣非净利润才 120 多万？2021 一季度有 3.17 亿，扣非净利润都有 2100 多万，对比 20 年和 21 年利润和营收上有问题，公司给一个合理的解释。 回复：您好！公司 2021 年第一季度总体毛利率相比 2020 年第四季度有所回升。另外，2021 年第一季度公司财务费用和管理费用与 2020 年第四季度相比减少了约 2,382 万元，主要原因系 2020 年第四季度受汇率变动和股份支付等因素影响较大。感谢您的关注！ 7、请问截至 4 月 20 日贵公司股东人数是多少？谢谢。 回复：您好！截至 2021 年 4 月 20 日，公司合并股东数量是 41385 户。感谢您的关注！ 8、江丰电子股东为何频繁大幅减持，公司对此有何考虑？ 回复：您好！相关股东减持原因均是出于个人资金需求。感谢您的关注！ 9、江丰电子是否有大量利润留存在海外？ 回复：您好！公司的海外子公司主要系公司在海外设立的销售和采购平台，目前利润规模较小，对公司整体利润影响不大。同时，公司实现盈利的海外子公司一般会按年度进行利润
--	--

	分配。感谢您的关注！ 10、董事长您好，关注到最近公司一系列的减持计划，请问公司高层对公司发展缺乏信心吗？ 回复：您好！相关股东减持原因均是出于个人资金需求，不存在对公司发展缺乏信心的情形。感谢您的关注！ 11、请问公司 2021-2022 年是否还有减持计划？ 回复：您好！公司董事、高管和大股东的股份减持情况，请关注公司发布的相关公告。感谢您的关注！ 12、请对最近的减持进行说明。 回复：您好！公司严格按照相关法律法规和深交所的有关规定，及时、真实、准确、完整、公平地履行信息披露义务，相关股东减持计划预披露公告及减持进展情况，请您查阅相关公告。感谢您的关注！ 13、公司在产业链布局方面有什么样的考虑？ 回复：您好！公司未来的规划定位核心为 T 字型的发展战略，一是横向拓展高纯金属材料种类；二是纵向深入，提升金属提纯、粉末冶金加工、技术研发和服务能力，努力向产业链上游延伸。感谢您的关注！ 14、公司去年经营业绩、技术方面等方面取得了哪些突破，是否可以具体介绍一下？ 回复：您好！公司已于 2021 年 4 月 15 日在巨潮资讯网（www.cninfo.com.cn）上披露了 2020 年年度报告全文，敬请查阅“第四节 经营情况讨论与分析”。感谢您的关注！ 15、产能情况？ 回复：您好！公司目前主要产品铝靶、钛靶、钽靶的产能
--	--

	利用率均超过了 100%，为及时抓住半导体和平板显示领域市场增长的机遇、进一步提升市场占有率，公司将逐步根据规划提升产能。感谢您的关注！ 16、台积电受到美国制裁，是否影响公司和台积电的合作？ 回复：您好！目前，公司与台积电的合作情况正常，公司会及时关注国际形势。感谢您的关注！ 17、董秘你好，公司近三年，短期借款暴增，还债压力是不是过大？ 回复：您好！近年来，公司根据实际生产经营需要和战略规划进行投融资安排。目前，公司经营情况正常，银行信誉良好、综合授信充足，可利用资金充裕，具有良好的债务偿还能力。感谢您的关注！ 18、公司在半导体溅射靶材领域处于一个什么样的水平？公司对做好自己的核心业务有什么样的考虑？ 回复：您好！公司具备较强的技术与产品创新能力，已经成为国内高纯溅射靶材产业的领先者，并在全球范围内与美国、日本跨国公司展开市场竞争。公司未来的规划定位核心为 T 字型的发展战略，一是横向拓展高纯金属材料产品种类；二是纵向深入，提升金属提纯、粉末冶金加工、技术研发和服务能力，努力向产业链上游延伸。感谢您的关注！ 19、近期公司的上下游业务非常火爆，为何只有咱们公司业务不但没起色，还有所下降，请说明具体原因！ 回复：您好！2020 年，公司营业收入较上年同期增加 41.41%；2021 年第一季度，公司营业收入持续增长，较上年同期增加 32.89%。感谢您的关注！
--	--

	20、公司和台湾企业有没有合作？有的话，是哪几家？ 回复：您好！台积电系公司主要客户之一，公司客户名单请以披露的公告为准。感谢您的关注！ 21、尊敬的董秘、姚总、各位公司领导好，最近公司去年七月至今一直下跌至今，公司董事长和高管股东不断减持，请问我们投资者是否可以理解，公司的内部经营环境发生了大变动？在如今国内外剧烈形势变化格局下，贵公司还是从日本进口高纯金属加工成靶材！如何能保证“这种被卡脖子”的状态得以缓解，贵司怎么看！ 回复：您好！目前，公司的生产经营情况正常，相关股东减持原因均是出于个人资金需求。公司未来的规划定位核心为T字型的发展战略，一是横向拓展高纯金属材料种类；二是纵向深入，提升金属提纯、粉末冶金加工、技术研发和服务能力，努力向产业链上游延伸。公司正积极通过参股公司、实施募投项目及其他投资项目向上游拓展靶材产业链的布局，实现部分原材料的自给。感谢您的关注！ 22、贵司有没有可能和国内的企业联合研发靶材原材料？ 回复：您好！非常感谢您的建议。公司正积极通过参股公司、实施募投项目及其他投资项目向上游拓展靶材产业链的布局，实现部分原材料的自给。感谢您的关注！ 23、董秘您好，观察了一下公司的毛利率，这几年总是起起伏伏，不够稳定。请问公司在提升毛利率方面有什么措施？ 回复：您好！公司近年来产品综合毛利率波动较小。2020年度公司执行《企业会计准则第14号——收入》（2017年修订）准则，对于公司发生的与营业收入相关的运输费用，从原“销售费用”科目调整至“营业成本”科目核算，因此使2020
--	---

	年度公司总体毛利率降低了约 2%。后续，公司将继续努力开拓国内国际市场，通过多种措施进行降本增效，有效提升公司综合竞争力。感谢您的关注！ 24、姚总，靶材行业是个硬骨头，投入大，时间长，是个不那么容易赚钱的行业，请问公司有没有决心支撑起祖国靶材行业的未来？我们散户投资者，需要看到您不会因为外界环境放慢脚步的决心！ 回复：您好！公司将持续强化研发创新，全方位开拓国内国际市场，努力成为“国际优秀的高纯度金属及溅射靶材生产企业”。感谢您的关注！ 25、从去年起由于相关股东轮番减持，造成公司股价大幅下跌，请问姚先生有无维护公司市值的举措？请予回答！ 回复：您好！良好的业绩是维护市值的重要举措，目前，公司的生产经营情况正常，各项业务稳定发展，股价走势受多种因素影响，公司将继续做好主营业务，积极开拓市场，争取以良好的业绩回馈投资者。感谢您的关注！ 26、于总您好，请问贵公司应收账款逐年增加？公司计提减值准备是否充分？应对措施怎样？ 回复：您好！公司近年来销售规模持续保持增长，应收账款也相应地逐年增加。公司的销售回款与营业收入规模基本匹配，公司主要客户的信用政策未发生变化，应收账款回款情况良好。公司计提的应收账款减值准备充分谨慎，符合会计准则要求。感谢您的关注！ 27、请问公司目前有没有增持的计划？ 回复：您好！公司如有重大事项将按照相关规定及时履行信息披露义务。感谢您的关注！
--	--

	28、尊敬的姚总、董秘、各位领导好，感谢你们一直为公司的经营付出，我是公司的长期投资者，公司去年七月至今股价一直下跌至今，姚总和高管股东不断减持，公司的内部经营环境发生巨大变动？在如今国内外剧烈形势变化格局下，从公司年报和招股书，有很大一部分高纯金属原材料从日本或者霍尼韦尔进口，加工成靶材！如何能保证“这种被卡脖子”的状态得以缓解，公司能自主的高纯金属原材料有哪些？对于高纯金属国产化，公司做了哪些布局？ 回复：您好！目前，公司的生产经营情况正常，相关股东减持原因均是出于个人资金需求。公司未来的规划定位核心为T字型的发展战略，一是横向拓展高纯金属材料种类；二是纵向深入，提升金属提纯、粉末冶金加工、技术研发和服务能力，努力向产业链上游延伸。公司正积极通过参股公司、实施募投项目及其他投资项目向上游拓展靶材产业链的布局，实现部分原材料的自给。感谢您的关注！ 29、请问公司增收增利但是连续四年股价依然处于原地踏步未有任何起色是什么原因，公司实际控制人及高管改善生活可以理解，但是长时间连续减持是对公司未来发展没有信心吗？这样如何坚定机构投资者、价值投资者对公司的信心？公司一边发债一边高管减持是否对公司会有较大的负面影响？实控人及高管在 41.9 附近减持，一边以大约 39.4 的价格对员工激励行权，以现在价格 41 附近价格差风险是否过大？是否会对员工的积极性形成打击？ 回复：您好！相关股东减持原因均是出于个人资金需求，不存在对公司发展缺乏信心的情形。良好的业绩是维护市值的重要举措，目前公司的生产经营情况正常，各项业务稳定发展，股价走势受多种因素影响，公司将继续做好主营业务，积极开
--	--

	拓市场，争取以良好的业绩回馈投资者。感谢您的关注！
附件清单(如有)	无
日期	2021 年 4 月 23 日