

证券代码：300198

证券简称：纳川股份

公告编号：2021-066

福建纳川管材科技股份有限公司 2020 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

除下列董事外，其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
-----------	-----------	-----------	--------

华兴会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况：公司本年度会计师事务所由变更为华兴会计师事务所（特殊普通合伙）。

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司计划不派发现金红利，不送红股，不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	纳川股份	股票代码	300198
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	姚俊宾	杨婷婷	
办公地址	泉州市泉港区普安工业区	泉州市泉港区普安工业区	
传真	0595-87962111	0595-87962111	
电话	0595-87770616	0595-87770616	
电子信箱	yaojunbin@nachuan.com	yangtingting@nachuan.com	

2、报告期主要业务或产品简介

纳川股份成立于2003年，是国内最大的高密度聚乙烯（HDPE）缠绕结构壁管（克拉管）供应商。从创建以来，纳川股份从单一排水管制造及销售发展到现在成为了集管材研发、制造、管道修复、管道工程服务、管网投资运营为一体的埋地排水管网综合服务商，公司秉承“诚实做人，结实做管”的企业精神、“纳百川，容万物”的开拓精神和客户至上的服务准则，坚持“一大一小、一内一外、新旧并举、建管一体、投服并行”的经营战略。

报告期内，公司从事的主要业务、主要产品及用途、经营模式未发生重大变化。

（一）主要业务

公司主营业务主要由给排水管材研发制造销售、管道修复、管道工程服务、管网投资运营业务，以及新能源汽车业务两部分构成。

（二）主要产品及服务

管道业务：

1、克拉管产品

克拉管又名高密度聚乙烯（HDPE）缠绕结构壁管B型管，由HDPE材质的主管道和PP材质的肋管组成，其中主管道为流体介质输送腔，肋管则主要用来增强管道刚度。克拉管一般长度为6米，内径从200mm-4000mm不等，当前公司所售克拉管产品内径多在1000mm以下，最大内径为3300mm。克拉管属于柔性管的一种，具有防腐蚀、重荷载、安全渗漏率低、抗沉降性强等特性，近年来克拉管在排水领域特别是市政排水领域运用越来越广泛。克拉管产品是公司的主打产品，在市政工程、交通枢纽、海外项目等细分领域有着这大量的应用案例。

2、钢骨架管

钢骨架管全称为钢骨架聚乙烯塑料复合管，是一种钢塑复合产品，主要原材料是钢材和PE材料，采用连续缠绕、焊接成钢网骨架、塑料熔融挤出与骨架同步复合成型工艺。钢骨架管一般长度为12米，内径一般小于600mm，主要用在给水领域，另外在燃气、排水等。公司钢骨架管生产技术水平高，其主要物性指标都经过了国际著名实验室试验认证。公司是国内为数不多的几家钢骨架管生产企业，产品质量稳定，在市政交通、海外项目、核电火电和石油化工等细分领域都有较多的工程案例领域也有一些应用。

3、PE实壁管

PE实壁管主要采用PE80及PE100原材料制造，具有良好的可焊接性、抗环境应力开裂性和抗快速开裂性，广泛用于市政给水与工业给水领域。目前公司产品已经通过 ASME（美国机械工程师学会）的审核及批准，取得ASME 核级产品授权证书，授权上海纳川生产的核 3 级产品（包含聚乙烯管道和管配件以及用聚乙烯管道和/或管配件材料制造核 3 级部件），公司另外已经获得核级质量、环境、职业健康安全管理体系认证证书（聚乙烯管材及管件的设计、开发和核电专用高密度聚乙烯管的设计、生产和服务）及中核集团合格供应商证书，并与中广核工程科技有限公司成立了核电HDPE材料联合研发项目实验室。公司产品填补了国内核级HDPE管道市场空白，广泛应用于核电站、火电站及市政给水等领域。

4、连续缠绕玻璃纤维增强管

连续缠绕玻璃纤维增强管是以玻璃纤维及其制品为增强材料，以不饱和聚酯树脂、环氧树脂等为基体材料，以石英砂及碳酸钙等无机非金属颗粒材料为填料作，按照连续缠绕或者定长缠绕的工艺制作而成。

5、聚酯增强复合顶管

聚酯增强复合顶管以环氧树脂或不饱和聚酯树脂为基体材料，以二氧化硅、石英砂、花岗岩或其他天然坚硬碎石及碳酸钙等无机非金属颗粒材料等作为填料，（如需要）内壁衬以玻璃纤维为增强层，采用立式震动浇注工艺，经加工制成的复合管材。聚酯增强顶管是一种在埋地应用中开发出的管道产品，可以在非开挖地面的情况下，完成地下管道的施工安装，它能够在地下穿越公路、铁道、江河、地面建筑物，其本身具有良好的耐腐蚀、重量较轻、内壁光滑、流量大、地质条件适应性好、施工速度快且对道路交通影响小等特性，是当前城市非开挖排水管道工程中的首选管道材料。

6、服务

公司成立的纳川水务公司主要承担纳川产品的售前咨询、售后服务和工程竣工移交的管网普查、巡检和业主存量管网的修复业务，管网运维。主要服务内容包括：市政管网普查检测；市政管网抽排、疏通清淤；市政管网非开挖及开挖修复。

新能源汽车业务：

主要在新能源汽车动力总成领域，公司全资子公司福建万润主要产品是各类、系列新能源汽车动力总成，适用于各种车型。适配车种包括节能汽车、混合动力汽车、纯电动汽车及增程式汽车；适配车型包括轿车、轻型客车（面包车）、厢式货车及大中型公交车。各类产品均已形成系列，可适应面向当前市场的公告内整车产品配套，同时，面向整车厂用户提供灵活、快速的个性化的动力总成新产品开发服务。

（三）经营模式

管道业务：

1、采购模式

公司管材业务采购量最大的原材料为生产克拉管需要的高密度聚乙烯（HDPE），公司原材料采购一般根据各子公司上报的销售情况、发货要求及每天生产需求，提前向供应商订货，若遇到较为紧急的生产任务，公司会向供应商紧急采购。公司为应对短时间集中供货或向客户提供公司不生产的管材类型，也会向同行业企业少量采购成品管材或管件。

2、生产模式

公司生产方式以订单式生产为主，即根据公司签署订单情况及发货情况合理安排不同口径管材的生产。公司生产有着较为明显的淡旺季，一般来说上半年为生产淡季，下半年则为旺季。

3、销售模式

公司下游市场主要是市政工程领域和工业领域，产品目前主要通过销售部门进行直销。通过全国各地的销售团队，收集各地行业、项目建设信息，与业主及设计单位“一对一，面对面”沟通，向业主及设计单位详细说明公司产品的各项指标及性能优势，并利用产品选型设计软件等工具，根据项目的实际情况进行个性化产品推介，为客户在尽量低的投资水平上实现工程要求，最后通过招投标、邀标、竞争谈判等方式取得产品订单。自2020年下半年起，公司开拓了新的销售模式：经销模式和战略客户集采模式。通过与实力比较雄厚的，拥有自身的客户资源和仓储物流条件的经销商合作，现金销售给经销商，再由经销商转销出去。而战略集采模式，则是整合上下游资源，通过“自上而下”、“自下而上”方式，力争与太平洋建设、天津电建、山东电建、中交、中电建、中能建等目标战略客户形成长期战略合作。

新能源汽车业务：

1、采购模式

以销售订单为驱动的模式进行采购，销售部发出订单项目后，制造物流部按ERP中技术部维护的BOM表，系统计算详细需求物料清单，形成物料需求申购单，并按OA设定流程呈报核准后录入ERP。采购部门人员根据录入到ERP系统的申购单进行采购作业。

2、生产模式

依订单式生产，收到订单后依物料情况及客户交期排定生产计划。对于新产品，先与客户进行技术对接，根据客户需求进行定制化方案设计，样机达到客户要求后签订批量供货协议，接受客户订单，由生产部门按客户订单制定生产计划。

3、销售模式

设置了专门的营销中心，负责市场运作及销售管理工作，包括市场信息收集分析、市场开拓、客户服务、合同管理等。

(四) 公司所处的行业情况

1、行业发展现状

管材业务：近年来管道行业发展处于持续向好的趋势，市场需求稳步提升，但增速逐步放缓，存在产品同质化、产品单一、小规模企业占据行业企业多数等情形。整体来看，随着市场变化带来的竞争加剧，在需求相对刚性、行业升级、环保等因素的驱动之下，行业的产业结构调整将会继续深化，落后产能的淘汰速度将逐步加快，行业集中度将进一步提升，行业发展资源将会进一步集中到有品牌优势、有质量保障、有竞争实力的龙头企业。

2020年为应对新冠肺炎疫情造成的经济下行影响，国家通过一系列红利政策加快推进新型城镇化建设，交通、水利等重大工程建设和新型基础设施建设。特别在《中共中央关于制定国民经济和社会发展第十四个五年规划和二〇三五年远景目标的建议》中载明：加快全国干线油气管道建设、加强水利基础设施建设、加快补齐基础设施、市政工程、农业农村、公共安全、生态环保、公共卫生、物资储备、防灾减灾、民生保障等领域短板、推进新型基础设施、新型城镇化、交通水利等重大工程建设、因地制宜推进农村改厕、生活垃圾处理和污水治理，实施河湖水系综合整治，改善农村人居环境、加强城镇老旧小区改造和社区建设，增强城市防洪排涝能力，建设海绵城市、韧性城市、治理城乡生活环境，推进城镇污水管网全覆盖，基本消除城市黑臭水体。这些政策和举措为管道行业疫情后的稳定和发展提供了新的市场机会和巨大的市场机遇。

新能源汽车业务：2020年11月国务院办公厅印发《新能源汽车产业发展规划（2021—2035年）》，深刻把握了全球新能源汽车产业发展新的趋势和我国新能源汽车进入加速发展新阶段的特征，是我国新能源汽车在“十四五”时期发展的重要思路的体现。随着下游整车补贴大幅度退坡的确定，厂商为了降低采购成本，也会向中上游企业传导降成本的压力，整个新能源动力总成行业都会面临利润率下降的局面。同时，由于新型能源也在不断创新和替代，新能源的产品生命周期急剧缩短，竞争态势复杂而多变，这个过程就是洗牌过程。公司全资子公司福建万润是福建省新能源汽车动力总成的领军企业，产销规模在全国同类行业中名列前茅，在动力总成的综合实力上有一定的优势，可以挖掘内部潜力去迎接行业这个洗牌过程的挑战。

2、国内塑料管道行业特征

(1) 周期性特点

我国塑料管道行业周期性不明显，由于塑料管道应用领域众多，特别受国家市政、水利、燃气等基础设施建设方面投资规模的拉动，市场需求将在未来较长时间内保持增长。

(2) 区域性特点

由于塑料管道管内空、体积大，占用空间多，其运输效率较低。虽然可以通过采用套装的装运方式达到节约运费的目的，但效果一般，尤其是一些大型市政工程产品需求单一，且管道直接发货至施工工地，无法套装其他型号管道。因此行业内大多数企业产品销售多集中在周边地区，存在一定的区域性。

(3) 季节性特点

塑料管道行业具有一定季节性，北方部分地区受冬季寒冷天气的影响难以施工，建筑、工程类停工造成对塑料管道的需求一定程度上减少，相对于其他时间，每年一季度销售量会有所减少。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位：元

	2020年	2019年	本年比上年增减	2018年
营业收入	894,755,112.43	808,282,748.57	10.70%	1,134,283,380.01
归属于上市公司股东的净利润	48,220,610.69	237,198,119.22	-79.67%	-397,141,071.30
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	32,356,704.61	234,944,304.42	-86.23%	-414,775,451.00
经营活动产生的现金流量净额	47,114,926.79	54,308,929.12	-13.25%	415,080,005.98
基本每股收益（元/股）	0.0467	0.2299	-79.69%	-0.3850
稀释每股收益（元/股）	0.0467	0.2299	-79.69%	-0.3850
加权平均净资产收益率	3.38%	18.52%	-15.14%	-27.49%
	2020年末	2019年末	本年末比上年末增减	2018年末
资产总额	3,749,253,387.09	3,193,353,091.66	17.41%	3,158,901,940.41

归属于上市公司股东的净资产	1,449,431,684.97	1,401,133,529.30	3.45%	1,162,444,659.41
---------------	------------------	------------------	-------	------------------

(2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	110,758,830.91	235,489,238.30	265,799,215.63	282,707,827.59
归属于上市公司股东的净利润	3,991,686.24	14,621,776.29	24,573,506.71	5,033,641.45
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-3,937,246.42	12,497,002.48	20,571,593.63	3,225,354.92
经营活动产生的现金流量净额	-105,612,608.95	136,149,300.65	-114,212,087.14	130,790,322.23

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

□ 是 √ 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	25,058	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	26,119	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
陈志江	境内自然人	20.95%	216,075,692	162,056,769	质押	171,920,000	
长江生态环保集团有限公司	国有法人	10.27%	105,981,665	0			
三峡资本控股有限责任公司	国有法人	5.01%	51,680,582	0			
中国工商银行股份有限公司-富国天惠精选成长混合型证券投资基金(LOF)	其他	3.68%	38,000,000	0			
林绿茵	境内自然人	3.39%	35,003,664	0			
姚于权	境内自然人	1.89%	19,487,600	0			
张晓樱	境内自然人	1.56%	16,129,106	0			
北京天象道通资产管理有限公司-天象 13 号私募证券投资基金	其他	1.53%	15,757,202	0			
李莉	境内自然人	1.26%	12,954,862	0			
林溢民	境内自然人	1.24%	12,794,526	0			

上述股东关联关系或一致行动的说明	股东长江生态环保集团有限公司与三峡资本控股有限责任公司为一致行动人关系。
------------------	--------------------------------------

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券
否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

2020年新年伊始，新冠肺炎疫情在全球蔓延。由于新冠疫情的冲击及其防控措施带来的经济“停摆”，全球经济在2020年陷入严重收缩。国际金融市场震荡不断，贸易摩擦波澜起伏，我国经济环境亦变得愈加复杂多变，国内经济下行压力明显，民营企业出现不均衡的发展，尤其中小微企业举步维艰。面对困难和挑战，公司管理层及全体员工在董事会的带领下，一手抓疫情防控、一手抓生产经营，坚持战略发展方向，围绕年度经营目标任务勤勉尽责地开展各项工作，实现了生产经营稳中有进。

报告期内，公司实现营业收入894,755,112.43元，较上年同期增长10.70%；归属于上市公司股东的净利润48,220,610.69元，较上年同期下降79.67%，主要原因为：去年同期公司的参股基金启源纳川处置其投资标的星恒电源股权，导致对星恒电源控制权的丧失，启源纳川对星恒电源的股权处置收益及对剩余长期股权投资的会计核算方法由成本法转为权益法，正向影响归属于上市公司股东的净利润3.71亿元。

2020 年公司主要工作及各业务领域经营概况：

管材板块：

1、引进战略股东，践行“长江大保护”国家战略

公司引进战略股东三峡集团（持股15%以上，第二大股东），并成为“长江大保护”国家战略实施践行者之一。公司与三峡基地发展有限公司和长江生态环保集团有限公司先后签订合作框架协议，长江环保集团为长江三峡集团开展长江大保护工作的实施主体。本协议的签订，意味着长江环保集团作为公司重要战略股东，有力支持和帮助公司积极参与长江大保护，双方发挥各自的资源优势、技术优势，通过双方的战略合作，提升自身竞争力，扩大社会影响力，创造更好的社会效益和经济效益，实现双方合作共赢。

2、开拓营销新模式，提升销售业绩

公司下游市场主要是市政工程领域和工业领域，产品目前主要通过销售部门进行直销。自2020年下半年起，公司开拓了新的销售模式：经销模式和战略客户集采模式。通过与实力比较雄厚的，拥有自身的客户资源和仓储物流条件的经销商合作，现金销售给经销商，再由经销商转销出去。而战略集采模式，则是整合上下游资源，通过“自上而下”、“自下而上”方式，力争与太平洋建设、天津电建、山东电建、中交、中电建、中能建等目标战略客户形成长期战略合作。

报告期内，公司与山东电力建设第三工程有限公司签订合同，成功承接合同金额为7351.48370万元人民币的孟加拉艾萨拉姆燃煤电站大口径排海管道项目，让内径3米超大口径全塑HDPE排海管道走向国门、走向世界。自2016年承接菲律宾项目首次把内径2.8米超大口径管道运用于排海工程领域以来，公司持续发力创新，不断实践、研发、论证，此次承接孟加拉艾萨拉姆燃煤电站大口径排海管道项目是公司的再次突破，让内径3米超大口径全塑HDPE管道在全球范围内首次大规模应用于排海工程领域，里程达6.5公里，推动了海洋管道工程产品的更新迭代。孟加拉艾萨拉姆燃煤电站项目是“中印孟缅”经济走廊标志性能源项目，也是国家“一带一路”合作项目，“一带一路”是机遇也是挑战，对企业产品研发、制造以及营销都带来新的挑战。公司抢抓机遇、乘势而上，用实力展现了国产品牌的自信。

3、坚持创新驱动，持续重视研发投入，保持核心竞争力优势

(1) 公司针对核级HDPE管排项目及其他HDPE管路系统预制的技术，2019年申请专利于2020年授权4项，2020年新申请实用新型专利4项，发明专利1项。

(2) 公司新增大型挤塑模具设备一台，并配套相应大口径管配件模具，可满足大口径HDPE管配件的一次成型生产。新增大型静液压试验设备一套，可满足大口径HDPE管道及管配件的高温高压及爆破试验。两种新增设备均为国内领先甚至国内首台。体现了公司先进的生产能力和检验试验水平。

(3) 公司加入“上海市研发公共服务平台”充分参与上海市实验平台的“共建共享，协作服务”，提高公司高端检测设备的利用率，实现公司检测业务和品牌的推广。

(4) 小口径HDPE管道与管配件、大口径管道及挤塑管配件研发：公司2020年，针对小口径HDPE管道与管配件研发及试验已完成，研发成果已于下半年用于核电站实际核级HDPE管道系统改造项目。针对重要厂用水系统的大口径管道及挤塑管配件的研发已成功，并通过性能试验验证。两类研发产品分别针对核电站不同的循环水系统。小口径HDPE管道及管配件产品的设计研发主要基于CFI管排以及仪表管道应用需求。目前公司已完成首个核级HDPE管排项目供货合同，已签订第二个核级管排项目改造合同。并在下阶段着力推动CAP1400核电用大口径HDPE产品的研发。后续将完善其他主要规格大口径管件的规格完善、试制和生产。两类研发项目产品覆盖多个核电HDPE管道应用系统，产品质量要求高，可向其他高端民用领域兼容。产品开发填补多项国内空白，大幅度提升公司的技术实力和产品供应能力，助力公司长远发展。

(5) 钢骨架塑料复合管骨架结构优化研究与开发：为降低钢骨架聚乙烯塑料复合管生产成本，公司立项开展钢骨架塑料复合管骨架结构优化研究与开发工作，2020年已完成调试生产线并完成产品试制、工艺验证及产品试验，并进行第三方检测，实现该产品质量不下降，连接工艺水平稳定等的基础上减低生产成本，为该产品提升更多的市场。同时，结合“钢骨架塑料复合管管件液压检测技术研究与开发”项目完成一项专利申请，申请号：202023339959.8，专利名称：一种钢骨架聚乙烯塑料复合管管件用静液压试验工装。

(6) 钢骨架塑料复合管管件液压检测技术研究与开发：为解决钢骨架塑料复合管管件液压检测技术的问题，公司立项开展钢骨架塑料复合管管件液压检测技术研究与开发工作，通过该检测技术即可对各种不同管件产品进行压力测验，且被检测产品质量及外观不受破坏，2020年已完成对各种规格管件产品压力试验，并将检测过的产品进行焊接工艺验证，与传统方法相比，确定该工装对经检测后的管件产品无影响。同时，该项目开展以来已受理一项专利申请，申请号：202023339959.8，专利名称：一种钢骨架聚乙烯塑料复合管管件用静液压试验工装。

(7) 塑料结构壁穿墙防渗漏接头的开发与应用：为进一步降低传统排海项目的维护成本和实现配套组建一体化手段，公司立项开展塑料结构壁穿墙防渗漏接头的开发与应用，2020年已完成项目产品的产线试调、产品工艺试验、产品检测，目前该项目已总结报告提审，今后将作为公司该规格范围内的主推产品，能进一步提高公司的销售额，同时能降低维护成本，增加钢管的使用寿命，对环境保护具有十分积极友好的作用。同时，该项目自开展以来，已受理一项专利申请，申请号：202023223909.3，专利名称：一种易于拼接的稳定型管道接头。

(8) 超大口径排海用缠绕结构壁管的开发与应用：为实现公司克拉管大口径产品在海洋工程取排水项目上的运用，公司积极开展超大口径排海用缠绕结构壁管的开发与应用工作，继菲律宾一期项目DN2800最大刚度SNS12.5之后，公司再或突破，2019年完成超大口径DN3300环刚度等级达到SN6的订单生产，并成功在项目上沉海运行，拟进一步提升研发技术能力，开发更大口径DN4000海洋工程用管道，将会节约项目工期和投入成本，而且还具有显著的经济效益和社会效益，推动了海洋管道工程产品的更新迭代。

(9) 纳米CaCO₃在PE克拉管中的应用开发：为进一步提升PE克拉管产品质量及相关性能，联合福建师范大学进行纳米CaCO₃在PE克拉管中应用的产学研项目立项研究，2019年9月底顺利实现该产品的试制，目前该项目已将完成验收，今后将作为公司该规格范围的主推产品，形成市场差异化，进一步带动聚乙烯（PE）缠绕结构壁管的技术发展，提升管道物理力学性能，是我司在大口径塑料排水管道实现高刚度、低成本技术上的巨大突破，将会增强企业市场竞争力，为公司的可持续发展注入活力，同时对环境保护具有十分积极友好的作用。

(10) 标准手工焊接塑料检查井研究与开发：为了塑料检查井在生产和工程应用中便于选型、选用，公司立项开发标准手工焊接塑料检查井研究与开发，该项目于2020年开发完成并进行焊接检查井试应用。该检查井具有标准化生产模具，便于生产、重量轻、抗冲击性好、耐腐蚀、耐老化，与塑料检查井连接方便，适应各种安装深度要求，能够有效控制成本，提高市场占有率。

(11) 塑料结构壁管型高增强技术研究与开发：针对PP肋管在生产过程中变形严重的缺点，公司立项开展塑料结构壁管型高增强技术研究与开发，2020年已将该项目产品产线试调、产品工艺试制以及产品检测，目前该产品能够起到降低管道

生产成本，增强管道结构壁型高，从而起到“增效降本”的目的。实现克拉管产品向超4m直径水平高效生产能力，填补国内化学建材管产品在该规格水平上的空白，大幅度提升公司的技术实力和产品供应能力，助力公司长远发展。

(12) 塑料结构壁管智能化研究与开发：为实现公司产品在工程运用中能够实时监测管道内部情况，立项开发塑料结构壁管智能化研究与开发，2020年已将该项目产品产线试调、产品工艺试制以及产品检测，目前该产品能够实现实时监测管网系统中的渗漏或变形，快速定位，及时修复，从而降低管网盲目修复的成本，使得管网系统安全性得到更好的保障。同时，该项目开展以来已授权一项专利，授权号：ZL201922488541.4，专利名称：可实时监控变形量的智能缠绕结构壁塑料管。

(13) 双胶圈HDPE缠绕结构壁管开发与应用：为研制一种经济适用、施工便捷的新型连接技术及产品，公司立项开展双胶圈HDPE缠绕结构壁管开发与应用工作。2020年底已完成技术研发方案的确定及试验并进行可行性研究，目前将进一步进行设备改进和配套装备购置，拟实现一种经济适用、施工便捷的新型连接技术及产品，加大技术创新，大幅度提升公司的技术实力和产品供应能力，助力公司长远发展。

(14) 长距离水上拖拉用HDPE缠绕结构壁管开发与应用：为适应海洋工程中的弯曲沉管作业及海上长管线拖管运输，公司积极开展长距离水上拖拉用HDPE缠绕结构壁管开发与应用工作。2020年底已完成产品结构设计与配方研究及生产工艺研究，目前将进一步进行试验研究和工艺优化审核及并进行生产线的引进及改进，拟解决现有电熔承插连接克拉管的承口和插口壁厚都相对较薄、极易开裂破损的缺陷问题，将会为公司带来广阔的市场份额，为公司的可持续发展注入活力。

(15) 给水用钢骨架塑料复合管材性能优化研究与应用：随着公司钢骨架聚乙烯塑料复合管产量的扩大，为了创新新方向、拓展未来市场新领域，公司立项开展给水用钢骨架塑料复合管材性能优化研究与应用。2020年已进行市场调研、制定可行性研究，筛选采购原材料并安排初步试验，已准备进行管材工艺分析研究。该项目的完成将会实现全新产品与技术，并通过设备改进、工艺调整、材料选用、指标检测等手段，完成应用技术拓展，抢占市场先机。

4、战疫情，保生产，控质量

面对突如其来的新冠肺炎疫情，公司第一时间成立了疫情防控领导小组，迅速启动应急响应机制，在防护措施、防护监控、防护物资、防护政策、防护统筹工作等方面均高度重视，迅速、系统、高效地落实各项措施，全面管控风险，妥善、及时、有序地恢复生产经营。报告期内，公司各生产线稳定运行，各生产线在保障防疫的前提下保证了销售的供货需求，积极开源节流，节能降耗，进一步提升了产品竞争力；在质量管理方面，公司实施全员质量意识提升计划，通过网络化培训、知识竞赛、质量宣传等全员性活动，凝心聚力，持续提升全员质量意识，持续从管理、技术两方面严控质量风险，不断提高公司生产质量管理水平。

5、加大人才培养

公司深知人才是实现技术创新的核心，高度重视技术人才培养，加强跨专业互动与交流，提高技术人员综合能力。公司严格执行人员编制，定岗定编，进行人员摸排，内部调剂，合理安排，人尽其能，提高人均效率；定期组织新员工培训、岗位技能培训及各类专项培训，提高员工的业务技能和职业素养。

新能源汽车板块：

(1) 公司参股基金泉州市启源纳川新能源产业股权投资合伙企业（有限合伙）在报告期内先后转让其持有的星恒电源股份有限公司部分股权，所获得的股份转让收益用于偿还中融国际信托有限公司的贷款本息。上述股权转让是公司积极推动星恒电源以独立IPO的方式实现资产证券化的重要举措，是星恒电源积极开展资本运作的重要一步。报告期内，启源纳川已完成归还向中融国际信托有限公司的全部借款。

(2) 公司旗下的福建万润是一家以新能源汽车动力总成研发、生产、销售和技术服务为主营业务的高新技术企业，作为国内一流的整车厂提供新能源汽车动力总成供应商，能够为整车厂提供全套的动力系统解决方案。报告期内，福建万润完善了电机生产线、DAT系列自动变速器生产线、主驱控制器生产线，大力加强自主生产，大幅度降低了产品成本、提供了产品稳定性，同时其自主研发的DAT系列自动变速器的产品在市场上获得良好反响，该产品提高了新能源汽车的动力系统效率，实现了高效制动能量回收，大大降低了车辆电耗，提高电池的使用寿命，使得车辆的使用成本更低，改善整车的动力性和经济性，因其突破性的产品特性获得了客户的广泛好评。

未来，公司将进一步夯实公司各板块业务基础，提升产品质量，研发新型技术和产品，加大市场宣传，提高整体核心竞争力，从充分理解市场政策导向的情况下，开发满足客户需求的产品和业务模式。同时，公司注重内控制度建设，加强管理人员的储备和提高，加强管理团队的核心凝聚力，打造一支优秀的人才队伍，由内而外的提高公司整体管控能力，实现公司长期稳定的发展。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

是 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

适用 不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减

管材销售	437,407,109.52	151,803,466.67	30.38%	8.18%	-20.09%	-6.42%
材料贸易	403,701,589.33	21,991,737.23	3.12%	13.37%	285.04%	4.53%
新能源汽车（动力总成）销售	5,457,213.04	231,928.59	4.25%	-83.09%	-93.31%	-6.48%
工程服务收入	48,189,200.54	24,276,464.02	50.30%	209.44%	671.47%	30.20%

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

是 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

适用 不适用

2020年公司归属于上市公司普通股股东的净利润为4822.06万元，对比去年同期下降79.67%，主要原因为去年同期公司的参股基金启源纳川处置其投资标的星恒电源股权，导致对星恒电源控制权的丧失，启源纳川对星恒电源的股权处置收益及对剩余长期股权投资的会计核算方法由成本法转为权益法，正向影响归属于上市公司普通股股东的净利润3.71亿元。该情况是导致公司归属于上市公司普通股股东的净利润对比去年同期波动幅度较大的主要原因，若扣除去年同期参股基金启源纳川处置星恒电源股权产生的影响，公司去年同期归属于上市公司普通股股东的净利润为-1.34亿元，本报告期对比去年同期经营业绩有大幅度的增长，其主要原因系本报告期本公司管控费用的效果显著以及参股企业启源纳川业绩良好等综合所致。

6、面临退市情况

适用 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

（1）与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

适用 不适用

重要会计政策变更--新收入准则的变更

公司自2020年1月1日起执行财政部修订后的《企业会计准则第14号——收入》（以下简称新收入准则）。根据相关新旧准则衔接规定，对可比期间信息不予调整，首次执行日执行新准则的累积影响数追溯调整本报告期初留存收益及财务报表其他相关项目金额。

执行新收入准则对公司2020年财务报表的主要影响如下：

① 2020年合并资产负债表

项目 ^①	2019年12月31日 ^②	2020年1月1日 ^③	调整数 ^④
应收账款 ^⑤	462,986,063.00	417,300,256.21 ^⑥	-45,685,806.79 ^⑦
合同资产 ^⑧		45,685,806.79 ^⑨	45,685,806.79 ^⑩
预收款项 ^⑪	6,776,180.96		-6,776,180.96 ^⑫
合同负债 ^⑬		6,000,683.46 ^⑭	6,000,683.46 ^⑮
其他流动负债 ^⑯		775,497.50 ^⑰	775,497.50 ^⑱

② 2020年母公司资产负债表

项目 [↔]	2019年12月31日 [↔]	2020年1月1日 [↔]	调整数 [↔]
应收账款 [↔]	214,326,276.05	200,249,164.54	-14,077,111.51
合同资产 [↔]		14,077,111.51	14,077,111.51
预收款项 [↔]	718,985.81		-718,985.81
合同负债 [↔]		636,270.63	636,270.63
其他流动负债 [↔]		82,715.18	82,715.18

③新收入准则对合并利润表和母公司利润表无影响。

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

适用 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

适用 不适用

泉州市川远房地产开发有限公司注册资本为1,000万元，本公司原认缴出资1,000万元，占比100.00%，实缴出资274万元，占认缴出资的27.40%。本报告期公司将未实缴出资所对应的72.60%股权转让给受让方，并由受让方完成该部分出资额的缴纳。2020年10月23日，泉州市川远房地产开发有限公司完成工商变更登记，本公司丧失对泉州市川远房地产开发有限公司的控制权，泉州市川远房地产开发有限公司不再纳入合并范围。